

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服QQ/微信：968218988 期货开户和书籍下载请进 <http://www.7help.net>

投资的 套路

没能赚到钱，
都是过程中
某个地方“想错”了！

韩布伟

/著

像投资专家一样思考，
获得实现财富自由的能力！

投资的 套路

TOUZI DE
TAOLU

韩布伟 著

版权所有 侵权必究

图书在版编目 (CIP) 数据

投资的套路 / 韩布伟著 . -- 长春 : 北方妇女儿童出版社 , 2017.5

ISBN 978-7-5585-0228-6

I . ①投… II . ①韩… III . ①投资-通俗读物 IV .
①F830.59-49

中国版本图书馆CIP数据核字(2016)第241290号

出版人 刘 刚
出版统筹 师晓晖
策 划 马百岗
责任编辑 张晓峰
版式制作 大观世纪
开 本 787mm × 1092mm 1/16
印 张 26
字 数 350千字
印 刷 北京凯达印务有限公司
版 次 2016年11月第1版
印 次 2017年5月第1次印刷
出 版 北方妇女儿童出版社
发 行 北方妇女儿童出版社

地 址 长春市人民大街4646号
邮 编 130021
电 话 编辑部：0431-86037512
发行科：0431-85640624

定 价 58.00元

序

sequence

初入职场，钱不够花。三年后，当了主管，钱还不够花。当你觉得赚钱困难的时候，那是因为你不懂赚钱的套路。

尤其是当这个社会上的大部分人把不能挣钱的脑子的问题视作一种常态，我们反而容易在群体里纵容自己的病态。

可是你问那些真正实现了财富自由的人，他们都会跟你说，在把事情“想对”之后，挣钱是如此的简单。即“做对的事”远比“把事做对”重要得多。

你可以想想自己人生里每次和赚大钱的机会擦肩而过的时刻，现在看来，每一次的原因竟然都是一样的。这些错误经过时间洗礼之后，会变得非常显然，但是当时的你真的全无察觉！

不会挣钱的脑子生病的都可以归结为——关注错了焦点、错误的思维方式、错误的思考方向等等。

比如现在流行的轻创业，很多创业者都没有成功。因为他们最关注的事情只有一个，就是让自己显得够牛。这就是脑子生病了。然而最大的问题在于，他们并不知道自己生病，或者知道自己生病却不想承认，或者承认自己生病却不想治疗，所以，他们脑子里的病，成了“不治之症”。

投资的套路

— 002

而我们熟知的那些大师级人物，巴菲特、索罗斯、芒格等恰好就能治疗我们脑子中的这种病。

通过这本书，你可以学到许多可能影响投资决策的思维错误、了解这些思维错误如何影响投资决策、看到这些思维错误怎样侵蚀你的财富、学习大师级的投资思维等等。

读懂投资的套路，你才能获得实现财富自由的能力！

目录
CONTEN

- 1 巴菲特：复利，
不是越高越好 / 001
- 2 索罗斯债务的杠杆效应：
风险远大于回报 / 005
- 3 李嘉诚：无论钱多钱少，
理财最重要 / 010
- 4 欧文·卡恩：
抵御快钱诱惑 / 015
- 5 比尔·米勒：
看到被忽略的时间成本 / 020
- 6 柯特·康宁汉：建立预算，
开启富翁第一步 / 024
- 7 威廉·江恩：风险控制，
越早学会，越多收益 / 028
- 8 刘彦斌：理财是一种个性化的东西，
不能一刀切 / 032
- 9 彼得·林奇：不做研究就投资，
和玩扑克牌不看牌面一样盲目 / 037

投资的套路

— 002

- 10 索罗斯：如果因为积极进取而大获利润，
就应该更加积极进取 / 041
- 11 罗杰斯：
从小数字看大局 / 045
- 12 杰西·利弗莫尔：
情绪脆弱时远离理财 / 049
- 13 利弗莫尔准则：
从别人的错误中找到盈利机会 / 054
- 14 苏茜·欧曼：
把握金钱运动的规律最为重要 / 057
- 15 格雷厄姆：没办法预估的风险，
只能靠防范和分散 / 061
- 16 大卫·巴哈：
破解“拿铁因子”让你富裕一生 / 066
- 17 巴菲特：
风险来自你不知道自己正在做什么 / 071
- 18 伯妮斯·科恩：
永远不要犯同样的错误 / 075

- 19 索罗斯：如果一开始你就获得丰厚利润，
千万不要畏缩不前 / 079
- 20 查理·芒格：每个人都有各自的边际效用考量，
同时也要考虑自己的心理状态 / 082
- 21 巴菲特：大量阅读，
否则难以成为成功的理财者 / 087
- 22 比尔·盖茨：
重心倾向于风险小的 / 091
- 23 杰西·利弗莫尔：
理财时必须执行纪律 / 095
- 24 索罗斯：
永远不要孤注一掷 / 099
- 25 巴菲特：
保住本金最重要 / 104
- 26 戴若·顾比：
图表能帮你解决难题 / 108
- 27 乔丹·贝尔福特：
将自己从失败和错误中解救出来 / 113

投资的套路

— 004

- 28 杰西·利弗莫尔：
重整旗鼓的首要步骤是停止做那些已经做错了的事 / 118
- 29 巴菲特理财秘诀：
不熟不做，不懂不做 / 122
- 30 斯坦利·克罗：
时刻惦记着损失 / 127
- 31 希尔顿：借别人的资源，
赚自己的钱 / 131
- 32 斯坦利·朱肯米勒：要银子不要面子，
风险控制勇于认错 / 135
- 33 罗杰斯：独立思考，
抛开羊群心理 / 139
- 34 巴菲特：
利用市场而不是被市场利用 / 143
- 35 安德烈·科斯托兰尼：
投资是艺术，并非科学 / 147
- 36 巴菲特：
数据是理财最诚实的伙伴 / 151

- 37 索罗斯：
要注意认知和现实间的巨大差距 / 154
- 38 巴菲特：
投资其实就是一个等待的过程 / 158
- 39 杰西·利弗莫尔：
保本生存是投资者的第一需要 / 163
- 40 约翰·保尔森：
学会投资转换，学会进退自如 / 167
- 41 索罗斯的制胜习惯：
即刻行动 / 171
- 42 索罗斯：重要的不是判断对错，
而是在正确时最大限度地发挥出你的力量来 / 176
- 43 克莱门茨：投资不是让你变富，
而是不让你变穷 / 180
- 44 查理·芒格：
任何理财活动都要控制在自有资金范围内 / 183
- 45 查理·芒格：多元化思考，
合理分配投资比例 / 187

投资的套路

— 006

- 46 洛克菲勒：如果你不敢逼近底线，
你就输了 / 191
- 47 刘靖宇：一个完美的投资规划会
被一个仓促的决定毁于一旦 / 195
- 48 迈克尔·斯坦哈特：
投资就是要在直觉和经验间取得平衡 / 199
- 49 约翰·内夫：
从便宜货中挖掘投资价值 / 203
- 50 彼得·林奇：
每年制作一次财务状况表 / 207
- 51 菲利普·卡雷特：
投资看的不是眼光，是赢面 / 211
- 52 马云：
大家看不清的机会，才是真正机会 / 215
- 53 奥默罗德蝴蝶效应经济学：小错误可能会造成你账户
里面的资金大幅缩水 / 218
- 54 巴菲特：多方查看理财信息，
不要在不了解实际情况时就下定论 / 221

- 55 菲利普·卡雷特：读懂“鳄鱼法则”，
提升勇气和魄力 / 225
- 56 “墨菲定律”放首位，
任何意外都有可能出现 / 229
- 57 杰克·韦尔奇：
理财投资尽量避免“鸟笼逻辑” / 234
- 58 索罗斯：精神生活的提升
才是投资的最终目的 / 239
- 59 罗杰斯：除非你真的了解自己在干什么，
否则什么也别做 / 243
- 60 安德烈·科斯托拉尼：别想着力挽狂澜，
只能顺水推舟 / 247
- 61 约翰·阿诺德：
选一个适当的时机可以玩个大的 / 251
- 62 格雷厄姆：
越接近绝境越能够胜出 / 255
- 63 史玉柱：宁可错失机会，
也不能投错钱 / 258

- 64 斯坦利·朱肯米勒：架子上有许多鞋子，
只穿合脚的那双 / 262
- 65 史玉柱：投资 10 个 1 个亿的项目，
不如投资 1 个 10 个亿的项目 / 265
- 66 查理·芒格：专注，
决定了的策略就要全情投入 / 268
- 67 约翰·保尔森：
每一个领域都有钱可赚 / 271
- 68 查理·芒格：如果赔率对你非常有利，
就下重注 / 275
- 69 彼得·林奇：
长期的投资可以摊薄成本 / 278
- 70 伯妮斯·科恩：始终遵守你自己的投资计划的规则，
避免频繁交易 / 282
- 71 柯特·康宁汉：
寻找变化中的不变是理财常识 / 286
- 72 郎咸平：
保本是最伟大的高手 / 291

- 73 戴维斯节俭咒语：
用尽、穿破，凑合着点、克服着点 / 295
- 74 洛克菲勒：
三分钱邮票都不忘记账 / 299
- 75 马丁·舒华兹：
随时变动投资对象才能赚大钱 / 302
- 76 约翰·保尔森：明确方向，
理财不需要赶潮流 / 306
- 77 贾刚都·斯坦利：
过分节俭就是巨大浪费 / 310
- 78 索罗斯：不要一次投入太多，
在摸索中逐步前进 / 313
- 79 巴菲特：当别人贪婪时要害怕，
当别人害怕时要贪婪 / 317
- 80 索罗斯投资法则：投资者需要有
各种不同的预先情景假设 / 321
- 81 要懂得寻找财富
管理的当下之急 / 326

- 82 罗杰斯：
根据局势变化做相应投资 / 330
- 83 约翰·邓普顿：看起来不起眼的投资，
往往会在一段时间之后产生意想不到的结果 / 334
- 84 罗杰斯：投资追求的不是一两次的辉煌，
是稳定持久的盈利 / 338
- 85 彼得·林奇：比耐力，
不比爆发力 / 342
- 86 杰西·利弗莫尔：接受错误，
保住能力才能走出瓶颈 / 345
- 87 威廉·江恩：
知识永远不可能准备充分 / 348
- 88 巴莱多定律：投资市场上总是少数人赚钱，
多数人赔钱 / 351
- 89 格雷厄姆安全边际理论：
赔钱的概率越小越安全 / 355

- 90 马克斯·韦伯：超前投资，
赚取未来钱 / 360
- 91 巴菲特：要懂得钱为你工作，
而不是你为钱工作。 / 365
- 92 巴菲特：总结自己的简单赚钱方法，
然后坚持它 / 369
- 93 约翰·保尔森：
敢于寂寞的投资者最后收获的更多 / 372
- 94 约翰·保尔森：
不玩别人拥有优势的游戏 / 375
- 95 巴菲特：当自己所预料的某个事件发生时，
要果断退出 / 378
- 96 莱斯·戈尔德：遇到无法跨越的障碍，
就绕过去 / 382
- 97 戴维斯：一点儿投资也不做，
也可能是好理财 / 386

投资的套路

— 012

98 罗杰斯：把目标定低一点
更能体会理财乐趣 / 389

99 索罗斯：精打细算，
将精明做到极致 / 393

100 巴菲特：有些近在眼前的利益，
并非商机 / 397

10年之后，拥有多少钱呢？即， $1 \times (1+50\%)$ 的 10 次方，约为 1700 万美元。

20年后呢？10亿美元。

32年后呢？你将以约为 1280 亿的财富成为全球首富。

沃伦·巴菲特的黄金搭档，美国投资家查理·芒格（Charles Thomas Munger）说：“明白了复利的威力和想要取得它的难度状况，就是认识其他投资事项的开端。”

去美国纽约旅游过的人都知道，该市最为昂贵的地产，就是纽约的最中心区——曼哈顿。这块地产是 1626 年白人从印第安人那儿以仅仅值 24 美元的玻璃珠买来的。很多今日美国人谈起此事，都取笑当时的印第安人太傻，只会做赔本生意，这么好的一块地皮竟然只以区区 24 美元就卖了。

但是美国著名基金经理彼得·林奇却不这样看，他计算过，如果当时的印第安人，把这 24 美元存在银行里，每年仅得到 8% 的利息，到了今日，连本带利，数额已经远超过曼哈顿地产的今日的总价值。并且最值得惊讶的是，这个总额是曼哈顿地产总值的 1000 倍。从复利的观点来看，这绝对是正确而且科学的！

有人曾提出一个问题，靠一张白纸能到达月球吗？

能！如果你能找到一张足够大的白纸，并且将其对折 44 次，其厚度就可以到达月球。

所以复利的价值对我们理财来说，不可不知，不可不重视。

1 美元，每年翻一倍，持续三十年，最后的数字是多少？是 10 亿美元，准确的数字是 1073741824 美元。

从上面的例子可以看出：复利的持续累加是相当可怕的事情，即便是基数相当小，但持续累加下去也能创造出一个惊人的结果。

◎ 陷阱！复利并不是越高越好

理财界里有句话说：“最重要的一个成功因素是复利！”既然复利如此好，是不是复利越高越好呢？不，复利过高，很可能就是一个陷阱。

在一个有限的世界里，高增长率必定走向自我毁灭。如果这种增长的基数小，那么在一段时间内这条定律不一定奏效。但如果基数很大，那么当事人的结局将是：高增长率最终会压扁它自己的支撑点。

美国天文学家塞根在谈及每 15 分钟分裂一次繁殖的细菌时已经很有趣地形容了这一现象。塞根说：“这意味着每小时翻四翻，每天翻九十六翻。尽管一个细菌的体重仅有大约 1 克的一万亿分之一，但经过一天疯狂的繁殖后，它们的后裔将像一座大山那样重……两天之内，它们将会比太阳还重……不过，不必杞人忧天，因为总有某种障碍会阻止这种指数式的增长。”

证券市场的历史资料可以告诉我们，最杰出的复利增长者沃伦·巴菲特，也只维持了 24% 的常年投资报酬率，大部分人都达不到这样的水平。

千万不要梦想通过短期暴利来加速复利的增长，这是谁也无法做到的，能保证一个长期增长的较高的复利就已经是相当可观的业绩了。



沃伦·巴菲特

被称为“股神”“奥马哈的先知”，目前是伯克希尔·哈撒韦公司的最大股东，并担任董事长及首席执行官的职务。根据《福布斯》杂志公布的 2015 年度全球富豪榜，他的净资产价值为 727 亿美元，仅次于比尔·盖茨和卡洛斯·斯利姆·埃卢为全球第三。

● Tips

- ①成为理财的王者，不是靠一两次的胜利，而是靠长期稳定的复利增长。
- ②由于市场的高效率，长期获得高报酬率的复利增长是不现实的，所以每当获得一次极高的投资收益时，首要考虑的是如何保住成果，而不是梦想着乘胜追击。
- ③不要对高成长的理财产品报着过高的期望，一个很简单的数学依据：如果理财产品年年增长一倍，5年后整个理财产品将成长32倍，10年后将成长1024倍，这显然是不现实的。所以自认为发现了好的理财产品，又没有耐心等待逢低买入的人，不用担心股票有一天会突然飞到天上去，而已经持有低位买入的好股票的人，既不要把短期获利目标定得过高，也不要天天盼望着自己手中的理财产品快速上涨，最后失去耐心，过早抛出。
- ④基数小的情况下容易产生较高的复利，但是正因为基数小，所以大部分人也不会很重视，不会从复利角度考虑问题，犯了过多的错误，反而妨碍了资金的稳定增长，这还不是最糟糕的，更坏的情形是浪费了时间这一无价财富并且养成坏的习惯甚至死不悔改。

对冲基金是一种将杠杆效应不断放大的循环抵押借贷方式，
只要给这支杠杆找好支点，甚至可以撬动整个国际货币体系。

——乔治·索罗斯

2. 索罗斯债务的杠杆效应：风险远大于回报

在 2014 年的一份调研中，金融大鳄乔治·索罗斯成为最成功的基金经理，带领量子基金狂揽 55 亿美元，重登“史上最赚钱基金”宝座，总利润增至 396 亿美元。

索罗斯大量利用借贷这一经济杠杆，创下了可能是最辉煌的长期纪录：19 年 34% 的年复合增长率。当然，他承担的风险和获得的收益是那些保守型的基金经理无法想象的。

然而，像索罗斯这样的高手，自然能把杠杆效应玩得得心应手，可是对常人而言，高杠杆通常就是血本无归、负债累累的同义词。

◎ 飞来的一笔横财

首先，假如这儿有一个绝妙的投资机会，你想听吗？首先，将你银行的

所有存款全部取出，然后，去赌城拉斯维加斯，最后，玩转轮盘游戏，只要转到红点你的钱就翻倍，赚不到的话就血本无归。这是一个多么完美的计划，只需动动手指，钱就能翻番。当然，你也有可能输掉，不过也不算太坏，大不了就像当初来到这个世界一样赤条条的。

不过还有一个问题，假如你当初只投了 100 元，翻了番也不过是 200 元，这又怎么够呢？思前想后，我有了一个大胆的想法：借钱去赌！这时，事情才变得有意思起来：我拿着自己手头的 100 元，还有从亲戚朋友那儿借来的 100 万去拉斯维加斯玩转盘游戏，这一次，还是押红色。至于我怎么借来这么多钱，是因为我用我自己的 100 元做保证金，在每个人那儿借 100 元，不知不觉，就有了现在那么多了。

现在会发生什么呢？如果我们赢了：我就有了 200 万元，用 100 万还债，剩下的 100 万就全归我们了。

但是，万一我们输了，这一次，就比赤条条来到这世上时要惨得多：不仅自己一无所有，还欠别人 100 万。谁说破产是最坏的结局，如今的我们债台高筑才是最惨。

这就是借债赌博造成的结局，如果没有借贷，这个世上会少了很多家财万贯的赌王和负债累累的阶下囚。

所以，是债务放大了我们的风险和收益，就像杠杆一样，你按的是短的一边，可会翘起来的是长的那一边。杠杆效应还有一个名字，叫齿轮比，大齿轮转动一圈就会带动小齿轮转动很多圈。

可与杠杆和大小齿轮相反的运动方向不同的是，债务杠杆两端的运动方向是相同的，当你自己的钱有收益或者亏损时，你的贷款也会以同样的比例出现收益或亏损。

◎ 债务杠杆的放大镜效应

金融危机除了给全球经济造成全盘崩溃的下场，还给了我们一个近距离观察并了解经济运行规律的机会。抛开那些细枝末节，拨云见日，什么才是经济危机的真正原因呢？

答案就是杠杆效应。一个公司除了可以通过上市来筹集资金，还有一个途径——借贷，一个完全没有负债的公司几乎不存在。除了借贷的成本较低，还有一个重要的原因：减免纳税。一般认为，公司通过维持一定的债务资产就起到了一个杠杆作用。

而正是这些投资进去的贷款，造成了杠杆效应，为金融危机的爆发起了关键作用。为什么这么说呢？

借债投资，只有两种结果，要么赚要么赔，而杠杆效应就相当于一个放大镜，即在形势一片大好时放大了收益，也在情势陡转直下时让你跌得更惨。杠杆效应就是推倒整个多米诺牌阵的第一片骨牌。

杠杆效应的本质就是通过借债以期投资获利。就像借来一头奶牛，然后挤奶卖钱。可是，一旦把奶牛弄丢了，你的麻烦也就大了。借债投资的风险和损失可能会让你赔个精光。



再举一个更具有现实意义的例子：投资房地产。假设你有 10 万，然后又借来 90 万，买了套 100 万的房子。你的杠杆比率就是 10 : 1，资产中每 10 元就有一元是你自己的净资本。

如果房子升值 10%，就意味着你 100 万的房子涨了 10%。现在房子值 110 万，还掉 90 万之后，你还剩下 20 万。你的投资实现了 100% 的回报率。也就是说，我们每投入 1 元就能撬动 10 元的资金，得到 10 倍的收益。

杠杆比率 = 资产总值 / 净资产

回报率 = 杠杆比率 × 升值率

可是，如果情况相反呢？房子缩水 10%，变成了 90 万，那我们除了还债之外就一分钱也不剩了，同样，10% 的亏损变成了相当于净资产 100% 的损失。这就意味着价格下跌时我们也要承担 10 倍的损失。以此类推，如果房子跌了 20%，我们要承担的损失就是 200%，不仅把自己的 10 万赔了进去，还欠别人 10 万。

现在，借债投资的放大镜效应一目了然。杠杆效应在金融领域随处可见，有时它还会以抵押贷款、抵押放贷、提供抵押保险等形式改头换面。仅仅 10 倍的杠杆就可以让你在资产上涨 10% 时实现翻番的收益，也可以在资产下跌 10% 时输个精光。经济危机降临前，有些银行甚至能将杠杆率增加到 30:1——这就意味着，只需 3% 的下跌，他们就将一贫如洗。

不管在什么样的债务或者投资中，都可以找到杠杆效应的身影。也是杠杆效应放大了回报的同时也放大了风险，当然，比起回报，杠杆效应的风险往往更大。只是，一般人都紧盯着回报，没想到或根本很少考虑风险。这种情况下，债务杠杆效应的风险更甚。在经济一片大好时，杠杆效应助你一臂之力，在经济陡转直下时，杠杆效应让你摔得更惨。

而一个善于利用杠杆效应的人，就可以在可承担的风险范围内加大投资力度，收益也会更高，风险也就越大。这就是索罗斯采取的方式，利用金融

工具的杠杆效应，并进行投机。例如一位意大利的工业金融家，在几年前，他预感到黄金价格会上涨，当时就投入了大量的资金，还向银行贷款，连续购买了数吨黄金。果然他最终尝到了甜头。

一个反面的例子是，一位埃及人，每年投入数亿美元到期权市场，也收入了数个上千万美元。后来，他和他们的阿拉伯兄弟一起，投入了 10 亿美元到白银市场，以图囤积居奇，结果濒临破产境地。



大师小传

乔治·索罗斯

世界级的投机家，因 1992 年击溃英国央行而被称为“史上最强交易者”。现任索罗斯基金管理公司主席。索罗斯的薪水至少要比联合国中 42 个成员国的国内生产总值还要高，真正的富可敌国。

● Tips

①理智地冒险。对于投资要冒多大的风险，收益与亏损有多少，事先都要精心计算好。虽然投资者必须敢于冒险和敢于接受失败，但在每一次冒险时，都应充分考虑安全因素，而不是一意孤行。至少要为自己日后能够东山再起留足资本，决不能将全部资本注入到一项投资中。

②坚持长期投资。但是，市场的繁荣或萧条都是周期变化的，市场总有复苏的那一天。因此，投资于市场的时间长短往往比选择投资的时机更重要。你的投资期限越长，你能承受的风险能力就越大。因为在较长的投资期限里，你将有更多的机会去弥补曾经的投资损失。

理财不是富人的专利，钱多钱少
都要打理好自己的钱财。

——李嘉诚

3. 李嘉诚：无论钱多钱少，理财最重要

2015年4月，最新的《福布斯》杂志公布了全球亿万富豪榜，李嘉诚以净资产333亿美元蝉联亚洲首富，全球排行第17位，这已是他自从1999年被福布斯评为全球华人首富以来，连续16年蝉联华人首富宝座。

◎ 如何让自己的孩子成为亿万富翁

想让自己的孩子成为亿万富翁吗？从现在起，按照下列方法去做吧：

假如你刚刚迎来了自己的孩子，为了让孩子有一个幸福的人生，你打算让孩子60岁时成为亿万富翁，那么从现在开始每个月只需投资770元，每年的回报率保证在12%以上，那么60年后，你的孩子就成了名副其实的亿万富翁了。

这就是李嘉诚为我们做的一个打算。之所以能白手起家，创建一个传奇的商业帝国，除了敢闯敢拼，还在于他善于理财，每一笔钱、每一个投资，

都不会轻易地做决定。

李嘉诚经常说：“长江不择细流，故能浩荡万里。”当欧洲经济愁云惨淡之时，他却不断向其拓展生意，2010年，他旗下的长江基建以91亿美元完成了英国电网公司的收购，也是该公司自成立以来规模最大的一宗收购。不到一年，他完成了对诺森伯兰水务公司的收购。他旗下的和记黄埔还收购了奥地利第三大移动通信公司，成为欧洲最大的移动运营商之一。直到2015年3月，据统计，李嘉诚已向欧洲砸了7500亿元巨资，其中，英国是大本营，投资接近3000亿元。

李嘉诚的投资基本不涉及石油、煤炭等最终会淘汰的产业领域，而是投在房地产、酒店、港口、电信、铁路、公共饮用水等领域。而巴菲特曾抄底石油资产，结果出现亏损。

回顾李嘉诚的投资历程，当初，中国房地产业、Facebook、Skype、和记黄埔的经营状况都不理想，李嘉诚认为，它们的价值被严重低估，上升空间大，利润预期足，所以他主动出手，以低价收购。如今，李嘉诚只是又一次向因金融风暴处于低谷中的欧洲伸出援手，当然，最终的结果要交给时间来检验。

李嘉诚说，外人都把他看作超人，他自己却永远把自己看作成为超人之前的那个人。从早年创业至今，李嘉诚一直保持睡前看书和晚饭后看英文电视的习惯，为了不落伍，也为了不断学习新知识。而且不论头一天几点睡觉，他一定在清晨5点59分闹铃响后起床。现在的李嘉诚对新技术和新事物的了解，绝不逊于年轻人。他每天早晨都会阅读当日的全球新闻列表，始终站在资讯的最前沿。

◎ 哪种理财产品适合自己

你不理财，财不理你。投资理财就像长跑一样，仅仅有体力和耐力是不

投资的套路

— 012

够的，更需要选择好一个适合自己的理财产品。事先需要做准备活动，这就要求我们在投资理财之前要对各种理财产品有一个前期了解，比如银行储蓄、P2P 网贷、股票、基金等产品类型。然后，根据你的启动资金、预期的效益、能够承担的风险，做一个比较研究，才能着手理财。

理财产品一览表

项目	钱的投向	特点	风险点	投资建议
银行 储蓄	银行	有固定利息，不会折本	严重通货膨胀时，利息不足以“弥补”“通胀”中的损失	保证家庭或个人收入的 40% 用于银行储蓄
P2P 网贷	提供一个投资者与借贷者的网上交易平台，包括满足个人消费和小额生意周转	单笔交易小且分散； 期限多为几个月到一年； 约定收益率目前一般是每年 5%—8%	平台缺乏对借款人的资质进行风险评估的有效方法，存在违约的可能性； 缺乏对借款人的实质性违约防范及保护； 没有适当的监管，平台本身可能倒闭	平台本身的信用比借贷者的信用更重要，因此，在未规范之前，没有鉴别能力的投资者需要慎重
股票	上市公司	收益不确定性，波动巨大；不确定的投资期限；较低的参与门槛对投资者的知识、操作、心理要求高	对普通投资者：股市最大的风险是你不知其中的风险，投资者的心理压力	根据自己对市场的预测能力，将部分资金合理配置于股市中
基金	按照基金类型的不同，投资者的钱被投向不同资产，基金的可投资对象覆盖各投资项目市场的大部分	类型多样，包括股票基金、债券基金、货币基金等	销售机构重推销，轻服务； 投资者缺少系统科学的投资计划，随意地跟风买卖	基金可作为许多投资渠道的替代工具，是长期投资的理想工具，前提是有一个系统科学的规划

选择好了理财产品并不就是一本万利了，还需要随时根据市场形势、家庭或个人实际情况，进行理财产品的调整。如果市场出现一个“拐点”，或者收入有明显变化，就需要适当地调整理财产品，投入更多或更少的资金。

理财要长期坚持，过短的投资时间不仅看不到收益，因为一般的理财产品

短期内的收益并不是那么容易看到。不过这并不意味着必须选择长期的理财产品，其实不管是短期还是长期，真正的关键在于要有长期的规划和连续性的理财习惯。

理财观念也要随着时代和形势的变化而变化。在如今的新形势下，“增值”必将代替“保值”成为主要的诉求点，一种全新的理财观念也应运而生。

以前备受推崇的储蓄、国债等只能取得微小利息的理财产品再也不是什么“宝典”了，那些看中并善于取得增值的投资者已经看准了时机，在早年的股市里大捞了一大把，后来又在房地产投资中发了财。还有一些人，投资古董字画等收藏领域，也取得了很好的增值效果。可见，理财观念是决定理财效果的第一要素，只有随时代改变而更新的理财观念才合乎实际。



李嘉诚

华人首富，被称为“李超人”，现任长江和记实业有限公司、长江实业地产有限公司及和记黄埔有限公司董事局主席。连续 16 年蝉联华人首富宝座。

李嘉诚给年轻人的忠告，也是他的座右铭：一个人绝对可以失败，重要的是不能做一个懒散、不负责任、不求上进的人。

李嘉诚认为：人的 20 岁到 30 岁主要在于赚钱和存钱，而管钱，即理财，就是 30 岁之后的重点。因为随着年龄的增加，一个人的事业已经小有基础，重要的就不是赚多少钱，而是打理财富的方式。在不同的年龄阶段，理财的策略也要有所变化，而不是固守一套方法。而 30 岁之后，管好自己的钱尤其重要。

● Tips

- ①理财是为了钱生钱，无论多少，都需要用心管理。
- ②钱多钱少，理财方法大不同。但是保证资金安全都是首位。
- ③理财要趁早，合理理财，积少成多。
- ④清点好自己的资产，哪怕只是负资产。为自己做好预算和规划，才能高效理财。

在我刚开始投资的那个年代，股市到处充斥着想赚快钱的投机者。但我主张保守投资，反对使用财经杠杆。朴实的生活方式也没什么坏处。

——欧文·卡恩

4. 欧文·卡恩：抵御快钱诱惑

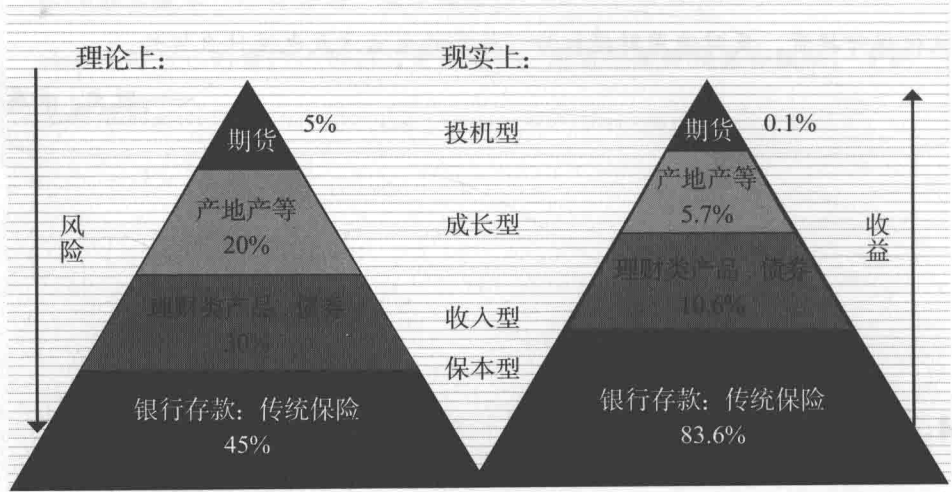
2015年2月27日，欧文·卡恩去世，享年109岁。直到去世前，他仍然坚持每天前往曼哈顿中心的办公室工作，被誉为世界最老职业投资人。

卡恩兄弟集团目前管理着将近10亿美元的资产，从2000年初到2014年3月底，该公司持有的股票年均收益率为11%，击败了标准普尔500指数7.8%的年均收益率。

◎ 白日梦做到这儿就够了

在金融市场上，到处都充满着赚快钱的诱惑。如果我们有足够的本钱，我们还有一家信誉的公司，还是做之前的买卖，但这一次，不再是苦苦挣扎、日以继夜地跑业务、做宣传，而是不消短短十几分钟，最多半天，财富便滚滚而来，自己的身家不知涨了多少倍！

慢着！白日梦做到这儿就应该到此为止了。接下来你要做的就是悬崖勒马，转移自己的注意力，不要因歪门邪念而自毁前程，因为再向前一步，等着你的就是万丈深渊，只会摔得你粉身碎骨。



我们把自己的收入交给投资经理们打理，他们日复一日地工作，替我们处理天文数字般的巨额资金。可是，一旦投资组合不能取得相当理想的回报，我们就会气急败坏，要么立马撤走资金，要么心怀怨气暂时忍耐。

这时，想赚快钱的愿望在每个投资者的身上体现得淋漓尽致。谁都有一时贪念，甚至想赚快钱成了许多人梦寐以求的人生乐事。

此外，金融市场里还有一群所谓的“权威人士”，他们负责发布一些内幕消息和经济走势，然而，如果事情果真如他们所说的那样，为什么他们自己还在苦苦盘算，以发所谓的内幕消息为生呢。可见，所谓能够赚快钱，并没有他们描述的那么简单。而更多的只是一种诱惑和噱头，目的就是吸引更多人的家产投入风云变幻的市场，跟风投资。

许多投资者都想在金融市场浑水摸鱼，被捞一大把钱所引诱，最后落得倾家荡产。现在的快钱诱惑主要是炒房、炒股等，实则是泡沫经济，可是，

面对房地产业的高额利润和“吸毒式融资”，又有多少人能坐怀不乱呢。这就是“快钱诱惑”的魔力。

◎ “低点买，高点卖”真有那么容易？

卡恩的华尔街职业生涯始于1929年股票暴跌的前夜，经历过1929年夏天几近疯狂的炒作，股价已上升到“不可理喻的水平”。于是，他断定，赚钱的方式就是做空某只股票。

他回忆道：“我记得我第一次做空交易是一家名为岩浆铜业的矿业公司，当时我从一个好心的亲戚家借了钱，他还告诫我说，只有傻瓜才会和牛市对着干。”但到秋天华尔街崩盘时，卡恩抓住了机会，他的投资几乎翻了一倍。

卡恩就这样通过做空美国股灾赚取了人生的“第一桶金”。常常有人请教卡恩他的长寿秘诀，卡恩却说，长寿没有秘诀，是老天爷给的。其实每年有数百万人的死亡都可以避免，就是因为他们不够理智，缺乏控制自己冲动的能力。

卡恩认为，对某一公司和行业过分狂热，往往是巨大的投资风险来临的信号，这时往往非常危险。

作为一个自律的投资者，应该回避一些价格过高的公司。聪明的投资者会选择回避市场热点。保护好自己的资金才是第一位的，之后才是寻求资本回报。

卡恩建议个人投资者不要去听广播、电视和互联网上普遍的看法。这些观点是没有任何帮助的。人们常说“低点买，高点卖”，但当你身受市场情绪的影响时，却很难做到。

你必须自觉地抵制冲动。涉及到市场时，人类的本能恰恰是错误的。如果你能认识到这一点，你就可以抵制住股价上涨时买入和股价下跌时抛售的

冲动。这也有助于你了解复合增长的力量，你无须通过延长寿命来增加资本。

卡恩也从来不借钱投资，他说：“如果手头有充足的现金，就算错投了一个项目，也不用过于担心”。

对于卡恩家族来说，成功就在于当一个极具耐心的价值投资者，他们持股最少3年，多数在20年以上。1993年，他们以每股1美元多一点的价格购买纽约社区银行的股份，现在该银行股价为16美元。

由此可见，抵御快钱诱惑最需要的就是耐心，在低点时买进，等到高点时再卖出，不因想大赚一笔，想赚得更多更快而立马脱手，这就是缺乏耐心的表现。同时，市场上热炒的行业和股票、专家大力推荐的理财产品并不意味着适合我们每个人。他们往往正是利用我们想赚快钱的心理，拉拢我们投钱进去，当然，结果要我们自己来自负盈亏。



大师小传

欧文·卡恩

纽约卡恩兄弟集团董事长，去世前，他是华尔街仍在工作的最年长投资者，华尔街最古老的基金经理人。他是“大萧条”中不赔钱的投资人，因做空1929年美国股灾而留名华尔街，也是历经“大衰退”、第二次世界大战、冷战和几年前金融危机的华尔街投资神话人物。

● Tips

①无论是广告里还是亲朋好友间流传的“赚快钱”成功的版本，在听之前都要想着其背后是否隐藏着陷阱。炒股票、地下炒金及炒汇，其总体套路不外乎打着“包赚”的大旗，可是你一旦真的信了的话，那基本上不是包赚，而是包赔。

②街头巷尾出现的各种投资理财公司，不要看宣传海报上写着多高多快的收益，听宣传人员吹嘘哪个客户用了几天赚了几十万，而是要客观理智地分析，不要被赚快钱冲昏了头。

③快钱来得快去得也快，一时的得失可能源于市场的走向或者运气，但这种短期的利润很难持久。一个好的投资者必须有自己的投资纪律和原则，而不是听任新闻媒体的“专家”观点摆布。耐心等待，找到合适投资的股票，最终取得长期的投资回报。

大多数价值投资者习惯用历史价值来判断股价的高低，
但是未来和过去在许多方面都是不同的。

——比尔·米勒

5. 比尔·米勒：看到被忽略的时间成本

比尔·米勒曾是华尔街唯一一位连续 15 年每年超过标准普尔 500 指数 5 个百分点的基金经理，而后由于重仓金融股全军覆没，连续 3 年落后于大盘，导致金融危机前后五年业绩仍然垫底，2009 年，业绩又一次跑赢 93% 同类基金。

◎ 富人之所以富，因为他们看到了时间成本

早上 7 点，你挤进地铁，和所有的上班族一起，在车厢里动弹不得，可是你有没有想过：此刻你在地铁上度过的一个多小时，有没有可能以另一种更有意义的方式度过呢？换言之，你知道其中也涉及到一个成本和收益的计算吗？只是我们付出的成本是时间，至于收益，你觉得有什么呢？

根据英国一家咨询公司对全球上班族花费在上班路上的时间做的调查，

中国人平均花费在上班路上的时间约为 42 分钟，居世界之首。中国社科院对此做过研究，结果不出所料，全国 22 个城市的上班时间都超过了半小时，其中，排在前面的北京、广州、上海、深圳等城市的地铁网络系统都比较发达。

毫无疑问，在日常交通中，时间和金钱是成本，然而问题来了，我们得到的收益能够明确吗？从表面上看，收益就是：更低的房租或房价，这样即使交通费上升，用于上下班的时间增加，可还是能省下更多的金钱，用在生活的其他方面。然而事情并没有这么简单。这样想只能说明我们不仅低估了时间成本的重要性，还忽略了时间成本的隐蔽性。

在这个社会网络里，无论做什么，都要花费我们的时间成本，去寻求社会资源，然而，资源不仅有限，资源的分布也从来就不是平等的。这就意味着，就算我们付出同等的成本，也不一定会得到相同的收益。

富人之所以越来越富，是因为他们看到了时间成本，愿意付出更多的金钱来缩减自己的时间成本，他们把成本收益比算得很清楚。而我们普通人，只有选择投入更多的时间成本，在交通上节约一小笔钱。

◎ 现在的50万和过去的50万价值相等吗

如果你在 2006 年底拿了 9 万进入股市，5 月 30 日前夜市值突破了 30 万，证券交易印花税税率上调的惨案发生后，市值缩水到了 18 万，出于对牛市的坚定信念，你选择坚守，这时市值又一次突破了 30 万。

也许旁人都会劝你见好就收，半仓操作，然而这个时候你的目标又上了一个台阶，进中户室（50 万）。很明显，如果你放长线的话，5 到 10 年内，市值肯定会到达 50 万，只是那时，人人都拿每月 1 万的工资，那时候的 50 万恐怕还不及当初的 10 万。

投资的套路

— 022

这里就有一个时间成本的问题，时间成本准确而言是货币的时间价值，一定量资金在不同时点上的价值量有一个差额。在商品经济条件下，即使不存在通货膨胀，等量资金在不同时点上价值量也不相等，今天的1元和将来的1元不等值，前者肯定要比后者的经济价值大。

对于比尔·米勒领导的美盛公司而言，投资的经营理念是就是价值投资，既要注重基本面分析，保持高持仓集中度和低换手率，还要考虑安全边际和时间成本。

因此，比尔·米勒常常选择那些价格不高，获利潜力却无穷的股票，这些股票往往在市场上乏人问津，甚至是已经失势。这时，比尔·米勒就将它纳入囊中并且多年也不卖出。“如果一只股票4年来连续表现不佳，而在第5年上涨5倍，并从此以后表现超群，那么那时我将非常高兴。”

并且，比尔·米勒总是把价值信托的投资对象控制在40—45只股票，把投资组合的一半资产投资于10家公司，相对集中地持有。这样就能有效节约时间，将时间成本维持在一个较低的水平，而不是分散投资，白白浪费时间成本。

一个更实际的例子，购房时我们考虑的是什么，最重要的，就是地段。市区的高房价只能让我们望楼兴叹，因此，我们都想找到一处总价低、离交通线较近的房子。首先，从出行的时间成本考虑，如果每天花费1个小时在交通上，当然，这是最理想的情况。那么1个月就要花费60个小时在交通上，再预计我们一生能工作50年（这也是最理想的情况），那么动笔算一算，每个人花在上下班路途中的时间就占了4年！那么，你还会仅仅为了低房价而选择离工作地点20几公里以外的住房吗？



比尔·米勒

美盛价值信托基金首席投资官，逆向投资者，废墟中的淘宝者，继彼得·林奇之后又一位投资天才。当今最受赞誉的股票型共同基金之一的基金管理人。

人们说到他时都会称赞：“米勒有着开放的思想和丰富的知识储备，加以老练的分析，是当之无愧的明星基金经理”。

● Tips

- ①做好时间管理，节约时间就是节约成本。根据事情的重要程度和紧迫程度，将理财的方式方法分为不同类别，例如，一个初入职场的工薪阶层，最主要的就是存钱，先不要想着投资挣钱；而一个工作几年，有稳定收入的人就可以考虑投资债券、基金等增值产品。
- ②选择银行的短期理财产品时，尤其要考虑时间成本，不能仅听银行工作人员的宣传，不要仅关注高收益率，还要留意资金到账的时间成本。有时，银行短期理财产品的投资期，加上提前认购的天数和投资期满后到账花费的时间，整个投资的时间成本会被硬生生地从一周拉长到两周。
- ③国庆等理财小高潮来临时，购买中短期理财产品的投资者，尤其需注意时间要素，不能因一片大好的市场形势预期将带来高收益，就不考虑时间成本的损失。还需要注意是否能够保本，选择与自身风险承受能力相匹配的产品。

没有良好的理财习惯，即使拥有博士学位，
也难以摆脱贫穷。

——柯特·康宁汉

6. 柯特·康宁汉：建立预算，开启富翁第一步

◎ 你知道自己的钱包里还有多少钱吗

美国学者托马斯·史丹利曾对近万名百万富翁做过一个调查，得出一个规律：你的富裕程度，95% 取决于对待财富的态度。调查发现，84% 的富人人生中的第一桶金是存来的和省来的；70% 左右的富翁每周工作 55 个小时，仍然会留出固定的时间进行理财规划。他们一年中花在生活上的费用低于个人总财产的 7%，也就是说，即使他们没有工作收入，坐吃山空，平均也能撑过 12 年。

财富并不是指你挣了多少钱，而是你还有多少钱。世界 500 强企业中，找不出哪一家不做预算的。除了财务预算，还有业务预算、生产预算、采购预算、人力资源预算和销售预算，等等。当然，他们这样做绝不仅仅为了走

个流程，而是因为预算真的有效。

如果成功的大公司都必须做预算，一个普通的工薪阶层和家庭更应该做预算控制开支。制定预算的主要作用是帮助我们实现收支平衡，避免负债，同时实现理财目标。

个人、家庭预算 5 步法：

①摆正对预算的态度

预算并不意味着必须在某些方面受到限制。预算只是一个工具，如果运用得当，可以引导一个对财政负责的生活方式，可以带来理想的结果。也可以称之为“消费计划”。

②计算收入总和

计算个人或家庭的可支配收入。对月薪族，月度收入就是每月拿的工资；如果按年薪拿工资，则可考虑将自己全年预计收入除以 12。除了上述情况外，假设有利息、租金或其他收入来源，都应算入收入中来。

③制订支出计划

先根据不同开支项目做一个分类，依据目前的需要和未来的计划，在不同项目下分别列出计划花费的钱。最好在此之前就把日常开支详细记录下来，那么在做各项开支的预算决定时就会做到心中有数。

以下是一些可供参考的支出大类与小类：

住房：房租或房贷、物业管理费、通信费、水电费、燃气费

饮食：购买食材、零食、外出就餐

交通：车贷、公交 / 地铁 / 出租、汽车保险、汽油费、汽车保养费

娱乐：电影、唱歌、音乐会、球赛、演出

储蓄及投资：储蓄帐户、投资帐户、信用卡

美容健身：就医、美容 / 护发 / 美甲、健身

④计算预算差额

月末比对当月实际收入与开支的差额，在下月制定预算之前必须计算好上月的预算差额。

⑤根据预算差额削减开支

根据预算差额，审视自己的财务计划。发现入不敷出的情况，应该严格执行财务纪律，诸如娱乐等项目，可以成为削减开支的首要目标。

◎ 建立预算不仅仅为了省钱

第一，清楚个人或家庭的收支情况，夯实财务基础

对个人、家庭每一笔收支进行记录，明晰自身财务情况是建立预算最直接的作用，清楚自己的开支和收入是多少，花销主要在于什么方面。掌握确切的日常收支是对今后的各项消费做出更合理分配的基础。还可以根据剩余的资产情况做一些稳定的投资，夯实个人及家庭财务规划的基础。

第二，培养理性的消费习惯，优化消费结构

明晰消费基本情况后，可对自己的消费行为做进一步的分析，区别出“必要支出”和“非必要支出”，改掉一些非理性的消费习惯。很多“月光族”挣得并不少，却因为缺乏理性的消费习惯而陷入经济上的窘境。建立预算分析就是一种帮助我们养成理性消费习惯的有效方法，这样才能把钱花在刀刃上。

第三，增强财务敏感度，提高理财经营水平

坚持建立预算可以提高我们的财务管理能力和对理财投资的积极性。对于有着自己小事业的经营者而言，还能获取有关热门和利润高的商品的相关信息，根据实际情况改变自己的经营方针，并提高经营技巧。

● Tips

- ①建立预算表之后，要定期做总结和检验，并根据实际情况增加或缩减相关项目，以及在相应项目上增加或削减开支。预算并不是以此建立就万事大吉，重要的是根据情况随时变化。
- ②预算中一定要拿出部分钱用于储蓄，定期的储蓄比投资更重要。坚持定期存钱，无论是对于工薪阶层还是投资者而言都十分重要。并且，要根据收入的增加相应地按比例增加储蓄金额。最佳的自动储蓄法就相当于定期定额投资。
- ③现金的流入和流出是预算的重点，严格把握现金流入和流出的时间节点、方式、动向。并记录假设情况，任何预算都免不了设定一些假设条件，例如可以假设这个月有奖金和没有奖金的情况，分别做预算。
- ④随需要调整预算的跨度。如果某一时间需要严格监控现金水平，可以将每月的预算具体到每周、每天，达到细化监督消费的目的。例如买房时，定金、中介佣金、首付等通常需要在在一个相对较短的时间内完成。这时就需要将月度预算具体到以周为单位，达到精确计划。

投资切忌在有限的资本上过度买卖。尽管我们可以猜测市场，
但是永远不要根据猜测去做自己的操作。

——威廉·江恩

7. 威廉·江恩：风险控制，越早学会，越多收益

未来市场或涨或跌能够预测吗？涨跌的准确价位能够确定吗？能够依据客观事实证实，而不是靠妄自猜测吗？当然，这很难。就算是江恩这样的择时高手，也承认“预测市场准确走向几乎是一件不太可能的事”。他曾经依靠择时获得了 5000 多万美元，却在随后的择时失误中悉数归还了市场。

◎ 猜硬币正反的胜算有多大

你愿意花费 100 元买一个赌博的机会吗？这个赌博就是猜硬币落下的正反面，如果猜对，你可以获得 600 元，如果猜错，就什么都没有。

次数\项目	掷硬币总次数	硬币下面朝上次数
第一次	4040	2048
第二次	12000	6019
第三次	24000	12012

我们都知道，有 50% 的机会得到那 600 元，这样来看，参与者获得收益的平均值为 300 元，当然，这只是一种统计学上的概念。在实际生活中，除非我们可以玩很多次，要不然，最终我们要么得到那 600 元，要么一无所获，还损失了 100 元。

这时，就需要了解什么是风险控制。未来的事情难以预测，需要采取各种措施减小风险事件发生的可能性，或者把风险造成的损失控制在能够承受的范围内。风险控制有 4 种基本方法：风险回避、损失控制、风险转移和风险保留。

风险回避是最消极的风险控制方法，指投资者有意识地放弃可能造成风险的行为，这样就完全避免了特定的损失风险，当然也就放弃了潜在的目标收益。就像那些不参与掷硬币的人，他们不买赢得 600 元的机会，当然无论如何也不会损失那 100 元。

一般，往往是那些极端厌恶风险、有其他可供替代的方法，以及投资者完全不能承担风险造成的损失时，才考虑回避风险的方法。

损失控制包括事前、事中和事后控制，主要通过制订计划或者采取措施降低风险发生的可能性或者减少已造成的损失。例如通过研究硬币正反面的概率精准算出自己取胜的概率，然后决定参不参与游戏。

风险转移是指通过合同、保险等将可能或已造成的损失转移给他人承担。比如通过与他人合伙，购买保险等措施，将本来应该有自己承担的风险转嫁给他人。

风险自留就是承担风险，在损失发生时，投资者以当时可利用的任何资金进行支付。在游戏中，100元属于较小支出，通常来源于我们的收入，而如果赌资增大到千万倍时，就需要我们建立专门的风险预留基金作为自我保险。

◎ 趁早忘记赌徒式加码

早年，江恩采取短线投资策略，认为市场是可以通过数学的方法进行预测的，而且他也确实因为自己神奇的预测理论而大有所获。直到后来，一次次的择时失误让他悟出了一个道理，“当买卖遭遇损失，为了摊低成本，切忌赌徒式加码。”

晚年的江恩，完全摒弃了年轻时对于择时的热衷。在他后来披露的“二十四条常胜规则”中规定：永不在一次交易中使用超过十分之一的资金。用止蚀单：在下单之后，一定要同时摆上止损位，30—50个点比较合适，如果控制不住，就不要做。

永不过度交易：每周交易不超过两次。

顺势交易：除了十分确定即将转势，否则绝不逆市买卖。

有所不为：空仓时观望，盈利时随时走掉；小有亏损时也要走掉。

分散持仓：最好两个以上币种同时交易。

砍掉损失：亏损的单子决不加码，如果下不去手，就用止损砍掉它。

72岁时，江恩说：“在可期待的盈利中，25%左右的年复利是比较合适的。”他认为，对于一个操作稳健而又不贪图暴利的人来说，在一段时间里积累一笔财富是比较容易的事。不管他多么高调地宣扬自己的测市系统，制定自己的操作系统时，江恩却相当低调，这也是他的高明之处。



威廉·江恩

美国证券业最著名的投资家，运用天文学、古老数学、几何学、星象学等方面的知识，创造出把时间和价格完美地结合起来的经典证券理论。在当今证券市场的投资人眼中，他是一个近乎于“神”的顶级人物。而他创立的“江恩理论”至今仍享受着崇高地位，其中包括波动法则、周期理论、江恩角度线、江恩四方形、江恩六边形，等等。

作为技术派推崇备至的一代宗师，江恩一生经历了第一次世界大战、1929年美国股市大崩溃、30年代的经济大萧条和第二次世界大战，在那个动荡的年代中进账5000多万美元利润，相当于现在的5亿多美元。江恩不仅是一位成功的投资者，还是一位智者和伟大的哲学家。

● Tips

- ① 风险控制其实很简单，就是永远不要赔钱，那就要求投资者把握住投资方向，谨慎对待各项投资。
- ② 风险的首要因素便是贪欲，控制自己的欲望可以降低风险。
- ③ 控制风险最核心的策略就是在投资中使用安全边际。

理财是一种个性化的东西，不能一刀切，会理财不代表就能一夜暴富，理财也不是有钱人的专利，而是一种积极的生活态度，能避免寅吃卯粮。

——刘彦斌

8. 刘彦斌：理财是一种个性化的东西，不能一刀切

2015年6月初，理财规划师刘彦斌分析，过去十几年，国人更多投资房地产、黄金等项目，未来可能会转向股票、基金、保险等金融市场。在中国家庭资产中，固定资产和金融资产的比例大概为7:3，但是在国外这个比例往往达到3:7，未来中国家庭的资产比例会慢慢和国际接轨。

“中国式过马路”的笑谈，体现了国人的从众心理，而在理财市场上，这种从众心理体现得更加淋漓尽致，当然，产生的后果也更严重。许多人听信了那些在上一轮股市大涨中获利的故事，抱着从众心理买进，然而此时已经达到了市场的上行阻力线，获利已无多大可能。

◎ 跟在羊群后面就可以赚钱吗

如果时间回到2012年的年初，相信你身边有很多人都会鼓动你投资股票，

因为无论从哪方面看，当时都是大盘抄底的好时机。然而，事实证明，大盘跌跌不休，还有就是持续的跳水。于是，为了避免更进一步的损失，你不得不抽身出来。

时间又过了一年，到了2013年，一大堆“全球量化宽松”“高通胀预期”的利好消息扑面而来，尽管似懂非懂，抱着黄金保值增值，能够抵御通货膨胀的信念，你又一口气投了50万买纸黄金。不料，4月一到，全球遭遇“黄金大劫案”，创30年来连续最大跌幅。这一次，眼见毫无回暖迹象，你不得不忍痛平仓，惨败而归。

你可能会想，为什么自己那么倒霉，每一次投什么就输什么，可你有没有想过，你是怎么决定投什么的呢？这就引出了一个概念——羊群效应。

羊群效应本是一个生态学概念，指动物通常成群移动，成群觅食。后来，人们将它引入到人类社会中，主要指这样一种现象：放弃或没有个人的观点，与大多数人一起思考、感觉、行动，与众人保持一致的行为。

股票投资最早将之作为一个术语，形容投资者在交易过程中的学习与模仿现象，盲目效仿别人，导致他们在某段时期内买卖相同的股票。

羊群效应在理财领域十分普遍，主要体现为跟风炒股、买基金等，而不是根据自己的实际情况以及客观事实的变化而考虑。因为情况的转变，跟风投资者往往赚不了钱，有的甚至还赔进去了一大笔钱。

◎ 要做就做领头羊

为什么他人赚了钱，等你一进市场就没钱可赚了？为什么投资之前行情一片大好，你一进去形势就连连下跌呢？原因就在于，个体投资者往往是市场上的弱势群体，并不专长于投资理财，不具备相应的专业理财知识，在投资理财品种的选择上有一定的盲目性；当某一个投资品种火热时，普通投

资者又很容易被放大的财富效应所诱惑，从而做出错误的决定，跟风投资，这就使自己处于不利地位。

第一，那些投资获益的人往往会把自己的收益说得尽可能地扩大，把条件说得很极端，而且都是账面盈余，然而多数人并不能抓住高点卖出的时机，往往会以低于现时价格在大盘下跌时卖出；第二，投资获益，尤其是高收益的获得往往正处于市场调整的时间节点，此时入市，很可能赶上市场下行调整。

应对羊群效应，首先就要学会自主、独立地思考，做自己财务的主人。投资者首先要有自己的主观判断，不要被别人的投资行为所左右；每一个人的财务状况都不尽相同，风险承受力也不能划等号。适合他人的投资理财产品和方式并不见得就适合我们，同样，如果我们有幸找到适合自己的投资理财产品，也不能过分夸大收益，鼓吹他人和我们一起投钱进去。说不定，他们会赔了钱，而我们自己会得到失去朋友的结局。

因此，每个家庭和个人都应该根据情况制定出符合自己的个性化的理财方案，克服从众心理。其次，选择某一个投资理财品种之前，应该耐下心来，知己知彼，有的放矢，才有可能成功。



然后，要能坚持自己的投资理财原则，如果我们是保守型的，尽量不要

想着去投股票、外汇、期货等高风险的投资方式，高收益的背后隐藏的高风险不是我们能承受得住的。如果是激进型的投资者，应该不屑于死守着国债、储蓄、固定收益类理财的那低得可怜的利息，尽管基本上零风险，但过于保守就意味着无大钱可赚。无论是经济状况还是心理上，都应量力而行，不为外界所动摇。

最后，要做到不轻信别人的获利暴富故事，做到了这一点，就免去了很多跟风投资的机会。致富并不像我们想象的那么难，要不然怎么会有越来越多的人赚了钱，然而，致富也远远没有我们想象的那么简单。比起个人的决策，他人的，包括理财专家们三言两语的点拨绝不是圣经。这就要求我们具备理财知识，虽然不可能面面俱到，至少我们在迈向财富的道路上一刻也没有停歇。世界级的资本家看的是各大上市公司的财务报表，我们应该看的，就是家庭理财的相关知识。为你的家庭制订一份长期理财计划吧，不过最重要的是要严格执行。



刘彦斌

国内最著名的理财专家，《理财规划师国家职业标准》创始人，国家职业技能鉴定专家委员会委员，北京东方华尔金融咨询有限责任公司总裁，“全民理财”时代的媒体红人。有 15 年的银行投资及证券投资从业经历，对个人理财和公司理财有较深入的研究和丰富的实践经验。

● Tips

①理财并没有一个绝对的比例，可以把钱分成三个部分：第一部分是流动资金，做活期存款或短期理财、货币基金，不可用于投资，这部分钱要足够家中半年至一年的生活开销，用于应付一些突发事件，也就是中国人常讲的“手中有粮，心中不慌”；第二部分是保命资金，足够家庭3年至5年的生活费，可购买国债、社会养老保险、商业保险中的储蓄型，用于保本；第三部分，家中5年到10年都可以不用的资金，这部分钱就可以投资股票、股票型基金、平衡型基金等。

②互联网投资用户选择互联网理财产品时，不是去看这款产品或者这个平台有多少投资者，应该关注产品的本身，多向专业的人士请教咨询，冷静判断，不要被虚假的高收益信息迷惑，从而在从众心理的驱使下，随波逐流，造成巨大的损失。

③高收益的背后，投资陷阱往往如影随行，金融产品逐渐成熟，意味着对投资者的要求也越来越高，简单来说就是“买者自负”。

④黄金的确是躲避经济危机和通货膨胀的工具，但自2013年以来，全球经济逐渐复苏，市场的避险情绪有所降低，金价极有可能出现剧烈波动，需要投资者审慎持有。

华尔街的股票投资人和证券经纪们，你们应该学习德州扑克，
不做研究就投资，和玩扑克牌不看牌面一样盲目。

——彼得·林奇

9. 彼得·林奇：不做研究就投资，和玩扑克牌不看牌面一样盲目

在出任麦哲伦基金的基金经理人期间，吸引逾百万人投资该基金，管理的资金从 2000 万美元成长至 140 亿美元，而实现这一切只花了 13 年。麦哲伦基金也成为富达的旗舰基金，该基金年平均复利报酬率达 29.2%，年回报甚至超过了股神巴菲特。

◎ 不做前期研究，游戏还玩得下去吗

做投资就像玩德州扑克。如果我们不对先发下来的两张底牌摸透，那么接下来的游戏又有什么意义。要成为一个成功的投资者，就像致力于成为一个玩德州扑克的好手，只有先进行前期研究，摸清自己的牌面，还有对手的各种玩牌伎俩，才能谈接下来的攻守策略。知己知彼，才能百战百胜。

然而与在牌桌上不同的是，投资者的命运掌握在自己手里。同样，投资

也像种树，如果事先不对树本身的生长特性以及当地能够提供的生长环境做一个细致而全面的了解，很难想象树可以长得根深叶茂。同理，投资就像一棵树，能不能存活，长不长得好，不仅需要我们的主观愿望，还需要研究公司的管理层，毕竟这棵树并不是由我们亲自来种，我们只是认购了它，具体的抚育工作在于该公司的管理人员。

投资是一种信仰，选股就是选择我们相信的人，我们相信他可以帮我们种好我们认购的树木，顺应时节为树木除草施肥、剪叶修枝，确保一棵参天大树拔地而起。买入股票之前，首先要做的就是仔细研究该公司的管理层人员，特别是董事会成员的背景和喜好，研究他们是什么样的人，公司在他们的带领下将往何处发展，接下来的走向是否合乎市场的需求，判断未来的走向业绩如何，能否实现丰厚的利润，能否给投资者带来回报。简而言之，这棵树木能否为我们遮风挡雨，最好还能带来源源不断的收益。

从这个角度来看，投资就是选好管理层，选好种树人，一个好的领导班子可以救活一个企业，一个不懂行情、心术不正的管理层人员则可以毁掉一个公司。选好公司后，接下来要做的就是坚定我们的投资信仰。

彼得·林奇是出了名的选股高手，他自始至终都对股票偏爱有加，但他绝不是盲目地投资，而是摸索出了一套自己的投资技巧。最重要的一点就是投资前的准备工作。

◎ 没有第一手资料，你到底来这儿干什么

为了与他人竞争，你必须利用你所能获取到的每样工具，其中最关键的就是第一手资料。

林奇坚持直接接触他的“资料源”，富达国际内部有大约 30 个数据分析师，他们分别有自己的助手，还有其他资产组合的经理们。在林奇看来，作

为一个投资经理，如果不愿做艰苦的准备工作，就等同于逃避工作。

林奇经常提醒身边的工作人员，使用间接资料绝对不能让你了解得像第一手资料那么多，“也许有一天醒过来你会问，我到底是在这里干什么？”

大部分时间里，林奇都在与各公司交流，主要通过电话或者亲自面谈。根据报道，林奇和他的助手们每个月都会对他们持有的公司逐一检查一遍。这意味着，他们要打至少将近 2000 个完整的电话，初步设定每个电话耗时 5 分钟，光完成这项任务就需要花费一周里的 40 个小时。

按照林奇的说法，假如每一个投资者都像他那样打那么多的电话，那么，能觉察出公司运气的变化和认识到那么多购买机会的人就绝不仅仅是他一个了。“你一定得保持最佳状态。”林奇经常这样说。

在实践中，无论是涉足何种领域、何种股票的交易，林奇做的准备都远远超出自身的业务范围。他可以求助于富达公司的研究部门，但决定全由自己做出。

一个活生生的例子就是 2013 年炒得火热的比特币。从年初起，比特币面额价格就从几十元攀升到了几百元、几千元，10 月开始，更是连续暴涨，吸引了无数投资者的眼光。一时间，许多连比特币为何物都不知道的人纷纷涌入市场。可是现在，比特币的疯狂只能用泡沫二字来形容，成交价跌至不足 1500 元，让无数人从“发财梦”中醒来。

可以说，很大一部分投资者并没有实现对比特币进行研究，只是看到其中有利可图，从未想过要去掌握有关比特币的第一手资料。别说风险，就连比特币交易的到底是什么都不清不清楚，这样，又怎么赚得到钱呢，还是敬而远之的好。

尤其是一些新兴投资项目，要使自己具备决策的能力，学习知识并不断更新必不可少。除了投资项目本身，还需要关注国内外的重大政治经济事件，以及他人的投资经验教训。

大师小传

彼得·林奇

富达公司副主席，富达国际基金托管人董事会成员之一。世界上薪酬最高的有价证券投资雇员之一，卓越的股票投资家和证券投资基金经理，在人们的眼中，他就是财富的化身，他说的话是所有股民的宝典，他是全球基金业历史上的传奇人物。

人们这样评论他对共同基金的贡献：就像乔丹之于篮球，邓肯之于现代舞蹈，他让投资变成了一门艺术。

● Tips

- ①行业分析：该行业属于周期性行业还是非周期性行业、朝阳行业还是夕阳行业，产品的消耗频率，该行业在国家经济发展中的地位和阶段，是否有相关国家政策支持，细分方向的龙头股和业绩好的股。
- ②企业基本面分析：企业现状分析，如公司的背景、愿景、战略布局、客户群、产品竞争力和核心竞争力；财务基本面分析，如企业的总市值、市盈率、市净率、主营业务收入及增速、资产负债率（最好不超过50%）等。
- ③企业综合评估，近几年平均每股现金流大于每股收益；股东、董事近期是否增持；是否机构经常关注股票。
- ④现在买入的价格是否合适，是否有足够的安全边际。如果不合适是否应该制订计划，等未来有机会在自己合适的心理价格买入，以保证自己的安全边际。

市场总是处于繁荣或恐慌的一侧。要么恐慌，要么贪婪。眼下贪婪占据了优势，而只要这种贪婪没有失控，那么它对投资者来说就是好的。

——乔治·索罗斯

10. 索罗斯：如果因为积极进取而大获利润，就应该更加积极进取

2012 年，全球最大的几只对冲基金集体押注日元贬值。到第二年 2 月日元兑美元汇价已经下跌近 20%。仅仅是索罗斯旗下的量子基金就在短短的 3 个月里，成功做空日元，狂赚 10 亿美元，让该公司在 2013 年净赚 55 亿美元，投资报酬率达 10% 左右，再次成为最赚钱的对冲基金。

◎ 如果给你100亿日元

面对一波 10% 的单边行情，平民大众很有可能直接抛出 100 亿日元换成美元，这样，风险和赚头都是 10 亿美元；一个入门级的投资者可能会想到期货，以 10 亿左右的保证金赚得 10 亿，只是风险依然巨大；而真正的高手会用少量资金买入虚值期权时，这就懂得了风险管理。

而索罗斯实现这一惊人利润只动用了 3000 万美元左右，就使资金翻了 30 倍。索罗斯买入的是大量执行价格并不相同的、比虚值期权还要便宜的反向敲出期权，只有日元大幅下跌才能赚钱，可一旦跌过一定水平就会作废，这时候就算这些期权全部亏光也没多大影响，而其中的一些做对了收益将非常可观，只是需要对价格的走势有一个更准确的把握。

就好像买彩票竞猜世界杯小组赛“意大利 VS 乌拉圭”。大众可能会猜乌拉圭爆冷获胜，这个结局想猜对还是比较容易的，只是需要投入大量的资金；而真正的高手不仅会猜对胜负，还会猜对有几颗净胜球；而索罗斯的团队就相当于直接去猜比分，而且还是花最少的钱，尽管难度系数不是普通人可以想象的，但投入的资金较低就保证了可以多买几个结果，只要其中一个结果正中红心，就达到了目的收益。只是在此过程中，投入的资金和可能的风险都大大降低。

其实期权并不像有些人说的那样是赌博，期权的实质相当于高级保险。许多人不明就里地把期权比喻为彩票，那是因为他们没有理解到，真正的高手赚钱绝不是凭空去猜，而是充分了解基本面之后，去发现一个潜在的投资机会，然后以最小的代价和最强大的工具实现目标，这个强大的工具就是期权。高手正是利用期权具有的高杠杆性留出更充足的资金，从而尝试更多有意义的策略。

◎ 尝到了甜头，为什么不继续呢

投资就像置身于危机四伏的丛林一样，只有做一个强者才能存活下来，只有敢于拼搏、敢于开拓的进攻者才能活得更好。和基本面相比较，市场趋势更大程度上是由投资者清晰的极端变化引起的。如果眼下因为自己的大胆和果断出击尝到了甜头，为什么不继续下去呢？

当然，在此之前，必将有一个蛰伏期，或许很短，或许要很久很久。这时，要记住时机是等出来的，因此我们要做的就是一定要保持耐心。蓄势待发，才能有冲的资本。

一旦猎物出现，就应该牢牢盯紧，像老虎一样，选择比你弱的进攻。毕竟，弱肉强食，胜者为王。嗅到了目标猎物的滋味，接下来就要全力进攻，快、稳、准、狠，一招制敌。

索罗斯的成功除了强大的理论支持，还有他身经百战锻炼出来的意志力和心理素质。

关于投资，他提出了两个基本原则：不要害怕冒险；冒险时不要赌上全部家当。包括他进攻英镑、泰铢等，都可以看出他始终遵循着这两个基本原则。每次大举进攻前，索罗斯都会先投入小部分资金，投石问路，看看市场的反应，然后决定接下来应不应该加大投入。

这种相当于演绎式的投资策略让索罗斯即使面对强大如英格兰银行那样的竞争对手，也可以大获全胜。当然，他对自己的理论相当有自信，这也是他能赢得“金融大鳄”的一大因素。

2000年，量子基金曾经在科技股上受到重创，但是这并没有让索罗斯怀疑自己的金融逻辑，他一如既往采取以前的投资策略，使得后来量子基金面临次贷危机也能获得高收益。2008年，当全美基金业的平均收益率为-19%时，量子基金的收益率却令人吃惊地高达8%。

索罗斯认准了科技股的潜力，因为曾经的积极进取而大获利润，如今，科技股仍然是量子基金重点布局的行业领域，持仓比例高达26.5%，包括苹果、微软、易趣、亚马逊、Facebook等，甚至还有在美国上市的百度和唯品会。现在，量子基金始终保持着“挣钱”而非“守钱”的状态。而且一旦认准市场走向，索罗斯绝不会只认购某单一品种，而是建立一个宏观的对冲组合。

● Tips

- ① 形势一片利好时，要敢于加大投入，不要畏手畏脚。如果在形势有利时都不敢想着赚大钱，难以想象，形势不利时还会有赚大钱的机会。
- ② 认准了一个好的行业、公司或某支股票，如果它已经给你带来了利润，就不要怀疑自己的眼光，根据自己的判断以及研究，决定再投入多少比较合适。一定要给自己留有余地，形势不利时，见好就收，等待下一次时机的到来。
- ③ 常常提醒自己想要获得成功，就需要积极进取。尽管今天投资进去并不见得明天就能获得收益，但一个有胆量、敢于进取的人，最后的收益往往比不敢想、不敢做的人来得多。

一个初入股市的人应该从自己了解的领域开始，去看公司财报、央行和政府的政策，而不是听我和电视上的股评人说。某个公司数字的变化可能蕴含着整个行业的机会。

——吉姆·罗杰斯

11. 罗杰斯：从小数字看大局

罗杰斯总是对普通投资者说，一定要弄清数字的意义。也就是说要重视对数据的分析。

◎ 数字的背后隐藏着什么

罗杰斯曾经做过证券分析师，他始终对普通投资者强调，一定要弄清楚数字的意义，重视对公司数据的分析，因为，公司的一个小数字的改变往往就蕴含着整个行业的变化趋势。

投资时，资本性支出尤其值得特别的重视，包括资本性支出的绝对值，资本性支出与折旧的比率。罗杰斯十分重视这个比率，如果这个比率过高，就说明公司形势一片大好；如果这个比率过低，则意味着根本没人关注这个行业，这时，你就应该抓住机会，这是进入该行业的绝佳时机，在一定程度

上，反映了该行业的供给即将陷于停顿状态。

收集了公司的数据之后，可以将利润率，资产收益率等绘制一个投资表格。在这个过程中，罗杰斯期望能够发现公司数据中的关键点。并进行长期的数据观察，这对发现公司在历史过程中的变化和演进十分有益。

在计算机时代，也许绘制表格的方法看起来有点过时，按照罗杰斯的说法，做表格的过程就是把很多重要的公司数据刻进头脑的过程。

一个现实的例子：2013年，戴尔私有化交易，以每股13.88美元支付给股东们，交易总金额为244亿美元，摆脱了华尔街投资者的无休止的高业绩期望，戴尔获得了暂时的喘息机会。戴尔私有化，通俗来说就是退市，从戴尔退市中我们可以看到，一个个人电脑主导计算设备的行业已经非正式地终结了。个人电脑行业的利润有限，许多企业经营状况堪忧，再加上目前的经济形势，该行业要在未来的几年甚至几十年内崛起，都不是一件容易的事。

◎ 从公司财报中能看到什么

当你站在月球上看整个地球时，望着面前这个美丽的蓝色星球，如果有人问你，科罗拉多山看起来高吗，你会如何回答？如果你恰好足够幽默，可以这样回答，珠穆朗玛峰看起来都不算太高。

这就是站在大局的角度看世界的感受。对于一名理财投资者而言，要拥有大局观，首先要从小数字看起，从公司的财务报表中的各项小数据看到整个行业的大局。

虽然几乎所有的公开信息，甚至公司的公告，都经过了“公关”，最大可能地显示了对其有利的内容，削弱了对其不利的内容，并对此做出了合理的解释，不过，我们还是可以从公司的财务报告中尽可能地挖掘有用的数据。

一个公司最大的第一手信息来源就是该公司的财务报表，而且几乎对所

有人都是公开的，所以，只有那些善于从小数据中发现更多情报资料的投资
者才能抓住公司的大局。那么应该如何看财务报表中的数据呢？

在财务报表的众多数据中，如果紧盯着利润，或者利润增长率这样具有
放大效应的指标，根本反映不出公司的真实盈利能力。对于一些兼营其他业
务的公司，主要应该看它的主营业务收入，而不是总收入，这反映了该公司
真实的收入变化。

同时，对于兼营不同类型业务的公司，要将收入、利益等按相应类型分
别加以分析。不同类型的业务，其所处的竞争环境也不相同，处于不同行业
的不同发展阶段，对于那些新兴的处于上升期的业务，收入的增长可达数倍，
所以应该加以细分。

对于公司的不同业务，可以将其与前几个阶段，以及行业内的其他公司
进行横向和纵向的比较，了解整个行业领域的大局，发现公司可能存在的一
些潜在问题，对公司的发展趋势有准确的判断和预测。

如果发现某一项数据有重大变化，一般情况下，公司的财报会对此做出
解释，这时候，投资者要关注意义的内容，进行合理分析，从中发觉公司的
下一步行动，相应调整自己的投资布局。当然，第一手消息永远是最好的数
据来源，媒体的报道、评论家的点评，都可能加入了个人的观点，不能代表
公司高层的真实想法，也不能从中看出真正的大局。

站在行业角度，以及所处的外部环境，独立分析公司的下一步动作。如果
公司的行动不能领先于整个行业，势必会被这个行业所淘汰。同时，公司管理
层的人事变动，内部结构变化，都很可能表示或暗示着公司的重大变化，这
个变化绝不仅仅影响到公司自己，更影响到整个行业的格局，从而带来一
系列变化。

与小数字相对应，未来我们将处于一个大数据的时代，大数据的普及让
一切公司意欲隐藏的信息都无所遁形，对于我们投资者来说，公司将逐渐
丧失隐私，一切都将明明白白地展现在我们面前。这将引发一场诚信革命，而

最让人信任的公司，他们愿意将更多的信息展示在互联网上，不刻意隐藏不利的数据，这样的公司往往会得到绝大多数人的青睐，值得我们投资。

大师小传

吉姆·罗杰斯

与巴菲特、索罗斯齐名的全球三大投资家之一。被称为“华尔街神话”。因为其预测经常应验，被华尔街称为“投资黄金眼”。时代称其为“金融界的印第安纳·琼斯”。1970年，罗杰斯与索罗斯一起创办了全球最富盛名的大规模对冲基金——量子基金，被巴菲特赞为“对大局的把握无人能及”。

● Tips

- ① 关注政府政策，利用政府扶持，找到投资偏向。最关键的数据是：就业率、城镇居民可支配收入、总体的环境能耗数据。
- ② 看企业财务报表，分析其各种盈利指标，比如：销售利 = 净利润 ÷ 销售收入；资产利润率 = 净利润 ÷ 总资产。一般而言，没有充足的经济学知识很难判断一个行业在未来十年的兴衰。只有把握经济运行规律，以及市场运动本质、支配市场和行业向前的动力，才有可能分析行业未来的发展趋势。
- ③ 看一个行业的盈利能力，主要看相关公司的净资产收益率的高低和持续性，不能光看每股收益。一个具备成长性的行业有两个条件：潜在市场空间较大和推动该行业成长的因素持续存在。
- ④ 关注企业的资产报酬率。资产报酬率 = (税后利润 ÷ 平均资产总额) × 100%。式中，平均资产总额 = (期初资产总额 + 期末资产总额) / 2。

投机，天下最彻头彻尾充满魔力的游戏。但是懒得动脑子的人不能玩这个游戏，心理不健全的人不能玩，企图一夜暴富的冒险家不能玩，这些人一旦贸然卷入，终究要一贫如洗。

——杰西·利弗莫尔

12. 杰西·利弗莫尔：情绪脆弱时远离理财

在众多的投机传奇中，给人最大冲击力的莫过于杰西·利弗莫尔的经历，他一生 8 次大起大落，3 次破产。

◎ 伤心时捂紧自己的钱包

你有没有化悲愤为食欲，或者化失意为购物欲的时刻？当心，这个时候，你就掉入了理财的陷阱之中。也许你会纳闷，为什么自己平时省吃俭用，什么都以开源节流的花钱原则为先，可还是存不住钱。其实只要仔细想想，这个月你有没有情绪恶劣或精神颓丧的时刻，这些时刻你都干了些什么，答案马上就出来了。

在这些情绪脆弱的时候，即使平日没有一点挥霍浪费的习惯，也会因心理因素突然变得不能克制自己的各种欲望，甚至暴饮暴食，不知不觉伤害自己的身体。这类经验，相信大多数人都曾有过。

投资的套路

— 050

所谓的刺激和发泄，是以金钱为代价，这笔交易划算吗？仔细想想吧，应该说是反省一下。为什么会有这些冲动的行为呢？

因为人一旦失意，同时失去的还有信心，会突然觉得自己十分渺小，这个时候的人情绪脆弱，只有利用挥霍金钱来作为发泄情绪的方式，希望通过花钱的行为将被缩小、被忽视的自我膨胀起来，企图产生反作用，弥补自己受摧残的自信心。

随心所欲地支配金钱，远远比被金钱左右的感觉更具有快感，也更具有优越感。虽然明明知道那只是一时的假象，如果通过挥霍和放纵可以挽救自己被缩小、被毁灭的感觉，有些人还是会试一试的。

遇到挫折后，平时一直压抑着的欲望就会一下子倾巢而出，轻而易举击败小心翼翼控制着的理智，产生一些情绪化行为。其实，人都有情绪，发泄出来是可以谅解的，但大肆挥霍金钱绝对会令你得不偿失。

自从在 1929 年美国股灾中通过做空赚了 1 亿美元（相当于整个股市市值的 10%），利弗莫尔的人生却开始走下坡路了。一方面是他纵情于狂欢之中，沾染了毒品和酒瘾。另一方面是他开始分散投资，涉足一些自己并不熟悉的东西，最终这些投资大多亏损。

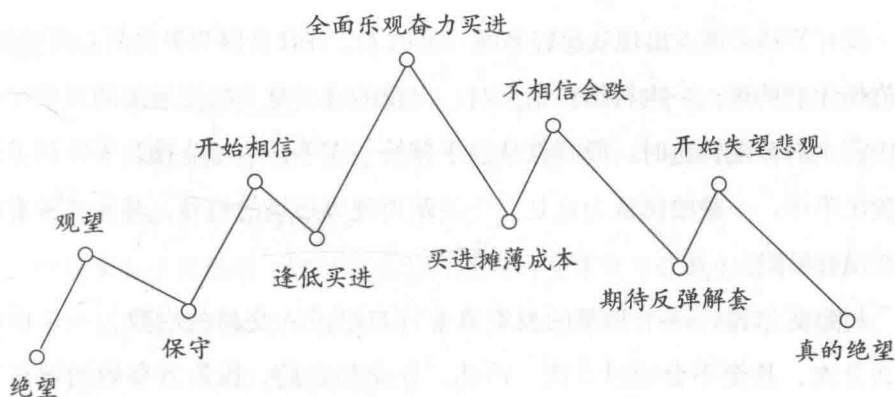
利弗莫尔的破产并不是他的股票投资方法出了什么错。就像他自己总结的那样，驱动股市的从来就不是理性、思维或一些纯经济性的因素，而是不变的本性。市场的规律性源于从来不会改变的人的本性。

在华尔街或在股市中，没有新东西，今天发生的事只是以前发生过的事一而再再而三的重演。因为，人的本性是不会改变的，正是以人的本性为基础的情绪使人变得愚蠢。预测市场之所以如此困难，就是因为人的本性，驾驭和征服人的本性是最困难的。

下一次，遇到情绪脆弱时，你还会靠随意花钱找刺激、寻发泄吗？还是远离理财，捂紧钱包吧。

◎ 投资者真正的死敌：控制不住自己的情绪

“有许多东西是投资者必须抗拒的，其中最必须超越的就是他自己”。利弗莫尔认为，控制不住自己的情绪才是投机者真正的死敌。希望、恐惧和贪婪一直藏在人们的心里，搅得人精疲力竭，伺机而动，等着机会大赚一把。无论何时，由于情绪的挑动，人们总是按照相同的方法重复自己的行为，导致那些数字构成的图形和趋势总是一成不变地重复出现。



因此，投资者必须控制好自己的情绪，耐心地等待，“时机就是一切”，等到市场出现真正完美的趋势时，抓住恰当的时机买进，然后在恰当的时机卖出，事先的预测性介入往往得不偿失。赚大钱要靠静等，而不是靠想法。在成功之前，一个人需要做的只是观察，留心市场的言语，并对此有所反应。所有的答案市场都已经告诉了我们，只是需要我们根据呈现出来的事实做出正确的解释。因此，一个有利的时机就显得尤为重要。

交易并不是毫无理由的，而且交易是确实确实存在的，是客观的。在交易中，想方设法赚钱和想方设法避免亏钱一样重要。这时，就应该在我们心里知道什么应该做，什么不应该做。

持币观望，等到恰当的行情出现，这正是利弗莫尔的成功之处。他交易理论的关键是：只在关键点上进行交易。并且，只要他有耐心，在关键点上进行交易，就总是能赚到钱。所谓的关键点就是进行交易的最恰当的心理时刻。

利弗莫尔认为，一只股票出现最大行情的时机是在最后两个星期或更长的一段时间。包括商品期货也是如此。所以，利弗莫尔十分强调耐心的重要性，投资者必须耐心地等待，才能蓄势待发。

没有等到关键点出现就想轻易赚一笔的人，往往会因为失去耐心而赔钱。而值得注意的是，一次行情快结束时，出现的成交量大幅度增加的现象才是一次真正的分配，这时，股票就从强手转给了弱手，从专业操盘手转到了普通股民手中。一般股民认为这是一个活跃而健康市场的信号，其实这种看法往往没有根据。

利弗莫尔说，一个聪明的投资者允许自己进入交易的次数，一年也就那么几次，甚至不会超过5次。因此，在交易之前，投资者要做的就是等待，耐心地等待，一直等到市场出现尽可能多的有利因素，这时进行交易才算明智。

能帮你赚到钱的只有耐心二字。当市场呈现对峙状态时，股票的价格实际上是停滞的，这时如果去预测或估计市场的走势，是十分危险的。市场不是用来估计的，而是用来证实的。永远不要跟报价单争论。现金过去是、现在是、将来也永远是国王。

情绪脆弱时，理财就变得不是一件理智的事，而是一次急功近利、一厢情愿的投机。越是有损失，就越没有耐心，甚至指望每天都投机，想弥补损失，然而这时，市场就会无情地熄灭你的求胜的火焰，到最后，不仅不会获得成功，反而有可能倾家荡产。



大师小传

杰西·利弗莫尔

被誉为“最伟大的投资大师”，14岁时凑了5美元入场，21岁便赚到了第一个1万美元。是仅靠5美元起家的“股市投资之王”。股市崩盘时狂赚1亿美元，J.P. 摩根多次恳求他不要做空股市。

Tips

- ①人都有情绪，情绪本身是有好坏之分的。一切取决于投资者是在做情绪的主人，还是做情绪控制的奴隶。就像“克制食欲与酒精”那样，投资者也需重视控制自我情绪。
- ②情绪容易干扰思维，理财投资时，脆弱的情绪容易让我们对不利因素视而不见；或者低估了负面影响。这时最好远离投资理财领域，避免做出错误的决断，让自己追悔莫及。
- ③日常情绪波动较大的投资者，更容易受到市场情绪和突发事件的影响，常常会因一时的冲动匆忙间做出投资决策，就需要培养经常排除与预防主观情绪的能力。一种有帮助的做法是：每项投资操作前，都先在内心询问自己，是一时发泄还是客观决定，是否带有主观感情色彩，等等。
- ④当你思考这些问题时，可能会意外发现，之前伤心、脆弱的情绪一去不返，一旦将注意力高度集中于思考投资的企业及其问题本身时，头脑中留给情绪的空间会被大量压缩。

要是一个人不犯错的话，他会在一个月之内拥有全世界。但是如果他不能从错误中得到好处，他绝对不能拥有什么好东西。

——杰西·利弗莫尔

13. 利弗莫尔准则：从别人的错误中找到盈利机会

当1929年其他人都陷入了疯狂的利好股市的幻境中时，利弗莫尔并没有像其他人一样头脑发热，把所有钱都砸到股市中去，他一转再转，多次盈利，但很快就认清形势，最终在股市大崩盘之前抛售卖空并顺利脱身。

◎ 从别人的错误中学习就是省钱

如果说失败就是为犯过的错交学费的话，那么，既然别人已经交过学费了，为什么我们自己还要再交一遍呢？

利弗莫尔认为，与其从自己身上汲取教训，不如从别人的错误中学习。有那么多企业倒闭，就意味着谁都不能避免犯错，而重要的是，别人犯过的错我们应该从中学习，做到能不再犯就不犯。

投资而不犯错误，几乎是不可能的事。就连利弗莫尔这样的投机天才都

一次又一次地深陷破产绝境，更何况我们常人。但是，前人的失败为后人提供了一本本反面教科书，他们为我们上的课远远比成功的故事和归纳的法则来得更具有冲击力和现实意义。

2014年，李先生听了某银行工作人员介绍的一款外汇理财产品后，并没有仔细查看合同就购买了该产品，以为真如宣传的那样可以“日进斗金”。结果等到第二个收益期一过，汇率就发生了变化，李先生不仅没赚到钱，连利息都没拿到。对此银行方面给出解释，当初签订的合同上明确了该款产品的风险，李先生必须自行承担因汇率变化造成的损失。如今的李先生变成了“年无寸金”。

投资时，多问自己几遍为什么还要犯别人犯过的错，这就是在给自己省钱。根据总结，聪明的投资者也会犯的错误包括：对自己的技能过于自信，认为未来的趋势就是现在的简单复制，只从小样本中推导或者仅凭直觉投资，盲目从众，过于相信运气，只关注专家，相信常胜不败的神话，不承认自己的错误等。

◎ 从别人打偏的球中盈利

普通的投资者只能在别人失败时看到别人的错误，而聪明的投资者能够从别人的失败中发现盈利的机会。就像铁血将军俾斯麦说的：“每个笨蛋都会从自己的错误中吸取教训，聪明的人则从别人的经验中获益。”从一项失败的投资中，你能看到什么？盈利机会！

吉姆原先是一个沉船打捞工人，在一个高尔夫球场，他偶然看到一个正在打球的人由于动作失误，将球击入了湖中。吉姆灵光一现，穿好潜水衣，带上打捞工具就跳入了湖中。在湖底，他看到一片白茫茫的全是高尔夫球，而且都和新的一样。

投资的套路

— 056

他带上来几个球，拿给球场经理，经理答应以 10 美元 1 个买入所有的高尔夫球，那一次，他就打捞了 2000 多个高尔夫球上来，获得的报酬是一周工资的几倍。后来，吉姆自己开了一家旧高尔夫球回收公司，专门收购人们打捞回来的旧高尔夫球，清洗、喷漆，然后包装好，重新卖到市场，第一年的年收益就超过了 800 万美元。

从别人的错误中获得盈利机会，关键是要有一双善于发现的眼睛，打破思维定势，从他人的失误中找到机遇。失败并不可怕，可怕的是没有从失败中得到足够的教训。如果这个教训是别人犯下的，我们就应该多加留意。无论是多么老到的投资者，都不可能永远不犯错，既然投资大师们为我们指明了方向，那么我们就可以沿着这条道路前行。

● Tips

- ①克服一些心态上的错误，常见的错误包括过分贪婪、过于害怕亏损、过于自信、盲目从众、心存侥幸等。“虽然”保守为王“的时代已然过去，但盲目的乐观以及不加了解的从众，以及疏于了解理财产品，不会根据市场行情改变理财策略，都是一些普遍的误区。
- ②他人容易犯的理财错误包括认为钱存银行是最安全的，认为太耗时间没空理财等，这时，你就要多长一个心眼，有效运用零碎时间理财，让钱生钱。
- ③失败的投资者最容易犯的错误就是缺乏耐心、频繁交易，有时候退出一线，当个旁观者，比那些日复一日为小波动时刻保持神经紧绷的人，更能预见大的变化。
- ④听取有经验的投资者讲述他们犯过的错误，避开疲软的行业和行业中疲软的股票，避免炒作垃圾股。垃圾股就是那些涨得快跌得也快的股票，一旦市场转坏，投资者的亏损将巨大。

存钱是百分之百的理财美德。当你感恩时，当你看见你有的，
你就让祝福解开，流入你的生活中。

——苏茜·欧曼

14. 苏茜·欧曼：把握金钱运动的规律最为重要

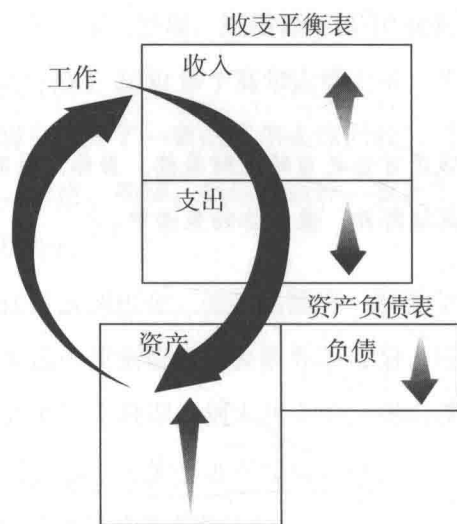
苏茜·欧曼被人们称为“风暴中的女王”，因为她总是大胆而直接地喊出真理。在她的脱口秀中，她言语犀利：“没有存款，还想要刷卡去旅游？你都别想了，开始努力工作存钱，哪里也不准去！”“住嘴！不准再说我不知道钱花到哪儿这么不负责任的话，除了你自己，没有人管得了你的钱！”

◎ 你的钱为什么总是不够用

简单地说，金钱运动的方向包括两个方面：流入和流出。因此，金钱的运动规律就是：当流入大于流出时，我们手中的金钱就会越来越多，水库就有源源不断的水向内注入，最终导致人越来越富；当流入小于流出时，我们手中的金钱就会越来越少，水库里的水就不断往外流，最终，我们将变得越来越穷。

投资的套路

— 058



这样看来，金钱运动的规律十分浅显易懂，然而，真正掌握的人却少之又少。要不然，为什么会出现那么多的“月光族”“房奴”“卡奴”呢？这些都是在日常不按金钱运动规律办事的人。

其实，包括一些寅吃卯粮的借贷行为，都属于违反金钱运动规律的行为。尽管人们口头上说，舍不得孩子套不着狼，或者想以小博大、借鸡生蛋，等等，其实都是出于不甘心和贪婪，所以才会让骗局一次次得逞。

遵循金钱运动规律只有一个原则，不做任何需要先从你自己的口袋里掏钱的事，就不会上当受骗。人类的劳动遵循的是有付出才有回报，暂且不说付出与回报是否成比例，也不论回报的方式是计时还是计件。但谁都不会否认，只要付出劳动，就会得到一些报酬；要想享受劳动成果，就必须付出一些金钱作为劳动者的报酬。

这种情况下，只要你选择那些需要先付出劳动再得到报酬的事做，就不会有什么问题。相反，面对那些先让你掏出钱再让你或为你办事的事情就需要慎之又慎。

所以，理财的关键之一就是要多进少出，开源节流。

◎ 永远不要用不该用的钱

汤姆打进电话：“苏茜，我想知道我能否负担得起去韩国克隆我的宠物狗，要花大概 10 万美元。”

“你没有债务、没有信用卡欠款吗？还有，克隆费用全部用现金支付吗？还是说一说你的财务状况吧。”

汤姆说，自己 45 岁，和妻子每个月收入 1.5 万美元，银行里还存有 10 万美元，还要还一个为期 30 年的房贷。

苏茜最终给出了“拒绝”的建议。

这是发生在美国 CNBC 著名节目“苏茜·欧曼秀”里的寻常一幕，每一次，都有各种各样的人打电话给苏茜，询问她自己五花八门的消费梦想是否能通过。苏茜一般按照人们具体的财务状况、工作经历及年龄，给出明确的“通过”或“拒绝”。

每一个被拒绝的当事人都会得到一句苦口婆心的劝告：“赶紧存钱吧！”

从 1995 年开始，苏茜·欧曼就不断告诫美国人必须改变借钱消费的习惯，她认为，使用信用卡购买那些根本负担不起的东西，就是活在谎言之中。年轻时的苏茜也曾有过负债累累的惨痛经历，后来进入金融业工作，赚的钱越来越多，苏茜才终于将债务全部还清。有了这样的教训，苏茜才意识到储蓄的作用，“存钱是百分之百的理财美德”。

苏茜一直强调，要为你所爱的人负责，为他们安排好一切。为此，她提出了一个“8 个月紧急备用金”原则。不管做何种投资，都应该要先准备好 8 个月的紧急备用金。这样，即使面临失业、经济不景气的情况，也能应付至少 8 个月的日常开支与房贷。

苏茜认为，虽然买房是最棒的的投资，但是如果没有足以应付 8 个月的紧急备用金，也不可轻举妄动，成为有钱人要从一点一滴做起，把握金钱运

动规律，不该用的钱就不要让它从你的钱包里跑出去。



大师小传

苏茜·欧曼

危机女王，金融理财的“女法官”。与巴菲特、格林斯潘齐名，是闻名全美的“影响美国股民的金融五大鳄”之一，被《今日美国》誉为“女性理财权威”。连续六届的《纽约时报》畅销书作家、美国人的全民理财顾问，被美国大众称为“麻辣名嘴”。2008年、2009年被《时代》杂志选为全世界最有影响力的人物之一。

Tips

- ①能够把握金钱运动的规律就掌握了开启致富大门的钥匙。而不爱钱，就没有资格拥有钱。将钱按照大小顺序、整整齐齐叠好、小心地放在钱包里。
- ②建立你自己的钱包规则：让钱从钱包里流出去时要三思，把钱放进钱包时则一秒都不要犹豫；买的不是物品，而是价值。不论是多好的东西，如果不符合你的价值标准，那你就连一分钱也不要支付；如果最终无法收回付出的代价，那你干脆就不要打开钱包。
- ③选择打开钱包的时机。花钱一定要挑选“时机”，最少的投入，利用最佳时机，得到最大的收益，这才是认真地花钱。重要的不是花了多少钱，而是钱花到了哪里。对手中的钱有一个具体的分配计划。
- ④发挥货币的流通功能。多进少出并不意味着抠门，金钱永远在流入市场后才能发挥其职能，当然，流出的同时要注意流入的速度和规模，永远不要让流出大于流入。

为了安全起见，投资者应当尽可能地买入每一种符合其准则的股票。
这将减少“把几个鸡蛋放在同一个篮子里”的危险性。

——本杰明·格雷厄姆

15. 格雷厄姆：没办法预估的风险，只能靠防范和分散

格雷厄姆的大量分散化技巧认为，当卖空的股票疯狂地上涨时，投资者应当尽可能地拥有最广泛的分散路线。

◎ 你会捡“雪茄屁股”吗

格雷厄姆的投资法中最让人津津乐道的被巴菲特戏称为“雪茄屁股”的内在价值投资法。在1929年经济大萧条后，格雷厄姆以超低价购入一些股票，后来，坐等这些股票升值。果然，就是这些以超低价买来的股票，为他带来了大笔财富。

虽然，这种投资法看似过于保守，但不失为一种风险极低的投资法则。都说风险不能预估，靠这种雪茄屁股投资法，风险却被大大地防范和分散了。

在一家高级餐厅，一位重量级的咖啡豆交易商正与一位投资大师用餐，

交易商问投资大师：“为什么你比我还了解咖啡呢？我是全球最大的咖啡豆交易商，我知道每一次船期，还认识许多政府部长级的人物。”投资大师回答：“你说得对，我对咖啡豆一窍不通，甚至连咖啡都不喝”。交易商又问：“那你怎么会投资咖啡豆？”投资大师说：“我只看风险。”

然而，不论我们可以依靠多么先进的手段获取多少市场交易，为了我们交易前做了多少准备调查和研究工作，总有无法预估的风险让我们措手不及。

而作为一个投资者，必须事先就可能出现的各种情形进行假设，因为金融市场通常是不可预测的，风险更是无法预测。对于可以预测的趋势，就需要有极大的耐心，等待成功押注定价偏差的机会，这样才有可能击败市场。

最难判断的是，风险在什么范围内是安全的。风险就是你遭受损失的可能性。可能出现三种情况：

- a、知晓风险事件的自然特性和可能性（比如扔硬币）；
- b、知晓这个事件的特性，但不知晓其可能性（比如一只指定股票 20 年内的价格）；
- c、不清楚未来可能对自己造成伤害的事件的特性（比如恶性黑天鹅事件）。

比起回报，最优秀的投资者首先关注的是风险，只有将回报置于特定的风险形势下，回报才有意义。

风险包括系统风险和非系统风险。系统风险是指影响所有证券价格的因素，如经济、政治、利率和通货膨胀因素，系统风险也可称为不可避免风险，这种风险不能通过多元化投资而消除。非系统风险是指由企业或行业本身的因素而产生的风险，如管理能力、产品以及消费者偏好等。这些风险可由多元化投资而加以消除，因而称为可避免的风险。

避免损失是确保能获利的最稳妥的方法。风险规避是投资中唯一最重要的元素。作为有着风险规避意识的投资者中的一员，规避损失必须是你投资哲学中的基石。

避免损失有时甚至比高的回报率更重要。例如，一名在 10 年内连续获得 15% 回报率的投资者最终的财富，居然比一个连续 9 年获得 20% 年回报率却在第 10 年损失 16% 的投资者的财富要多，这一结局绝对会让人感到意外。

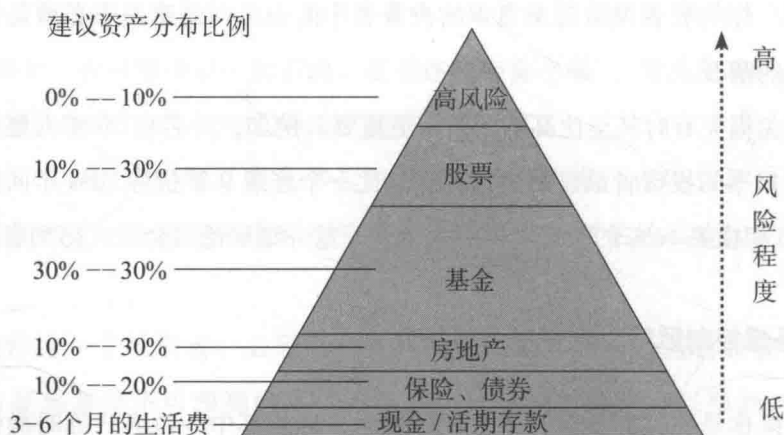
◎ 你是想控制风险，还是被风险控制

如果你是一位交易员，出于某种原因，你的其中一位客户临时撤销了帐户，他的基金减少了一半。这时，聪明的你会怎么做？是继续以原来的规模进行交易，还是将合约数减至一半？如果你继续原来的规模交易，相信最后，你的资金会输到只剩原来的十分之一。可见，我们决不能对风险掉以轻心。如果你不能控制风险，总有一天你会被风险控制。

控制风险，首先要学会做一名真正的投资者。格雷厄姆说：“真正的投资风险，并不是指某只股票在市场中特定时间内可能会下跌多少百分点，而是指公司由于经济变化或者管理层恶化，导致盈利能力和企业本身质量的下降。”

格雷厄姆认为，投资者应合理规划手中的投资组合，灵活根据市场和自己的实际分配各投资项目的比重。当股票的收益率高于债券时，投资者可多购买一些股票；反之，则应多购买债券。因此，投资前，我们应该注重对股票内在价值的分析，而不是听凭“市场先生”的左右，陷入盲目投资的误区。谨慎的投资者只在充分研究的基础上做出投资决策，这样一来，所冒风险要少得多，而且获得的收益也较稳定。

理财工具与资产配置



要认识到，股市中利润与风险并不是始终成正比。高风险并不一定意味着高利润，往往是投资者冒了很大的风险，结果收获的只是风险本身，惨遭亏损，甚至血本无归。格雷厄姆认为，最大限度地降低风险，获得利润，甚至是零风险获利，实质上就是高利润。

当企业的股价节节高升时，多想想背后的原因，以怀疑而不是轻信的态度去了解公司，才能看清真实状况。投资者应注意仔细分析，新的业绩增长是真正意义上的增长，还是由于会计人员的做账方式，或者采用的会计政策而出现的。

关注一家公司业绩的同时，投资者还必须关注该公司的股利政策。因为，一家公司的股利政策不仅体现了它的风险，还是支撑股价的一个重要因素。一个具有稳定的运行规模和有限风险的公司，必然可以负担得起长期的股利支付政策，而且，实行高股利政策的公司通常能以较高的价格出售。

最后，分散投资永远不会错，而且要在拥有安全边际的情况下进行投资。永远不要拿你全部的家当下注，这样，即使投资失败，还可以全身而退。并且，知道如果投资失败，最坏的结果是什么，这样，你就可以拥有最大的投资空间。简言之，虽然你不能控制回报，但是可以控制风险。



本杰明·格雷厄姆

证券分析之父，华尔街院长。当代证券投资学鼻祖，本杰明·格雷厄姆的金融分析学说和思想在投资领域产生了极为巨大的震动，影响了几乎三代重要的投资者，如今活跃在华尔街的数十位上亿的投资管理人都自称为格雷厄姆的信徒，享有“华尔街教父”的美誉。

● Tips

①防范风险最基本的就是要在决策之前做好前期研究，要了解风险和波动性不是一回事。相对于现金而言，股票波动性总是更大。但长期来看，以货币为基础的投资工具，要比一个分散的股票投资组合风险高得多。

②为家人和自己设定一个风险承受临界值，在投资之前，要预留一部分资金，永远别打它的主意，因为，这是你和你家庭的“保命钱”。投资是需要的，但无须过度。投资者应在各个领域中寻找机会，仔细选择。

③分散风险可以构造一个包含不同种类投资品的投资组合。分散化投资最重要是为了减少投资分析错误的风险。“唯一不需要分散化投资的是那些能够永远 100% 正确的投资者。”投资者对其方法越没有信心越应该分散投资。

④组合投资也是防范和分散风险的一大法宝，要分散基金投资风格。投资基金时，需要构建一个组合。而构建组合的基本原则就是，分散组合中基金的投资风格。投资者不知道下一个大的投资机会在哪儿，也不知道下一次遭受损失的风险在哪儿，因此对不同风格的基金进行组合是必要的。

要在理财路上走在前头，并非意味着要过得穷兮兮或苦哈哈，而是要注意小问题——一些戒掉就能让人变得更宽裕的消费小习惯。比如，如果没有足够的现金去买东西，就干脆别买；要干净利落地拥有房子，就要尽快付清所有贷款。

——大卫·巴哈

16. 大卫·巴哈：破解“拿铁因子”让你富裕一生

作为全美首席理财大师，大卫·巴哈说：“借钱永远是输家，应该利用‘双份拿铁因子’储蓄。让理财变得自动，意味着每赚一块钱都要保证先拿到自己手里，而且能拿多久就拿多久。”

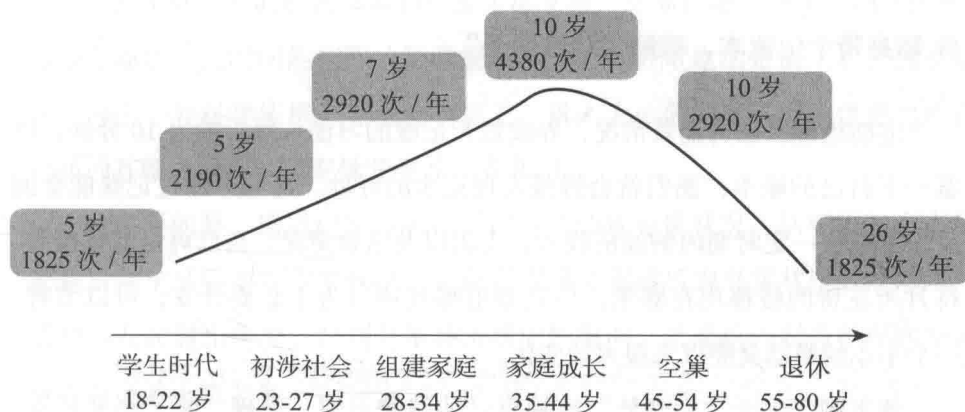
◎ 一定要每天都喝一杯拿铁吗

在西方的金融领域，有一个好听的名字——“拿铁因子”。故事里的一对夫妻，每天早上必定要喝一杯拿铁咖啡。有一天，大卫·巴哈告诉他们，每天少喝两杯拿铁，30年能省下70万元。他们惊呆了。

“拿铁因子”这个说法来源于对大多数现代人“月光”状况的认识，是他们亲手阻止了自己成为百万富翁的机会，而其实把那些看似微不足道的几块钱攒下来的话，到年底绝对就是一大笔钱。

“拿铁因子”指日常生活中像买矿泉水、杂志、报纸、零食等一些不太引人注意的零散花费。单独来看，每一笔钱甚至都不超过10块，但你想一想，每天浪费十几块，一年下来，我们花掉的就是能使我们成为百万富翁的钱财。

每年我们要进行多少次支付？



再来看看生活中还有哪些隐藏着的“拿铁因子”。每天一份报纸、上班路上买杯咖啡、路过蛋糕店没忍住买块蛋糕、懒得走路跨行提款的7元手续费、商场打折时买下的两条牛仔裤、在网上淘的一大堆面膜、付了钱却从来没用过的健身卡，等等。看似每一项都用不了多少钱，可是，如果把这些钱加起来，数额大得足以让你吃惊，说它们掏空了你的荷包也不为过。

可想而知，如果能控制够好这些“拿铁因子”，就能在享受生活的时候，管理好自己的财务状况。你不但要确定哪些开销是属于这个范围的，还要弄清它们究竟花去了你多少钱，尤其需要从长远角度考虑。

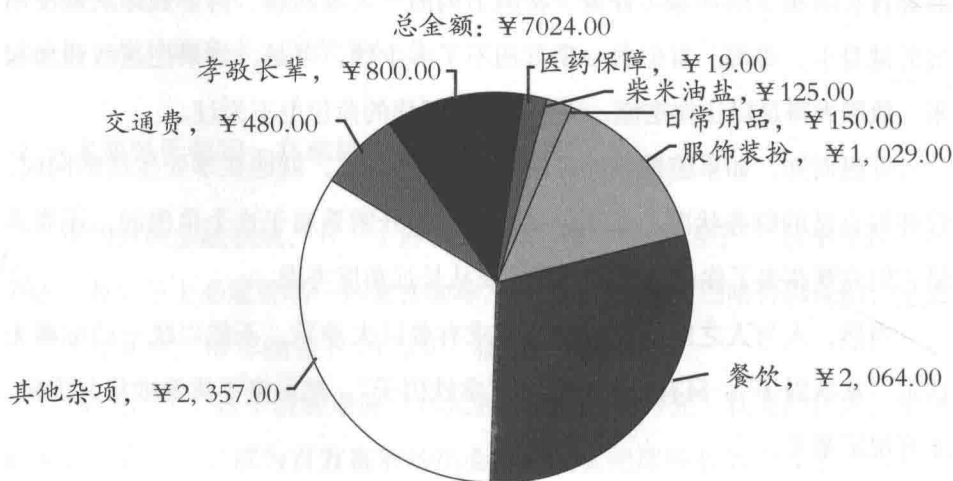
当然，人与人之间的价值观和需求有着巨大差异，不能以统一的标准去认定“拿铁因子”。只有找对自己的“拿铁因子”，然后毫不犹豫地将其削减，才有现实意义。

而且每个时期，每个人的需求不同，账单上的“拿铁因子”也不断在变。理财从来是个动态的概念，因为每个人的消费习惯也是动态的。它受影响的因素太多，除了价值取向的变化，还可能因为兴趣点、关注点、生活经验、周围影响等诸多因素的改变而发生变化。

◎ 随身带个记账本，破解“拿铁因子”

定期检查自己的消费情况，养成每天记账的习惯，每天抽出 10 分钟，浏览一下自己的账本，我们就会慢慢发现记账的好处。首先，通过记账能全面反映家庭在一定时期内的经济收入、支出以及结余情况，自己可以清楚每天、每月所花费的钱都用在哪里，可以知道哪些项目为不必要开支，可以节省。一个小小的举动就能带来很大的变化。

如下图，一个“月光族”审视自己的消费习惯，发现，除了必要开支，“拿铁因子”竟然耗费了月收入的三分之一，而如果破解了这些“拿铁因子”，至少每月将有 2000 元的存款，节省下来，以备不时之需。



其次，记账能对家庭中的各项经济收支情况进行分类反映，鼓励人们积极计划家庭收支。每一个家庭都会自觉或不自觉地做一些家庭开支计划，特别是购置大件物品，如家具、电器等，如果对开支没有明确的规划，很容易出现经济困境。

了解家庭每月的固定收入和日常生活支出，是制订家庭开支计划的前提。而只有通过一段时间的记账才能掌握其规律，使日常生活条清缕析，为家庭开支提供一些科学依据。养成先收后支、量入为出的消费原则，也要建立在记账的基础之上，合理安排开支并节省费用。

最重要的是，通过记账，可以了解自己的现金流状况。从中得知个人和家庭日常生活资金运作的状况，一旦发现现金流动出现异常状况，能够随时得知并及时做出应变，找到并填补消费中的漏洞，把家庭的财务状况调整到健康有序的正轨上来。



大卫·巴哈

作家兼金融顾问，理财教育工作者。著有多本广受好评的书，包括《自成百万富豪》《聪明女人致富七招》和《富贵成双》等，大卫·巴哈也经常受邀发表主题演说，并开发个人理财规划的系列讲习。在创业前，巴哈曾任摩根士丹利的资深副总裁，并主持过一支管理投资基金。

● Tips

- ①控制“拿铁因子”花费，每次进超市前，列一个购物清单，并严格按照购物清单上的项目和数量进行购买。既能缩短耗费在卖场里的时间，又能避免不必要的开支，省钱又省力。
- ②定期检查自己的消费习惯，找出开支中不合理，或是并不必要的花销，找出对于自己来说并不是需求焦点的“拿铁因子”，并毫不留情地破解。
- ③如果实在受不了“拿铁因子”的诱惑就避开，身上少带现金，除了交通和伙食费，尽量不在其他方面有花销。实在做不到就把钱存进银行里，“看不到的钱就花不掉。”
- ④记账本随身携带，只要是从钱包里拿出的钱，事无巨细都要记下来，并且必须每天核对预算。现在，网上有一些记账本软件，可以下一个到手机里，方便随时记账。同时，利用团购、优惠券等省钱利器，能在网上买到的日用品就不要进超市买，也能避免掉很多受诱惑的机会。

风险来自于你不知道你在做什么。

——沃伦·巴菲特

17. 巴菲特：风险来自你不知道自己正在做什么

巴菲特的午餐拍卖活动已经举办了 16 年，2015 年 6 月出，天神娱乐以 234 万美元再次刷新了纪录，拍得与巴菲特在纽约牛排馆共进午餐的机会，人们都想知道巴菲特的成功之道，而巴菲特早就说过：“知道自己正在做什么，就是我的成功之道。”

如果某人是世界冠军，那他和别人比赛的时候别人还会觉得可以赌一把吗？巴菲特并不这么认为。他明白，即使任何事都存在一定概率，但过硬的技术还是会赢得过运气。

人们常常把投身股市的人分为三类：先知先觉者吃香喝辣，后知后觉者还可以泡点菜汤，不知不觉者只能掏钱埋单。

◎ 你知道自己正在做什么吗

你知道资本市场究竟是怎么回事吗，你看得懂 K 线图吗，你懂收藏品鉴别吗？如果你的回答都是否定，又有什么理由赚得到钱呢？

也许你会说，看那些投资房地产行业的人，他们照样不懂什么是房产投资，不也干着一份闲差，靠收房租就不愁吃不愁穿吗？还有那么多不知市场为何物的投资者，从黄金、艺术品到文玩，甚至到农产品，一夜暴富、一战成名的成功案例比比皆是，可是，你保证自己有和他们一样的运气吗？

不知道自己正在做什么就投身市场，凭感觉，或者听了个煽动性的故事就把钱砸进去，在如今这个发展的时代，亏损注定是大概率事件。可以说“你瞎理财，财远离你”。

就像巴菲特说的，对于大多数投资者而言，重要的不是他们知道多少，而是他们能认识到自己不知道多少。意识到自己认识上的不足，往往会采取要么避开，要么加深学习两种策略，而无论采取哪个策略，风险都不会比盲目投资更大。

不知道自己正在做什么，也就完全意识不到自己选择的道路是什么，对前方可能出现的危险或意外状况毫无防备，也就是说，我们毫无风险意识，到头来只能把自己的命运交由市场决定，眼睁睁地成为待宰的羔羊而动弹不得。

投资理财就像到树林里抓小鸟一样，然而，进入树林之前，你需要问自己三个问题：你有多么确定树林里真的有小鸟？小鸟什么时候会出现？会有多少小鸟出现？如果你能回答出以上三个问题，那么，这片树林对你而言就不是一片盲区，你可以知道这片树林值不值得你跋山涉水地赶去。当然，我们真正要考虑的是风险和回报。

如果回答了“不知道”，却经不住闯一闯的念头，贸然跑进市场，要付出的代价肯定是沉重的。你去问那些在股市里赔了钱的人，他们事后除了悔恨还是悔恨，没能认识到风险的可怕，就只有花钱买教训。

然而，我们可以从前人的教训中获取一些有价值的信息，少走一些弯路，在悲剧发生之前给自己一些警醒。在做投资决策前，不妨问自己以下几个问题：有没有估算过自己剩余的时间值多少钱？如果不看好经济时，应该做什么？如果害怕风险，有没有什么对策？自己可以驾驭哪些投资工具？在做投资决策前，听取了谁的意见？

◎ 不知道才是最大的风险

巴菲特带领伯克希尔公司维持 19% 以上的收益率，这个成绩让所有投资者望尘莫及。大家都想知道他的成功之道，按照他自己的说法，就是了解自己在做什么，然而，我们却不知道，他花了多少时间和心思去了解他要做的事情。

巴菲特认为，预测市场行情几乎不可能，所以，雇佣经济学家完全是多此一举。关键在于凭借自己的分析，知道自己在做什么，即使当时所有人都认为你疯了，只要有自己的看法，并坚信自己的认识是正确的，那么逆流而上又有何不可。

2014 年，伯克希尔公司以 260 亿美元收购美国伯灵顿北方就是很好的例证。当时，任何一个经济预测者都不会认为在经济衰退时收购一家铁路公司是明智的决定，媒体也说，巴菲特在铁路上“下了一个大赌注”。

但巴菲特从来不会做自己不知道的事，在此之前，他查阅了大量资料，他知道，根据近年该公司的运行状况来看，这家公司运转良好，而且，该公司所在的行业准入标准很高，而该公司一直是铁路行业的领导者之一。巴菲

特分析，铁路是运输货物既省钱又有效率的方式，而且，在未来十几年内情况都不会有太大变化。如今，伯灵顿北方占据了伯克希尔净利润的 20%，巴菲特又一次证明了自己的股神称号绝非浪得虚名。

巴菲特一再强调，要理解你所持有的东西，而不是根据媒体或分析师评论进行买卖，也不是根据高增长的故事决定我们的买卖。巴菲特说：“我们不投那些不能评估其未来的公司。”不管它们的产品当时让人多么兴奋。就像在 1910 年时赌汽车、1930 年时赌飞机、1950 年时赌电视机的投资者，他们多半到头来输得精光，尽管这些产品确实改变了世界。因为，“急剧增长”并不意味着一定会带来高利润率和高回报。

● Tips

- ① 知道自己在做什么才能赚钱，出色的投资家需要了解市场，了解市场才能赚钱。投资并不是最聪明的人就能赢得比赛，而往往是那些智商平平却不断了解市场的人才能获胜。
- ② 投资要避免进入那些连自己都不了解的领域，而应该“以正确的理由做正确的事”，这样，个人投资者仍然有很大机会击败专业投资者，尤其是那些专注于投资小市值股票的人。
- ③ 做一个投资决策前，首先要全面了解自己的需求，这项决策与自己的利益密切相关，并且先不要考虑是对或是错，只要清楚自己的需要，以及这项投资理财决策能为自己带来什么，是否满足自己的需要，就足够了。

你永远不要犯同样的错误，因为还有好多其他错误等着你去尝试。

——伯妮斯·科恩

18. 伯妮斯·科恩：永远不要犯同样的错误

科恩是英国目前名气最大的个人投资者，他总结出“股市快速获利法”，投资收益远远超过了其他基金专家。

◎ 上一次跌得不够惨吗

同样的错误之所以会犯第二次、第三次，原因在于上一次跌得不够惨，摔得不够痛，事实果真如此吗？

假如你有 10 万，你是打算存银行的定期还是活期呢，想必大多数人都瞧不起定期存款那百分之二点几、三点几的利息率，于是存成了活期。这样可以边存边看，等着找到回报较高的投资方式，就立刻把它取出来。时间就这样过去了，你没有找到好的投资，银行里的存款一存就是好几年。

可是，你有没有想过，如果这 10 万存款一直享受的是定期的利息收入

呢？想一想，自己犯了一个错误，并且你肯定会告诉自己，下一次再也不要这样了。可是，事情远没有那么简单，下一次，你还是会拿着辛辛苦苦攒的10万存个活期的。

为什么呢，因为惰性和思维惯性。有时候，困难不在于掉进了坑里，而是在坑里时就没想过要跳出来，或者也曾经挣扎过几次，每一次都说要用尽全力，一定要跳出去，可就像温水煮青蛙，不痛不痒，等发觉的时候已经来不及了。

如果你在错误的路上，奔跑也没有用。但是，即使是投资大师也不可能不犯错，重点在于能够意识到自己的错误，然后，永不再犯。

当然，谁都不可能避免犯错，尤其是在投资的道路上，犯下一些错误，甚至同样的错误犯了几次的人，绝对不在少数。犯了错并不意味着你就不能成功了。我们必须学会承认错误，果断地采取行动，从错误中学习。

◎ 不要在同一地方跌倒两次

对于医生而言，因为他们的职业人命关天，不容许犯一点错，他们不能只有2/3的时间是对的，如果他们的正确率这么低的话，还是趁早别干医生这一行。但对于投资来说，如果能保证2/3的时间正确，这就是相当不错的成绩了。

因此，对于投资者来说，可拍的不是犯错误本身，而是犯了错误却不改正，同样的错误一犯再犯。而一名好的投资者，永远需要分析自己的错误，从错误中吸取教训，不再犯相同的错误。至于那些不能吸取教训的人，最好还是离开市场，免得竹篮打水一场空。

如何成为一家生意兴隆的饭店，也许只需一个小本子：意见簿。只要把不满意的地方写出来，告诉饭店经理，那么下一次，饭店绝对不会犯同样的错误，这就是一家成功饭店的经营技巧。

其实检讨才是成功之母，失败之后如果不能从中检讨自己的错误，那么

同样的错误还会犯第二次，下一次的失败也不可避免。跌倒并不可耻，在同一个地方跌倒两次，才是莫大的耻辱。人不能两次踏入同一条河流，一个错误也没有犯第二次的机会。

投资不是赌博，更不是盲目地承担风险。投资者必须时刻清醒地意识到，在经济独立的前提下保有自由，并且保持稳定持续地盈利。投资者从来不会只看那些大捞一票的机会，而是首先保证资本安全，然后才追求稳定持续的盈利。之后，从盈利中拿出一部分进行较有风险的交易。这样，大捞一票的机会肯定还会再出现，但并不需要承担太大的风险。

投资大师的方法不是做出有效的预测，而是在出现错误的预测时，能够修正自己的错误，并且留下标记，永不再犯。因此，当意识到自己犯了错，尤其是意识到这个错误极有可能以同样或另一种形式再次出现时，要立即了结离场，此时，任何的借口、期待和祈祷都于事无补。

有这样一本《错误备忘录》，上面写着：你犯过的错误也属于你的成绩，但是你要记住，同样的错误只能属于你一次。

那么，怎样才能不犯同样的错误呢？就是要遵循找出原因，找到对策，记录存档，形成标准，验证是否解决的循环，从犯错中得到提高和改进。



伯妮斯·科恩

英国证券投资家，目前英国名气最大的个体股民，著有《逃顶与炒底散户入市指南》。在1990年时还只是个初入股市的新人，根本没有一点股市投资的训练和经验。她靠研究威廉·奥尼尔等投资者大师的操作方法，并结合自己的经验总结出“股市快速获利法”，使自己的财富连年稳健持续增长，投资收益远远超过了他人与基金专家。

投资的套路

— 078

● Tips

- ①投资者最容易犯同样错误的时刻，出现在市场一片大好时，股价上涨带来的兴奋，往往会妨碍投资者执行合理的长期投资计划。而一个不能着眼于长期的人，根本就不适合进入股票市场。”
- ②投资者还容易重复犯过于集中投资的错误，未能分散投资，而要实现适当的分散投资并不容易，可以考虑股票和债券之外的其他投资，并小心行事。
- ③投资者往往会根据投资理财产品的以往表现决定购买，但其实更应关注的是产品的当前估值，要问问自己，它们现在的市场价值是多少，未来还有没有可能获得相同的回报。
- ④投资者还容易重复犯无计划盲目投资的错误，应该确定自己在股票、债券和其他资产中的资产配置计划比例，然后按计划操作。自律最重要，永远记得你的交易守则。

当有机会获利时，千万不要畏缩不前。当你对一笔交易有把握时，给对方致命一击，即做对还不够，要尽可能多地获取。

——乔治·索罗斯

19. 索罗斯：如果一开始你就获得丰厚利润，千万不要畏缩不前

索罗斯认为，98%的基金经理人和个人投资者都犯了一个错误，他们在赢的时候出现退缩，在输的时候却拼命地追加筹码，然而，如果一开始你就在某项投资上获利颇丰，为什么要畏手畏脚呢？

◎ 该出手时就出手，赚了钱先别停手

在投资市场里，赚钱的关键不是获胜的概率有多大，而是与赢钱的规模有关，在赢的时候赢得多，在输的时候输得少，这才是关键的关键。所以应该在赢的时候适当追加筹码，最大限度地吃尽市场给予的利润。

如果一开始你就做出了明智的选择，就不要想着放弃。现在想一想，如果你是一个投资新手，看到市场行情大好，再加上身边朋友们的疯

狂，终于抵挡不住财富的诱惑，于是，跟着一些老资格，投入了自己的第一笔资金，你别说，还真有了相对高比例的获利，相信你肯定欢欣雀跃。然后，你决定加大投资，而且，你真这样做了，一次次地投了更多的钱进去。

这时，周围的朋友们都劝你要当心，要见好就收，要不然，可有你苦头吃的。你会怎么做？是和他们一样，撤回投资资金，不敢动弹，还是一如既往，始终勇敢地介入？其实在其他人眼里，他们只看到你变得相当莽撞，却不知道，你加大投资也有自己的大前提，你是在勤学投资技术知识的基础上，判断出当前的投资市场仍能轻松获利，才那么有信心地投钱进去。你问问你的朋友，如果一开始就获利颇丰，为什么要畏缩不前呢，听听他们怎么回答。如果只获利 1% 就考虑撤出投资，那么，怎么可能有 10% 以上的盈利呢？

其实，这不叫贪婪，而且贪婪本身并不是坏事，畏缩不前才更多地阻挡了你发财致富的机会。趋利避害是人之常情，而且，面对市场，人们首先考虑的往往是如何避害，其次才考虑趋利的可能性。但是，如果只是一味地害怕亏损，投资理财时，往往表现出畏首畏尾、畏缩不前，最终很有可能错失良机。

◎ 获了利，就把整个农场都赌上

如果你的投资一开始就为你带来丰厚的利润，并且运行良好，那么，跟着感觉走，并且把尽可能多的资金投入进去。这是索罗斯给投资者们的建议。索罗斯认为，当真的特别看好市场某个机会时，把整个农场都赌上。如果真的因此而获利，就要敢于加大投入。

作为世界上的头号投资家，只要索罗斯对他原来的理论抱有信心，他不

仅不会撤出资金，反而还会加大投资。这一点从他大举袭击并成功做空泰铢，进而扫荡整个东南亚国家的资本市场就可以看出。只要初战告捷，索罗斯从来不会停滞不前，也不会以此为满足。

购买银行理财产品也是一样，虽然保本型理财产品收益稳定，风险小，但收益相对较差。有一定风险承受能力的投资者可以考虑购买高收益性理财产品，例如一些5年期理财产品，预期收益可达10%以上，当市场行情好时可以做多，行情下跌可以做空。做多可以获利，做空也可以赚钱。

当然，并不是所有的理财产品都能达到其之前承诺的收益率，那些只盯着高收益大投一笔，最后出现巨亏的例子也不在少数。如果产品出现大幅亏损，而且越持有越亏损，特别是在市场行情不利时，就有可能出现大额亏损。风险与回报成正比，无论何时，投资者都不要忘记这条投资铁律。

要想在投资理财时获利，就要把回报率看成一个符号，然后，不仅要用智慧和实力来书写这个符号，更重要的是，要用勇气和信心来刻画。这就是说，一旦我们发现一星半点的回报率，就要两只脚都踩上去，当我们意识到自己因为正确而获利，就要有做一头猪的勇气，不害怕向前冲，而是害怕畏缩不前。

● Tips

①看准了某块市场、某个行业，先小投一笔钱进去探探风向，如果赚了钱，就大胆加大投资，如果没赚到钱，也不会出现损失过大的情形。只是永远需要记得一个原则，只用闲钱做投资。

②如果选择了某项理财产品，并且为你带来了利润，就应该坚持下去，当然，要有一个投资范围，对于超过范围的理财产品，无论他们的工作人员以多少甜言蜜语诱惑你，也不可转向。

每个投资者都有各自的边际效用考量，他们还要考虑到自己的心理状态。如果亏损会让你难受，而亏损是难免的，你也许需要选择更为保守的投资策略。你必须让你的投资策略适应你的个性和天分。我不认为有哪个投资策略放之四海皆准。

——查理·芒格

20. 查理·芒格：每个人都有各自的边际效用考量，同时也要考虑自己的心理状态

作为伯克希尔公司的副主席，巴菲特的黄金搭档，芒格的投资策略绝对有资格被所有投资理财者奉为圣经，然而，芒格认为，没有放诸四海皆准的投资策略，每一个投资者都必须根据他们自己的个性，找到只属于自己的投资策略。

金融市场从来就没有一个统一的标准答案，更没有简单而一劳永逸的答案。那些说自己的投资技巧适合每个人的大师们，他们只是阻碍了其他人尝试尽可能多的投资策略的机会。

◎ 边际效用考量标准因人而异

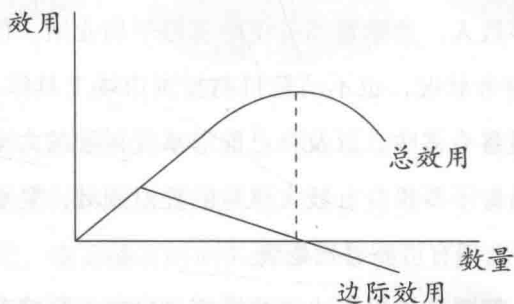
每个人都有自己的边际效用考量，那么，什么是边际效用呢，通俗地讲

就是当你很饿的时候，你十分需要馒头来填饱肚子，这时，给你一个馒头，你会十分感谢，因为，这是最解燃眉之急、最畅快的一个馒头。这时，再给你一个馒头，你还是吃得津津有味，并且，第二个馒头下肚，你感觉自己吃饱了，完全不饿了，这个时候，就到达了边际。

但是，如果你是一个正值青春期的小伙子，或者你是一个身形魁梧的壮硕大汉，两个馒头就到达了你的边际吗？显然没有，也许三个、四个、五个都不够。

这就说明，人的需求多种多样，满足你的不一定就能满足另一个人。如果硬塞给你三个、四个馒头，你只会越来越不适，这时，原本能带给你饱腹感的馒头就起了负作用，你绝对不会想再看到别人多给你一个馒头了。

这就是边际的递减效用，边际意味着增量，在其他条件保持稳定的情况下，如果连续等量地增加某一要素，那么增加到一定产值后，能够带来的产品的增量就会下降，即边际效应会递减。如下图所示：



将边际效应考量运用到投资理财领域，就是说，每个人、每个家庭，都有适合自己的理财策略，没有一种方案适合所有人。如果你一直都做着小本生意，有一天，你的朋友告诉你，咱们到广东去合伙开一家大酒店吧，听他描述的挣了大钱会怎样怎样，你已经跃跃欲试了，恨不得马上取出所有存款，飞到广东，租下地盘，可是，在你真正去做之前请等一等，想一想家中的实

际情况，那位朋友又是什么情况，他输得起，你自己呢，你的家人呢，输了的话，他们又该怎么办。

炒股就是一项极有风险的投资，一个不考虑自己的心理状态，进入股市一心只想着赚钱，却从来不考虑亏损的人，根本不理智，因为他很有可能接受不了股票大跌的结果。因此，任何一个进入股市的股民都要有迎接亏损的准备。近年来，因为炒股亏损过大，超出个人和家庭承受能力，最终走上自杀路的股民不计其数。

◎ 摸清自己的实际情况，能够为成功理财奠定一个良好的开端

芒格说：“只有在童话故事中，赤身裸体的国王才会被告知穿了一件漂亮的新衣。”一个客观而理智的人，不会人云亦云，而是独立思考，形成自己的分析判断，并不是别人认同你就代表你是正确的，同样，你和别人不一样并不代表你就是错误的。

只会模仿大多数人，意味着你仅仅能获得平均业绩。很多投资者就不考虑自己和家庭的财务状况，也不清楚目前投资市场上具体有哪些投资产品，它们的风险和收益各有多少，以及自己能够承受风险的大小。例如一个没有赌博倾向的人，最好不要投身有较大风险的理财领域，要不然，发生一些波动，完全承受不了，极有可能寻死觅活。

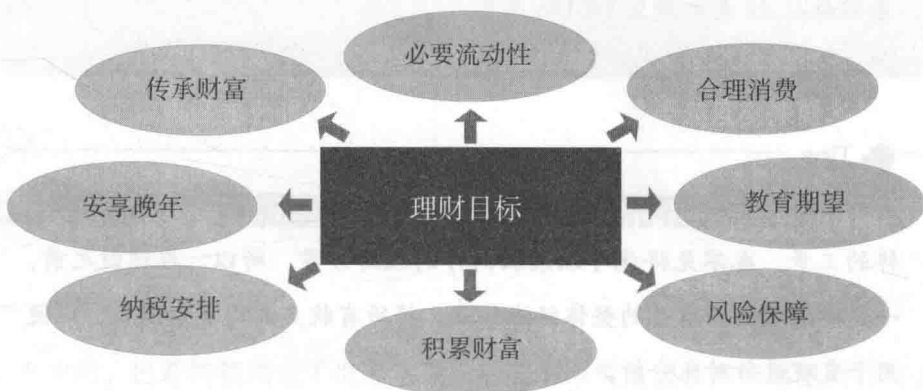
因此，每个人都都要在做投资决策前摸清自身的实际情况。首先要详细了解自身的财产状况，对自己的收入、支出、存贷款和负债、流动现金以及固定资产列一个详细的清单，这样就能摸清自身的实际情况，为投资理财决策奠定一个良好的开端。

最重要的是，通过了解自身的实际情况，可以得知自己的风险承受能力以及能够承担损失的程度，并且，可以将资产按照风险承受能力的高低进行

划分，计划投入不同的投资方向。

根据实际制定符合自身的投资理财目标，只想着年初存一万块钱，到了年底就赚到十万，这个目标很积极，但是并不切合实际。期望的收益和投资期限，以及风险都有一定关联，目标并不是越高越好，适合自己的才是正确的。同时投资期限与资产流动性有很大关联，要根据自身对资金的使用做投资决策。

理财目标



摸清了自身的实际情况，确定了实际的理财目标，就可以制定一个理财方案，同样，要从实际出发。值得注意的是，自身的财务状况和风险偏好心理不是一成不变的，也会随着时间的推移而有转变。因此，理财方案也要及时调整，才能适应自身的实际情况。

理财除了根据自身的实际状况，还要对外部总体经济环境进行客观分析。每一个时期，都要因时制宜，根据国家政策和当前形势对理财方案进行调整，例如参考权威的财经类杂志报刊以及各大网站的数据，既要保证在生活上切实可行，又要能达到开源节流，寻找归纳出适用于自己的规律和方法，运用到理财中，并且不断摸索纠正，从而掌握最适合自己的理财方式。



大师小传

查理·芒格

伯克希尔的灵魂，巴菲特的精神支柱，与巴菲特是黄金搭档，他既是伯克希尔公司副主席，又是西科金融公司主席。在过去的 50 年里，他和巴菲特联手创造了有史以来最优秀的投资纪录——伯克希尔公司股票账面价值以年均 19.4% 的复合收益率创造投资神话，每股股票价格从 19 美元升至 146186 美元。

● Tips

- ①每个人的财务状况都不尽相同，即使是一个办公室里的同事，拿着一样的工资，也不见得就可以采取同样的理财方案，所以，在理财之前，一定要宏观盘点自己的整体经济状况，将所有收支共同罗列出来，以便于直观进行对比分析。
- ②不能贪多图新，要根据个人资产负债情况以及必要的生活所需、理财预估目标来定性定量设置自己的理财方案。包括购房、购车、旅行、深造进修、子女上学，等等。每个家庭的情况都不一样，要采取适合自己的花费开销和对应的时间进程。
- ③根据家庭个人实际，制定年度收支目标。根据理财方案预先安排资金走向，预留出一定弹性变动空间和固定数目的应急备用金，并将全部因素考虑在内，制定出每个月、全年收支目标，在实际生活中按照标准控制消费。

我坚持每天都花大量时间坐下来读书和思考，并且读得越多，思考得越多，在交易中我就比别人做更少冲动性的决定。这在美国的商业圈并不多见，我坚持这样，因为我喜欢这种生活方式。

——沃伦·巴菲特

21. 巴菲特：大量阅读，否则难以成为成功的理财者

9岁时，巴菲特就读完了世界上最大的图书馆美国国会图书馆里所有有关财经方面的书籍，因为你不知道，哪一本书会在哪个时候有用，所以阅读非常地重要。

◎ 只有投资自己才是永远正确的投资决策

有些人的人生之路走得越来越好，尽管他们不是最聪明的，也不是最勤奋的，可是他们总是在学习、在思考。他们只是在每晚临睡前比过去的一天聪明了一点点而已，但正是这一点一滴的进步，累积起来就大有裨益，这种修炼真的会帮到你，特别是当你知道，自己还有很长一段路要走的时候。

就像巴菲特经常挂在嘴边的那句话，没有广泛而大量的阅读，你根本不可能成为一个真正成功的投资者。开始投资生涯时，巴菲特每天都会花时间

读几百页甚至是上千页书，而且直到今天，管理着那么庞大的商业帝国，每天巴菲特仍然会花 5 到 6 个小时读书。

他是这样概括自己的日常工作的：“我的工作就是阅读”。接受采访时，巴菲特说：“如你所看到的那样，我的工作基本上就是阅读，通过阅读占有越来越多的事实和信息，偶尔考虑是不是要采取投资行动。我们希望得到的不是其他人的观点，而是事实，然后思考。”

以下是巴菲特重点推荐的一些书，此外，他还把自己每年在伯克希尔公司的年度报告中写给股东的信收录了起来，编写了一部主题涵盖管理、投资及评估等的《巴菲特致股东的信》书单。

每一次投资决策的做出，巴菲特都是在大量阅读与相关上市公司业务，以及财务相关的书籍和资料的基础之上，审慎地做出判断。以伯克希尔当初与美国第四大汽车保险公司 GEICO 政府员工保险公司合伙为例，巴菲特这样解释阅读对于投资的重要性：“我阅读了许多资料，而且总是在图书馆待到最晚时间才离开。我还从一家叫作 BESTS 的保险评级服务机构阅读了许多有关保险公司的资料，以及一些相关的书籍和公司年度报告。一有机会，我就找来保险业专家和保险公司的经理们交流沟通”。

巴菲特读得最多的就是企业的财务报告，他阅读那些他自己认为值得关注的公司的年度报告，同时，他也阅读那些公司的竞争对手的年度报告，这些是他最主要的阅读材料。

除了阅读上市公司公开披露的诸如年度报告这类信息，只要他从年度报告中发现一些自己感兴趣的公司，巴菲特还会非常多地阅读与该公司相关的书籍和资料，并且立马开始调查研究，去寻找年度报告后面隐藏的真相。他说：“我看待那些上市公司披露的信息，就像看待冰山一样，他们公开披露的往往只是冰山一角，大部分还隐藏在水面以下。”

◎ 谁掌握的信息多，谁就离成功近了一步

投资理财时，并不是一个智商为 160 的人就一定能击败那个智商为 130 的人。搞好投资理财，并不意味着你一定要成为一个火箭专家。巴菲特说，想学习投资的人只需要学好两门课程就足够了，一门是怎样评估企业的价值，另一门是如何思考市场价格。

评估企业的价值只有一个途径，大量阅读，阅读公司年度报告、财务报表、相关书籍和资料。而光阅读也不够，还要学会与市场结合起来，思考该公司在市场的价格。这就要求把阅读和调研结合在一起。

巴菲特给我们提了一点建议：“你可以选择那些你对他们的产品非常熟悉的公司，尽管你并不十分了解该公司的财务状况。然后你就可以找出大量该公司的年报，和最近 5 到 10 年间所有关于该公司的报道文章，并钻进去研究。当你读完所有这些材料之后，问问自己：还有没有哪些应该知道却还不知道的东西？”

巴菲特说，自己在很多年前就经常四处奔走，为了调查一家公司的情况，常常像个记者一样，采访该公司的竞争对手和工作人员。最后，收集的所有的材料甚至可以为那家公司写一个故事。在投资中，要寻找的是那些容易把他们的故事写出来的公司，而不是那些很难把他们的故事完全写出来的公司。

要想成为一名成功的理财者，你不需要懂得什么是 Beta 值，也不需要知道有效市场、新兴市场是什么，更不用懂得那些现代投资组合理论，以及期权定价理论。巴菲特说，事实上，你最好对这些东西一无所知。

巴菲特十分不赞同商学院的教育体系，甚至对教授们只强调复杂模式的做法提出了尖锐批评。他认为一个成功的投资者根本用不着高等数学知识，“如果必须学会高等数学，那我就得回去送报纸了。然而在实际的投资中，我

投资的套路

— 090

从来没发现高等数学有什么作用。”

巴菲特说，自己从一些优秀的财经书籍和杂志中学习到的东西，比通过其他渠道学到的要多得多。大量阅读就是巴菲特成功秘诀的基础和前提，在此之上，再进行调查研究。

● Tips

①阅读会计类书籍，作为一种通用的商务语言，只有学习会计知识，才看得懂财务报表；只有拥有会计思维，投资理财才更容易。推荐图书：《人人都要有会计思维》（安本隆晴 著）

②阅读公司的年度报告，如果一家公司的年报让你看不明白，就要怀疑该公司的诚信度，或者想一想，该公司是不是在刻意掩藏什么信息，故意不让投资者明白。而一个明智的投资者只投资自己看得明白的公司。

③有选择性地阅读报章杂志，对于刊出的利多题材，先别一头栽进去。自己不下工夫研究，就像靠单听别人的意见，或只凭报纸、杂志的报导赚钱，这种类似的心态本身就已经是失败的根源，不可能取得成功。

④阅读投资理财大师们的作品，多总结经验，取其精华。推荐阅读：《炒股就是炒心理：“华尔街空头之王”利弗莫尔》（杰西·利弗莫尔、埃德温·李费佛 著）

人生的选择决定一切，幸运之神只会眷顾那些善于选择的人，年轻人不要怕出错，也不要畏惧挑战，只要把重心放在风险小的地方，永远都有重新选择的机会。

——比尔·盖茨

22. 比尔·盖茨：重心倾向于风险小的

比尔·盖茨是微软的创始人，尽管在一年一度的高盛科技及互联网行业会议上，微软高调声称把筹码全押在 Windows 上，没有所谓的 B 计划。但人们知道，微软之所以能保持常年的成功，就在于他们永远把重心倾向于风险小的，所以，果真如微软说的没有 B 计划的话，那么，我们只能期待过往的高风险游戏历史的结局不会重演。

当然，比尔·盖茨绝对不会让坏故事降临到微软头上，因为，他只会把重心倾向于风险小的地方，保证自己永远都有做正确选择的机会。

◎ 走钢丝的诀窍在于重心的倾向

假设有三个人同时冲进一个装有定时炸弹的房间里取黄金，而且，他们都在装完一袋黄金后顺利跑了出来，那么，你认为他们承担的风险是一样的

投资的套路

— 092

吗？还是先来听听他们事后的回答吧。第一个人说：“什么，我根本不知道里面居然有炸弹！”第二个人说：“我知道里面有炸弹，所以装黄金时我害怕得浑身颤抖。”第三个人说：“我知道炸弹爆炸的时间，所以我把重点放在取离门边较近的黄金，这样我就知道自己不会被炸死。”显然，第三个人的风险是最小的。

这只是一个虚拟的场景，但在现实生活中，投资理财时这类情形却比比皆是。第一种人就是那种无知者无畏，对自己身处的巨大的风险浑然不觉。第二种人一知半解，遭遇风险畏首畏尾，没有自己的应对打算。而真正的投资，应该像第三个人做的那样，不仅知道风险的来临，而且针对风险调整策略，把重心放在风险小的地方，将风险降到最低。

不管处于哪一个阶段的家庭，理财都有其重心，大多数人会说，重心就在于赚钱，让钱生钱。所以才会出现一些号称“最赚钱”的银行理财产品出现巨亏，让人感叹“坑爹”的现象。其实稍一调查就可以发现，那些出现亏损情况的多是与黄金、股票和基金挂钩的理财产品。而这些理财产品虽然风险较高，却仍然对个人投资者那么有吸引力的原因，就在于他们把高风险与高收益划了等号。

只有一个办法可以让钱生钱，那就是投资。投资有风险，理论告诉我们，风险越大，收益越大。可是，在现实生活中，真是这样吗？

比如高空走钢丝，在普通人眼里，绝对是一种高风险的事情，如果没有安全措施，无异于自杀，即使做好了安全措施，失败的概率仍然很高。原因很简单，普通人没有接受过专门的平衡训练，也就是说，不懂得把重心放在哪里，这样当然风险极大。而真正懂得这门技术的职业表演者，他们早就知道，要把重心放在风险小的地方，这样的话，在钢丝上行走简直如履平地。

很多初入投资理财领域的新人，并不懂得重心的作用，片面追求高收益的理财产品，结果还不知道把自己和家人置于了怎样的风险之中，只是提心吊胆搏一把。而真正的投资不是以高风险达到高收益，而是以比他人更小的

风险达到更理想的收益。

◎ 即使遭受损失，也要控制在可承受的范围內

起初比尔·盖茨带领着自己的小公司举步维艰，干得非常辛苦。一次，“蓝色巨人”IBM公司请盖茨提交一份他们即将开发的新型个人电脑操作系统方案，然而，当时的微软不仅自己没有操作系统，而且还没有时间开发IBM所需的那种操作系统。

盖茨意识到这是一次极好的时机，他满口答应下来。接着，他并没有让微软把全部精力都用在开发操作系统上，而是去寻找已经完成了开发电脑操作系统这项复杂工作的公司，最终，他找到了，而且，以5万美元的价格买下了这套操作系统，就是后来大名鼎鼎的MS-DOS操作系统。而今天，微软的操作系统已经占据了全球个人电脑市场份额的90%。

谈及当初自己的选择，盖茨解释，在当时的条件下，去购买一个操作系统，风险远远比微软自己开发来得小。因为，且不论微软当时的技术是否足以担当此重任，就是真的决定由自己承担开发操作系统的任务，在那么短的时间内，能不能完成都要打一个问号，更别谈完成的质量了。那么，为什么不换一个思路，购买已经设计出来并且十分值得的操作系统呢？风险要小得多啊。在当时，我们把重心就倾向于这个风险小得多的方案上了。事实证明，我们这样做是正确无疑的。

回归到个人理财领域，不同的人实际情况不同，可承受的风险大小不同，当然重心也不尽相同。不过，最重要的就是永远记得，把重心倾向于风险小的地方，这样，即使遭受损失，也能在可承受的范围内，还有东山再起的机会。

再来看看最近几年流行起来的P2P网贷，吸引了越来越多的传统投资者以及新入理财领域的年轻人进入投资。但是，对于有些平台采取高收益率和各

类秒标等手段吸引投资者的行为，你有没有想过平台的安全性够不够，资金能不能得到保障等问题。纵观这个行业，基本处于一种亚健康状态，因此，想要避免出现得不偿失的局面，投资时必须以稳健为重心，才能把风险降到最小。



大师小传

比尔·盖茨

比尔·盖茨是前微软董事长、首席执行官、首席软件设计师，微软的精神象征。自从1995成为福布斯全球亿万富豪榜首富，连续20年，比尔·盖茨都在福布斯富豪榜前三，2015年，以792亿净资产击退卡洛斯·斯利姆重回世界首富宝座。

● Tips

- ①家庭理财的重心就在于不要让家庭财产暴露在极大的危险之下。同时不要幻想过高的收益率，高收益率常常意味着高风险，投资理财的重心不能放在那些过高收益率的项目上。
- ②要想达到自己理想的预期，就一定要把理财重心放在风险小的地方，远离赌场和彩票，对待期货等投机型产品也应谨慎。保持平和心态，不能激进也不可太怯懦。

理财就是理性与情感的对抗，理财需要理性地计划，
并严格执行纪律。

——杰西·利弗莫尔

23. 杰西·利弗莫尔：理财时必须执行纪律

作为所有时代最精明的交易商之一，利弗莫尔是投机领域中的天才，他15岁时开始股票交易，不到30岁就身价百万；他还垄断了当时的整个商品市场。事实上，就因为他能够在风口浪尖上驾驭自己的情绪，坚决地执行纪律。他是一个有紧迫感且逻辑能力极强的人。

◎ 没有纪律就没有收益

为什么很多人都知道理财规划，最后却没什么收效呢？就是因为欠缺了纪律性和不折不扣的执行力。假设每月基金定投1000元，按照年平均15%的收益率进行复利计算，30年后投资收益就能达到690万元。问题是，这30年里你一定要坚持下去，不能三天打渔两天晒网，要不就是提前把钱取出来花了，要不就是过两天就忘了这回事。

一个没有纪律性的理财者，就像上战场的战士，与其说是去打仗，还不如说就是一盘散沙。因为，不管将军的作战计划多么完美，没有人来执行，就是纸上谈兵、空中楼阁。

我们每个人都受到一个共同弱点的诱惑：贪多图新。也许我们本应该按照理财规划把这 1000 元钱存银行，但是看到这一季新出的一条裙子，我们会想，暂时先买了裙子，反证一个月不存钱又不会怎么样。然而，这就是理财者最大的敌人，不能抵御诱惑，当然也不能执行理财纪律。之前的原则、规划，统统忘在脑后，当前的享受战胜了长远的纪律和规划。

这里就有一个心理学上的延迟满足效应，也叫糖果效应。如果你能再多坚持一分钟、两分钟，得到的就远远大于你当前能够享受到的近在眼前的东西，在实验中，是更多的糖果，然而，问题在于，你能够控制得住自己，严格执行纪律吗？坚持下去，就有更好的东西，可摆在你眼前的似乎也不错，于是，看着面前的这个东西，你越来越难以忍受诱惑，终于，你放弃了，放弃等待更好的更久远的好处，决定接受眼前的好处。而事实上，在糖果实验里，那些坚决执行纪律，坚持等到最后的学生们，后来的跟踪实验发现，无论是社会成就还是品行道德，都比同伴们高得多，基本都成为了事业有成的栋梁之才。

理财时，只有纪律和严格执行纪律的位置，没有希望的位置，没有猜测的位置，没有恐惧的位置，没有贪婪的位置，更没有情绪的位置。利弗莫尔给自己定下了一个 10% 规则，如果在一笔投资中的损失超过 10%，不问原因，他就会马上抛出。“你必须服从你自己定的规则，不能欺骗自己，不要拖延，不要等待！”而且，每一次投资，利弗莫尔都会分几次进行，并且在保证财产安全的前提下，才进行投资。

◎ 铁的纪律就是实力的保障

严格地执行纪律已经成为包括微软、IBM 等公司未来的主攻方向和核心竞争力，与明确的业务核心和优良的领导能力并驾齐驱，是一个成功的企业和管理者必须具备的三个基本特征。

理财时，有纪律并严格执行已经成为关乎个人家庭财务管理生死存亡的大事。那些对战略战术研究得滚瓜烂熟的理财者，一旦真正进入实操刀，却输得一塌糊涂，溃不成军，原因就在于他们没有一个明确的目标、规划，或者在波动面前乱了方寸，把原先确定的盈利点、止损点和诸多投资思路忘得一干二净。

主要原因就是纪律的执行不力，分析判断，设定目标规划，纸上谈兵容易，而能够坚决执行才是硬功夫，纪律得不到好的执行，难以收获好的结果。

那么，个人家庭理财时，要怎么做到严格执行纪律呢？首先要有正确的理财理念和思路，这是确保理财纪律执行力到位的关键。在充分把握全局的基础上，在经过实际情况、市场行情等两方面经验的总结，理财者才可以制定出一个战略战术方案。

然后，制定一个切实可行、有一定激励性的理财目标。一个有效的理财目标，能够不断激励理财者坚持下去，对诱惑有一定抵抗性。有效的理财目标要注意两点，一是能有效满足理财者自身的需求和各个阶段的生活目标，二是要切实可行，既不能太过贪婪也不能毫无目的。

个人家庭理财最好抛弃投机心理，这是一个基本的纪律，要严格执行。理财时必须要按照预定的目标执行纪律，克服外来的因素干扰和破坏。同时也要注意，纪律的执行并不是一成不变的，如果根据实际和市场的变化，理财目标出现相应变化，纪律和纪律的执行也应根据情况出现变化，这不是背弃纪律，而是原则性和灵活性的结合，更利于个人家庭理财的实际情况，也更能适应市场。

● Tips

①纪律的执行力是贯彻实施理财计划的决心，是一种及时有效解决问题的能力，也是理财策略的根本。正确认识理财策略和纪律执行力的关系，二者对于理财的成功不可或缺，理财策略是成功理财的指南，而纪律的执行力是保证理财策略实施的关键。

②理财目标和规划制定之后，要严格执行纪律，同时，要避免一味坚持守株待兔式的理财策略，在理财环境和自身实际情况发生重大变化时，要懂得变通。纪律的执行不是简单的战术，而是一套通过提出问题、分析问题、解决问题实现目标的系统流程。

③理财纪律的执行力是一种工作态度，需要专注，并善于抓住重点。而不是眉毛胡子一把抓，这样容易分散精力。一段时间只关注一件事情，专注就是力量，成功需要专注做事。

④理财规划最大的纪律就是要设定明确的理财目标，没有目标，没有规划，是理财者面临的重大风险。理财目标包括收益、对风险的识别和控制，同时，子女教育、养老规划也应尽早考虑，保险规划也是重中之重。

承担风险无可指责，但同时记住，
千万不能孤注一掷。

——乔治·索罗斯

24. 索罗斯：永远不要孤注一掷

索罗斯的巨大成功除了他敢当金融市场实验家的勇气和决心，更在于他演绎式的投资策略。无论是进攻英镑还是泰铢，索罗斯从来不会孤注一掷，在他看来，那些害怕冒险的投资者不可能成功，而那些冒险时压上全部家当的投资者则是愚蠢至极。

每当大举进攻之前，索罗斯都会先投入小规模资金到市场中去，然后密切关注当期的市场反应情况，再决定接下来是否应该加大投入。就是这种敢于冒险而理智地冒险的投资策略，使得索罗斯即使面对强如英格兰银行的竞争对手，也能华丽取胜，打赢这场世纪交易之战。同时，一旦确认了市场的趋势，索罗斯从来不会只操作单一品种，而是基于预测，构建一个宏观对冲组合，两面避险。

◎ 想成为大富翁，最后可能赔个血本无归

理财的目的除了保障基本生活之外，相信大多数人都会想着让钱生钱，从而赚更多的钱。但是与那些一掷千金的富人不同，我们的钱，输光了也许就意味着人财两空。投资理财时，都梦想着一本万利，然而在此之前，一定要记得为自己留条后路，孤注一掷往往意味着自己的所有积蓄都将毁于一旦。

从学校毕业后，也许看到那些没有读大学的以前的同学做生意发了财，风风光光回老家，于是你也按捺不住，想着干脆投资做生意，而且还要直接从大开始做。于是，你开始给家人做思想工作，让家里拿出所有的钱，而且还向亲戚朋友借来一部分钱，然后开始找市场，找商机。你发现好多人炒股赚了大钱，投进去的钱竟然翻了好几倍。你想起曾经在报纸上看到过的一则新闻，便想着，炒股就要孤注一掷，买进得越多，收益就会越大。于是你把家里和借来的钱全部投放到了股市里。

你觉得接下来会发生什么，是成了大富翁还是赔个血本无归？别忙着回答，先来看一个统计数据，从2008年起，真正在股市获利的投资者只占全体股民的16%，那么，现在告诉我，你能保证自己是那16%吗？除了希望自己不要倾家荡产之外，你最好祈祷不要负债累累。

人们都说，普通老百姓与富人最大的区别在于，富人永远想着赚更多的钱，而我们只想着存更多的钱。这句话听起来很有道理，可是也许你忽略了一点，那就是富人在投资时绝不会拿出全部积蓄，孤注一掷对富人来说几乎不可能，他们总是要拿留出一部分资金作退路的，从这个角度上来看，他们当然能够输得起。

可是我们普通理财者就不一样了，我们没有万贯家财，一旦失败了就可能倾家荡产，想再翻身几无可能。既然富人不会孤注一掷，我们又有什么

资本拿自己所有的积蓄去冒险。为自己留条退路，时时考虑冒险的后果，不光是自己还有家人，才是明智之举。

◎ 没有百分之百的事

在日常生活中，你会不会常常听到这样的话：“我看中了某某股票，十天就涨了多少多少，可惜，我只买了 100 股，要是我全仓买了的话，现在就能挣多少多少。”这些类似的后悔话几乎每天都会传到你耳朵里，可你有没有想过，如果当初真的孤注一掷，全仓投入，真的就赚得更多吗？我可以告诉你，99% 会下跌，而且跌到你割肉。

理财的目的是什么，除了求个金钱上的保障，还有一个重要的原因，就是赚钱。怎样才能赚钱，在市场中活得久一些。那么，怎样才能在这个风云巨变的市场中活得久一点，安全第一。而最不安全的事就是孤注一掷。

孤注一掷就是一场赌徒似的冒险，胜利了，除非离场，否则从市场中来，一样会还到市场中去，而且，离场并没有想象中的容易，见好就收又有多少人能说到做到。失败了，连翻身的机会都没有。就算只赔了 50%，那么用剩余的资金来挣回 100% 也绝没有你想象的那么简单。就算个人资金灵活，能够用 3 年时间翻一番都不错了。可是如果在此之前就不曾孤注一掷，你的资金也许已经翻了一番。

在无知无畏的情况下投入全部资金就是孤注一掷，这是盲目的冒险。在有计划有风险控制的情况下投入全部资金，那就是果断。区别不在于是否投了全部，而在于你是否胸有成竹。

理财者常犯的一种错误，就是将所有资金投注在一种理财产品上，这就好比赌轮盘时独押一个号码、一种颜色。而理财种类越分散，承担的风险就越小。就如那句经典的话：“不要把鸡蛋放在一个篮子里。”

投资的套路

— 102

处于第四象限的多元投资战略，具有明显的优势，同时也具有相当的威胁，而处于第一象限的发展型战略，即随着市场的反应，逐步决定是否增加投资，其机会和优势无疑是最大的。理财中的扭转型战略，即所谓的孤注一掷，机会的确很大，不过劣势明显；而防御型战略，无论是威胁还是劣势，都是最大的。如下图所示：



索罗斯说，如果把投资看作一种娱乐消遣，而你从中得到了乐趣的话，那你可能并没有赚到什么钱。因为，真正好的投资从来都是无聊的。如果你因为投资而感到兴奋，那么你很可能是 在赌博，而不是投资。最好别把自己当赌客，不把自己当赌客的最好方式就是：只在概率有利于你的时候下注，而不是孤注一掷。

● Tips

①孤注一掷不仅需要勇气，更需要一定的条件。要学会量力而行，不可“倾巢而出”。投资时，最好将资金分配到几种经过悉心挑选的种类上，不仅可以减轻心理压力，还可以在适当的时机调配资金的比例。把投资集中于一种类型，是投资者的大忌。

● Tips

②不可因为专家的预测就孤注一掷，把全部资金都投入到那个方向，因为市场很难预测，就连权威人士的预测也有不准的时候。如果十分确定消息的准确性，可以逐渐扩大该类型的投资比例，而不是赌上全部家当。

③不孤注一掷的一个有效方法就是分散投资，分散投资最重要是为了减少投资分析错误的风险。投资者对自己的方法越没有信心越应该分散投资。稳健理财公式 = 50% 稳守 + 25% 稳攻 + 25% 强攻。拿出一半积蓄进行保本理财，可以用来储蓄或购买国债；25% 稳攻，购买一些低风险、稳健收益的理财产品，比如固定收益类理财产品 P2P 等；25% 强攻，可以购买一些高风险、高收益的理财产品，比如股票、债券等。

④理性的投资者不会在投资理财上孤注一掷，要避免“搏一把”的心态，均衡自己的理财规划，投资品种主要应该选择风险较低的项目，并且要注意保险规划，保险越早规划越好，这是防范风险的最佳保障。

投资理财时记住3点，一是保住本金；
二还是保住本金；三是记住前面两条。

——沃伦·巴菲特

25. 巴菲特：保住本金最重要

在投资市场中，有一种关于盈亏比的说法广为流传，那就是七亏二平一赚，意思是说，进入投资市场的10个人中，有7个都是亏损的，有2个会保持盈亏持平，只有1个是真正赚了钱的。

而想像巴菲特那样赚那么多钱，你要做到的不仅是那十分之一，更是亿万分之一。据巴菲特自己说，他赚钱的原因很简单：保住本金。当然，对于我们来说，不奢求赚那么多，只希望进入投资理财领域，至少要不亏钱。

◎ 保住本金有多重要

▶ 保住本金有多重要，让我们用数据说话。

假如，买入40块的股票1000股：

如果下跌5%，就是市值38块，大约要涨5.5%才够本；

如果下跌 10%，就是市值 36 块，大约要涨 12% 才够本；
如果下跌 20%，就是市值 32 块，大约要涨 25% 才够本；
如果下跌 25%，就是市值 30 块，大约要涨 33.5% 才够本；
如果下跌 30%，就是市值 28 块，大约要涨 43% 才够本；
如果下跌 40%，就是市值 24 块，大约要涨 67% 才够本；
如果下跌 50%，就是市值 20 块，大约要涨 100% 才够本；

上面的数据清楚展示了一个道理，跌的越多，要涨回去的幅度越大：如果亏损 50%，下次就要涨 100% 才能够本，也就是要在当前的股价上翻一番才能回本。所以，保住本金，为自己的亏损设一个最大容忍值十分必要。

进入市场，就要时刻记住，风险与收益直接挂钩，那些高收益的理财方式，背后就意味着高风险，应把本金的安全放在首位。想要培育我们的财富之树，还想让它长成参天大树，最重要的是什么，不是施多少肥、浇多少水、修几次枝，最重要的是要有种子。本金就是我们的财富之树的种子，没有本金这粒种子，我们的财富之树便无法播种，更不要奢谈有所收获。在投资市场上，保住本金远远比赚钱更重要。投资理财前，最应该先考虑的就是如何才能不亏损，保住本金，至于考虑如何盈利则是下一步的事了。我们要先有种子，并且守护好我们的种子，再谈怎么把这棵财富之树种好。如果本金没有了，那赚钱也只能是空谈。

◎ 保住本金就是保命

所谓投资理财，资本最重要，财富最重要，手头的资本和手中的财富更是我们的保命钱。无论如何，都不要冒过大的风险，而是应该以保本为先，这是投资的大原则。

都说要靠实力取胜，实力越强，胜算也就越大。如果将市场比作战场，

投资的套路

— 106

那么，资金就是投资者的实力，实力越强，可能的收获才会越大。一般而言，只要投资不出现方法上的问题，投资的收益与本钱成正比。投资同一个项目，采用同样的理财方法，肯定是资本越大，收益越多。因此，一位聪明的投资者会想尽办法保住本金，如果有可能，还要想尽办法扩大本金。如果本金充足，高额收益也较容易获得。

投资的成败与资金的多寡密切相关，有时候，投资者不是看不准，而是拿不出更多的本金，这就意味着他们再也亏不起了。

所谓血本无归，就是说投资者没有有效的保本措施，太按主观从事，常常走上高风险路线，最后把本金也赔了进去，而聚集资本本来就很困难。

其实巴菲特心里的那笔账，我们普通投资者也能算得清楚——一旦你投资时损失了一半的本金，要想回到最初的起点，必须将你的资金翻倍。假设年平均投资回报率是 12%，要回到最初的起点至少要花 6 年时间。赔钱是一朝一夕，甚至是一分一秒的事，而赚钱却是经年累月、一辈子的事。哪一个简单，哪一个困难，谁都算得清。那么，保住本金，至少意味着你还留得青山在，不怕没柴烧。

当然，保住本金的同时并不意味着你就一定要畏手畏脚。胆量小的投资者绝对成不了成功的投资者。一个会赚钱的投资者不是不冒风险，而是能稳步地进行风险管理。冒险不算什么，只要保得住本金，在意识到要失利的时候，做好及时撤退的准备就行了。

在《海龟交易法则》中有一句话，有老投资者，也有无所畏惧的投资者，但没有无所畏惧的老投资者。可见，做投资最重要的事，不是赚钱，而是能少亏钱、不亏钱，即保住本金！

在市场中浮沉，如何才能保住本金呢？严格的风险控制必不可少，要为自己的资金安全设置一条铁的纪律。投资之前，设定一条止损线，并严格遵守这条止损线的纪律，将风险控制在可控范围内。

● Tips

①对投资者来说，最难做到的就是保住本金。因为谁都想赚钱，看着高收益就忽略了背后隐藏着的高风险。而只有先学会保护自己本金的人，才有资格谈赚钱。一个保不住本金的投资者，就像一个光杆司令，没有部队也就打不了仗。

②想要保住本金，首先要把投资和生活开支区分开来，分别管理，保证生活基本开支的钱坚决不碰，投资要有止损线，一个基本的能负担得起的损失范围。

③投资一些风险较大的理财产品，不要把全部本金都投进去，也不可全部投资一种理财产品，要分散投资，才能分散风险，也较容易保住本金。

技术分析非常有效，我们
能从图表中读出内幕交易。

——戴若·顾比

26. 戴若·顾比：图表能帮你解决难题

2015年5月，技术分析大师戴若·顾比在美国全国广播公司财经频道网站上分析欧元兑美元的反弹势头，根据欧元/美元的技术图表分析，指出汇价处在明显的下降通道中，图示的下降趋势线捕捉了汇价的两个重要高点：



欧元兑美元走势周线图

◎ 从中学教师到技术分析派传奇

1990年顾比进入金融市场之前，只是一名普通的中学教师，住在远离澳大利亚中心城市的地方。“为了赚更多的钱”，顾比决定进入金融市场，可是当地关于国际股市的信息传播很慢，所以，他必须用传统的方法去理解市场。而图表分析法广为人知，顾比就利用这种方法，凭借价格本身的信息和动态图线去理解市场，了解其他投资者正在想什么，从而发现交易机会。

顾比坚信，价格走势图能让他知道大多数投资者的心态和情绪。尽管它并不能向人们展示公司基本面信息是否具有真实价值、公司经营管理的水平和模式，以及公司的产品和服务质量高低，可是，股价走势图却能表明，投身市场中的那些投资者和投机者是怎么判断上述基本面信息的。

随着投身市场的时间不断增长，顾比对图表分析的认识也不断加深，他还不断发展并完善自己的技术分析理论，将其越来越多地运用于现实市场，并根据市场不断修正，最终，他取得了丰厚的回报。

他创立了以自己名字命名的顾比复合移动平均线，现在已经广泛运用于股票、期货和外汇交易中，只要是那些能运用K线图进行投资的项目都可以运用，在他个人的交易决策中占据了重要的地位。顾比说，自己的交易策略十分简单，只要找到那些上升趋势的股票，然后买入，并一直持有，等到它开始下跌时就卖出。

对顾比来说，无论是哪个板块哪个行业的产品，只要有价格波动就代表着有机会，因为，价格波动和趋势是一样的，都有其重要性。当然，失败在所难免，最重要的是需要从每一次的失败中总结经验教训。交易里很重要的一部分就是亏损，只要把这个亏损控制在自己的承受范围内，总结交易失败的原因，找出对应策略。

顾比认为，虽然每天投资者都可以拿到关于公司基本面的一些数据，但

是，这些基本面数据的获得肯定滞后于市场实际，更重要的是，那些基本面数据并不完全靠谱，故事的成分也有可能存在。如果这些数据全都正确，那还要证券分析师干什么。所以，投资者不能百分之百相信公司发布的基本面数据。

◎ 技术图表如何帮你在市场中获利

通过价格波动、价格形态等图表，市场中其他参与者的交易行为完全会展示在我们面前，这就是对市场其他主体的准确总结。

通过看图表，分析趋势，我们常常可以发现一些内幕交易。如果我们能洞察到这些信息，就可以做出更好的交易决策。比如看到一只股票突然飙升，可是市场中没有任何信息，这时，该公司的负责人出来澄清，“我们也不知道为什么会发生股价的波动”，这时，就是我们应该关注的时刻了。

而且，通过分析不同的图表形态，除了可以发掘内幕交易，还可以得知一些必须远离某个标的的消息，衡量机会的风险和收益比率，在趋势反转之前，我们就可以及时介入。如果我们在下降趋势中发现了突破的趋势，就可以通过顾比均线找出趋势改变的信号，然后，通过不同的图表形态找出入场的价位和时机。

目前，技术分析法在中国也十分流行，还出现了针对技术分析理论反向操作的反量化模型，因为有些人认为，如果一种方法过度流行，那么在市场上的相对收益就要摊薄，所以，有人怀疑，技术分析是否还像当初一样所向披靡。

可是，换一个角度看，一直以来，市场上最流行的分析法就是基本面分析法，难道，这就意味着基本面分析法已经失效了吗？当然不是。那么多用基本面分析法的人，可是并不是所有人都成功了，还是有人失败。对技术图表分析法而言，道理也是一样。在帮助投资者了解市场投资行为的同时，并

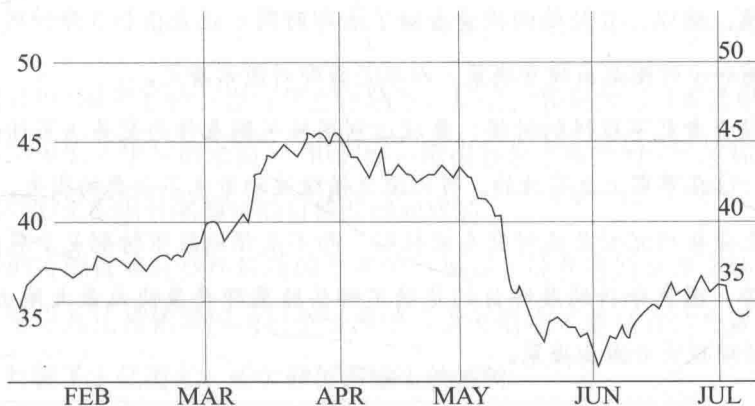
不意味着了解市场行为就要求投资者都用同一种投资方法。

每一个人知道的信息都是一样的，在每天收盘后，所有人看到的图表也是一样的，但为什么投资者的决策会有所不同，得出的结论也会不同呢？因为每个人的心理状态、资金状况、投资倾向等都不一样。所以，就算我们看到的表面信息都是一样的，做出的交易决策也不尽相同。

而且，技术分析并不是万能的，就像所有投资策略一样，图表技术分析法也有正确和失误的时候，也有漏洞，对技术分析法而言，并不是所有结论都是一致的。如果看看图表进行技术分析就那么完美，那岂不是每个人都会很富有。

总之，图表技术分析法，既是一门技术，也是一门艺术。一个人对着一副名画照相，并不意味着他就可以成为一个名画家。

投资必看的图表之一：摩根大通的股价走势图。



此图反映的是 2012 年 2 月至 7 月摩根大通的股价走势图，通过这张股价走势图，人们对摩根大通银行部门的情况，以及伦敦鲸事件的结局一窥究竟。众所周知，摩根大通因“伦敦鲸”事件造成的衍生品交易共损失了 58 亿美元。



大师小传

戴若·顾比

国际投资大师、全职交易员。享有国际声誉的证券、期货、金融衍生品投资技术分析大师，全球金融市场十大技术分析大师之一。美国知名财经频道 CNBC 长年客座嘉宾，被新加坡股票交易所、澳大利亚股票交易所和马来西亚股票交易所等职业经纪人、交易员尊称为“教父级人物”。

● Tips

- ①很多投资者最初接触的图表就是即时图，但交易时，不能完全按照即时图上行情涨了就买，跌了就卖。而即时图最主要的作用就是精确的记录价位，所以，有经验的投资者除了看即时图，还会根据5分钟图、15分钟图和小时图做出投资决策，而不是被即时图牵着走。
- ②当投资者最不理性的时候，更应该利用技术图表作为交易决策的主要依据，这在事实上是有效的。可以避免情绪波动带来不必要的损失。
- ③图表分析研究的是适时交易的技巧，而不是预测股市特别是个股的未来走势，图表分析的最终目的是确定哪些股票即将最快或最大地上涨，从而帮助投资者做出决策。

你不能改变自己做过的事，你只能从中吸取教训，
努力成为一个更好的人，承认错误，改过自新。

——乔丹·贝尔福特

27. 乔丹·贝尔福特：将自己从失败和错误中解救出来

提起乔丹·贝尔福特，也许你会很陌生，但是，如果你看过莱昂纳多·迪卡普里奥的电影《华尔街之狼》，相信你一定很容易了解乔丹·贝尔福特。因为，这部电影是根据贝尔福特的自传改编而成的。

贝尔福特他曾通过炒作垃圾股等锅炉室骗局（最普遍的证券市场诈骗手法之一，采用高压推销手段向投资者推销一文不值或子虚乌有的投资）欺诈投资者，共骗了1亿美元，还大肆挥霍骗来的钱财。

不管贝尔福特过去干了什么，现在的他，誓要将自己从失败和错误中解救出来。现在的贝尔福特，除了满世界演讲，还担任一些顶尖公司的顾问，主要与人谈论如何恪守商业道德，或者，向他们传授销售技巧。他认为自己当年的发家手段也可以用在好的地方，当然，他更愿意让人们看到的是，自己如何完成救赎，并改过自新。

如果贝尔福特都有机会改过自新，事实上他已经开始行动了，那么，你还在等什么呢？

◎ 踏上救赎之路

就算一个人锒铛入狱，只要他悔过自新并东山再起，就可以将自己从失败和错误中解救出来，而且变得更为强大，而不是重蹈覆辙。

几乎不存在一个从来没有失败过的投资理财者，那些世界级的投资大师，那些亿万富豪，有谁敢说自己没有一次失败的投资，或者，没有一次搞砸了的生意？他们比普通投资理财者高明的地方，除了自身积累的经验技巧，还有重要的一点，就是能够做到败中求胜，而不是一败涂地。投资失利时，就把它当作缴了一堂昂贵课程的学费，为下一次积累前车之鉴。如果能从中吸取教训，日后会发现，当初因失利而缴的那些钱，绝对物超所值。重要的是，不能在失败后一蹶不振，从而失去了求胜的信心。

可是，现实生活中，你扪心自问，自己经得起几次失败。很多人都会在遭受几次挫折后就打了退堂鼓，声称自己再也不敢投资理财了。

也许当初你进入投资理财领域，就是因为无意中看了几期财经频道的股市评论，然后越看越有意思，有时能认认真真看个半天。虽然自己属于家有房有车的主儿，整体收入属于中上水平，但是经常听电视里说什么“物价上涨，钱跑不赢CPI，存银行也会贬值，只有让钱生钱才是最好的解决方式”，于是你心里开始琢磨起了投资这条法子，想让钱生钱，保值又增值。

于是，你找到已经开始投资理财的朋友们，向他们取经，他们说，基金不像股票操作那么复杂，只需要买好，等着就是了，收益也不错。你两眼放光，花了4万购买了一款基金产品。起初，基金产品的收益势头良好，有好几次甚至超过了预期收益，你都乐开了花，不住地逢人就炫耀。然而兴奋没

持续多久，遭遇了股市大跌，连带着你购买的这款基金产品收益也受到影响，不但没收着一分钱，还把3万块钱本金亏了进去。你已经心灰意冷了，再也不想投资基金。

然后，看到朋友们玩了那么多年股票不仅没事，有的还收益颇丰，还来不及从上次失败中总结经验教训，你又投身股市之中。一开始，你投了6万元，不久就赚了1万多。但在此之前你根本没有股票投资的经验，只能听朋友的投资建议，一直处于被动局面，而且，每天盯着股盘，身心疲惫。谁知这时，又遭遇股票大跌，自己也没能及时抽身，这一次，损失了4万。你彻底绝望了，觉得自己的人生再也经不起又一次的惨败收场，于是，你选择了离场。

◎ 跳得出来才是好手

因为没有专业知识，或者以工作忙为借口，就不进行理财，然后任凭自己挣的钱不断贬值、缩水，过着“月光族”的日子，囊中羞涩。不进行理财，这就是理财最大的错误。不论自己的财富多少，都值得我们认真对待。只有现在开始理财，才能把自己从错误中解救出来。

如果上一次投错了一项房地产，因为没有紧挨地铁而错失了升值的机会，那么这一次投资之前，就要先做好研究，分析市政建设布局，以及未来发展规划，找出上升空间最大的楼盘或者其他项目投资。

如果是因为工作时间太忙，疏于理财，以至于入不敷出，可以拓宽理财渠道，转向互联网理财产品。要相信只有钱才能生钱，只有进行投资理财，手中有限的财富才能实现最大的价值。传统的投资理财比较烦琐复杂，而新兴的互联网理财方便快捷，而且迎合年轻一代的用户体验，让投资理财趋向更多元化。从余额宝，到人人贷、招财宝等，越来越多的互联网理财产品注

重收益率高低的同时，也注意保证收益的稳定性。这对于很多年轻人来说有巨大吸引力。现在就开始理财，不要后悔自己之前浪费了多少时间，久而久之，我们会养成理性的消费习惯，并积累一定投资经验。

投资理财方面屡遭失败，除了时机运气的关系，还包括自身的原因。市场永远不会错，你改变不了市场，不妨检讨自己，总结出经验教训，改变自己，下一次，带着之前积累的所有失败和错误进入市场，因为，你多犯了一次错误，多经历了一种失败，就意味着这个世上的失败和错误对你而言就减少了一种，这也是一笔划算的交易，不是吗？

救赎之路该怎么开始呢？首先坦然接受失败的现实，而且，千万不要隐瞒，甚至躲避、欺骗自己和他人。实事求是地接受自己的境况，并且，实事求是地告诉他人你的境况，尤其是那些当初帮助过你投资的人，最好要请求他们的理解，承认你对他们的负债，承诺自己的偿还责任。比起能力，很多人更看重人品，一个勇于承担责任，勇于承认错误的人，不会让人绝望。史玉柱投资失败后就是这么做的。

其次，要树立正确的心态，失败会带来懊悔、沮丧和怯懦，而一个成功的投资者最终会战胜这些不利心态，到达成功的彼岸，而且，经历了这些，也磨练了他们的人格。所以，把失败看作一种不可多得的人生阅历，然后百折不挠，越挫越勇。

分析失败原因必不可少，毕竟这就是一次学习的机会。有时候当局者迷，旁观者清，不妨请一些有经验者帮你分析，站在他们的肩膀上，你可以比较快地找到失败的原因，而且可以看得更远。

最后，要整合剩余资源，为东山再起做准备，包括固定资产、现金、社会关系等，都进行一次清理，这些资源的重新组合都是你翻身再来的前提条件和前期投入。当然，寻求一个合作伙伴也是不错的选择，可以优势互补，取长补短，共同交流经验教训。



乔丹·贝尔福特

真正的华尔街之狼，曾经的金融巨骗，90年代因涉及1亿美元的股市欺诈罪入狱，在狱中，撰写回忆录《华尔街之狼》和《捕获华尔街之狼》，详细说明他如何追求财富和得到认可的。这两本书被翻译成18种语言，在40多个国家发行。

如今，因为出书和电影版权，贝尔福特赚了超过200万美元，通过演讲获得了5位数的收入，演讲的主题通常都是他自身的经验教训。他还从在澳大利亚的投资中获利不少，只是根据法官的决议，贝尔福特所挣得的一半钱财都要用于偿还他从1500名投资者那里诈骗的1亿美元。

● Tips

①失败和错误并不可怕，重要的是要从失败和错误中把自己解救出来。接受现实永远比逃避更明智，但接受残酷的现实并没有那么简单，这时，先转换一下环境和视线，不要老盯着自己的失败和错误，有时退一步看得更多，也看得更开。

②将自己从失败和错误中解救出来，并不意味着不管不顾过去的失败和错误，而是要从中总结经验教训。要不然，同样的错误还会再犯第二次，同样的失败也还会让你经历。吃一堑长一智，关键在于将自己变得更明智，这才是犯错和失败的意义。

③一旦有错误和失败发生，要及时检讨自己，从理财的目的、选择理财方式的方法以及方法的合不合适、理财的心态等方面，检讨自己，使自己免受失败的煎熬，重新做好理财。

正确就是正确，错误就是错误，
只做正确的事情，不要错上加错！

——杰西·利弗莫尔

28. 杰西·利弗莫尔：重整旗鼓的首要步骤是停止做那些已经做错了的事

利弗莫尔一生三次破产，每次都东山再起。因为每一次犯错误，利弗莫尔都不会一蹶不振，而是从错误中学习，他首先做的就是停止做那些已经做错了的事。通过这个方法，利弗莫尔在一次次的失败后重整旗鼓，坐享在美国股市中呼风唤雨的地位。

◎ 有危险，请躲开

如果你看到一个危险信号的来临，你会怎么做，与它争执？请先躲开！重整旗鼓的首要步骤是停止做那些已经做错了的事。也许等几天，一切都会恢复不错的状态，再回来也不迟。

就像你正沿着铁轨往前走，突然看见一辆火车以每小时 60 英里的速度直

冲而来，相信你一定会跳下铁轨让火车开过去，而不是愚蠢地站在那里不动，除非你本来就没打算活下去。要不然，一个稍有点头脑的人，都会想等它开过去之后，只要你愿意，总能再回到铁轨上来，重整旗鼓，当然，你不会再做已经错了的事，而是选择一个更安全、更保险的轨道。

理财投资绝对是一件值得研究的学问，找到尽可能避免损失的办法是成为一名聪明投资者的第一步。要避免损失，或者在损失发生后重整旗鼓，首先就要停止做那些已经做错了的事。

时间回到 2013 年，当时，你经历了投资生涯中最糟糕的一笔投资，你的错误在于，抱着“名师指路不如跟随成功者脚步”的想法，跟随一位自己非常崇拜的投资人的脚步，大量买进一家小型的贷款机构的股票，不久，这家公司的股票就成了你的第一重仓股。可是不到一年，这家公司却破产了，你又一次血本无归。

你肯定想不通，迫不及待地去看看崇拜的投资人的情况，而事实是，他做了一笔不错的投资，因为，他持有的是这家公司大部分的债券和优先股，并且，他买入这家公司的股票是为了在之后的破产清算中能够有左右公司决策的重要性。

从这一次失败中，你得出什么教训？不能盲目跟随投资大师的投资法吧，要不然吃亏的是自己，他们可不会有什么损失。然后，你告诉自己，吃一堑长一智，肯定再不会犯这样的错误了。这就够了，达到了目的。然后，你决定重整旗鼓，要做的第一件事就是，停止做那些已经做错了的事，再也不迷信投资大师的做法。

◎ 修剪，再建

从错误中学习，首先要考虑的就是学什么。难道是错误本身，错误本身

没有多少值得学习的地方，重要的是要能在经受错误和失败后重整旗鼓，首先就是停止做那些已经做错了的事。

已经做错了的事情中，除了自己犯过的错之外，从来没有哪一项规定要求你不能从别人的错误中学习。比起做出明智的抉择，犯错之后即使意识到，并且停止再做已经做错了的事更加重要。

投资理财的成功案例中，其实运气占了很大比例，人人都想成为大师级投资者，但不幸的是大部分人都像雷曼兄弟那样破产了，但重要的是，我们可以从失败的例子中学习，学习怎样避免失败，停止做那些别人或自己已经做错了的事。

为了避免进一步的失败和错误，同时也为了防止过多的亏损，停止做那些已经做错了的事，才是理智的选择。虽然都说覆水难收，可是，一旦意识到错误，把投出去的资金收回来却是可以做到的。就算收不回多少资金，也要果断离场，接着耗下去只能是徒增更多损失。只要手头还有本钱，就有重整旗鼓的机会，这时，要做的第一件事就是停止做一件做错了的事。犯了一个错误就应该果断停止继续犯这个错误，这是一件听起来十分理所当然的事，只是具体实践起来，也没有说起来的那么简单。因为，人都有一股执拗，而且人的思维定式也会促使人不知不觉就走到原先错误的那条道路上去。

认识错误，改正错误，走上一条正确的道路，永远是重整旗鼓的好方法。如果一条路走不通，或者走进了一条死胡同，你还会继续走吗？当然是回过头来，继续找下一条出路，而且，你会在心中告诉自己，不要再走这条路了，走不通。投资理财时也是如此，这一个方法方案遭遇失败，想要重整旗鼓，首要的就是停止用那个错误的方法方案，然后，制定一个新的方案，继续前行。

● Tips

①已经做错了的事就不要再做，停下来好好想想错误或失败的原因，总结上一次或上几次失败和错误的经验教训，如果发现有些错误是因为还在做那些已经做错了的事，这时就要提高警惕，因为坏习惯一旦养成就很难摆脱。

②停止做已经做错了的事是重整旗鼓的首要步骤，没有人希望被失败打倒，每一个曾经经受失败的人都有过东山再起的愿望，关键在于能不能做到。而那些成功人士，他们不是没有经历过失败，而是善于从失败中学习，首先就是总结经验教训，停止做那些已经做错了的事。

③投资理财时，很有可能遭遇亏损，这时不妨从失败的沮丧中跳出来思考，看看自己哪些地方做错了。做错了并没有什么丢脸，只要能重整旗鼓，曾经的失败只会被当成光荣岁月的一段插曲，只要能停止做那些已经做错了的事。

投资就要知己知彼，只投资那些你熟悉、了解的公司，反而会赚得更多。
胡乱投资那些自己不熟悉、不了解的公司，往往只会亏得更多。

——沃伦·巴菲特

29. 巴菲特理财秘诀：不熟不做，不懂不做

根据伯克希尔公司在美国证券交易委员会的备案数据，2015年，巴菲特再一次增持包括富国银行在内的七只股票。之所以被人们称为“股神”，之所以无人不知无人不晓，除了他数十年长据全球亿万富豪榜前三甲，更在于他独到的投资眼光屡屡旗开得胜。

为什么巴菲特长期持有并增持富国银行的股票呢？让我们一起来一探究竟。

◎ 只有深入了解后再投资，才能获得更好的回报

如果是你，在一家公司的股票大跌多少时，你会对它提高警惕，不购入该公司股票，或者抽身逃离？超过30%已经是大限了吧。可是股神巴菲特告诉你，这个数字甚至可以超过80%，当然，前提是你要对它非常了解，在此

基础上，你还要对它抱有无比坚定的信心。巴菲特当初持有，后来不断增持富国银行的股票，就是这种情形。

从 1989 年开始，巴菲特就大量买入富国银行的股票，至今持有该股票已经超过了 20 年，共持有超过 3 亿股，占该银行发行在外总股本的 6.43%，因此，伯克希尔公司也是富国银行的第一大股东。

你可以想象，巴菲特有多么了解富国银行。因为就算对一个普通的投资者而言，如果你根本不了解一个公司，也不会贸然购入该公司的股票。只是，巴菲特比常人高明之处就在于，当初他购买富国银行的股票时，它的股价已经大跌超过 82%。请问如果是你，你会去买吗？那么便宜啊。相信你当时肯定吓坏了，怎么还敢去买。

但是对于巴菲特而言，他从来就是不熟不做，不懂不做。他了解的富国银行要比所有人都多，甚至可以说，他是最了解富国银行的人。正因他对富国银行了解得如此之深，他才那么有信心，敢在股价狂跌之后去买。

巴菲特投资的部分公司详细名单：

伯克希尔·哈撒韦	可口可乐	沃尔玛	美国富国银行
耐克	雀巢	箭牌	高盛
华盛顿邮报	吉列刀片	强生	通用电气
美国广播公司	宝洁	麦当劳	通用动力公司
联合出版公司	卡夫	通用食品公司	美国运通

巴菲特对富国银行了解得有多深呢？听听巴菲特本人怎么说吧。富国银行是全美市值最高的银行，长期以来一直享有良好的信誉，而且一直都是美国盈利最多、效率最高的银行之一，想一想银行业的起伏不定吧，你就会知道我为什么会成为该银行的忠实拥趸，因为它是业绩稳定的典范。

巴菲特说，富国银行的终极武器就是组合销售，在这方面，该银行的服务水平远远高于行业平均水准。

大量买入富国银行股票后，巴菲特接受《福布斯》杂志的采访，说：“我了解到，富国银行拥有最好的管理模式，而且股价水平也比较合理，总而言之，它是一家非常优秀的上市公司。我想，在这种情况下买入一般可以获得更好的回报。”

◎ 了解越多，胜算越大

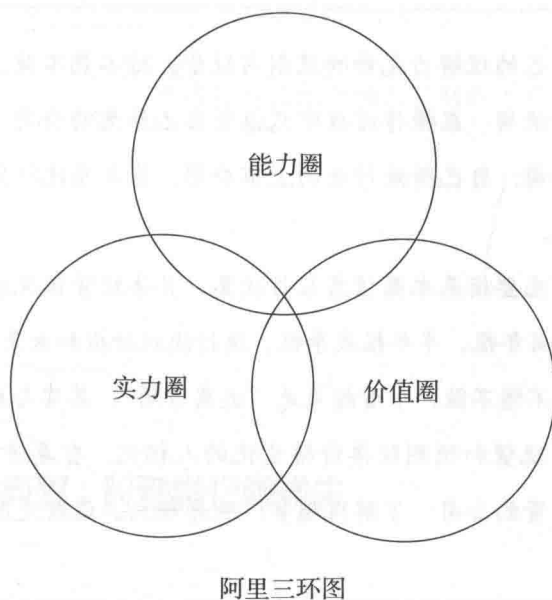
2008年的金融危机肆虐后，富国银行也没能逃脱厄运，股价大跌，但是在接受《财富》杂志采访时，巴菲特说他对富国银行仍然充满信心，“我的信心主要来源于三个方面：独树一帜的经营模式、比同行业更低的资金成本和雄厚庞大的客户规模。”

接下来，巴菲特还从这三个方面一一阐述开来。“很难想象一个规模如此庞大的企业还能具有独特性。你会认为，随着规模的扩张，在经营模式上，它会变得与其他银行没什么两样，但富国银行从来不会这样，它继续坚持走自己的独特之路，这也是我那么看好它的原因。

而且，我了解富国银行有一个好的经营模式，它的方式更正确，因此利润率更高一些，资金成本要比其他大型银行低，资产管理也做得很聪明，这就是巨大的优势。当然，你决不能忽略富国银行广大的客户规模，客户才是银行盈利的根源，他们的客户规模一季度一季度在不断增加。只要富国银行不做真正的蠢事，我永远看好它。”

理财者都有自己的能力圈，即是自己能够操控并把握的范围，现实的衡量主要指投资理财的经验知识积累和掌握情况等软性条件。同时，理财者也有自己的实力圈，通常指理财者的资金、能够承担的风险大小等硬性条件。

而理财者的价值圈是指理财者能够承担的价格与价值背离度大小的范围。只有处于三个圈子的联合中心，才可以说是“熟”、是“懂”。如下图所示：



不做不了解的领域，这是一个明智的投资者的做法。可是，在投资理财领域，恐惧和贪婪就像两种传染性极强的灾难，只要爆发，会引起整个市场的精神错乱，而且，这场灾难的持续时间和传染程度也难以预料。许多人都是因为贪婪而进入那些自己并不了解，还以为可以大赚一笔的领域，然后，又因为恐惧而匆匆离开自己进入了的领域。这两种现象在市场中屡见不鲜，归根结底就在于对自己投身的领域不熟悉，不了解，盲目地进入，又盲目地逃离，这样又何谈有收益呢？

都说投资大师们具有独到的眼光，其实他们那独到的眼光并不是心血来潮，说某个行业、某个公司股价将大涨，某个理财产品将有利可图，或者在众人纷纷抛售某一只股票时坚定买入继续持有，投资大师的智慧之手所到之处，绝对是基于深刻的了解和探究。就像巴菲特，你能想象他会因为整个市

投资的套路

— 126

场都说某某股票好，他就二话不说持有该股票吗？他肯定是要么不会持有，要么就是最先持有的那一个，要不然怎么担得起“股神”封号。

● Tips

- ①一定要在自己的理解力允许的范围内投资。对不熟不做、不懂不做的投资理念多加运用，在操作过程中只投资自己熟悉的公司，包括自己所在地的上市公司；自己所处行业的上市公司；基本面比较熟悉，易于了解的上市公司。
- ②熟悉的公司主要指基本面信息容易收集，具体经营状况容易把握的公司，通过该公司年报、半年报或季报，进行现状分析和未来发展的估算。
- ③不熟不做，不懂不做，乍看起来是“远离市场”，其实与那些投资时只是盯着价格，观望和预测股票价格变化的人相比，有更多时间去理解、研究有意愿投资的公司，了解得越多，胜算越大。这就是股神与其他人的分界线。

只有时刻惦记着损失，利润才可以照顾好它自己。

——斯坦利·克罗

30. 斯坦利·克罗：时刻惦记着损失

自从斯坦利·克罗进入全球金融中心华尔街起，在之后的 33 年之中，他一直在期货市场上从事商品期货交易，在此过程中，他获得了大量收益，尤其值得一提的是他在 20 世纪 70 年代初的商品期货暴涨行情中，投资 1.8 万美元获利 100 万美元。同时，他也积累了大量的经验，其中最重要的一条就是：时刻惦记着损失。

◎只想着赚钱往往只能赔钱

时间倒退到 20 世纪 60 年代，当时，有一个刚过而立之年的年轻人，从朋友那儿借了一万美元，来到华尔街买了三个交易所会员席位。然后，他自己又开了一家清算公司，之所以采取如此大刀阔斧，在于他急于建立自己的名声，他想向人们展示一个十分优秀的分析师和经纪商的形象。于是，他处

处小心谨慎，甚至可以说是使出了“忍耐”功夫，他一定要等到“几乎百分之百成功”的那一刻，才把自己、客户和朋友的钱投入市场。

根据上次的行情，最有把握的就是糖市，于是，年轻人把自己预想的假设检查了一遍又一遍，整天整天地几乎把所有时间都用于研究市场和所有图形，无论是之前的还是当时的图形，他一遍一遍地看了又看。同时，他还跑到同行那里，向他们讨教了不少关于糖市的操作技巧。接着，他认为到了他一直以来所等待的机会了，他心满意足，便开始了着手工作。他开始撰写投资分析报告，研究分析并发表市场快讯，从广告、市场研讨会、个人接洽等多个不同渠道进行大力宣传。他没日没夜地做，一整天都不眠不休，至少工作 12 到 14 个小时。

功夫不负有心人，成果也实实在在摆在眼前，他为客户和自己积累了庞大的糖市多头仓位，平均价格是 2.00 美分 / 磅左右，以这么低的价格买进，他无论如何也不会赔。可是，出乎所有人的意料，市场并没有向他们之前想的那样往上爬，而是继续向下，一直跌到了 1.33 美分 / 磅！他眼睁睁地看着糖的股价下跌了比 30% 还要多，市场崩跌了，尽管他还没反应过来，市场就给他以沉重打击。

◎ 惦记着损失才有利润

当然，从后来这个年轻人的市场生涯中来看，这只是一次小小的溃败，在这次失败中，他损失了约三分之一的资金。但他仍然相信市场会好转，只是目前正处于历史性的低点，他检查了长期和季节性的图形，分析长期走势的可能方向后，对自己更有信心了，他相信多头走势终会来临。

机会没过多久就来临了，这一次是小麦，在结束了跌势后，小麦以 350 美分左右见底，一路持续下滑，成交量日益萎缩。年轻人翻阅了近十年的小麦市场图表，操作期糖的失败经验告诉他，是时候行动了。在小麦价格 360 美分左右，他开始大量买入，既为自己也为客户。之后，小麦开始大幅度上

升，从 360 美分涨到 490 美分，年轻人获得的浮动利润相当丰厚。

电视台对他进行采访：“你是不是提前知道了俄罗斯在购买小麦的消息？”年轻人回答说：“我一点都不知道，只是我一直在惦记着上一次在糖市交易中的损失，心想这一次不能再放过赢的机会了。”这个因为时刻惦记着上一笔交易损失，而在这一次交易中获利的年轻人就是斯坦利·克罗。

时刻惦记着损失，也就是时刻铭记着曾经的失败，时时提醒自己不能走同一条失败的路子。只有经验教训才能引人成功，跟随理财大师的步伐，学习他们的经验教训是一条捷径，可是他们开辟的这条阳关大道，也是以自己一次又一次的损失和失败等披荆斩棘而来。他们就是时刻惦记着损失，才能不再重蹈覆辙，不在同一个地方摔倒两次，不在下一次交易中损失第二回。

只有时刻惦记着损失，才有可能迎来利润的青睐。如果你在某一种理财方案中遭受损失，接下来，你是继续以往的规划目标，还是从中总结，想着自己不要再因同样的理由遭遇又一次损失。投资者当然害怕损失，但一个聪明的投资者在遭受损失后，不是好了伤疤忘了疼，而是时时反省自己，时时将上一次损失翻出来，警醒自己，不可再遭受同样的损失，这样，利润也就随之而来。只要时刻注意减少损失，利润就会照顾好它自己。

大师小传

斯坦利·克罗

美国著名的九大期货交易大师之一，涉及农产品、化工品、工业品、基本金属、贵金属、原油等几乎每一个交易领域，这一点甚至连杰西·利弗莫尔这样的一代宗师都可望而不可及，尽管他的偶像就是利弗莫尔。他有一个座右铭“KISS”：Keep It Simple, Stupid——追求简洁。在盈利时就长线亏损时就短线。在他看来，钱是“坐”着赚回来的。

● Tips

①损失的多少、大小，以及损失的原因、种类等，都应该时刻惦记着，除了找出经验教训，还可以提醒自己，能冒的风险有多大，能承受住的损失有多重。

②时刻惦记着损失，就意味着有风险意识，进而摸索出控制风险的工具和理念，因为每个人都应当有自己的市场哲学或者投资策略，因此，时刻惦记着损失能让人更快建立这个投资体系。

③时刻惦记损失，但绝不是只停留在损失的消极面，这里有一个重要的心理学原因，墨菲法则，该法则的核心是：如果你担心事情会朝着对你不利的方向发生，那么结果往往很可能就会比你担心的还要糟糕。

我并不是生来就成功了，希尔顿的建立离不开朋友们的支持。

——康拉德·希尔顿

31. 希尔顿：借别人的资源，赚自己的钱

如今，康拉德·希尔顿创立的国际希尔顿酒店有限公司已经在全球拥有4000多家连锁店，资产总额达数十亿美元，每天接待数十万计的各国旅客，年利润达数亿美元，雄居全世界最大的酒店的榜首。而当初，希尔顿只是一个被迫离家的穷小子。

之所以能成为如今的世界酒店业大亨，希尔顿的秘诀就是借用别人的资源经营，借到资源后不断地将其生成为自己的新资源，最后，自己成为了全部资源的主人，成为了一名亿万富翁。

◎ 资源就是获利的关键

没有什么不能靠借，尤其是在投资理财领域，能获利的关键就是资源。资源就像手中的砝码，当然是越多越好。一切都可以靠借，资金、技术、人

才、土地，等等，哪一样不可以借来使用。

只要你需要这些东西，都可以借。这个世界早已经为人们准备好了一切，关键在于你能不能利用，成功的投资理财者比普通人高明就高明在，他们更善于利用资源，无论是自己的，还是别人的，无论是手头已经拥有的，还是自己没有的，对他们来说，那都是即将拥有的。借用别人的资源，然后，整合资源，就可以发挥资源的最大优势，让资源系统地运作。

其实最初，借用他人的资源是犹太人的思维方式，作为做生意的好手，犹太人就深谙借助别人资源，实现自己收益之道。对生意人而言，善于借助贷款，利用银行的资金让自己有资本创业，这一点并不陌生。可以想象，一个不能借用别人的资源的人，他做生意将是非常困难的。

在全球的亿万富豪里，犹太人斩获颇丰，而且，他们很多都是白手起家。为什么他们能在短短的二三十年内，就成为人人艳羡的大富翁呢，为何他们的发家致富速度总是快得让人咋舌呢？

◎ 一个苹果换来的世界

先来看看希尔顿的传奇故事吧。年轻的希尔顿因遭遇了一场席卷全美的经济危机而一贫如洗，被迫离家闯荡，时常饥肠辘辘，一天，他在草丛里发现了一个红苹果，怀揣着这个苹果，希尔顿踏上了自己的幸福之路。

他用这个苹果与一个小画家换了1支彩笔和10张绘画用的硬纸板，然后，跑到车站出售接站牌，一美元一个。当天晚上，他就在车站附近找了一家廉价旅馆住下了，吃饱睡足后，他开始把接站牌变成了制作精美的迎宾牌，生意越来越好，他还雇了3个人。

一年过后，他的存折上就有了5000美元存款，可他并不满足，正在街上闲逛时，他发现整个繁华的达拉斯商业区，居然只有一家比较像样的饭店。

他知道这就是自己的机会。于是，他开始认真研究，认为中心大街拐角地段的一块土地最适合。可是这块土地的所有者，老德米克告诉他，这块地要价 30 万美元。

希尔顿当然不可能拿出那么多钱，他请来建筑设计师和房地产评估师为自己想建造的旅馆工程估价，建筑师告诉他，最少需要 100 万美元。

希尔顿只好先买下一间小饭店，不久就赚到了 5 万美元，之后与一个朋友合伙，凑了 10 万美元，希尔顿再次找到老德米克，对他说自己没有足够的钱买地，只想租地来盖饭店，租期是 100 年，分期付款，每年租金 3 万美元，如果自己不能按期付款，那么老德米克有权收回土地以及土地上盖的饭店。

于是，希尔顿就这样只用了 3 万美元就拿到了本来应该用 30 万美元才能拿到的土地使用权。之后，希尔顿又找到老德米克，说自己想用土地作为抵押去贷款，这样，希尔顿又从银行顺利获得了 30 万美元，这时，他就有了 37 万美元。然后希尔顿又找到一个土地开发商，请求他一起开发这座饭店，他又得到了 20 万美元，资金达到了 57 万美元。

可还不够盖饭店所需的 100 万美元，希尔顿找到老德米克，希望他能出资让盖了一半的饭店完工。并说，只要饭店完工，饭店的所有权也归老德米克，不过要租给希尔顿经营，还会每年付给老德米克租金，不会少于 10 万美元。老德米克只好同意。1925 年 8 月 4 日，“达拉斯希尔顿大饭店”正式开业，希尔顿用借钱的方式，以一个苹果开始，白手起家，赢得了整个世界。



大师小传

康拉德·希尔顿

全球酒店业巨头希尔顿酒店创始人，美国最大的连锁酒店大王。希尔顿酒店多次被评为“全球最佳连锁店”，在众多独立调查中，希尔顿都被看作是最好的酒店品牌之一，如今希尔顿几乎已经成为连锁酒店的代名词。

● Tips

- ①借别人的资源首先要有处可借，有人可借，这就要求投资理财者善于与他人建立良好的关系，除了合作伙伴关系，更多的是与他人维持一种和谐的氛围，而不是处处得罪人。处处与他人针锋相对是每一个投资理财者的大忌，在市场上尤其如此。
- ②借别人的资源还要借对人，不信任你的人不能借，你不信任的人也不能借，不能因为谁有钱就向谁借，更不能铤而走险，借助一些违法的手段得到资金，或者通过一些地下的途径得到帮助。
- ③借别人的资源，关键在于赚自己的钱，要有钱可赚，而不是借来挥霍浪费，只有看准了市场，才能赚得到钱，当然还有其他诸多要素。
- ④借助资金、技术、土地，还有智力人才等资源，还要善于利用资源，善于整合资源，这就需要投资理财者发挥自己的能力。借只是外在，内因还靠自己才能成功。这是一种借力使力的策略，无论是投资还是做生意，都需要本钱的，而且本钱总是有限的，就连那些大的企业，也不可能全凭本身的资本做生意，要知道，他们一年要做几百亿美元的生意，靠的就是资金的不断循环周转，才能把营业额做大。

资金管理的一大秘诀就是：要银子不要面子，风险控制勇于认错。

——斯坦利·朱肯米勒

32. 斯坦利·朱肯米勒：要银子不要面子，风险控制勇于认错

1987年美国股市大崩溃之前，市场上一片繁荣，股价直线上升，许多经纪人看到实在好得出奇就获利了结了。可是，作为索罗斯最得意的门生，斯坦利·朱肯米勒也秉持了积极进取的态度，结果他继续做空也赚了很多。结果股市大崩溃，斯坦利·朱肯米勒只能认赔离场。

从中，他得到一个有益的教训：如果发觉弄错了，就应该立刻纠正。而且他也确实这样做了，要不然，如果他当时心胸狭窄一些，选择继续拖延或者等待，就会遭受更巨大的损失。这种勇于接受痛苦，毫不迟疑反应的能力，正是他作为一个伟大投资者的标志。

◎ 拖延就丢了银子

在投资理财的道路上，风险从来就与收益相伴相生，投资理财极有可能

遇到风险，所以在投资之前，切不可草率行事，而是要慎重考虑，除了参考有经验的投资者的建议，还要自己做好风险管理，把风险控制在能承受的范围之内。

风险控制的第一条法则就是，勇于认错。失败和错误并不可怕，关键在于面对失败和错误的方式。聪明的投资理财者在哪里跌倒就从哪里爬起来，他们不断地吸取教训并总结经验，把自己从过去的失败和错误中解救出来，最终成为投资理财的高手。只有懦弱的人才会在遇到一次失败或者犯了一个错误后就从此再也不敢去投资。

在投资理财领域，犯错并不可怕，也不可避免，最严重的就是拖延，拒不承认错误，一切都为了面子，甚至不惜牺牲银子。其实，勇于承认自己的错误十分重要，那些自尊心太强的人，其实是把自己置于更大的风险之中，事与愿违，不仅丢了面子，还丢了银子。犯了错还不承认，还要硬坚持到底，这是很多初入市场的投资者容易犯的一个错误。其实对于那些有经验的成功投资者来说，认错就像呼吸一样自然。

在市场中，勇于认错，而且及时认错的人才能笑到最后。有这样的一个统计，其实那些亏钱的投资者之前赚钱的次数要多于亏钱的次数，只是，赚钱的时候往往只是赚一些小钱，而最后亏钱却大都是亏的大钱，这样，最后的一次亏损就抵消了之前所有赚的钱。最后的一次大的亏损才是造成投资理财亏损的主要原因。

而大的亏损之所以发生，就在于被套之后不仅不及时认错，死磕到底，甚至有的投资者还不断加码希望摊平损失，最后，只能亏到无法挽回，这种现象在市场上并不少见。

因此，不敢承认错误，拖延认错时间才是亏损的根源，只有及时认错，才能摆脱被动局面。这是心态上的转变，带来的将是结局的不同。

◎ 承认你的错误，立即纠正它们

犯错时，很多人会出现想隐瞒错误的想法，这似乎是人类的一种本能。因为承认错误之后，作为一个失败者会很没面子，都想推卸责任。然而，转变一个心态来看，承认错误是一种勇敢、理智，也是划算的做法。因为，错误承认得越及时，改正和补救的时间就越多。主动认错更是比让别人提出批评逼你认错更容易得到别人的谅解。从来就不是错误毁掉今后的投资理财之路，真正阻碍你发展的，就是不愿承担责任，也不愿改正错误的态度。

有一款叫作“聚宝盆”的理财产品，按照产品经理的说法，这是一款比任何产品收益都高的产品，收益率为 10%，即使出现亏损，也保证支付 5% 的收益。于是你投了 10 万。

不到半年，就赚了 1.2 万元，然后，你满心期待着账户资金飞速增加。然而好运并没有持续多久，到了第 8 个月，你发现账户中只剩下了 3 万余元，亏了 7 万元。你马上意识到自己这一下搞砸了，必须认赔离场。这时候如果还顾及面子上挂不住，就会遭受巨大的损失。

这是一个有益的教训：要控制风险，就应勇于认错，如果发现了错误，就应立刻纠正。善于接受痛苦，毫不迟疑，要银子不要面子，这是一个伟大投资者的标志。

一个人勇于承认错误的人，除了可以获得某种程度的满足感之外，还有助于解决犯的错误所造成的问题。勇于承认错误和失败也是那些知名企业、投资大师们的生存法则。市场从来就不是两军对垒的战场，身处其中的企业不是军队，我们不是战士，只要承认失败，就可以避免更大的市场损失，然后重新调整自己的市场、投资理财策略，也就是说，我们还有机会重新取得市场。

包括沃尔玛等位列世界 500 强榜首的大企业也犯过错误，在德国市场上

遭遇了滑铁卢，他们承认了策略上的错误，后来终于在德国取得了成功。任何改正都是进步。承认错误是一个人巨大的力量源泉，也是风险控制的法宝。只有这样才能更少地遭受大损失。

大师小传

斯坦利·朱肯米勒

量子基金的核心人物，是量子基金前首席基金经理，华尔街最重量级的人物之一，1997 年与索罗斯成功地策划了震惊国际的东南亚金融风暴。他说，要有超人一等的绩效，必须靠两件事：“保本”和“击出全垒打”！索罗斯最得意的门生在接掌量子基金的前五年里，使年报酬率上升至 40%。

● Tips

- ①时刻记住，教给你最多东西的是错误，而不是成功。投资理财时犯了错误，首先必须承认全部错误，而不是抱怨市场不景气，或为自己找各种理由和借口。
- ②进入市场，要银子不要面子才是硬道理，承认错误是风险控制的首要前提，投资者必须承认投资错误，还要对投资错误加以分析。
- ③风险控制勇于承认错误，要知道投资错误发生的原因，这样就可以避免投资错误再次发生。还要一次次分析投资错误，建立和设计更稳健的投资策略。

我可以保证，市场的大多数操作是错的。
必须独立思考，必须抛开羊群心理。

——吉姆·罗杰斯

33. 罗杰斯：独立思考，抛开羊群心理

罗杰斯的投资启蒙读物是《超级金钱》，该书中有一句话让罗杰斯记忆深刻：市场就像一个风情万种的女人，总是变化万千、神秘而迷人，你必须对她负责，想办法取得她的欢心。罗杰斯知道，一个人云亦云、盲目跟风的人，是永远也得不到市场这位漂亮女人的青睐的。只有独立思考，独辟蹊径，抛开羊群心理，才有可能成功。

在这本书的指引下，罗杰斯开始了自己的投资生涯，他时时刻刻对这种如女人般神秘的市场保持着自己的好奇心与审慎的态度，从来不会跟着羊群盲目地跑。

◎ 跟着羊群走赚不了钱

投资理财时，独立和缜密的思考必不可少，有很多投资者就是因为被那

些“金玉其外”的理财规划建议愚弄，才搞得晕头转向，最终赔了一大笔钱。所以，进入市场，就一定要找到适合自己的投资理财策略，这样才能帮助你绕过风险。

市场上的理财产品种类繁多，让人们应接不暇，而且，大多数人往往还来不及搞清楚个中状况，就开始仓促投资。选择某种理财产品的原因也是因为大家都买了，我也买了，这充分说明，多数人的投资习惯是随大流，跟着羊群跑，看到别人做什么自己就跟着做什么。

其实，从来就没有适合于所有人的理财方式，理财策略因人而异，各种理财品种的组合往往只是流于表面。问题的关键在于独立思考，寻找适合自己的理财策略。

你了解多少种理财种类，股票、基金、保险、期货、信托、黄金、艺术品等不一而足，可是除了知道这些名称，你还能对其进行简单说明吗？当然，真正要做出投资决定，简单的说明远远不够。就像你只看到了冰山一角，却不知道，整座冰山水面下的部分有多大。而且，目前的理财机构也有竞争，所谓的理财规划和理财服务，有很多都变了味，成为了理财产品的销售平台，只想着把当前主推的、提成比例高的理财产品向客户兜售。这样一来，吃亏的只能是我们这些什么都不了解，或者一知半解的投资理财者。

◎ 能活下来的就是专家

在股票、基金疯狂上涨的同时，人们似乎对银行推出的理财产品有了排斥倾向，那些低风险、低收益的理财种类更无人问津。然而后来，股市发生了大调整，股票、基金却被人们冷落了，银行的低风险、低收益的理财产品又开始活跃起来了。

而如果在股市走低之前，就减持股票和基金等权益类投资，转而持有现金类资产，并适度配置部分银行的低风险理财产品的话，就可以在熊市里“现金为王”“剩者为王”。同样在股票、基金备受冷落时，有没有人想过，这种现象是否合理，这是一个值得考虑的问题。当然，要在投资理财领域做少数派从来就不是一件简单的事，要做领头羊就要有承受失败的勇气和决心，只有经受住市场的残酷考验，最终存活下来的人，才可以称自己是专家，而在市场上，永远没有所谓的常胜不败。

而问题的关键不在于当初领你入门的师父是怎样一个厉害的大师级人物，关键就在于要找到适合我们自己的理财方式，只有符合自己理财需要的理财策略和目标规划，对于个人而言，才是正确的，这就需要独立思考。

理财书上有不少关于投资、理财规划等方面建议，会教你怎样把自己的钱分放在不同的篮子里，会告诉你储蓄是为你的明天做好准备，会分门别类地教你如何投资证券、黄金、期货等，这些都是纸上谈兵，书本并不能解决一切问题，那些经济学家也不一定都是投资大师，投资大师也不一定都是经济学家。

纸上得来终觉浅，只有自己实践遇到实际问题才能有所收获。首先，实践的第一条准则就是坚持独立思考，必须抛开羊群心理，这也是理财的关键。

理财和投资是一件仁者见仁、智者见智的事情，包括策略、思维方式等，都不可能有一个标准道路，要不然，谁都可以复制罗杰斯的成功。然而，这个世上的罗杰斯从来就只有一个人，他是独一无二的，不仅是他那让我们望尘莫及的巨大财富，还有他的投资思想和他的大局观。同样，我们每一个人、每一个家庭也是独一无二的，我们形成的理财观念当然千差万别，只要是适合我们的，就是正确的，就值得坚持。

Tips

- ①投资理财时，羊群心理会让我们得不到最佳收益，成为大多数投资者无法克服的投资心理。这时，就需要结合自身的投资目标、风险承受范围等因素，为自己设定获利点和止损点，同时控制自己情绪以面对各种涨落，提醒自己保持耐心。
- ②在市场中做一个少数派不是一件容易的事，所以独立思考会受到很多阻碍。这时需要坚定的毅力和坚强的勇气，相信自己的判断，坚持自己的理财投资规划和决策，不受外界影响。
- ③独立思考并不意味着不听他人的劝告，一味固执己见，善于向他人学习，向市场学习，才能获得更大的发展，才能有更广阔的获利空间。根据他人的意见建议，融合成自己的思想，形成自己的理财理念，才是正确的思考决策方式。

我成功的原因是因为我能够充分地利用市场，而不是被市场利用。

——沃伦·巴菲特

34. 巴菲特：利用市场而不是被市场利用

对于巴菲特而言，他与普通投资者不同之处在于，当股票的价格越低，普通投资者开始纷纷抛售之时，他会大笔地买进。他认为，股价下跌就意味着一次大举买进的时机。当所有人对股市暴跌感到恐惧时，巴菲特却表示他“感觉非常好”。

原因就在于，这位在股市浮沉数十年，早就练就金刚不坏之身的股神，能够充分地利用市场，而不是被市场利用。

◎ 市场上没有一成不变的原则

巴菲特的成功之道绝对不是遵循华尔街的那些流行选股方法，他早就独创出一套他自己的投资技巧，它们被世界喻为“巴菲特法则”：利用市场的首要原则就是永远没有一成不变的原则；等到大家都退场时了，就是利用市场

的好时机，这时应该再买入股票；不被市场利用的秘诀在于不能只盯着那只让你亏钱的股票，想从中把输掉的钱赚回来；在市场中，“价格”是你付出的，“价值”才是你得到的；只有那些不知道自己正在做什么的投资者，才会把投资分散于市场的各个领域。

无论是在投资领域，还是在人生历程中，巴菲特能够利用市场的关键在于，他能够在市场中看到别人看不到的价值。

巴菲特掌管的伯克希尔公司，历经几次或大或小的金融危机，仍然屹立不倒，这一点，就连很多原本谁都以为不可能倒闭的一些公司都做不到，比如雷曼兄弟、美国国际集团等。更让人想深入挖掘其中的秘密。

然而，巴菲特却说并没有所谓的投资秘诀，就在于自己十分幸运，能对情绪有很好的掌控力，这样就能利用市场，而不是被市场利用。每一次投资时，通过仔细地考察各个企业，然后区分出自己了解的和并不了解的，放弃那些不了解的企业。巴菲特会根据了解的情况，分析一个企业的前景，最重要的是，要等到价位合适时候才购买该企业的股票，然后就长期持有。

在巴菲特看来，如果投资理财者把股票看成一个上下浮动的东西，或者仅凭一些谣言就判定一支股票的价值，就是被市场利用的表现。其实，选择一只股票，并不是要立马赚钱，而是投资一家企业，那么投资者就相当于这个企业长期的合作伙伴，而不仅仅是一个赚钱工具。

◎ 做生意就是利用市场

利用市场，就要选择好自己要投资的企业，这家企业应该在它的同行业里具有优势，这样，你选择的这家企业多半能在一定时期内维持较好的盈利能力。而且，一旦做好投资决策，在之后的时间里，就不要过分关

注你的投资，因为市场从来就是瞬息万变的，但如果你也瞬息万变，很难做到不赔钱。也许从短期来看，有些人通过离场或转投而赚得更多，但是只要你坚持持续而合理地投资，至少能够做到不赔钱，你的回报也将源源而来。

巴菲特投资成功是因为他懂得如何做生意，换一句话就是说，他懂得如何利用市场，而不是被市场利用。巴菲特投资股票的第一大原则就是，把投资股票看成做生意，而不仅仅是看成一种忽上忽下的有价证券。当然，做生意就要想到风险，所以，在市场上，一定要有边际安全的理念。例如你认为一只股票值 20 块钱，19.5 或者 19.75 的价格都不要买，你要等到这个价格比你预估的心理价格低很多的时候再买。而如果有一座承重 1 万吨的桥，你就不能驾驶这一辆 9800 吨的卡车通过这座桥，你不得不选择一座承重 2 万吨的桥驶过去。

在投资中，巴菲特也犯过很多错误，遇到过很多困境，因此，并不是在市场中浮沉的时间越长就越能利用市场，把握市场规律，而是要在利用市场时有一个边际安全原则。如果投资仅仅靠眼光的话，准确率并不能保证百分之百。如果你自以为能熟练利用市场，市场往往会以另一种形式给你以沉重打击，这时就是被市场所利用的时刻。

如果你因为一只股票的价格便宜就去购买，而不去看这个企业的业务基础的好坏和持续性，你就等着被市场利用。巴菲特接管伯克希尔公司时，正是该公司股票下跌 50% 的时候，巴菲特却说这就像买一个汉堡一样，如果你能以 50 美分的价格买入，为什么要花 1 块钱呢？

投资的套路

— 146

● Tips

- ①利用市场要学会依靠自己的认识对市场进行预期，供需关系是受市场操纵的，价格波动由此产生，市场不会趋于均衡，因此要关注市场预期。市场常常过度反应，要能够一边跟着趋势走，一边寻找趋势的转折点，准备进行反向投资。
- ②利用市场就要认识到市场具有无效性，金融市场的运作方式是非理性的。那些依靠有效市场理论判断市场行情并不靠谱，因此，投资时要利用和把握无效市场所提供的投资机会。
- ③要能够寻找市场中的偏差，这才是投资的机会。市场参与者的市场预期与客观事物之间不可避免会出现偏差，这就是发现投资机会的捷径。
- ④市场天生就不稳定，价格的波动只是其表面形式，因此，要能够利用市场就要学会发现市场主客体、预期与实际之间的各种联系，能够揭示市场偏见，并利用市场的这种不稳定性。金融市场混乱的根源不在于逻辑层面，而是基于市场主体的群体本能这个心理层面，只有理解了这一点，投资理财者才能从市场中挣钱。

在长达 80 年的证券交易中，我至少学到一点：
投资是艺术，而不是科学。

——安德烈·科斯托兰尼

35. 安德烈·科斯托兰尼：投资是艺术，并非科学

安德烈·科斯托兰尼被称为“德国的巴菲特”，当大家都在紧盯着走势图表、研究各种投资技巧理论时，科斯托兰尼却说，他们所做的工作，有 95% 都是在浪费时间，因为，他们忘记了思考一个道理，投资的本质，不是科学，而是艺术。但对投资者来说，这才是最重要的。

◎ 投资大师都是艺术家

科学与艺术最简单的比较方式，就是科学是可以通过公式、理论、原则、图表分析而来，得出一般性结论，只要你遵从既定的公式理论，最终得到的结果就可以重复出现。然而，就算你和梵高一样疯狂地画向日葵，你能画出与他一样的世界名画吗？这就是艺术。

艺术与科学刚好相反，就算你把所有能够量化的客观条件都设定成跟大

师们一样，你还是成不了大师，至少，你成不了那一位你复制他的成功经验的大师。因为，投资就是艺术，不会因为你的精准的重复量化，就出现相同的结果。

与巴菲特、索罗斯、彼得·林奇等投资大师一样，安德烈·科斯托兰尼也是艺术家，而不是科学家。他们的成功，靠的不是一套套的实验步骤和公式定理，他们敏锐的商业直觉、对市场走向有着超乎常人的洞悉，还有凡事预先思考的心理素质，才是成功的关键，这些，是不能成为一条条生硬的公式定理而被固定下来，引得投资者争相模仿的。因为，无论如何，艺术家的想法重复不来。

依样画葫芦的人学到的只是形式，真正的内容、精髓是无法言说的，也不可复制。就算你每分每秒都在解析巴菲特的选股原则，或者熟读彼得·林奇的选股战略，钻研各种技术线形和买卖指标，你成为巴菲特第二的概率，还是会比你到赌场赌赢的概率更低。

就像总体经济的走向不能只用数据这个指标来预测一样，社会组织结构是发展的，社会物质文化也在不断积累，这就意味着人们的思考模式会发生变化，进而，人的行为模式也会改变，所以，现在那些经济学院教的总体经济理论并不是完全就是对的。这也就是为什么每次经济危机一来，整个社会照样一片震惊。

◎ 真正获利的人

无论是学到多少宏观总体经济理论，还是掌握了多少图表分析技术，实际情况是，一批又一批投资者们就像赌徒一样，在整个金融大赌场里一次又一次地输光了他们的钱。然后，他们继续搜寻新的统计数据、运用新的计算模式、掌握新的操作工具，不断地重复着过去的做法，以及和过去一样

的结果。

然而，真正能在这一次又一次的轮回中大获全胜的，就是那些不断向你兜售新数据、计算模式和操作工具的“周边行业”，实事求是地说，他们比投资者更了解游戏规则真相。

身处市场之中，进行投资不是说仅仅靠理智的思维就可以稳赚不赔，投资并不是完全理性的。当然，也不是说投资就是完全非理性的，我们达不到艺术家的境界，就像艺术家一样洒脱随性，结果往往亏得更惨。真正要把投资当作一门学问，更要当作一门艺术。对于大多数投资者而言，投资是感性和理性结合的结果。对于那些投资大师们，已经达到出神入化的地步，就意味着他们可以以一个艺术家的角度来看待投资。从这个角度上来看，投资就是艺术，而不是科学。

可是，投资这门艺术如果掌握得不好就很有可能损失巨大。因为，投资与艺术有一点不同，就是投资涉及到的不仅是心灵的感受和个人的悟性，还涉及到金钱，也就是说，一旦玩不转投资这么艺术，亏损就在所难免。

艺术要求的是一种境界，一种建立于无数次刻苦钻研之上才能达到的境界。一幅画作的完成，一次舞蹈的闭幕，并不是随性所至，毫无章法的。台上一分钟，台下十年功，这台下的十年，就是学习基本功的十年。一个投资者进入市场之前，应该以理论方法作为学习内容，但是，又不能盲从，要把自己的投资玩转成自己的艺术，把自己当作一个投资界的艺术家，才能把投资看作一门艺术，而不是科学。



大师小传

安德烈·科斯托兰尼

德国投资大师，有“德国的沃伦·巴菲特”和“证券界教父”之称，被誉为“20 世纪的股票见证人”“本世纪金融史上最成功的投资者之一”。

他一直以投机者自居，且引以为傲。是一位活到 93 岁的犹太人，一位全球金融投资类百万畅销书的作者，更是一位一直受到上帝眷顾的人，在连续遭遇两次重大打击之后，他依然能够东山再起，以致被称为“投资神话”。

● Tips

- ①投资是一门艺术，因此，很多东西就像艺术一样，只能有自己的判断，投资大师的判断并不一定适合每一个人，在艺术界没有金科玉律，同样，在投资界，每个人都可以而且应该书写自己的大作，形成自己的理论判断。
- ②投资与艺术的相通性给我们的启示是，每一个投资决策的做出，都应该有主见，要三思而后行。是否应该买进，买进哪一只股票，投资哪一个行业，选择哪一种理财产品，都应该建立在自己的想法之上。
- ③投资这门艺术要求我们不迷信大师的投资技巧和分析方法，投资决策的做出是个人的行为，投资大师的艺术理论不能模仿，也模仿不来。最重要的是形成自己对投资的想法。

投资中最重要的是你为什么投这一家公司而不投那一家公司，关键在于该公司提供给你的数据，根据数据，就可以评判，这家公司在未来一二十年会挣多少。

——沃伦·巴菲特

36. 巴菲特：数据是理财最诚实的伙伴

2015 年是巴菲特成为伯克希尔公司掌门人的第 50 年，在每一年的致股东信里，巴菲特都会谈到“内在价值”，因为，这就不仅是伯克希尔公司的赚钱神器，更是巴菲特的赚钱策略。这个策略十分简单：紧盯数据，推算内在价值，内在价值高的就买进，内在价值低的无论市场怎样哄抢都不买。

紧盯数据，也许在未来的十几年后，你也成了亿万富豪。

◎ 个人家庭理财必须用数据说话

个人家庭理财者，要看的数据主要包括以下几个方面：

(1) CPI 指数，即居民消费价格指数，其变动率在一定程度上反映了通货膨胀或紧缩的程度。一般而言，物价全面而持续地上涨就被认为发生了通货膨胀。根据物价走势，理财时可以更加合理地调整开支。

(2) 家庭或个人消费比率， $\text{消费比率} = \text{消费总支出} \div \text{收入总额} \times 100\%$ ，这个比率控制在 50% 左右较好，如果过高则说明支出需要进行合理控制。

(3) 资产流动性比率， $\text{流动性比率} = \text{流动性资产} \div \text{每月支出}$ ，流动性资产指的是那些能迅速变现而不会带来损失的资金，如现金活期存款等，一般流动性比率为 3~8 为佳，不宜太高。

(4) 家庭或个人偿债比率， $\text{偿债比率} = \text{每月债务偿还总额} \div \text{每月扣税后的收入总额} \times 100\%$ ，尤其是在需要偿还房贷、车贷时，这个比率特别重要，否则不合理的比率可能降低家庭或个人的生活质量。

(5) 净投资资产与净资产比，指的是家庭、个人通过投资事先财富增值的能力，在 50% 以上较好，数据越高说明投资渠道越广、越多元化。

(6) 家庭或个人保险比率， $\text{保险比率} = \text{购买保险的总额} \div \text{总收入}$ ，此比例一般在 10% ~ 20% 为佳，保险是重中之重，应该先为主要收入来源者购买，再考虑孩子和老人等，以健康医疗类保险为主，以意外险为辅。

通过以上 6 个数据，就可以大概了解家庭和个人的消费、支出状况、消费水平，以及投资负债、保险保障情况，在此基础之上，制订投资理财计划才更可靠、更明智。

◎ 数据理财，让雪球越滚越大

现在，量化投资越来越受到人们的重视，巴菲特一直以来强调的价值投资就是基于数据的基础之上，研究投资对象的内在价值，进而做出投资决策的。巴菲特一直强调对数据的挖掘和应用，可以借助现代统计学、数学等方法获得收益。

巴菲特曾经在致股东信中指出了决定伯克希尔公司内在价值的三个要素，其中有两个是定量的，包括每股投资，以及保险和投资之外的运营利润。伯

克希尔公司的这两个指标在 2014 年是，每股投资增长 8.4%，达到 140123 美元，保险和投资之外的运营利润增长 19%，达到每股 10847 美元。

就是说，从 1970 年开始，伯克希尔公司的投资者们的每股投资以 19% 的复合年率增长，该公司运营盈利以 20.6% 的复合年率增长。伯克希尔公司的这两个指标的增长速度是惊人的，但巴菲特最为强调的还是持续增加运营盈利。

例如巴菲特用 340 亿美元收购伯灵顿铁路股票，在此之前，巴菲特就对美国的人口以及他们对铁路行业的需求量数据做了一个详细的研究，按照公里数衡量，美国有三亿一千万人口，伯灵顿铁路的货运量占整个跨城联运的 11%，而且，在未来的 50 年乃至更久，美国的人口都会一直增加，货运量也会随之增加，铁路一直都是非常高效的运输方式。因此，巴菲特认为这个投资是一种比较稳健的投资，最终能从中获益。

财富的积累就是一个滚雪球的过程，通过数据能了解到什么地方才是最合适的，这样才能让自己的雪球越滚越大，财富积累得越来越多。

● Tips

- ① 收集数据是利用数据的前提，最重要的是坚持原则与保持耐心，不可忽视有些极其微小却至关重要的数据，例如一些零碎的花费，绝对不可以放过。因为这些钱积累起来，就是一笔大的财富，最终的数额将大得足以影响家庭个人理财规划的制订。
- ② 可以利用零碎的时间进行记录，每一个数据，每一笔花费都应该考虑在内，投资公司时，应该考虑资产负债表、利润表、现金流量表等，决定这家公司是否值得投资。
- ③ 理财是利用数据的一大好处就是，数据不会说谎，尽管某些公司可能因为会计政策的调整数据的准确性发生相应的变化，但可靠性是数据得以立足的所在，因此，可以放心利用数据理财。

市场是处于不均衡状态的，而市场参与者的认知和实际的事件间，也总有差距存在。

——乔治·索罗斯

37. 索罗斯：要注意认知和现实间的巨大差距

在现实生活中，一支股票之所以被决定买进或卖出，不是因为金融市场的均衡理念，而是依据市场处于不均衡状态的理论。索罗斯大胆发问：如果市场处于均衡状态，为什么市场价格会在毫无原因、毫无逻辑的情况下发生波动？因为金融市场的参与者的认知和实际的事件间有偏见，所以，市场不可能处于均衡状态。

金融市场是在不均衡的状态中运作的，而且市场的参与者的认知和实际的事件间，也总有差距存在。如果这个差距微乎其微，并不值得引起人们多大的恐慌，因为参与者的认知不会有什么变化。如果这个差距过大，那么，参与者的认知也有可能随之改变，这时，就要考虑到这样的差距。

◎ 你想的究竟是不是现实的

我们以股市来举例，股价的上下波动究竟是由什么引起的呢？股价由什么决定，它反映的又是什么？相信大多数人都会说，股价是股票价值的直接体现，然而，股票的价值只能部分地决定股价的高低，股票价格，还包含着市场参与者，确切地说是投资者对股票未来价值的预期。

归根结底，股票价格，取决于投资者们对未来事实的把握，反映的是投资者们对未来的认知。股票价格也在这个认知中涨涨跌跌，上下波动。

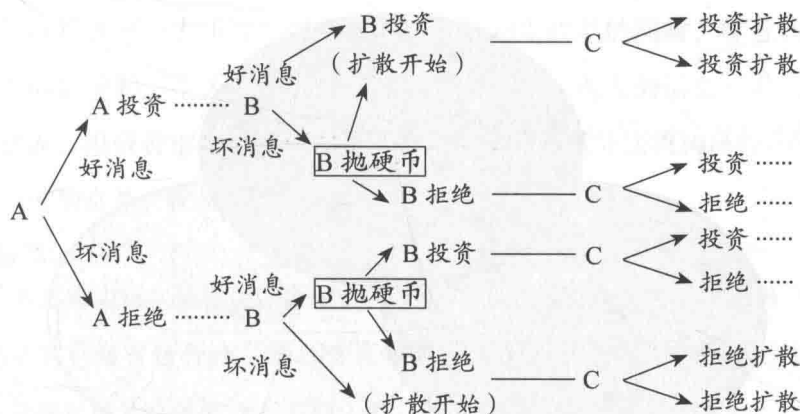


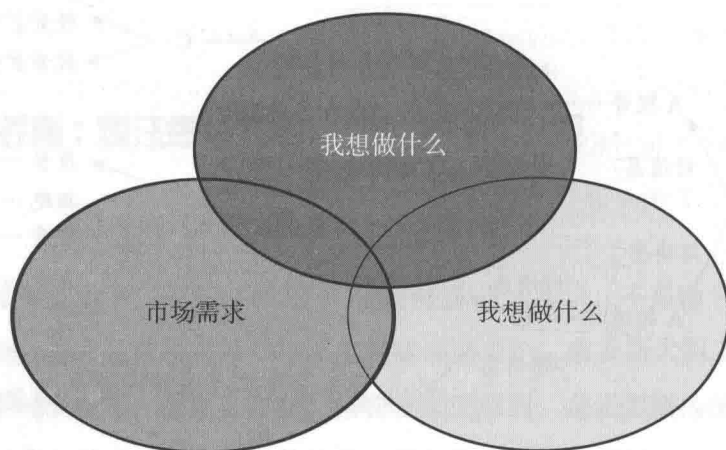
图 11-3 投资者投资决策过程

然而，索罗斯说，市场总是错误的，真理掌握在少数人手中。所以我们应该知道，我们对事物的认知，包括对市场的认知，与现实间绝对有一定偏差。我们对市场的认知，通过股价反映出来，而现实是，市场不是过于乐观，就是过于悲观。因此，可以说，股价在绝大部分情况下，不能反映整个市场基本面的真实情况。甚至在有些时候，这个差距会大到令人吃惊的地步。

◎ 理财，将理想变为现实

理财时，更要认清认知与现实之间的巨大差距。理财的过程就是将理想变为现实，然而，只有认识到其中的差距，才能想方设法弥补这个差距，那么，普通投资者如何通过投资理财将认知与现实结合，实现财务自由呢？

理财时，首先要对市场和个人家庭情况有一个清晰而明确的认知，同时根据情况的实际确定自己的理财目标、制订一个理财规划，同时，结合自身的收入水平、职业特点、风险承受能力等，选择适合自己的投资理财方法，这个认知和实际之间的差距要尽可能地小。



其实不同的理财产品就是将认知变为现实的的工具，无所谓好坏优劣之分，关键在于自身的认知和现实之间要尽可能地符合，这样才是真正适合自己的，这也是问题的症结和核心。

缩小理想与现实之间的巨大差距，要善于借助不同的工具，尽可能开拓多元化的投资渠道，那种仅借助储蓄、国家债券等少数单一理财产品的时代早已过时，只有充分利用保险、证券、基金、银行理财产品等多种手段才有助于缩小认知与现实之间的巨大差距。

现实情况不是一成不变的，投资者必须清楚地认识到，我们的认知也要随之发生变化，要不然，这种差距只会越拉越大。问题的关键在于，我们应该审时度势，不盲从，也不囿于认知水平、经验、传统意识、喜好等的制约和局限。

同时，认识到个人认知与现实的巨大差距，也意味着我们要有勇于承担风险的能力，承担适度的投资风险是必须的，合理、科学的理财规划就是在承担适度风险的情况下弥补认知和现实的差距的过程。

善于借鉴他人的经验也是一条弥补认知与现实之间的巨大差距的捷径，同时，他人能够帮助我们认识到这种差距，进而加深我们的认识。投资理财，有时候选择比努力更重要。追求利润最大化和高收益的同时，要看到认知与现实之间的差距，个人的认知毕竟有限，有时候，他人的话会一语点醒梦中人。然而，投资者也要有自己的是非判断，不可听信非法机构高收益的诱惑，梦想一夜暴富等，就是不能分清认知与现实的区别。

● Tips

- ①个人的认知包括个人、家庭的财务状况、风险承受能力、心理状态等，现实则包括市场行情、市场需求和走势，这两者之间存在巨大的差距，投资理财时，要注意这个差距，不能盲目冒进，也不能畏缩不前。
- ②认知与现实的差距还表现在理财产品的选择上，要结合实际，尽量找到二者之间的结合点。理财者到银行购买理财产品时，也不能掉以轻心，需要确认资金使用期限，并从自己较熟悉的产品入手。
- ③理财的首要任务就是要认清现实，钱多钱少并不是理财的标准，现实的家庭可支配收入等更有说服力。认知和现实之间永远存在差距，关键在于使认知无限接近于现实，并且始终不忘努力弥补这个差距。

保持耐性和坚守原则一样重要，大部份投资者的最大敌人都是自己。别人之所以不愿意像我们这样做，是因为这需要太长时间了。然而，只有在潮水退去的时候，你才知道谁一直在游泳。

——沃伦·巴菲特

38. 巴菲特：投资其实就是一个等待的过程

有人问巴菲特，到底哪一家企业是伯克希尔公司的竞争对手。巴菲特回答：“一个也没有。我从来没有看到过哪一家企业可以称得上是伯克希尔公司的竞争对手。也许有公司可以和我们在收购企业上竞争，但是目前，我没有看到任何一家企业的业务模式能够达到我们想要取得的成就。”巴菲特说，别人之所以不愿意像伯克希尔公司这样做，是因为这需要太长时间了。芒格补充：“缓慢的困难在于，事情还没有办成你就先死了。”

◎ 投资就像减肥，坚持者得胜

在银行理财产品咨询专柜前，工作人员被问的最多的问题就是：“多长时间能赚回钱？”做投资决策前，人们想的一定是，多久就能连本带利大赚一笔。怀着一夜暴富的梦想，心浮气躁地在投资市场上游走。看到这个产品投

资回报率下降，于是果断撤出资金，转投下一个收益率更高的项目，然而，一来二去，自己有限的资金越盘越少，四处寻找投资机会，四处投资，最后哪一项投资都没赚到钱。

现在已经有越来越多的人认识到投资理财的重要性，并且随着关注的深入，投资者对市场上的投资理财产品也越来越敏锐，不过热情却持续不了多久。因为她们总是希望自己的投资在接下来的一两个星期内就见回报。如果希望落空就立即撤资，然而，投资是一个等待的过程，缺乏耐心的投资者无法真正体会到一项着眼于长远的投资项目的好处。

在“保本理财”的概念风行于理财市场时，你有没有听说过“保本投资”的说法？没有哪一个投资敢保证稳赚不赔，投资往往伴随着风险，那种既要保本又要寻求高收益的想法，在投资领域显得那么不切实际。不过，把投资的收益交给时间，这绝对不会错。

其实投资和减肥一样，成功的关键在于毅力而不是决心。大家都知道，减肥就是一个少吃多动的过程，可是，这是一个坚持的过程，很少有人能坚持得下来。大家都跑去吃减肥药，尽管知道并不健康，但是，这是一个快速有效的途径。

巴菲特绝对是那个能够坚持减肥的人，因为，他一直做的就是长期投资。为了投资冰雪皇后冰激凌，巴菲特等了整整 65 年，就因为冰雪皇后的价格一直过高。广为流传的说法是，在 8 岁的时候，巴菲特就想买入冰雪皇后了，不仅是他自己爱吃冰雪皇后，还因为他对冰雪皇后这个公司十分了解。可是他还是等了那么久。巴菲特认为，投资本来就是一个等待的过程，只要有价值，只要有长期的价值，那么等上多久又有什么关系。

在巴菲特 50 周年股东会上，巴菲特说：“购买并持有标准普尔 500 指数，从长期来讲，收益绝对十分不错，但是大多数人都做不到，因为他们根本等不了，只希望能快速赚钱，然而想赚快钱却是最糟糕的错误。”

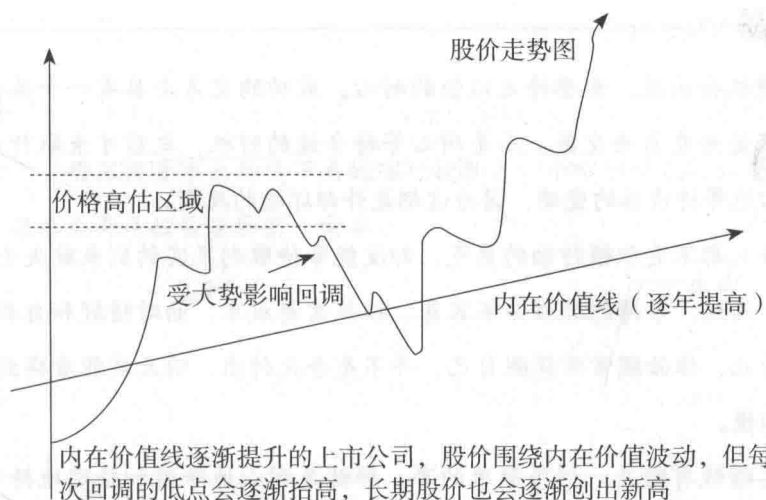
◎ 敢于在大海里捞针

如果要你寻找一枚掉在地毯上的针，你会怎么做？有的人会秉持着细致严谨的作风，找来铅笔和直尺，把地毯划分成一个一个小方格，然后，一格一格地寻找。这种方法虽然慢了一点，不过最后肯定能找到。还有的人并不忙着寻找，而是找来一块吸铁石，然后实行地毯式搜索。也有的人选择趴在地毯上拼命找，只希望一下子就能找到。

当前大多数投资者就是坚持着这样一种方法，像无头苍蝇一样，总希望自己马上就能够撞大运，大捞一笔，结果往往是什么也没捞着。时间对于投资有多重要，巴菲特告诉我们，时间对于投资成败起的作用几乎是决定性的。也许不同的投资大师有不同的投资秘诀，但是其中有一个成功的共同点，就是时间，这才是“炼金术”中最大的秘密。

在一个长期的投资中，坚持自己的判断非常重要，但却并不容易。人们的各种说法很容易左右投资者的决策，包括哪个项目好，哪个理财产品收益又高又稳定，或者某个企业会壮大，等等，然而巴菲特却说，他喜欢听到的是投资市场的坏消息，因为这就意味着廉价购买好企业的时机。价值投资法的精髓就在于等待，长期投资某一个项目。那些根据市场行情频繁转投其他项目的投资者，实际上恰恰就是被市场先生的盲目不合理所愚弄。

就像在我们日常生活中，无论是买米买菜，还是购房购车，谁都喜欢以更低的价格买入相同的一件产品，所谓货比三家，关注质量的同时，价格绝对是一大考量因素。因此才有那么多打折产品的火爆销售。那么，为什么到了投资时，我们要对那些打折的优质投资项目避之不及呢？



现在，有相当一部分价值严重被低估的产品，看起来似乎要被市场抛弃了，尽管市场主体都知道这些投资的价值，但投资者们似乎已经习惯了市场先生的某些盲目和不合理。其实，只要耐心等待，那些优质投资项目的价值迟早会回归，而那些暂时风生水起的投资，例如之前的比特币、房地产项目等，投资者一定要保持谨慎，警惕大起大落的可能性。

击败市场的唯一方法就是耐心等待，等待投资价值的回归。当然，最核心的还是确定公司的价值是否被低估，在未来，是否有继续成长的空间，如果这些是确定的，是否带来回报只是时间问题。

● Tips

①耐心等待时机，华尔街百年的经验告诉我们，市场比绝大多数人有耐心，它总是竭尽所能地拖垮大多数投资者的斗志，所以绝大多数人才会亏钱。只有那些比市场更具耐心的人才能在市场上赚钱，要一直等待利好行情的出现。

● Tips

②等待机会出现，需要持之以恒的耐心。成功的交易者具有一个共性，他们不是为交易而交易，而是耐心等待合适的时机，之后才采取行动。要耐心地等待价格的变动，因为这都是外部环境的改变。

③很多人都不乏积极行动的勇气，却没能等待胜利果实的到来就失去了耐心。因此，等待的过程并不容易，往往需要成本，面对猜疑和自我怀疑。为此，你必须常常提醒自己，并不是今天付出，明天就能看得到效果和回报。

④其实赚钱有时是一件很简单的事，那就是耐心地等待和坚定地持有，这是专业高手最重要的基本功。投资者经常犯的错误就是，在最需要忍耐的时候失去耐心。指望每天或每星期都交易的人，不会获得成功。

确保投资事业持续下去的唯一抉择是，小心守护自己的资本账户，
保本生存是投资者的第一需要。

——杰西·利弗莫尔

39. 杰西·利弗莫尔：保本生存是投资者的第一需要

投资时，利弗莫尔会把自己的首次损失控制在 10% 以内，决不允许亏损大到足以威胁之后的操作的程度。他总结，在市场中，冒险不是忽略风险，豪赌不是倾囊下注，要学会灵活运用大资本和小资本，下注时一定要有所避措施。

◎ 保住本才能活下来

对于现在的很多投资者来说，他们认为亏钱不是最可怕的，最可怕的是错过大赚一笔的时机。然而，这是一种十分危险的想法，事实上，在投资过程中，要宁肯错过大赚一笔的机会，也不能盲目冒进。等待一个大赚一笔的时机，就像赌博一样，然而，投资不是投机，更不是赌博，我们追寻的是尽可能高的成功率和绝对的把握，而不是相对的机会。因此，在投资市场中，

成功的基础是保本生存，尽可能地减少错误，这才是投资者的第一需要。

保本生存的首要原则就是在自己的能力范围内投资，投资者真正要具备的是正确评价所选择的企业，并不要求你成为通晓每一家或者许多家公司的专家，只需要你能够评估在你能力范围内的几家公司。有多大的能力范围并不重要，重要的是你要清楚自己的能力范围。

你处于哪个行业，就对那个行业有了解。最重要的是清楚自己了解哪些行业，并在自己的能力范围内活动。投资者应该坚持一个观点，只有在自己的能力范围内时，投资者才有可能合理分析企业的持续竞争优势，对企业的内在价值有一个大致准确的估计。

就像如果你不了解科技领域，那么就算微软、思科这样的科技大股摆在你面前，你也应该考虑到自己的投资范围，考量自己能否掌控高科技产业。

保本生存还要求投资者克服可能经常出现的认知和行为偏差，因为在投资市场上，有相当一部分投资者缺乏理性，在投资决策过程中，他们常常会受到各种心理因素的影响，导致大量认知和行为偏差。在现实生活中，这样的情形比比皆是，比如一个智力正常的人却常常做傻事。

保本生存要求掌握战胜市场的途径，要想在市场中规避风险、保本生存，先要学会利用市场，利用市场才能在中屹立不倒。真正阻碍我们前行的不是未来的不可预测性，而是旧有思想的束缚。在投资市场中，保本生存的两个阻碍因素就是恐惧和贪婪，两者永远不会消逝，在投资世界永远会一再出现。因此，要在别人贪婪时恐惧，而在别人恐惧时贪婪。

保本生存就是要有效避免风险，而有效避免风险，前提是要比市场更了解你的投资，了解你投资的公司的现状、前景和价值。对于长期投资者来说，要想减少风险、保本生存，首先就是要有比市场更长远的眼光，能正确估量价值，并看到投资的长期价值，要比市场更理性，而不是把投资建立在盲目冒进的基础之上。

◎ 任何理财方法，保本都是赚钱的根本

具体到选择理财产品上来，要求投资者根据个人风险承受能力和预期收益做出决策。一般而言，投资理财产品可以分为保本固定收益产品、保本浮动收益产品和非保本浮动收益产品。理财产品也存在亏本的可能，高收益有可能附带高风险。

风险承受能力低的投资者，需要选择固定收益产品，保障资金安全。而具有一定的风险承受能力，又对收益有较高要求的投资者，可以选择保本浮动收益类的产品。这类产品可以保本，但是收益并不确定。

而风险爱好者和闲置资金充裕的投资者可以选择非保本浮动收益类产品，风险较大，不过如果选对产品收益也很可观。

在购买理财产品时，要明确产品是否有保本条款，而不是只听宣传人员的口头吹嘘。

对于大多数保守型的投资者而言，保本就是第一要义。那么，保本是怎样进行的呢？保本以投资期限为前提，“保本”的前提是，你放弃了3到5年内对该笔钱的使用权和获取额外收益的权利。所谓的投资者处于“上不封顶下不亏损”状态的前提，是他放弃了自己的资金在3到5年内获得其他收益的机会。

所以，保本之前，要确定自己的资金是否有3到5年的闲置期，要不然，这项工作就没有意义。

举一个实际生活中的例子，如果投资100万元，怎样保本？可以购买债券或者货币市场基金。假设货币市场基金的收益率为3%，那么3年后，本金和收益为109万2727元，保本成功。

然而投资者需要清楚地认识到，“保本”的前提下，要使收益“上不封顶”其实很难做到。但是为了防范风险，达到“保本”才是最重要的目的。

在牛市里，保本投资策略往往输给纯股票基金，但是，不安全的高收益，就像赌场赢钱，最终赢得多少就要还回去多少。

正确的时间做正确的事情，首先就是保本，在保本的基础上才考虑怎样赚钱。

在股市中，要做到保本，办法只有两个：一是快速止损；二是别一次下注太多。具体的做法就是分层下注。你如果预备买 1000 股，别一次就买完，先买 200 股，看看股票的运行趋势是否符合你的预想，之后再决定是否加大投资。如果势头不对，就要尽快止损。

而判断自己的风险承受能力最简单实用的一个方法就是，看自己的睡眠质量，如果担惊受怕，影响到睡眠，那就说明你承担了太大的风险，卖掉一部分股票吧，一直到你觉得自己能够睡个安稳觉为止。投资时，要时刻记住保本这个概念，也许每犯一次错，你的体会就会深一层了。

● Tips

- ①保本生存，首先要了解 PE 钟摆定律，PE 就是我们常说的市盈率，这一定律是指在一个考察期（通常为 12 个月）内，股票的价格与每股收益之比，这是衡量股票投资价值的一种动态指标。
- ②保本生存要有一个二八原则，二八原则一般指将用于中长期投资理财的金额的四成用于基金定投或购买货币型基金，另外六成投资风险较高、变化波动较大的债券股票。
- ③保本要做到资金分配三分法，就是将除了储蓄之外，把其他用于理财投资的资金分成三份：流动资金、使用预定资金和获利性资金。
- ④保本并不是不赚钱，可以考虑多样的理财产品，除了传统的理财渠道，还可以尝试新兴的互联网金融理财产品，收益远高于银行定期存款。

从投资一开始，就要为自己设定好退出条件。学会投资转换，学会进退自如，把市场预期纳入考虑。要知道，“错过时机”胜于“搞错对象”。

——约翰·保尔森

40. 约翰·保尔森：学会投资转换，学会进退自如

当美国房地产市场利好消息铺天盖地时，约翰·保尔森却坚信，冬天一定会到来。那段时间，约翰·保尔森和他的团队在办公室里分析各种财务信息。随着分析逐渐深入，他越来越深信投资者大大低估了房贷市场的风险，债权人越来越难以收回贷款，他剥开了房地产繁荣的虚表。

采用与当时主流投资方向全然相反的基金操作方式，最终，他的基金扭亏为盈，基金总规模达到 280 亿美元。在这场金融危机中，约翰·鲍尔森转换了投资思路，转投并不被人们看好的基金，进退自如。

时刻注意坏的方面，将其转换成好的方面，这就是约翰·保尔森的投资信条。

◎ 不变的是变化本身

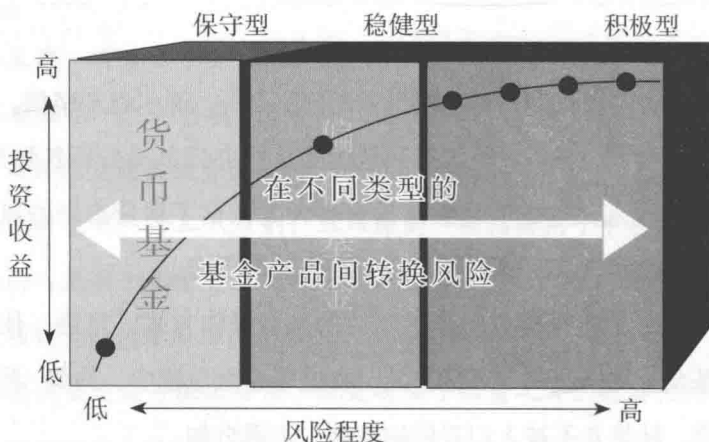
投资的魅力就在于它永远都在变，没有定数就是投资市场最大的定数。

因此，学会投资转换，学会在这个变化的市场中进退自如，才能生存下来，谁活了下来，谁就能笑到最后。

善于转换投资的人，永远都能在最应该勇敢的时候挺身而出，成为“拯救者”。

当然，在此之前，他已经退了无数次，被嘲笑了无数次，被怀疑了无数次。不过，进退自如是大家的品质，能够进退自如的投资者，他的心胸绝不会因为怀疑和嘲笑而变得狭窄，也不会因为市场的普遍看法而改变自己的意志。

学会投资转换，做到进退自如的首要因素就是在投身市场之前，就为自己留一条退路、保留一部分资金、留住一部分资源，等等，也就是说，有一套自己的退出机制。其实，每一位有经验的投资者都有一套自己的退出机制，这个退出机制和当初进入市场时设定的投资标准一样重要。



通常情况就是，他们的投资标准包括退出机制，而且，这套退出机制不可或缺。每一位投资高手的退出法则，都与他自己的投资标准直接相关。不管一笔投资或大或小，投入了多少时间和精力，退出策略都应该事先制定好，而且要严格遵守各项标准。否则，之前所做的一切努力都可能付之东流。

而且，现在的市场上，相当多的投资者在没有自己的退出机制的前提下，就贸然冲进市场，想着要大赚特赚，他们甚至连何时必须退出的概念都没有。这种情形绝不少见，所以，很多投资者都不能判断什么时候应该卖掉一些赔钱的头寸，赚钱的头寸应该持有多久。因为，他们没有判断的标准。这样的投资者，每时每刻都在担惊受怕，无论是赚钱还是亏损，他们的日子都不好过。

◎ 投资转换让利润最大化

稍微获得了一点利润，他们会担心这笔钱会不会化为泡影，他们会绞尽脑汁想，应不应该马上抛出以保住利润。结果，真的抛出之后，这只股票却以更快的趋势上涨，他们只有后悔不已。

出现亏损时，他们可能会等上相当长一段时间，想着这只是暂时的调整，只要继续持有，价格肯定会涨上来。可是事与愿违，只等到反弹的希望完全破灭，他们不得不以跌到谷底的价格绝望地抛出手中的股票。

这两种情况都是因为投资者没有自己的投资标准和退出法则，结果往往是无论之前有多少次小盈利，最终都会被一系列的大损失所抵消。

就连投资大师也无法避免错误的产生，可是投资大师的高明之处在于他们知道如何投资，他们知道什么时候该退，什么时候又该进。能够熟练地进行投资转换就是他们最大的本事，也是一个成功的投资者应该掌握的本事。

一个完整的退出法则的作用在于，能够让投资者在获利时正确地把利润争取到最大化，

在出现亏损时及时砍掉损失，保全自己的资本。因此，一个成功的投资者，一个希望成为金融市场赢家的投资者，必须学会制定自己的投资标准，而比投资标准更重要的是，在投资的初始，就设定好这次投资的退出条件。



大师小传

约翰·保尔森

Paulson&Co. 公司总裁，该公司是一家总部位于纽约的对冲基金。他是美国次贷危机中的最大赢家，在这次金融危机中大肆做空而获利，因此被人称为“华尔街空神”。据《阿尔法》杂志统计，约翰·保尔森在2007年的收入达到了37亿美元，一举登顶2007年度最赚钱基金经理榜，力压金融大鳄乔治·索罗斯和詹姆斯·西蒙斯。一时间，约翰·保尔森在华尔街名声大振，“对冲基金第一人”“华尔街最灵的猎豹”等称号纷纷被冠在了他头上。

2015年6月4日，约翰·保尔森为母校哈佛大学捐赠4亿美元，这是哈佛大学建校379年以来最大的一笔捐款。

● Tips

- ①在遭受损失时，要根据自己的退出原则适时退出，这样才能避免损失
- ②投资转换和进退自如的关键在于把握适度原则，度的把握至关重要，因此，投资者应该为自己设定一个转换的最低标准，这就是投资转换的临界点，一旦超过，应该果断转换投资手段，或者适时决定加大投资或者彻底离场。
- ③投资转换的运用不可过于频繁，如果等不到适当的时机就转换过快，要获得利润十分困难，真正的高手懂得灵活运用转换与坚守两种手段，这样才是真正的进退自如。

在资本市场获利，回报率只是一个符号，而构成这个符号的不只是智慧和实力，更重要的是要有即刻行动的勇气和信心。

——乔治·索罗斯

41. 索罗斯的制胜习惯：即刻行动

只要索罗斯认为机会到了，他就会即刻行动，因为他相信这个世上不存在万无一失的认知，所以没有必要追究细节，例如他曾经因为看到英国政府援助劳斯莱斯的计划，就大胆买入英国政府债券。索罗斯的座右铭是：“先投资，后调查。”

如果索罗斯认为市场可能对自己不利，他决不会畏首畏尾，而是会即刻卖出所持有的股票。索罗斯一生的时间和精力机会都耗在了投资活动上，他认为自己在投资时就像一个拳击手，随时准备先发制人，向对手发出致命一击。

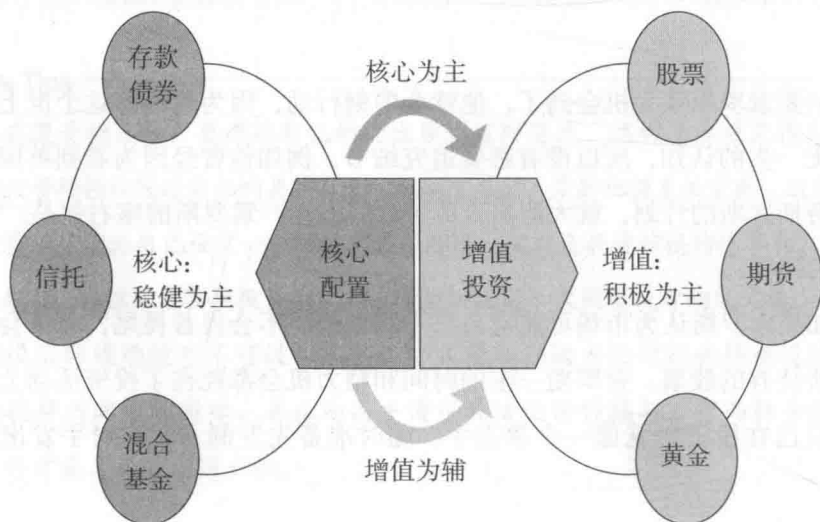
◎ 时间就是商机

如果你认为投资一个项目会赚钱，就要马上行动，时间就是商机，稍一

犹豫，这个机会很可能就没有了。身在中市场中，想赚钱的话，永远不要怕风险，获利的前提是你要有信心。一个成功的投资者看到的是未来和机遇，一个失败的投资者看到的则是亏损和困难。

无论你最终投资的项目会不会亏损，都要有与成为成功的投资者那种信心。没有无风险的收益，也没有不冒险的成功，重要的是要有敢于即刻行动的勇气和击败风险的信心。没有任何一个成功的投资者敢说他的初次投资是百分之百赚钱、百分之百无风险的，如果不迈出第一步，怎么知道前方迎接你的是不是胜利呢？就算过程中并不一帆风顺，事实上从来就少有坦途，只要结果是好的，冒险和行动就是值得的。

坐而研究，不如起而行动。也许开始理财投资不仅会让你赚不到钱，还有可能让你赔钱，但如果不开始的话，就连亏损的机会都没有，因为你没有亏损的资本，致富的机会等于零。



那些经济学院的教授们，常常会被问到这样一个问题：既然老师懂得那么多投资理财理论，为什么不自己投资，赚的钱岂不是比教书更多？也许这

个问题会让一些老师感到窘迫，当然，聪明的老师会用老师的职责作为回答，其中并不包含实务。就像一个出色的足球教练，他自己并不一定球技惊人。可是回到那个问题上来，其实作为教师，致富与教书育人并不矛盾，而且教师也会有赚钱的想法，也比一般人更加通晓理财知识，为什么他们之中的大多数并没有成为大富豪呢。

与之相对，有些因为一个投资项目大发横财的暴发户，他们有的都没上过大学，更别提懂得多少投资专业知识，看起来就是游手好闲，可是，为什么就轻而易举变身大老板，轻轻松松赚大钱呢。

其实，这两个看似复杂的问题有一个十分简单的回答，当然这只是其中一点：经济学教授和暴发户的主要差别在于，那些教授是知而不行，而暴发户却是行而不知。由此可以看出，就算你满脑袋装了多少理财专业知识，上了多少堂投资理财课，如果只是做而研究理论，纸上谈兵，只能说明你研究得越透，你离财富的距离就越远。致富的关键在于你要即刻开始行动。

◎ 即刻行动而不是贸然行动

开始理财的第一步，就是要即刻展开理财行动。理财不是有钱人的专利，没有一个亿万富豪的身家是在徒劳等待中日益增多的，理财最怕的就是拖延和懒惰。也许你看不懂各种金融趋势，分析不来各类图表，更有甚者是看到数字就头疼，所以，不管每个月赚多少，只要够花就行了，所谓的理财规划只存在于专家和电视节目里，然而你有没有想过，你可以保证自己的状态永远都像今天一样吗，你能保证自己不生病不出意外？未来的事又有谁能说得准呢，为以后做打算才能不惧意外。

同样，制订了理财计划，如果没有强有力的行动，执行不力或者轻言放弃，那也是徒劳无功的。如果储蓄计划做不到持之以恒，理财规划就得不到

实施。

理财时，另一个需要即刻行动的事情就是要做到不浪费，当省则省是个人和家庭理财的最高原则。浪费是败家之本，在大手大脚花钱之前，应该三思而后行，做出削减开支计划之后，要立即行动，贯彻始终。简单生活即是享受，追求生活的品质不代表就要高额消费。

理财即刻行动，还要克服迷迷糊糊差不多的态度，就是因为不确定的一些花费，导致了許多不必要的损失。如果你是那种只记得每个月挣了多少、还剩多少，却不知道钱都花在哪儿的人，那么你就要当心了，这是十分危险的。

个人家庭理财，其实并不复杂，即刻行动，拟定生活目标，做好理财计划就是开启理财的第一步。具体可以根据自己对人生的规划，分析现阶段以及今后各个阶段的生活需求，从短、中、长期三个角度确定财务目标，然后再制订理财计划。

理财时要记住，行动起来，先储蓄再消费。现在很多年轻人认为只要每个月不把钱花光，只要还剩下一点钱就是会理财了，可是这种毫无章法的理财习惯并不是储蓄，正确的理财观念应是每个月要有固定的储蓄，之后才考虑应该花费多少。

开始理财要即刻行动的是开源节流，增加收入来源、减少支出项目，为此可以拓宽投资理财渠道，分散投资，同时做好理财计划，并严格按照收支计划安排消费。

刚开始，并不一定要参与大笔投资，可以从小的项目着手，定额投资小钱，银行存款和长线投资绩优股是两大途径。

即刻行动并不意味着贸然行动，要坚持风险适度原则，具体到理财时，意味着尽量远离借贷，并不是所有的投资者都适合高风险性投资。而且，要把握好家庭财务结构，应该谨慎借贷。

● Tips

①即刻行动，先投资，再等待机会，而不是等待机会再投资。拖延是理财失败的主要原因，理财越早开始越好，因为年轻就意味着时间，足够让复利发挥出效果。而且，年轻时冒险失败的成本较低。东山再起的机会和时间更多。

②理财不是要等到有足够多的财富才去管理，而是要即刻行动。研究复利公式，影响未来财富最大的因素是资产报酬率的高低与投资时间的长短，现在拥有多少本钱对未来财富的多少影响较小。那种等赚了大钱再去理财的想法是错误的。

③即刻行动，赚钱首先要有目标和原则。根据实际与环境状况，先制定一个理财目标，再开始理财，这样就不会盲目，而根据理财原则一步一步开始理财，这样则不会冒进。

重要的不是你的判断是错还是对，而是在你正确的时候要最大限度地发挥出你的力量来！

——乔治·索罗斯

42. 索罗斯：重要的不是判断对错，而是在正确时最大限度地发挥出你的力量来

2015年1月22日，在达沃斯经济论坛晚宴上，索罗斯公开宣布退休，媒体普遍推测，退休后的索罗斯将专心做慈善，然而，这个曾一手引发东南亚金融危机，因此得名“国际金融市场纵火犯”的金融大鳄，其近半世纪来的收益率甚至高过股神巴菲特。

原因就在于，索罗斯始终能抓住时机，在正确时最大限度地发挥出力量来。

◎ 赚的时候能赚多少

重要的不是投资决策的正确与否，而是赚的时候能赚多少钱，这就要求在正确的时候要最大限度地发挥出力量。现在，人们面临的问题不是有没有

钱，而是有多少钱，会不会赚钱，因为，善于理财，能够专注赚钱时机的人，他们总能利用正确的机会发挥出最大的力量，大赚一笔。

关键在于，这个正确的时候到底如何确定。例如，当汽车出租业刚刚走向繁盛时，你会赶上这趟顺风车，投资进去，还是另辟蹊径，发现市场空白。其中一个明智的做法是买入一些旧车，开始出租旧车业务，无论何时，节省都是消费者的心理诉求，所以，与昂贵的收费相比，旧车低价、安全可靠的特点相当有优势。

当然，如果这时你就满足了，说明你只得意于自己的判断正确。更聪明的做法是，在这个正确的时候扩大业务，转入特许经营的行业，吸引那些正寻求新的经营机会的企业家们的注意，给他们特许联营权的许可，在其他地区开办类似业务。这样，也许在创业几年内，你的特许联号就会有几百家。

在正确时，发挥出最大力量是非常必要的。这时，任何犹豫和保留都可能致使与本来属于自己的机遇失之交臂。在市场这个没有硝烟的战场，真正能取胜的恰恰是那些善于打心理战的人，懂得适时发挥出最大力量，全力以赴才有可能成为最终的胜者。

◎ 有商机经过，别放走

抓住正确的时机，发挥出最大的力量，要求胆子要够大，要能想他人之未想，做他人之未做。如果有一个地方发现了金矿，人们都趋之若鹜，但是到了才发现被一条大河挡住了必经之道，这时你会怎么做？是沿着河流绕道走，还是游过去。可是想一想，为什么非得去淘金，买一条船专门运载淘金人过河不也是致富之道吗？为了到河对岸去淘金，相信人们甘愿付出一切，因为前面有金矿。

有钱人往往善于抓住潜在的机遇，并在正确的时候发挥出最大的力量。

机会其实会常常出现在你面前，把握住机会，并将它变为有利条件。你需要做的事情只有一件：放开胆量，最大限度地发挥力量。如果你是一个小木匠，看到百货公司里摆着的唯一一件木箱，你会怎么做，在你的家乡，这种用樟木制成的木箱子到处都是，一寸卖一块钱，可是到了商场里，经过精美的雕刻，一下子涨到了几千元，还是赶快回家，请来民间雕刻师傅，精心加工樟木箱子吧。办一家木雕厂，可是远比一家木器厂赚钱得多，有可能，你会因此跻身亿万富翁的行列。

如果看到自己正面临着一个正确的时刻，那么不要犹豫和迟疑，加大投入，发挥出最大限度的力量来。就像如今快餐业巨头麦当劳，在当初创办时，不过是一家经营汉堡包的小店，可是创业不到十年，就在美国各州，以及世界上超过 30 个国家和地区开设了近万家分店，每年的营业额达到 100 多亿美元，成为名副其实的“麦当劳帝国”。

就是因为创始人雷蒙·克罗克能够抓住正确的机遇，最大限度地发挥出来力量。一旦决定，他就向一家生意做得红红火火的快餐店老板麦当劳兄弟买下了汉堡包摊子，以及汉堡、炸薯条的专利权，在当时他的家人都不理解他的做法，可他还是投入了全部资金，还借了一部分钱，马上投资筹建第一家麦当劳快餐店，

如果一个人看到的是事物的积极面，并乐意为之付出全部力量，那他做的事就是正确的。就算把一个善于抓住商机的人丢在撒哈拉沙漠里，只要他能看到一点希望，就会再次成为有钱人。

如果是一支商队经过，你会让他白白溜走吗，当然不会，这就是你唯一的机会，而且这一定是一个正确的机会，提出劳动作为交换，以身上的某种物品，或者自身的某项技能，总之，最大限度地要求他们带上你。记住这不是生意，这是一次关乎生死存亡的抉择，你必须尽最大努力，使尽浑身解数，因为要知道在沙漠里多带一个人上路就意味着多一份危险，少一份活下去的可能。

● Tips

①在正确时最大限度地发挥出力量来，与能赚多少钱息息相关，判断对错仅仅意味着能不能有机会赚钱，而真正决定给你赚多少钱的是你在正确时能发挥出多大力量。力量发挥得越大，就意味着赚的钱越多，这时，任何保留和小翼翼都应该尽可能地减少。

②拥有一双发现赚钱时机和经济泡沫的锐利慧眼，同时，要拥有一副扫荡市场的冷酷心肠，这样才能在能赚到钱时赚到最多的钱，如果你能赚一百万，没有人会嫌弃一百万太多。

③要有在正确时最大限度地榨取最大利润的能力，也就意味着要发挥出最大的力量，要在有识之时有胆，有冒险买空卖空的胆略，同时要具有在不确定中榨取最确定利润的把握能力。

你要永远清楚地认识到，投资游戏并不是让你变富，而是不让你变穷。

——克莱门茨

43. 克莱门茨：投资不是让你变富，而是不让你变穷

许多初入投资领域的人，都是抱着变成富人的想法的，然而，美国著名金融学家克莱门茨告诉我们，投资不是让你变富，而是不让你变穷。

◎ 越努力越幸运

投资赚钱的前提是，不会变得更穷，想要赚取金钱，就应该记住，运气只偏爱辛勤工作的人，那些频繁跳槽，有时候一年换两三个工作的年轻人，他们只想着找一个高薪的工作，于是，就一边完成手头的工作，一边到处投简历，只是为了得到一个薪水更高的工作。可是，换一个工作可能会带来更高的薪水、更大的发展空间、更满意的工作环境，或者其他一些更好的条件。

可是在这个换工作的过程中，累积的工作经验十分有限，而且会让人产生投机取巧、华而不实的心态。而那些安安心心，在一个岗位上工作几年的

人，升职应该不成问题，工资也大幅提升。

显而易见，你越努力地工作，获得的积累也越多，获得的积累越多，财富总有一天也会到来。投资不一定保证让你变富，但如果让你变穷了，你就应该检讨一下自己的心态问题，是不是想投机取巧，或者不能安下心来辛勤工作，要知道，想要不变穷，就要不断努力挣钱。

投资的一大守则就是保存金钱，一个永远背着债务的人是不会有好运的。

然而在生活中，如果遇到突发状况，很有可能背负债务，这很正常。在这种情况下，首先要做的就是正视自己的债务，清点有几笔债务，债主分别是谁，哪怕仅仅是信用卡的欠款。而且，偿还债务永远比逃债更容易。要坚定履行偿债承诺，这个时候，辛勤工作就显得尤其重要，只有挣更多的钱才能更好地还钱。

不过即使有再大的债务，都不能放弃储蓄的习惯，以免发生意外状况。如果有债务在身，应该约束自己的消费习惯，做到量入为出。

◎ 曾经的百万富翁如今到哪儿去了

想一想，如果不投资，结果是什么？手中的现金越来越贬值，以前两三元一碗的牛肉面，现在十几元都不一定买得到，物价飞涨，始终是与我们平头百姓息息相关的事。然而，我们的工资上涨了多少呢，涨了一番？还是面对现实吧！

工作了五年之后，银行存款的 10 万元到期，于是你取出这一笔钱，打算做投资，还是购买银行理财产品保险，不仅经过精密设计，而且是风险与收益完美结合的化身。来到银行，理财经理向你推荐了一款三年期的理财产品，收益 10%，这时你就要注意了，因为根据统计，银行理财产品平均到期年收益率约为 4.1%，任何高于这个数值的理财产品都是非保本浮动收益型，风险

投资的套路

— 182

较大。

投资不为了变富，因为比起成为富人，还有一种更为迫切的愿望在激励、鞭打着我们——不要变穷。随着通货膨胀越来越严重，曾经令人艳羡的百万富翁，如今早已浪花淘尽英雄，让位于千万富翁、亿万富翁。

在投资这件事上，想不变穷，要永远记得善于利用金钱，多元化理财，并合理分配投资比例。有经济头脑的人不仅不会让自己变穷，还会让自己变富，在投资理财上，理性至关重要，冲动只会办坏事。抱有任何的侥幸心理，企图快速致富都有可能造成事与愿违的结果。

对工薪族来说，理财首先就是要考虑如何支配收入，那种盲目支配收入的做法绝对不可取，看似过得逍遥随意，造成的苦果只有自己承担。

会赚钱永远都是好事，而会理财则是大事。你要永远清楚地认识到的是，投资游戏并不是让你变富，而是不让你变穷。

● Tips

- ①投资时，想不变穷的实际做法是努力做好本职工作，有付出就有回报，收入永远是保证你不变穷的最大保障。在工作收入的基础之上，才有可能进行其他投资，才有其他投资的资本和本金。
- ②投资理财一定要趁早，理财观念的培养要从小时候抓起，不过，现在开始永远都不会晚。制订理财计划，做到开源节流，减少不必要开支。挣的越多，花的越少，这样，财富才会越积越多，就减少了变穷的可能性。

如果你的确有能力，你就会非常清楚自有资金范围。我自己对于金钱的想法是十分保守的。永远记住通货膨胀和利率的风险。

——查理·芒格

44. 查理·芒格：任何理财活动都要控制在自有资金范围内

作为巴菲特的“黄金搭档”、伯克希尔的灵魂人物，查理·芒格还有一个“称号”也非常有名，叫作“永远都说不动的大师”。尽管芒格曾多次在公开场合受到包括巴菲特等人如此调侃，实际上，这个生动的称号正透露出了芒格的投资哲学。

◎ 投资理财超过自有资金，就等于送死

当初巴菲特和芒格刚认识，两人各自经营一家合伙投资公司。芒格经常接到巴菲特打来的电话：“查理，我想做一件事，你认为可行吗？”芒格通常会回答：“天啊，你在开玩笑吗？你有没有考虑过自有资金啊？”之后，芒格开始给巴菲特详细讲述当时投资的各种风险，如果一旦超过自有资金，那项投资无异于盲目送死。

最终，巴菲特通常会说：“我想你是对的。”如果有时候巴菲特执意要进行一项投资，芒格都会提醒他：“我已经说过‘不’了，下一次就是市场向你说‘不’了。”

巴菲特总是毫不避忌在公开场合拿芒格永远都只会说不开玩笑，可这也正是芒格让他钦佩的地方。只有懂得把投资控制在自有资金范围内，才能尽量减少风险，找到恰当的投资时机。芒格说，要反过来想，总是反过来想。你想投资，首先不是想你能从市场上得到什么，而是想你能给市场提供什么，这就是你的自有资金。如果自有资金越少，你能用于参与市场的资本就越少，你能够为市场提供的就越少，那么市场最终回报给你的自然不会太多。

可是，如果你想着去借贷，增加投入市场的资本的话，那就是一件风险极大的事。如果你去研究研究那些破产的公司、投资者，你会惊讶地发现，击败他们的不是一笔交易的亏损，也不是经营管理不善，而是他们的投资已经远远超出了自有资金范围，不惜靠借贷加大投资，最终也加速破产。如果不想破产，就去研究导致破产的原因，这样你就永远不会去那儿了。

芒格身体力行的投资哲学是：只有把投资控制在自有资金范围内，才能保持风险和收益的平衡，在投资的路上走得更远。

◎ 如何增加自有资金

如何增加自有资金呢？首要的还是储蓄。芒格坦言：如果你能储蓄，那你的自有资金永远不够进入市场。试想，如果你在离开大学时就有五六万块钱，你会有更多的选择空间，无论是投资还是组建家庭。

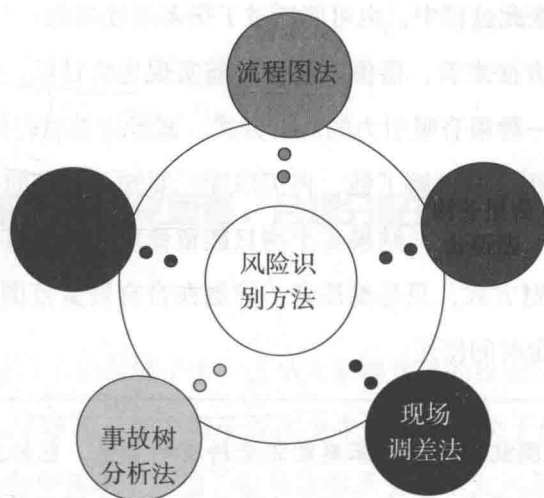
自有资金，就是个人、家庭、企业等为进行投资理财、生产经营等活动能经常持有的，可以自行支配使用而且不需偿还的资金。与之相对的就是借债。

进行理财投资，就是为了得到更大的收益。可是在此之前，如果不对自

有资金进行一个有效的考量，就盲目地进入市场，亏损也有可能随之而来。

自有资金的范围与我们的风险承受能力密切相关，

掌握自有资金范围，这个资金不仅能提供稳定的收入，而且用于投资时，要分出维持正常生活开支与暂时闲置的资金，只有在性质上属于“闲钱”的那部分自有资金才能用于投资。而且，这一部分闲置的自有资金用于投资时，不能超过范围，最好是有多少就投资多少，借债投资要慎之又慎。借债投资虽说能利用杠杆效应提高收益，但与此同时也相应放大了风险因素。



在自有资金范围内投资，还要求掌握投资方法，包括基本面投资法和技术面投资法，基本面投资法又包括价值投资法和成长投资法，价值投资法主要分析企业的内在价值，然后等到合适的价格买入；成长投资法主要看企业的未来潜力，选择前景较好的企业投资。

技术面投资法就是利用图表、数学方法等对市场走势进行预测，在此基础之上做出投资决策。然而无论是哪一种投资方法，一旦超过自有资金范围，无论那家公司有多么大的发展前景，内在价值和市场走势多么利好，都不能

投资的套路

— 186

轻易借贷投资。因为一旦遭受亏损，借贷只能让你陷入恶性循环，成为压死骆驼的最后一根稻草。

根据自有资金范围，选择投资标的。每个人都有自己的资本，除了工作圈、交际圈、专业知识等，最重要的就是自有资金，对于我们不熟悉的投资领域，不懂的就不做，而对于超出我们自有资金范围的投资理财产品，则是再好也不做。

在投资出现亏损时，也不能赌徒式的加码，这样可能越亏越多，即使最后能摊平损失，在此过程中，也可能错过了很多市场机会。

不过从另一方面来看，借债能让你提前实现生活目标，如果再碰上贷款利率较低，这是一种很有吸引力的理财方式。试想你是想先住上自己的房子，再每月供房贷，还是先挣够了钱，再买房呢？要知道，那时你可能都要退休了。自己辛辛苦苦一辈子，结果买个房只能留给后代住。其实，适度负债也是一种不错的理财方式，只是要注意，控制在自有资金范围内，至少要保证自己有能力在一定时间偿还。

● Tips

- ①自有资金范围就是个人、家庭能完全持有的资金，包括生活必要开支和一些自由支配资金，这部分可自由支配资金，最好能利用起来，进行理财投资，这样，收益就会更多。
- ②理财活动要控制在自有资金范围内，适度的负债并不是不可取，只是债务金额要控制在一个合理范围内的，根据每月工资，合理承担每月要还的房贷、车贷，如果月收入只有5000元，承担月供8000元的房产就不合理。
- ③理财时用于另类理财产品的投资，如红酒、艺术品、普洱茶等，投资金额月供控制在自有资金的5%左右为宜，以免风险太大。

如果你只从一个角度思考问题，你将会扭曲现实。基本的、普世的智慧是拥有多元思维模型，因为所有东西都与宇宙间的其他一切都有联系。

——查理·芒格

45. 查理·芒格：多元化思考，合理分配投资比例

“把鸡蛋分放在不同的篮子中”这是大家都知道的投资理财准则，但如何分放却并不是人尽皆知。每个篮子放多少个，不仅取决于你有多少个鸡蛋，还包括各个篮子的坚实度、用途，以及你能承受的损失和希望得到的收益是多少。

◎ 你是哪一类型的投资者

投资理财也要多元化思考，从投资的主体、客体、媒介三个方面，进行思考。从投资的主体来看，根据个人和家庭的收入、心理状态、人口数、风险承受能力等因素，可以分为保守型、激进型和中立型，对于保守型投资者，无论是出于心理还是实际原因，他们基本属于风险厌恶型，承担风险对他们而言十分不合理，因此，他们应该选择稳健型的理财投资产品，如银行存款、

国债等。

对于激进型，他们敢于承担一定的风险，也期望得到更大的收益，这类投资者可以投资股票等风险较高的项目。对于中立型理财者，他们有一定的风险承受能力，最重要的是，他们也敢于承担一定的风险，可以选择基金、企业债券等既能保值又有一定较高收益的理财产品。

无论对于哪一类投资理财者，除了储蓄之外，还应该适当增加额外的投资渠道，多一个渠道也就意味着多一种收益，当然，风险也会随之而来。这时，各类投资的比例如何分配就显得尤其重要。一般而言，主要投资在银行、保险和资本市场中。

合理配置资产，投资者不能把银行存款用于投资到高风险的资本市场中。不能因为基金相对较高的稳定性和保值性，就用购买基金类理财产品来替代购买保险。其实货币型基金不仅风险较低，流动性较好，可以部分替代储蓄产品。而且，债券型基金的低风险性，和相对较高的预期收益率也可以替代部分储蓄产品，这样，即可以保值，还可以实现一定的增值。

◎ 按图划分投资比例

对于大部分理财者而言，合理的投资回报率既能实现保住本金的目的，又能增加其他渠道的收益，不断改善我们的财务状况，提高生活品质。不过，用于投资理财的资金要考虑到家庭和个人实际情况，一定要是净资产，也就是说，要用全部资产，包括固定资产、收入等减去全部负债，这一部分才能用于投资。投资主体要根据不同的实际状况决定用于投资的资金比例，同时，要根据市场状况合理调整这个比例。总而言之，就是要根据个人和家庭的投资组合的成分、比重、其他资产的配置最后确定各项投资比例，并随时间的变化而调整。多元化思考的同时还要动态地思考，一成不变的思想本身就已

经过时。

下图是全球最具影响力的信用评级机构标准普尔，在一次针对全球十万个资产稳健增长的家庭做的调研后得出的一个家庭资产分配象限图。通过分析总结这些资产稳健增长的家庭的理财方式，得出一个标准普尔家庭资产配置图。此图被公认为最合理、最稳健的家庭资产配置方式。



无论是家庭还是个人，都可以根据上面这个资产分配图合理规划自己各项投资的比例，至少，拥有这四个象限内的账户，按照固定合理的比例进行分配，不仅可以作为一个参考指标，更可以保证家庭、个人资产的长期、持续地稳健增长。进行重要投资和财务决策时，就可以根据上面这个象限图做出决策。

根据自己不同的理财需求，投资者可以适当选择基金这种方式。可以通过把资产配置在不同类别的基金上满足理财者不同的需求。按照所处的不同阶段，划分出不同的具体的理财需求，针对不同的阶段选择不同的基金。如果是短期需求，比如度假、应急等，就可以建立短期基金；如果是房子的首付等一段时间内目标，就可以建立中期基金；如果是教育、养老等长期目标，

就可以建立教育基金、养老基金等。

无论是哪一种投资，投资的期限越短，一般来说风险越小，所以应该根据自身的风险承受能力决定投资的比例。如果投资者的风险承受能力较强，而且投资的资金属于较稳定的闲置资金，可以采取较为激进的投资策略，例如投资在股票上。

● Tips

- ①多元化思考，合理分配投资比例的前提，是掌握了大量的投资理财知识，因此，自己可以先学习基础的经济知识，并对各类理财产品有一个初步了解。这段时间，先进行银行的分存定期，或者在银行买些短期的理财产品。
- ②分配投资比例，起步阶段的还是要在银行的理财产品上，可以分析如果购买某种银行理财产品，能否达到预期收益。之后，开始接触基金、股票、债卷等知识，利用余额宝、活钱宝等理财工具，其实它们属于货币基金，风险小，而且收益较定期存款略高。
- ③合理分配投资比例，目的还是在于获得收益，在良好的理财习惯之上，明确自己的投资目的和风险承担能力，并尝试投资各类基金理财产品，接触股票、各类证券，当然，这值得花长时间去学习，不能操之过急。
- ④储蓄、货币基金和基金定投同步发展，最好风险有大有小，根据投资风格和偏好，制订稳健中带有冒险的长期理财计划。炒股、炒黄金、炒期货等适合激进型且有较长时间理财投资经验的人，不能贸然进入。对于一些新兴理财产品，如互联网理财等，可以尝试，收益高但是风险中等。

人生就是不断抵押的过程，为前途我们抵押青春，为幸福我们抵押生命。

如果你不敢逼近底线，你就输了。

——约翰·D·洛克菲勒

46. 洛克菲勒：如果你不敢逼近底线，你就输了

作为现代商业史上最富争议的人物之一，没有人像洛克菲勒那样，既可以创建史无前例的联合事业托拉斯，在巅峰时期垄断全美 80% 的炼油工业和 90% 的油管生意，又可以秉承基督信仰造福全人类的宗旨，创建同名基金会，捐款共计 5 亿美元。

这个巴菲特唯一的偶像，全球历史上除君主之外最富有的人，世界公认的“石油大王”，他的成功就在于敢于逼近底线，永远在冒险，也永远比别人有更多赢的机会，当然，事实证明，他确实赢了。

◎ 不敢借钱，那就是白白浪费了好运

洛克菲勒的巨大财富不是靠压榨其他人而来，他赚的钱跟很多同时代的巨富们比起来，是最不肮脏的。他不像陨石那样，只有通过破坏一切才能

前行。洛克菲勒能取得成功，是因为他经过了四分之一个世纪的大胆冒险，一次又一次地开拓其他资本家都不敢涉足的新兴危险领域，一次次地逼近冒险的底线。除了公司职员的不懈努力，洛克菲勒带领着员工们逼近底线，放手一搏的睿智和制订有远见的计划，使得这位巨人集聚了与国王比肩的财富。

当初，洛克菲勒进入石油行业时，这个领域的商机比起钢铁、银行、铁路来，可谓小得多。但是，洛克菲勒知道，只有逼近底线，才有可能赢，那些不敢逼近底线的人，永远都只能是输家。洛克菲勒绝不想做输家。

早在12岁时，洛克菲勒就把自己卖火鸡得来的积蓄借给邻居，收取本息。高中毕业前两个月，洛克菲勒自己掏了40美元学习了三个月的商学课程，就到一家小公司当起了簿记员。由于工资太少，洛克菲勒开始倒卖货物，仅仅三个月后，就赚到了800美元。

第二年，洛克菲勒就拿着这800美元，和从父亲那里以10%的利息借来的1000美元，与人合伙开了一家经营农产品的公司，过了四年，利润达到17000美元。

洛克菲勒认为，借钱就是为了创造好运。只要可以赢得财富或者赢得人生，如果通过借钱可以达到目的，那么借钱本身又有什么不对呢？同时，如果一个人能够借到钱，不仅仅是以个人的收入、公司作为抵押，还包括自己的信用和诚实。

不仅以金钱担保，还以信誉担保，永远不会拖欠债务。同时，无论是对债主、银行、客户等，都要以诚相待，坚持讲真话，而不是对自己的债务遮遮掩掩或者捏造事实，这样于事无补。洛克菲勒坚信，谎言在阳光下就会显形。

◎ 联合国都建得起来

要想获胜，你就要了解逼近底线的价值，投资理财属于勇敢者的游戏，你必须要有自己创造运气的远见。在第二次世界大战结束后，建立一个联合国的提议得到世界各国的一致支持，按理来说，联合国的总部应该位于繁华的世界级大都市，可是，无论是在哪一个大都市，建立这样一个联合国花费都是一笔天文数字。

这时，洛克菲勒站了出来，他用 870 万美金买下了纽约最繁华的地段，无条件捐给联合国。除了乐善好施的美名远播，他自己赚得的，远远不止当初的花费，因为，与联合国所在地一起买下的，还有周边的地皮，后来，地价早已水涨船高，洛克菲勒又一次因逼近底线大获全胜。

无论是想赚钱还是理财，都不能忽略勇气和胆识的重要性，只要不把失败变成一种习惯，失败就是好事。比失败更糟糕的就是，明明距离成功只有一步之遥，却因为不敢逼近底线，放弃了成功的机会。

投资没有百分之百的成功率，所以，成功的投资都是在一次次逼近底线的过程中，绝地逢生。如果因为害怕失败就不敢逼近底线，意味着你白白错过了眼前的机会。逼近底线就是抓住成功的机会，抓住成为赢家的机会。那么之前的失败和挫折都是值得的。在成为胜利者之前，永远都要有信心和勇气，不畏惧逼近底线要付出的代价。

看准了一个投资机会，如果因为不敢逼近底线，错失了大赚一笔的机会，就意味着这个赚钱的机会为别人所获得，那么你就输了。天下没有白吃的午餐，一个成功的投资者必须一次次地逼近底线，乐于做决定，敢于冒险。

当你进入了一条单行道，只有一直往前走，一直逼近这条路的底线，才能知道最终通向何处，也许途中你会产生无数次想逃的冲动，但是你无处可逃，在你面前剩下的唯一一个选择就是朝前走，而人们称它为勇气。



大师小传

约翰·D·洛克菲勒

美国实业家、超级资本家，美孚石油公司（标准石油）创办人，世界公认的“石油大王”，美国第一位十亿级富豪。

洛克菲勒的创业史在美国早期富豪中颇具代表性：异常冷静、精明，富有远见，他凭借独有的魄力和手段，一步步建立起庞大的商业帝国。洛克菲勒说：“如果把我剥得一文不剩丢在沙漠的中央，只要一行驼队经过——我就可以重建整个王朝。”

● Tips

- ①投资理财时，要敢于逼近底线，包括寻找市场的空白点，踏入新兴的、较危险的领域，尝试他人不敢涉足的领域，做第一个吃螃蟹的人。
- ②如果你不敢逼近底线，就是白白浪费获取收益的机会，只有敢于冒险一搏的投资者，才有可能成为市场的领头羊，获得最大的收益。后来者只能跟随前锋的步伐，获取的利润也是很有限的。
- ③在实际中，逼近底线的一个方面就是敢于抵押，不因为心理的因素对抵押抱有偏见。抵押才能让你逼近底线，逼近底线才能绝地反击，有更大的获胜概率。手中的资本越多，胜利的希望也就越大。

一个完美的投资策略可能被几个仓促的决定毁于一旦。

——刘靖宇

47. 刘靖宇：一个完美的投资规划会被一个仓促的决定毁于一旦

投资理财必须学会自我控制，理财不能冲动，要不然一个完美的投资策略可能被几个仓促的决定毁于一旦。投资理财的过程就是管理好自己的情绪的过程，要克制自己冲动的心情，管理好冒进的情绪。赔钱往往都是因为两个字——冲动。

◎ 冲动是毁灭一切的魔鬼

现在，请保持冷静，写下你的投资策略，在之后的时间里，在与家人或朋友讨论之前，都不要改变决定。

冲动是人的本性，理财的关键在于能否控制住冲动，善于理财的人，绝对不会仓促地做决定，因为，一个再完美、再完善的投资规划，都有可能因为一时冲动、一个仓促的决定而毁于一旦。看到市场上新出现的一个投资品

种，你很有可能会过于急切，仓促地想借这个新投资机会大捞一把。可是新投资带来的新希望，对你而言并不一定就是正面、积极的希望。

同样，如果你因为看到市场行情不利，就匆匆抛售原有投资，那也就意味着你轻易放弃了过去的付出和原有的梦想。而从长远来看，无论是价值投资还是技术投资，不花费一定时间就想大获收益，这几乎是不可能的。

在做出一项投资决策时，我们总是过于急切，只要是宣称高收益，常常会让我们仓促投资。然而资金有限，我们又不得不砍掉之前的投资，这样无论之前的投资规划多么完美，都经不起时间的检验。

如果看到别人投资了一个项目赚到了钱，你就不顾之前做的投资规划，也想试试别人投资的项目，这也是冲动的表现。现在有很多人都投资开网店，也有很多人赚到了钱，可是并不意味着你就应该去开一家网店；还有许多人购买余额宝等互联网产品赚了钱，并不意味着你就应该也去买一个余额宝；有些人在房地产投资项目上赚了钱，到了你匆忙决定投资房地产时，还能赚得到钱吗？极有可能你取出银行存款，投身市场时，不仅赚不了钱，还赔进去了所有资金。这就是仓促做决定的后果，不仅会打乱你的投资规划，而且会毁了你之前的所有努力。

◎ 投资规划再完美也没有用

如果看到别人理财计划好，那么你会拿来就用吗？生活中，就有很多做投资理财规划时照搬他人的例子。这种不假思索就拿他人的投资规划来用的行为，就是仓促做决定的表现。

每个人和不同的家庭，各阶段的财务状况绝对是独一无二的，他人的投资规划可能具有参考意义，但是如果因为仓促决定就沿用，这就是一种冲动而不理性的行为。理财目标的确定、执行的力度等，都是实现财务自由的保障，如果仓促做决定，就是与事实相违背。

都说理财的第一步就是记账，可是如果你仓促决定记账，从来不去想背后的原因，只是因为大家都在记账，或者大家都在说记账好，就仓促开始记账，机械性地记账，指望记账能帮助你控制消费，却从来不去总结。那么，你很有可能在浪费自己的时间。记账的目的在于清楚自己的财务的状况，通过总结达到控制消费的目的，此外，还可以帮助你做一个更完善的投资规划。

当然，并不是说所有投资都是仓促做的决定，如果你只是把所有的钱都存银行，把银行定存当成主要的理财方式，或者把钱全部存入银行，而且选择一个较长的存款期限。也许到了期限取出来时，原本以为可以让你安享晚年的一笔储蓄，贬值到只够花几个月。

如果你因为看到市场上新推出的高收益理财产品，就匆忙放弃原有的稳定理财产品，其中的风险只能自己承担。选择理财产品时，依据不是市场购买的人数，也不是宣传广告打出的收益率，而是个人和家庭的实际情况。

首先要对自己的风险偏好有所了解，选择适合自己的理财方式，之后再制定投资规划。而且，重要的是不轻易更改这个规划。能够轻易更改的投资规划要么是当初制定的时候没有考虑全面，不合实际，要么就是你更改的决定太仓促，这是应该慎之又慎。



刘靖宇

美国加州大学国际金融硕士毕业，在美国斯坦福大学研习政治经济学专业，清华大学客座教授，在台湾国泰金控任理财顾问多年。曾在香港、新加坡、马来西亚、台湾等地做理财顾问，让许多家庭在财务规划方面受益匪浅。多次为国内企业界领军人物授课，在国内被各界邀请为上千场理财讲座的主讲嘉宾，皆佳评如潮。

● Tips

①在做仓促的决定之前，应该考虑当初制定的投资规划，是否不够全面，就是说，是否因为要完善投资规划而进行更改，更改之后，一定会比之前的投资规划更有益。从这个角度思考，不仅可以避免做仓促的决定，而且能够为完善投资规划做贡献。

②对于工薪阶层来说，能够打乱投资规划的仓促决定主要集中在冲动消费上，尤其是初入职场的女性，很容易受到促销打折消息的诱惑，做出冲动的购买决定，买回家之后才发现，其中很多是不必要的东西。所以对于这类人而言，越早做投资规划就越能避免冲动消费。

③市场上新兴的投资理财产品并不一定适合所有人，应该有充分的考虑，而不是仓促购买。对于P2P平台的选择，安全性自是首要考虑因素，应该选择那些信用管理相对健全的企业，不能只关注收益，而是要看其项目收益是否在安全范围内，并全面掌握各个公司的资金、技术支持力度等情况。

永远相信你的直觉。经验是一种财富，不得不承认，直觉也是经验的积累，关键是如何在直觉和经验间取得平衡。

——迈克尔·斯坦哈特

48. 迈克尔·斯坦哈特：投资就是要在直觉和经验间取得平衡

如果你在斯坦哈特管理的对冲基金——斯坦哈特合伙公司成立伊始就投入 1 万美元，那么 20 年后，你的账面上就有 100 万美元，扣除他的佣金后，你投资的年复利回报率高达 27%。为什么他能取得这样的成功呢？

作为一个策略型交易者，迈克尔·斯坦哈特总是能够在直觉和经验间取得平衡。

◎没什么值得胆怯，要主动出击

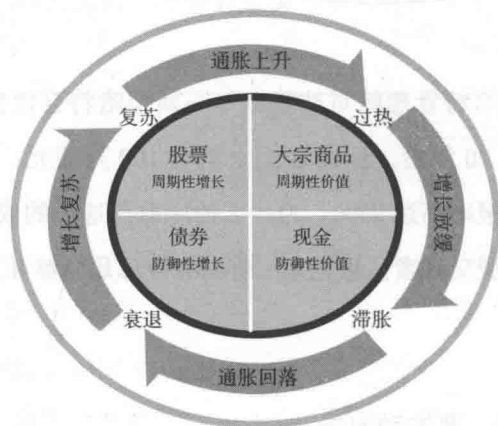
之所以能保持 20 年来的高收益率，并不仅仅因为经验或者直觉，而是因为两者的有机统一和平衡。从经验的角度来看，斯坦哈特每年付给华尔街包括交易经纪人在内的智囊团的佣金就高达 3500 万美元，而这一大笔钱足以让你买到大量华尔街的研究报告：长达百页的公司分析、经济计划、国际政治

经济形势分析。事实上，斯坦哈特本人就曾经做过金融分析方面的工作——他曾经在《金融世界》做过记者，担任过洛布·罗兹合伙公司的金融分析师。

其实，与大多数投资者不同的是，迈克尔·斯登哈特对华尔街的各类研究报告、技术图表分析并没有多大兴趣，在他的桌子上，你几乎看不到各类世界 500 强企业的年度报告、形势分析、前景展望研究报告等。

那么，智囊团得到 3500 万美元究竟用来干什么呢？绝对不是各种所谓的预言。因为，他自己也曾编造过。他要的是方向，也就是能够给他带来直觉的东西。斯登哈特明白，只有遵循“方向性运动”，才能获取巨大的收益。这不是那些只把目光集中在有利可图的大公司的投资者能够理解的，他们的做法只是不顾市场。

而斯登哈特进入债券市场，是因为他直觉到，利率会朝着某个方向运动，他首先看的是股市运动的总体情况，之后再试图找出一些能符合直觉的股票。



如果斯登哈特认为一个经纪人值得信任，那么他会毫不犹豫地做出一个 10 万股的指令。而且，也会在经纪人处于困境时，伸出援手，以合理的价格买下很大一部分股票。

正因为斯登哈特善于在经验与直觉之间保持平衡，所以他更倾向于做实

实实在在的短线投资。一旦认准，斯登哈特就算是借钱也会投资，而且一买就是几十万股。没有什么可以让他胆怯的事，他喜欢主动出击。

◎ 直觉与经验的跷跷板

投资者的直觉就是，根据假设的运作，将预期的一系列事件形成一个命题，之后再与实际事件过程进行比较，这个根据合并运用理论和本能做决定的过程，就是运用直觉进行投资。

每一个投资者都同时拥有想象力和分析能力，那么，到底哪一项能力更重要呢，哪一项能力对于投资决策的准确性更有帮助呢？

其实很多投资大师都会告诉你，他们的分析能力相当不足，不过却拥有很强的判断能力。也就是说，根据直觉，当然这个直觉来源于多年的经验分析，判断某一个投资值不值得、判断某一个行业适不适合投资、判断某一个投资经纪人是否可靠，等等，都在很大程度上基于直觉的判断。

其实任何一个投资决策最终都能归结为人的问题。无论是成功还是失败，都是因为人的问题。在投资行业里，不同类型的投资者，倾向的投资方向也不同，随之而来的投资领域也会千差万别，这其中，除了经验的原因，还有一个重要的因素，就是直觉。你的直觉一定不会带你进入一个之前从未接触过的领域，你做的投资决策一定是经验与直觉共同参与的结果。

关键在于，在之后的投资活动中，能够保持经验与直觉的平衡。只根据技术图表分析，听从经验的声音，也可能你会错过很多投资机会，与收益擦肩而过；相反，如果你只听从第六感就做出决定，那么很有可能蒙受巨大的损失。

聪明的投资者在积累了一定的投资经验后，就会形成比较可靠的直觉，如果投资的结果不错，他们对选择好的投资项目有一个比较好的直觉判断。



大师小传

迈克尔·斯坦哈特

世界级短线杀手，避险基金教父，投资天才，华尔街历史上经营最成功的基金经理人之一。1995年他急流勇退，留下一段传奇的金融人生，在“归隐江湖”近10年之后，斯坦哈特又“杀回了”华尔街。

在华尔街30年的成长史中，斯坦哈特是最传奇的交易员。当人们还不知道对冲基金为何物时，他的对冲基金规模已经达到数十亿美元。他的基金从1967年到1995年28年年均收益24.5%（扣除20%管理费用和奖金）。换言之，如果你于1967年向他的基金投入1万美元，到1995年，你就可以拿到480万美元。

● Tips

- ①在积累一定的投资经验后，对趋势的判断和预测更重要。对行业的逻辑判断和预测的能力，往往对投资成败有着决定性作用。如果要投一个方向，就应该问自己：为什么在这个方向、在这个时间点会发展起来？将以什么样的形式呈现出来？
- ②投资的经验与直觉取得平衡，利于抢占市场先机，如果能够在某一个行业火起来之前就看到投资的商机，那么收益将远比后来的投资者更高。
- ③按照趋势进行直觉判断，在投资之前，就研究相关数据，开展实地调查，对投资项目进行前景预测，这个时间点可以控制在3个月以内、12个月以内，或者18个月以内。

要想在投资中长胜不败，就要在低市盈率的价格下，从好行业中买入好公司。便宜货中也蕴藏着巨大的投资价值。

——约翰·内夫

49. 约翰·内夫：从便宜货中挖掘投资价值

根据一项民意调查，如果有一天华尔街的投资天才们必须将自己的钱交给一个人打理，他们会选择的人就是约翰·内夫，因此，他也被尊称为“专家中的专家”。

这个投身市场 31 年，战胜市场 22 次，年均回报率 13.7% 的华尔街“专家中的专家”，成功的秘密就在于他总是能在熊市时获利，从便宜货中挖掘投资价值。

◎ 不一定“便宜没好货”

当了一家银行 8 年半的证券分析师后，约翰·内夫选择在资产管理行业陷入低迷的时期加入到基金管理公司。一年后，他应聘到先锋温莎基金出任投资组合经理。道琼斯指数以极其缓慢的速度上涨，直到 17 年后，道指都只涨

了一个点。毫无疑问，那段时期，大多数的投资者都亏了钱，然而，约翰·内夫掌管的基金不仅没有亏损，恰恰相反，还取得了空前的成功，以至于一段时间内温莎基金不得不限制新投资者的加入。直到约翰·内夫卸下投资组合经理之职时，先锋温莎基金管理的资产已经超过了 110 亿美元。

约翰·内夫最喜欢的投资策略就是，专挑便宜货进行投资，他称自己为“低市盈率猎手”，专门选择股价低廉的优质公司。他总是逆市场趋势而行，专门选择那些表现极差的股票，尤其是能抓住公司爆出坏消息的时机，因为此时，公司的股价必定将遭受重创，这个时候再买入，就是以低价捡到宝了。对于那些热门的投资领域，约翰·内夫从来不会直接进入投资，因为高价投资从来不是他的风格，他只会以“间接的方式”介入这个行业，比如石油公司股票炒得热火朝天，那约翰·内夫一定不会投资石油股票，相反，他很可能会购买钻井管道厂商的股票。

选择股票时，约翰·内夫都会选择那些市盈率低，股息率高的。通常，他要求自己的投资组合市盈率低于整个市场的市盈率的 $\frac{2}{3}$ ，平均股息率超过 2%。当然，还要考虑公司的资产负债情况、现金流的状况，以及管理层的质量和公司产品的前景。不过，这些绝对不是他最为看重的因素。他关注的重点永远是市盈率和股息率。

就是淘便宜货的投资策略使约翰·内夫在 1964 年到 1995 年的无数次市场波动以及著名的 1987 年股灾的 31 年里，都能平均每年跑赢市场 3%，对于那些不太熟悉美国资本市场历史的人而言，这似乎是个并不值得瞩目的业绩，可是，约翰·内夫持续领跑市场的能力，在华尔街仅有巴菲特敢说能与之匹敌。

◎ 便宜货也有春天

其实，价值投资就是捡便宜货，以超低价格买入，长期持有，等着它

升值，这就是价值投资。假设你在7年前为女朋友购买了一个银项链，可是后来你得知，过了7年，白银的价格涨了近三倍，于是你果断出手，炒白银，之后研究白银的基本面，你得知，白银的价格虚高，应该抛售，所以卖出，获得了一倍的盈利。还有一些买房者，投资低于市场价格的回迁房，在几年之内价格翻番，大赚了一笔。这些都是安全边际极高的价值投资。

专挑便宜货，是因为投资的客体本身不合理的低价位，这样就具有高安全边际和不寻常的收益风险比率，可以说是投资者的圣杯。便宜货具有的特征是：第一，在市场上较少人知道；第二，从表面上看基本面存在问题；第三，在目前的情况下颇具争议；第四，不被纳入到一般性的投资组合之中；第五，不被当前的市场所看好；第六，有不佳收益记录；第七，近期出现了亏损，或者没有增益。

当然，从便宜货中挖掘投资价值，首先要有价值可挖，具体而言就是在追求低价的同时保持高性价比。无论是哪一种投资，都是捡便宜货，而且追求性价比。以最便宜的价格购买最平庸的公司，绝对比不上用较低的价格购买优秀的公司。那些市盈率和市净率都创历史新低的银行股，它们的性价比绝对无与伦比。

在经济增速放缓期，更应该关注市盈率、市净率、市销率等各种估值，为自己的投资留有更大的安全边际。具体而言，就是看利润增长率与市盈率的比值，以及资产收益率与市盈率的比值。如果两个比值都小于1的话，就说明比其本身的价值来，这是一个便宜货，拥有较大的安全边际，可以更放心地投资。



大师小传

约翰·内夫

20 世纪最有影响力的投资大师之一，在他管理先锋温莎基金的 24 年中，该基金保持着年复合收益率 14% 的水平，而当时的标准普尔指数只有 9.4%。先锋温莎基金成为当时最大的收益型股票基金。被称为市盈率鼻祖，价值发现者，逆向投资者，伟大的低成本型基金经理人。

与大多数身家显赫的金融人士相比，约翰·内夫极其低调，他所管理的温莎基金虽然蜚声全球，但金融界以外的人却对作为基金经理的约翰·内夫本人鲜有耳闻。

● Tips

- ①便宜货是指那些具有价值的投资，如果一个项目能够从直觉和经验两方面判断出内在价值偏低，那么就算它的价格多低，也不值得投资。
- ②要在便宜货中挖掘其价值，除了有独到的眼光，还要善于操作。如果不能抓住市场时机，无论这个项目有多大的投资价值，都不能为你带来收益。因此，适当的后期投入十分必要，加速投资价值被外界认识的过程。
- ③如果当前行情不好，正是挖掘有投资价值的便宜货的大好时机。如果确定了某一项投资，就要坚定地持有，半途而废很有可能让你的投资打水漂。只有坚持一段时间，甚至十几年，才有可能迎来价值的市场认可。这时，你可以立即抛售，大赚一笔。

我持有的并且让我从中赚到钱的几乎每一家公司都有良好的财务状况。只需 15 秒就能看出一家公司的财务状况如何。如果你看不到任何债务，你清楚这家公司相当令人满意。

——彼得·林奇

50. 彼得·林奇：每年制作一次财务状况表

作为财富的化身，全球基金业历史上的传奇人物，林奇说的话是所有股民的宝典，这位投资天使选股的首要依据就是看公司的财务状况，尤其是资产负债表。通过阅读资产负债表，就能够考察一家公司的债务情况。假如你发现一家公司负债 3000 万美元，不过这些债务要 30 年后才会到期，你不能仅仅根据这家公司目前庞大的负债数目便判断其财务状况很糟糕。

◎ 将财务状况进行量化

从家庭和个人的角度来看，财务状况表主要包括资产负债表、收支储蓄表和现金流量表，根据对家庭财务进行分析，了解当前财务状况，在整个理财规划中都具有非常重要的意义。可以通过支出配置进行预算控制，通过收入配置了解应有收入，通过资产配置制订资产增长计划，通过负债配置进行

减债计划。同时，收支状况可以针对储蓄目标，收入和资产可以针对理财目标，资产与负债可以针对财务结构，支出与负债可以针对信贷管理。

这种将财务状况进行量化、表格化的方式，有助于正确了解个人和家庭的资产状况，也有利于合理设定理财目标、构建合适的投资组合、恰当安排收入支出比例和实现资产的保值增值途径。

一般而言，家庭和个人的资产包括金融资产、自用资产和奢侈资产。其中，金融资产也称为生息资产，主要包括手中的现金、存款、股票、债券、基金等，是财务目标的来源。自用资产是个人和家庭生活所必需使用的资产，如房子、汽车、家具、家电、运动器材、衣服等。奢侈资产是个人使用的，但不是个人家庭生活所必需的高档消费品，如珠宝、度假的房产或别墅、有价值的收藏品等。

负债包括全部家庭成员和个人的所有债务，主要由流动负债和长期负债。流动负债指一个月内就到期的负债，主要包括信用卡、水电费、电话费、燃气费、租金等。长期负债指一个月以后到期以及多年内需每月支付的负债，包括房贷、车贷等各类个人消费借贷款和质押贷款。

净资产=资产合计-负债合计

收入盈余=收入合计-支出合计

如下图的一张家庭财务状况表：

表 1：家庭资产负债

资产项目	金额	负债项目	金额
定期存款	4 万元	房屋贷款	10 万元
股票和基金	0 元	信用卡透支	0 元
保险	10 万元	消费贷款	0 元
自住房产	50 万元	汽车贷款	0 元
家庭净资产	54 万元		

表 2：家庭月度收支状况表（不考虑年度收支项目）

家庭收入项目	金额	家庭支出项目	金额
工资	6000 元	日常生活支出	2500 元
		保姆工资支出	600 元
		房贷支出	1500 元
		养育小孩支出	800 元
家庭月度结余		600 元	

表 3：家庭年度收支状况表

家庭收入项目	金额	家庭支出项目	金额
工资	72000 元	日常生活支出	30000 元
资金	30000 元	保姆工资支出	7200 元
		房贷支出	18000 元
		保险费支出	3000 元
		旅游支出	10000 元
		养育小孩支出	10000 元
		人情及其他支出	10000 元
家庭年度结余		13800 元	

◎ 分析总结比制作更重要

财务状况表的前期制作完成后，应该每一年都进行分析总结，确切地说是制定年度财务状况表，这样才对实际生活具有指导意义。不同类型的家庭有不同的特征，财务状况和理财的目标也不尽相同。

年轻白领的财务状况表主要着重于工作收入和支出的平衡，初入社会的工薪阶层收入一般，不过上升潜力巨大，这时只要注意增加金融资产，合理消费，在此基础之上为买房、结婚、生育、升职跳槽等做打算。为了增加资产，除了储蓄之外，可以适当进行投资，购买投入较少的理财产品，如基金定投。

中年阶段的财务状况表中，除了金融资产的增加，主要着重于自用资产的平衡，这时往往收入稳定而且较为丰厚，只是增长空间已经有限。再加上下一代的教育问题，和自己的退休养老问题。应该注意将持有的投资资产多

样化，分散风险，如债股组合、银行理财产品以及黄金、收藏等投资领域。

合理规划家庭支出，合理配置家庭资产，是中年阶段理财的重点。

对于高收入家庭，财务状况表中应该考虑自用资产的合理安排，并适当进行奢侈资产的配置，要确保财务安全。高收入家庭主要将资产集中在房产项目，同时对生活质量和子女教育有着较高的要求，开销通常较高。因此，应该着重于闲置资金的充分利用，考虑退休后要保持现有的水准。可以购买银行理财产品、货币基金、股票型基金等，加大投资渠道，拓宽资金来源。

年度财务状况表不仅有利于个人和家庭掌握收支、负债、资产情况等，还有助于根据财务状况合理安排投资，选择理财产品，增加收益来源。同时，财务状况会随着家庭状况的变化而改变，因此，财务状况表也应该是动态的，这样才有实际指导意义。

● Tips

- ①财务状况表的制作可以根据时间长短、当前的理财目标等设定合理的制作期限，一般而言，可以一年制作一次，如果有重大安排，如购房、买车、生育等，也可以根据实际进行调整。
- ②家庭和个人的财务状况表不同于企业的财务状况表，主要表现在于家庭个人可以根据年月等不同期限制作，而企业一般缺少灵活性，因此，家庭个人的财务状况表应该实际反映财务状况，而不是流于形式，这样对于制作而言就毫无意义。
- ③每年制作的财务状况表中，要注意家庭资产负债表的情形，理想的财务状况是负债越来越少，如果发现随着一年的过去，负债不仅没有越来越少，反而持续增加，这时就应该反思家庭的财务状况是否健康。家庭消费支出安排的基本原则是“量入为出”，应该通过财务状况表，找到收支平衡点的收入，并努力达到。

投资看的不是眼光，是赢面。一个好的投资者
应具有赚钱头脑。

——菲利普·卡雷特

51. 菲利普·卡雷特：投资看的不是眼光，是赢面

从卡雷特创办先锋基金起，一直到退休，他主持经营这个基金长达55年。在这半个多世纪里，该基金的复合年收益为13%，还要考虑到一直很低的通货膨胀。这意味着如果你一开始就投资1万美元，在卡雷特退休时，你就能得到800万美元。

卡雷特就是这样在长期复合利率中创造奇迹，而他的秘密在于，投资从来看的不是眼光，而是赢面。

◎ 从一杯水里看到什么

当时纽约正在经历一场周期性的干旱，无论走到哪里，你唯一想要的就是一杯水。卡雷特得知，皇后区不是根据居民的用水量收水费，而是根据居民从门前到街上的距离，卡雷特想到，居民用水管理局一定会采用电表作为

度量居民用水多少的手段，于是他开始四处调查哪一家公司成为水表供应者的可能性最大，找到了海王量器这家公司。

之后，他认真研究这家公司的各项指标，发现该公司的其中一个持有 2000 股的董事来自银行家托拉斯。卡雷特对海王量器十分满意，认为这一次赢面很大，他为自己和客户买入了该公司的股票。果然，卡雷特又一次赢了，数年后获得了丰厚回报。

卡雷特说，投资要有一种赚钱头脑，就像一种怪癖一样，看到一个可能的投资，你就会想，这一次自己有多大胜算。这不是眼光好坏的问题，谁也不能全凭眼光就一次次地大获全胜。你肯定是因为对这项投资志在必得而去投资，而不是因为感觉它应该错不了。

为了加大赢面，卡雷特会适时决定抛售还是购入某种股票或者债券，他认为，尤其是在经济危机的时候，只有那些保守型的、财务状况良好的公司才更有活下来的机会。所以，像供水公司这样的股票，是无论如何都值得保留的。像通用电器、IBM 之类的债券，投资的胜算也很大。

◎ 在获胜概率为80%的时候投资

有很多投资者会产生这样的问题：我什么时候投资胜算最大？这个时机非常重要。我们依然拿股票来举例。

例如，在股市大盘下跌的时候 10 只股票中有 8 只都在下跌，只有 2 只股票在上涨，那么我们选择好的、也就是上涨的股票的概率是 20%。反过来，如果碰上股市行情好的时候，有 8 只股票都在上涨，只有 2 只股票在下跌，这时你选择正确的股票的概率就是 80%。市场还是那个市场，可是就因为处于不同的时期，获胜概率就相差甚远。一个聪明的投资者当然会在获胜概率为 80% 的时候投资。如果获胜概率只有 20%，除非你非常有把握能获得很高的回报率，要不然还是不要投资为好。毕竟如果一个人总是去做失败率为

80% 的游戏，就算偶尔胜个一两次，总的来说，最后还是会输得很惨。

这个道理，很多投资者虽然心里明白，却还是要要在获胜概率非常低的时候赌一把，想着万一自己就是那 20% 呢。其实就算是投资大师也不可能不管市场状况如何都能获胜，这就像是每一次掷硬币都能出现同样的一面，不仅没有科学根据，也不可能实现。

所以，不管手中的股票有多好，都要把它置于整个市场的大环境之中，在市场大环境利好时，你的赢面无论如何都比股市崩盘时来得大。投资大师就是能够看清市场的状况，挑选胜算大的时机进行投资，大赚一笔。

根据市场的大环境，决定该进还是该退，无论买的是哪一只股票，你有多么看好它，买入之前，都应该看看现在是不是买入的好时机，也就是说，看现在的赢面有多大。



菲利普·卡雷特

投资业中经验最丰富的人，在市场中沉浮 67 载，被誉为“赚钱天才”。他的办公室位于纽约 42 街一座古老的艺术装饰风格的大楼里面，正对着中央车站的南出口。办公桌上方的墙壁上挂着一个标牌写着“天才的桌面都是零乱的”。

卡雷特首位办公室墙壁上还挂着一个更大的标牌：“我们的当务之急是，除掉所有的律师”，他的父亲、祖父和曾祖父都是律师，都出生于波士顿。

1928 年 5 月，卡雷特成立了先锋基金，包括他的家人和朋友在内，约有 25 位原始股东。他管理这个基金长达半个世纪之久，直至退休。在那 55 年的时间中，先锋基金的年复合收益率为 13%。

● Tips

- ①进行投资之前，想得到大的赢面，就应该在市场一片利好时进入市场，这时，获胜概率绝对比较高。投资是概率游戏，不是要挑选“要上涨的股票”，而是要去挑选“上涨概率更高的股票”。
- ②要想在市场的赢面高，就要深入了解经济和金融现象，明晰投资的公司通过什么创造收益，创造多大的收益，在经济体系内做出他们的公司运营。了解公司在什么样的经济、金融环境下进行运营。
- ③想要在投资时有更大的赢面，就要发现市场的走势，观察经济的走势，并以此为基础判断什么时候获胜概率较高。经济走势也会有一个上升周期和下跌周期，这就是买入和卖出的时机。读取经济状况走势，找出规律。

创业最怕的就是看不见，看不起，看不懂，跟不上。

——马云

52. 马云：大家看不清的机会，才是真正机会

◎创业也是理财的绝佳机会

从杭州电子工业学院的一名外语教师，到中国互联网带头人，促成这位“杭州十大杰出青年教师”转型为创业者的原因，只是一个单词——啤酒。他曾经好奇地对朋友说：“我在搜索引擎上输入单词‘啤酒’，结果只找到了美国和德国的品牌。”当时他就想，应该利用互联网让中国的公司走向全球，为世界所熟悉。

就这样，马云毅然从学校辞了职，向朋友借了 2000 美元，开创了中国第一批网络公司“中国黄页”。1997 年底，马云带着他的团队来到北京，为一系列政府站点开发官方网站，包括外经贸部官方站点、网上中国商品交易市场等。

不过真正决定马云命运的时机是，他决定放弃在北京的生意，同时拒绝了雅虎、新浪的高薪诚聘，回到杭州创办了一家服务于全球中小企业的电子

商务站点——阿里巴巴网站。1999年4月15日，阿里巴巴正式上线。从此之后，马云才真正踏上了马到功成之路。

1999年10月和2000年1月，阿里巴巴分两次从软银等国际投资机构融资共2500万美元。2000年7月10日，马云登上《福布斯》杂志，成为封面人物。

创业也是理财的绝佳机会，也许大家都羡慕马云的成功，有勇气选择创业之路的人却很少，马云说过：“当你决定要创业时，便意味着——没有了稳定的收入，没有了请假的权利，没有了得红包的机会。然而却更意味着——收入不再受限制，时间运用更有效，手心向下不求人。”

理财就是一个抓住机会的过程，只有抓住那些大家都看不清的机会，才是真正机会。关于机会，马云说：“如果一个方案有90%的人说好的话，我一定要把它扔到垃圾桶里去。因为这么多人说好的方案，必然有很多人在做了，机会肯定不是我们的了。”

◎发现机会并抓住它

比能力更重要的是态度，比态度更重要的是选择。选择与想法的不同，才会带来结果与生活的不同。相比于其他理财方式，选择创业确实是一条少有人走的路。旁人可能只看得到不确定的风险，而少有人看的到其中蕴含的机会。不过，在我们身边，还是有一些相当成功的创业例子。

40岁的李师傅拿着积蓄的10万元，开了一家四川小吃店，不仅仅是因为自己喜欢烹饪，根据市场调查，川菜极受食客的欢迎，而且，他有家传的制法，便和妻子商量，开了一家夫妻店。由于资金有限，李师傅的饭馆开在社区菜市场外面。他自制凉菜、口水鸡、水煮鱼等，小店一开张生意红火。酒香不怕巷子深，很快吸引了外省的食客驱车前来，只为吃一碗特制面条。

26岁的王小姐和妹妹每人出资5万，合开了一家韩式家具饰品店，由于

面对的主要客户群是一些年轻时尚的女性，挑选的店面地处红桥区闹市，店铺面积 20 平方米，年租金 5 万元。之所以开这个店，在于两姐妹看到随着韩剧的热播，不少 25-35 岁的女性爱上了类似风格的家居饰品，而且，人们越来越重视家居布置和摆设，装饰的风格趋于多元化，大家都追求个性化。小店正是抓住了人们“不与他人同”“选我所爱”的消费心理。

刚开始，两人担心韩式家居饰品成本高，而且货源基本上直接取自韩国，定价不得不更高，而店面偏小，可能不足以引起大家的兴趣。不过，店面开张一年后，就实现了 30 万的盈利，对于初创业的年轻人来说，这是一次不小的成功。两姐妹顺利赚得了人生的第一桶金。

类似的例子还有不少，关键在于，发现别人看不清的机会，对于年轻人来说，包括宠物生意、个性纪念品店、小食店等，都是不错的选择，有关专家还对此做过分析，认为这类创业成功概率基本在 50% 以上。

对于一些保守的理财者，可以选择购买分红型保险等，当然，市场上的机会是要自己去发现的，还有人选择收购报纸杂志、经营个人网站等，也是不错的选择。

● Tips

①理财也需要寻找机会，而创业无疑是其中一种选择，除了成为工薪阶层，一个月固定储蓄、还房贷、买保险等，其实我们还有其他的选择。创业虽然不如上班来得稳定，不确定性也更大，但是其中蕴含的机会也更大。

②抓住大家看不清的机会，才能赚大家赚不到的钱，同样，只有敢于开拓新的投资理财渠道，敢于创业，才能摆脱工薪族的身不由己。

③创业者更容易成功，打工者没有前途，这一点同样适用于理财，只有敢于发现新的机会，并抓住机会，才有可能赚得到钱，成为财富的主人。

为什么事情总会遭遇失败？人类、企业、政府都是不断进化发展的复杂组织，却忘了整个社会系统也存在蝴蝶效应。

——爱德华·洛伦兹

53. 奥默罗德蝴蝶效应经济学：小错误可能会造成你账户里面的资金大幅缩水

在 20 世纪 70 年代，美国一位名叫洛伦兹的气象学家在解释空气系统理论时，以一只蝴蝶扇动翅膀带来一场龙卷风的效应，比喻初始条件十分微小的变化，经过不断地放大，其对未来状态也会造成极其巨大的影响。21 世纪初期，英国经济学家保罗·奥默罗德将蝴蝶效应引入经济学领域，他把独立的经济体比喻为有机系统，认为即使一个微小的错误，也会给整个系统造成颠覆性损害。

◎ 为什么账户资金缩水了

投资理财时也是如此，一个看似十分微小的错误，一个偶尔的小糊涂，经过系统的不断放大，很有可能造成你账户里面的资金大幅缩水。

如果你不关注国家的经济政策，认为这与你的投资毫不相关，那么这个

小小的忽视可能会让你遭受大的亏损。相信经历过 2007 年 5 月 30 日股市崩盘的人都清楚，就是因为证券交易印花税税率由 1‰调整为 3‰，这一极其微小的数字变化，导致上调首日，股市损失 1 万 2 千亿。如果你后知后觉，肯定就是亏损行列中的一员。

投资的时候，我们往往很容易忽略一些细节，或者对购买的理财产品相关文件不加重重视，这个小小的错误可能会导致严重的后果，造成你账户里面的资金大幅缩水。

有很多的投资者在出现亏损时，都追悔莫及，后悔当初没有仔细看合同、看文件里的条条款款，才导致亏损的出现。因此，我们应该明白，任何一个很微小的细节都可能会引起一个很大的变化。投资时，不害怕好的变化，唯一担心的就是坏的一面，比如说爆仓。想要摆脱这种可能性，首先从进入市场起，就要培养自己良好的投资习惯，从细节抓起，关注细节，因为细节决定成败，一个小小的细节问题都有可能成为困扰你的起点，因此在投资的时候一定要注重细节。

◎ 关错了引擎，问题出大了

如何培养自己良好的投资习惯呢？要牢记一句话：勿以善小而不为，勿以恶小而为之。因此，要明确什么是恶习，例如没有自己的投资原则、理财规划等，就贸然进入投资领域，这就是恶习。还有不带止损操作、重仓等，都是恶习。

在投资理财时，还有可能犯的一个小小的错误，最后导致严重亏损的就是面对一些错误投资时，选择坚持到底，而不是止损离场。投资失败并不可怕，可怕的是明明知道失败了还要加大损失，这与及时止损的投资原则是背道而驰的。因此，预感到市场行情不利，就应该回避放大错误投资的风险。

最直接简单的做法就是，当你觉得你的这个投资是错误的，你就直接离场，果断地离场。同样，当你预料到大多数人尚未预料到的事情要发生时，

也要反应迅速，果断出手。果断离场和果断出手的前提，都是建立在你对这个投资有了一个严格的计划之上。一旦发现有与你的投资计划不相符合的地方，就要果断离场，控制风险，果断止损。

飞行员没有正确判断失灵的引擎，关闭了运转正常的那一个，会导致严重的空难。同理，在理财投资中，我们也会有“关错引擎”导致不可避免的“坠机”事件；因为有人用菜刀杀了人，那么就禁止使用菜刀这种必备厨具；因为有人出了车祸，就把汽车这种交通工具全部扔进回收站，都是十分可笑的。因此，我们也不会因为投资理财产品有风险，看到其他人赔了钱，就认为所有的投资都不能进行。关键在于，要找到错误的原因，避开错误，这样至少能避免很多无谓的亏损。



大师小传

保罗·奥默罗德

英国经济学家，经济学畅销书作家，“忧郁科学”的代表人物，被称为“非正统经济学家”。先后毕业于剑桥大学和牛津大学，曾担任《经济学家》杂志经济评估部主任、亨利预测中心负责人、伦敦与曼彻斯特经济学院经济学客座教授。奥默罗德不仅能站在经济学前沿阵地进行研究，也能深入浅出地论述经济学知识。其作品《经济学之死》、《达尔文经济学》和《蝴蝶效应经济学》在国际上大受欢迎。

● Tips

- ①投资理财要注重细节，不能仅看到微小的收益而忽略到日后可能会到来的暴风雨。
- ②加强保本意识，即使你选择的投资项目利润低，也比亏损安全。

市场就像上帝一样，帮助那些自己帮助自己的人，但与上帝不一样的地方是，他不会原谅那些不知道自己在做什么的人。

——沃伦·巴菲特

54. 巴菲特：多方查看理财信息，不要在不了解实际情况时就下定论

巴菲特的投资理念是，只做自己完全明白，而且在自己的能力圈范围内的事。就算美联储主席偷偷告诉他未来两年的货币政策，巴菲特也不会改变任何一个作为。

◎ 下定论前先等一等

对我们普通的投资者来说，理财第一步不是马上投资，而是要了解自己的实际情况，以及市场的实际情况，如果对自己所处的状况没有全面而清楚的认识，那么一切将无从谈起。自身的实际情况包括个人的年龄、家庭情况、目前的财务状况以及具体的投资风险偏好；市场的实际情况包括行业市场规模、市场竞争、区域市场、市场走势及吸引范围等，这一点要从多方查看理

财信息得来。

先从自身的实际情况来看，处于不同的年龄阶段，所承担的责任不同，承受的风险也有所区别。一个尚未成家立业的年轻人与一个上有老下有小的中年人相比，两者承受的风险、承受风险的能力都截然不同。

一个初入职场的年轻人，收入较少，家庭负担也较少，发展潜力巨大，这段时间就是为成家立业积累财富的时期，而且相对而言较少后顾之忧，可以在自己的能力范围内配置较多的高风险产品。而有着较沉重的家庭负担，或者有退休紧迫性的中老年人，就要降低高风险产品的比重，这就决定了他们的理财目标大相径庭。同样，包括家庭的人口状况、财务状况、心理状况等，也是投资目标和风险偏好的决定因素。

因此，自身的实际情况主要就是要认清风险承受能力，之后才考虑选择什么理财方式，理财要从自己的实际情况出发。无论投资哪一方面，包括黄金、债券、股票、基金，甚至是保险，首先了解自己的需求，之后才选择适合自己 and 家庭的理财产品。

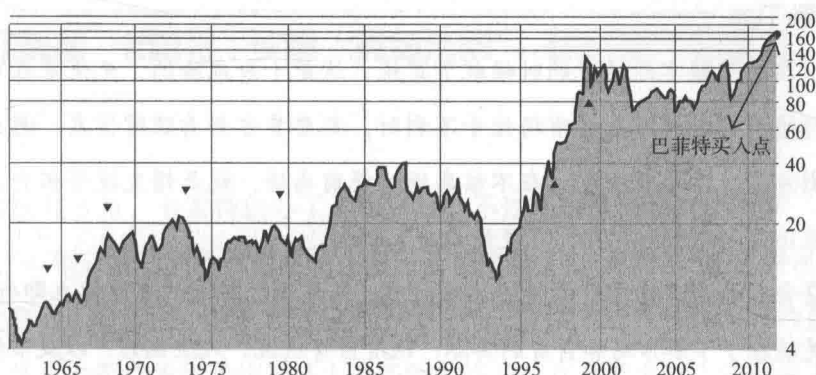
像黄金这类投资，如果是为了获取短期的波段，或者投资工具本身有杠杆，那么就具有一定的风险，如果是为了中长期保值，比起那些受经济周期影响波动较大的原油等，就具有更好的保值性。只有根据自己的实际情况，明确投资目的，才能合理地对风险进行控制。

同时，投资者还要根据实际情况对自己的各项投资做一个合理的配置，分清各项资产的投资期限，以及长线、中线、短线的投资资金配置，这样，才更利于保值增值、分散风险；保险也可以说是理财产品的一种，它的首要功能就是提供保障。

◎ 多方查看并持续关注理财信息

了解市场的实际情况，主要在于多方查看理财信息。理财信息的来源主要是银行、证券、公司的网站、财经报道等，还包括国家宏观经济政策的发布、调整，世界五百强企业的投资信息，以及专家的建议和最新推出的理财产品、互联网理财提供的相关平台。

与一般投资者只关注股价是否便宜完全不同，巴菲特最关注公司的持续竞争优势。他在反思前 25 年投资生涯所犯错误后得出结论：以一般的价格买入一家非同一般的好公司（基于持续竞争优势的价值投资策略）要比用非同一般的好价格买下一家一般的公司（格雷厄姆价值投资策略）要好得多。



巴菲特在决定投资一家企业之前，会做大量的工作，多方搜集该企业的财务信息，一直到将这家企业完全摸透了才投资。他认为，投资成功的关键不在于决策的做出，而在于前期的研究工作是否做到位了。而巴菲特最关注的是选定企业的竞争优势及其持续性。

投资时，要查看某个企业值不值得投资，重点关注的是产业吸引力，这时就要查看这家企业的盈利率。还要关注企业盈利的稳定性，可以查看企业的结构变化表。当然，产业吸引力是投资决策的首要标准。那些长期保持结

投资的套路

— 224

构稳定的企业往往盈利率也较高，盈利率一直维持较高水平，就会留住以前的投资者，并持续吸引新的投资者加入。至于那些结构经常发生重大变化的企业，巴菲特从不投资，例如现在兴起的高科技产业和新兴产业等。

同时，一家好的公司一定要有竞争优势和可持续性。竞争优势主要体现在市场份额和产品优势两方面，因此，投资者应该注意查看关于公司这两方面的信息。如果两家公司的产品销售利润率相差不大，就要选择有更大市场份额的公司。

多方查看理财信息，在了解自身和市场的实际情况下，做出投资理财决策，而不是在不了解的时候，就听从专业人士、宣传人员、同事等的意见，贸然进入投资领域选择理财产品，或者匆忙下定论，造成隐患的存在。

● Tips

- ①在不了解实际情况的时候就下定论，这是十分危险的，无论是在市场行情利好时，还是在市场处于不利时，都要多方查看理财信息，避免做出片面、草率的决定，在不该离场时提前离场，就是错失投资机会，在应该立即止损时犹豫，就是造成更大损失。
- ②普通投资者做出一个投资决策之前，不能仅凭听来的消息就立即行动，关键在于了解市场和自身的实际，认清自身状况、风险偏好，以及市场行情。要根据自己的状况选择投资的方式，根据市场的实际决定投资时机。
- ③多方查看理财信息之后，确定了个人情况和风险偏好，就要找出适合自己的一个投资方案，构建投资组合，把鸡蛋放在不同的篮子里，才能实现资产配置，有效达到保值增值。
- ④培养全球眼光，打开视野，充分吸收海外市场信息，透过不同市场布局，分散风险，并掌握各地市场成长契机，掌握景气回升时代的获利机会。

处理亏损的头寸果断，但有盈利的头寸不要急于平仓。

——菲利普·卡雷特

55. 菲利普·卡雷特：读懂“鳄鱼法则”，提升勇气和魄力

1928年5月，卡雷特创办了先锋基金，不过在这个基金似乎有些“生不逢时”，一年后的美国股市大崩溃让先锋基金遭受重创，但是，卡雷特很快就从这次股灾中站起来，并在之后的半个世纪里一直保持13%的年复合收益率。

为什么卡雷特能经受住经济大萧条的洗礼，在世纪大股灾中存活下来，而且越来越兴旺，原因就在于他一直在出现难以逆转的亏损时坚守鳄鱼法则。

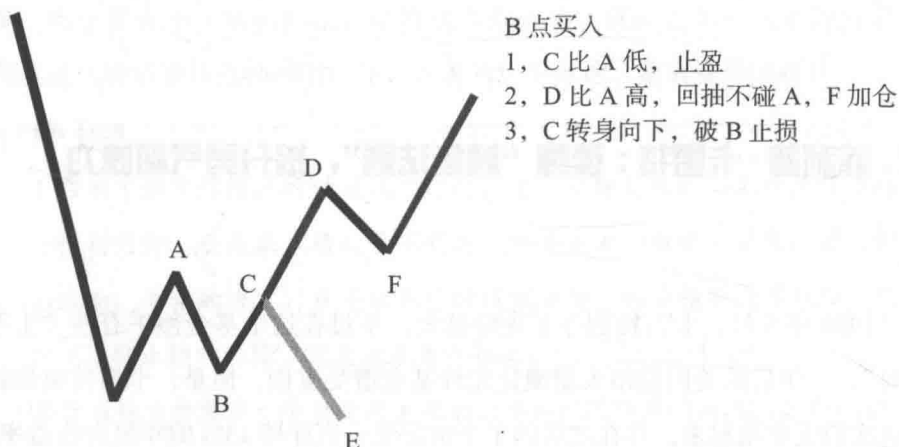
◎ 多一秒延误、多一分亏损

如果你被一只鳄鱼咬住了脚，要是试图用手去挣脱你的脚，毫无疑问，鳄鱼会同时咬住你的脚与手。你越挣扎，被咬住的地方就越多。所以，万一鳄鱼咬住你的脚，唯一得救的办法就是，牺牲那一只被咬住的脚。

在投资时，如果你发现自己的投资于市场的大行情背道而驰，那么这时

候，你必须忍痛离场，立即止损，多一秒的延误，就意味着多一分的亏损。这时，任何侥幸心理和犹豫不决都是十分危险的，很有可能让你血本无归。

市场就是一个残酷的地方，每天上演的悲剧比起喜剧来，绝对要多得多。要在市场中存活下来，乃至发展壮大，成为顶级猎食者，必须有坚定的勇气和敢于牺牲小处保全大处的魄力，就像壁虎断尾、海参吐出内脏等，就是为了保全生命，在遇见危险时果断选择放弃自己身体的一部分。不用担心，这部分损失总有一天会长回来的，只是，首先你要存活下来，而不是被吞没或黯然消失。



如果你投入了10万，结果亏到了9万，那么亏损率就是10%，想恢复到原来的10万，只需要11.1%（ $9+9 \times 11.1\% \approx 10$ 万）的盈利率。如果亏到了7.5万元，那么亏损率就是25%，想恢复的话，盈利率需要达到33.3%（ $7.5+7.5 \times 33.3\% \approx 10$ 万）。如果亏到了5万，亏损率就是50%，这时，你想恢复的话，盈利率就需要达到100%。你知道，在市场中，要找一只下跌50%的个股绝对不难，可是想骑上并坐稳一只上涨100%（ $5+5 \times 100\% = 10$ 万）的黑马股票，恐怕只能靠运气了。其实，止损的意义就在于，保证投资者能

在市场中活下去。

◎ 投资者要敢于学习壁虎断尾

鳄鱼法则是世界上最伟大的投资者毕生秉持着的交易法则，任何一个进入市场的成功的投资者，都要反复训练对这一法则的理解程度。鳄鱼法则实际上并不复杂但是很多投资者明明知道自己犯了错误，却还在找借口、找理由或者抱有不切实际的幻想，做不到立即了结出场，结果只能满盘皆输。

几乎所有的投资技巧都是相似的。在形势有利时进场，在形势不利时离场，可是，与进场的时机比起来，能不能离场，什么时候离场，其实更重要。只是，“止损”的重要性大多数投资者并不能领悟，因此，只有少数投资者能够赚钱。

“止损”的过程肯定会让你痛苦，不过，想到自己的亏损将不再扩大，能够化被动为主动，有机会去寻找新的机会，最重要的是，你能在市场上存活下来，经历一场严重的亏损后大难不死，必有后福。

投资需要耐心和信心，但二者不是侥幸。侥幸就是止损的天敌。更多的时候，止损被叫作止盈。投机也有止损的概念，不过与投资的止损不同，投机的止损只相对于价格的变化，而投资的止损则相对于基本面的变化。那些宣称真正的投资永远都不需要止损的投资者们，他们的说法是不对的。因为，任何一个大投资家都坚定地止损，只要看到所投资公司失去了成长性，或者基本面恶化时，他们会果断止损。

明白了止损的意义还不够，事实上，有许多设置了止损却没有执行的投资者，最终自食恶果。究其原因，主要在于侥幸的心理作祟，价格频繁的波动也会引起投资者犹豫不决，以及执行止损确实是一件痛苦的事情，相当于

割自己身上的肉，这是对人性弱点的挑战和考验。

● Tips

- ①在每一次投资中，我们都无法确定是正确还是错误，面对盈利，也很难决定是立即出场还是持有观望，因此，在被套的状态下，更要有敢于止损的魄力和勇气，克服人性的贪婪。
- ②如果不能从心理上战胜自己，就用实实在在的方法逼迫自己止损，一个十分有用的措施是设置止损单，在每一项投资中都设置止损单，保证资本的安全，保护自己的利润。
- ③在市场中，止损的意义在于比起犯错误本身更要命的，就是坚持错误。因此，每一个投资者都要时刻铭记的一个观念就是，不能以金钱作为固执己见的代价。及时止损，不仅可以节省资金，而且，只有止损才能让我们市场中生存下去，并且最终获利。

事情如果有变坏的可能，不管这种可能性有多小，它总会发生。

——爱德华·墨菲

56. “墨菲定律”放首位，任何意外都有可能出现

墨菲定律的原句是，如果做成某件事有两种或两种以上的方式，而选其中一种方式会导致灾难，那么一定有人选择这种方式。

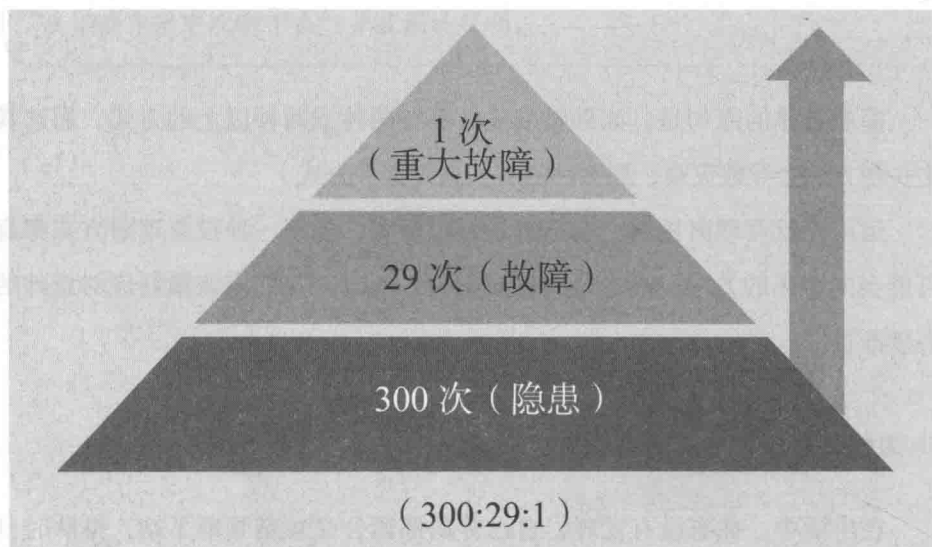
运用到投资理财领域，就是想告诉投资者，任何一种投资理财方式都有可能向着坏的方向发展，最终造成损失，所以，我们应该做好应对意外的心理准备。

◎ 为什么总是自己这边最慢

在生活中，你有没有发现，自己等的那辆公交总是到不了站，排队时自己站的那队总是移动得最慢，如果有一片干面包落在地板上，那么两面落地的可能性是一样的，但是，如果这片面包的一面涂上了果酱，那么往往是涂了果酱的一面落地。换一个说法，凡事只要有可能会出错，它就一定会出错。

怕什么来什么，这是最通俗的说法。

任何一个投资者只要决定进入市场，首先要谨记的第一条规则就是，为可能出现的风险、亏损最好心理准备，因为，墨菲定律告诉我们，任何风云突变的意外变化都有可能出现。所以，入场之前就要给自己打一针预防针，理财是有风险的，做出任何投资决策之前，都要慎之又慎。美国著名安全工程师海因里希（Herbert William Heinrich）曾提出 300 : 29 : 1 法则，后被称为“海因里希法则”。这个法则意为当一个企业有 300 起隐患，必然要发生 29 起轻伤或故障，另外还会有一起重伤、死亡或重大事故。这个统计规律说明了在进行同一项活动中，无数次意外事件，必然导致重大伤亡事故的发生。要防止重大事故的发生必须减少和消除无伤害事故，要重视事故的苗头和未遂事故，否则终会酿成大祸。



海因里希法则

看到身边的朋友们都把闲钱投进了余额宝，平均每天都赚得到几元钱，你也跃跃欲试，把存下来的 1 万放入了余额宝，没想到刚投进去它的收益率

就日日走低，现在七日年化收益率连 3.5% 都不到了，比银行定存还低。本以为购买银行理财产品肯定稳赚不赔，没想到出现巨亏九成以上的窘境。刚刚撤出投资，价格就疯狂上涨，而一旦加入某个投资，它的价格却一落千丈。

原先经营一家小饭馆，看到同行都去广东开大饭店，于是你也加入了他们的队伍，拿出多年做生意积攒下来的 100 万，全投了进去。但是，新饭店一开张就面临着倒闭的威胁，入不敷出，你只得灰溜溜逃回来。这时，如果你心里有墨菲定律，就不会措手不及、悔不当初。要知道，如果在市场中能够有准备地面对各种可能发生的所有情况，让自己保持平和冷静的心态，在盈利时不会太过得意，在亏损时有效及时止损，这一点就基本可以保证你在市场中存活下来。

在市场中，有两种情绪是任何一个投资者都逃不掉的，一种是乐观，一种是悲观。无论市场的行情是一片利好还是一路狂跌，保持乐观情绪的投资者始终相信，好的会越来越好，坏的最终也将变好。而抱持着悲观情绪的投资者则总是处于忧心忡忡的境地，凡是总想着最坏的结果。姑且不论这两种情绪时好时坏，而且也不能一概而论。

可是，过犹不及，乐观的时候过度乐观，悲观的时候过度悲观，那么运用墨菲定理，我们可以得出，如果事情有出现朝着坏的方向发展的可能性，那么就一定会朝着坏的方向发展，而且是最坏的结果。

◎ 投资前先打预防针

墨菲定律第一条，任何事情都没有表面看上去那样简单。一般我们分析新出现的投资理财渠道，以及购买理财产品之前，眼中只盯着高收益率，而这些经济数据，我们常常是有时候看得懂，有时候看不懂。如果看不懂的时候就要留心，例如我们投资黄金白银，这时非农数据的走势是否会对黄金白银市场造成影响，这个我们常常是不能确定的。所以，在决策之前，不能仅

从表面下定论，而是要从更深的层次去分析。

一个投资新手常常是因为看到一些有经验的投资者随便敲敲键盘，点点鼠标，就有钱进账，看起来赚钱十分轻松。至于要用的软件，也许应用起来并不复杂，于是就匆匆投入市场，想像他们一样抓住赚钱机会。其实，有经验的投资者之所以能屡屡盈利，就在于他们曾经累计的那些投资经验和教训，日积月累，已经可以根据市场的波动和各种环境的变化，做出抛售、买进等各种决策。

墨菲定律第二条，所有事情都比你预计的时间要长。每个投资者进入投资市场，都是抱着赚大钱的心态来的，可是，稳赚不赔并没有想象中的那么容易。如果一个没有任何经验的投资者，再加上不学习任何理财投资知识，而只是盲目买进卖出，这样根本不可能赚到钱。这时，应该花费一定时间研究金融市场，多做功课，以及向一些投资高手讨教。一夜暴富是不现实的。只有耐心和等待，慢慢摸索，积累经验，才有可能赚钱。

做投资，心态一定要放平稳，相信细水长流，要能在这个市场长久存活下去，才有可能有赚钱的机会。而且，常常是只牢牢把握一个机会就足够了，那种希望每天都做交易，一天做几次交易，是十分危险的。

墨菲定律第三条，会出错的事情总会出错。一旦发生亏损，你就要想着，这一次亏损是必然的，既然已经出现了亏损，再多做停留、慌乱失措也无济于事，甚至极有可能带来更大的损失。因此，如果判断失误导致出现错误，就应该及时调整，设置止损，尽可能地将损失降到最低。

墨菲定律第四条，如果你担心某种情况会发生，那么它就更有可能发生。在投资过程中，一旦有什么不好的感觉，你就会潜意识地影响事件的发生，导致出现坏的结果。因此，保持一个良好平和的心态，对于投资理财尤其重要。客观稳定的心理状态对于投资理财来说，是和交易技巧同等重要的。投资者战胜自己远比战胜市场更切实际。

大师小传

爱德华·墨菲

美国爱德华兹空军基地的上尉工程师。他曾参加美国空军于 1949 年进行的 MX981 实验。这个实验的目的是为了测定人类对加速度的承受极限。其中有一个实验项目是将 16 个火箭加速度计悬空装置在受试者上方，当时有两种方法可以将加速度计固定在支架上，而不可思议的是，竟然有人有条不紊地将 16 个加速度计全部装在错误的位置。

于是墨菲做出了这一著名的论断。后来，这一“定律”逐渐进入习语范畴，其内涵被赋予无穷的创意，出现了众多的变体，其中最著名的一条也被称为菲纳格定律，具体内容为：会出错的，终将会出错。这一定律被认为是对“墨菲定律”最好的模仿和阐述。“墨菲定律”“帕金森定律”和“彼德原理”并称为 20 世纪西方文化三大发现。

● Tips

- ① 人类与生俱来就容易犯错误，无论科技多么先进，事故都会发生。因此，在投资之前，应该尽可能想得周到、全面一些，一旦损失发生，也要从容应对。关键在于总结所犯的 error，而不是企图遮掩。
- ② 偶然性中有着某种必然，因此，在投资决策时，应该采取多种保险措施，这样就可以避免偶然发生的人为失误导致更大的灾难和损失。
- ③ 投资理财时需保持良好的心态，面对盈利不能得意忘形，要想着事情可能朝着消极的一面发展，面对损失不能自怨自艾，要想着极有可能会造成更大的亏损。只有及时调整好心态，才能市场中存活下来。在心态上抱最好的希望，在行动上做最坏的打算，止损和应急方案都是应对方式。

惯性思维对公司的发展无益，我们鼓励甚至逼迫每个人
提出自己的独到见解。

——杰克·韦尔奇

57. 杰克·韦尔奇：理财投资尽量避免“鸟笼逻辑”

自从 1981 年入主通用电气起，短短 20 年，韦尔奇就将一个弥漫着官僚主义气息的公司，打造成一个朝气蓬勃、富有生机的企业巨头，企业的市值由他上任时的 130 亿美元跃升为 4800 亿美元，盈利能力也从世界第 10 位升到第 1 位，成为世界第二的世界级大公司。

韦尔奇认为，企业的发展离不开每一位员工对企业价值观的认同，他尤其强调，“鸟笼逻辑”对企业的发展毫无益处，只能让企业走进死胡同。同样，在投资理财时，也要尽量避免“鸟笼逻辑”。

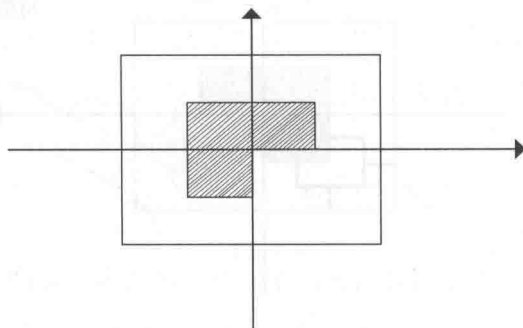
◎ “鸟笼逻辑”易忽略潜在风险

如果你看到一个漂亮的鸟笼挂在某个房间里最显眼的地方，那么过几天来看，你会发现，要么这个鸟笼被扔掉了，要么鸟笼里有一只鸟。这就是

“鸟笼逻辑”。其实这个过程很简单，设想你就是这个房间的主人，相信只要有客人进入房间，他们一定会看到鸟笼，然后会忍不住问你：“里面的鸟呢？是不是死了？”这时，如果你回答：“我从来没有养过鸟。”人们会继续发问：“那么，你挂一个鸟笼在这儿干什么？”最终，你不得不选择扔掉鸟笼，或者买一只鸟放进去，因为，这比一次又一次、无休止的解释要容易得多。之所以有鸟笼逻辑，原因很简单：人们绝大多数时间里采取的是惯性思维。

每当市场行情一片利好，各类指数强劲上升，理财产品收益率直线飙升时，总是有相当多的投资者会宣称，大牛市行情即将来临，应该抓住时机进行一个好的投资，跑赢市场。而一旦市场暴跌，众多的投资者又纷纷预言，熊市不言底，市场即将崩盘，应该立即止损。如果投资者完全听从市场上的投资者们的说法进行操作，出现亏损就在所难免。这一情形只能反映出一个问题，现在的投资者对市场行情的研判和分析，更多的是充满着惯性思维。

如图，将第三象限未被阴影的部分平分成形状相同且面积相等的四部分，你会怎么做？相信第一眼看到这道题，大多数人都会拿出铅笔涂涂画画，想将它分割成几个三角形。可是很快就会发现，分割成三角形的话，保证形状相同的同时却保证不了面积相等，保证了面积相等又不能保证形状相同。那么答案究竟是什么呢？

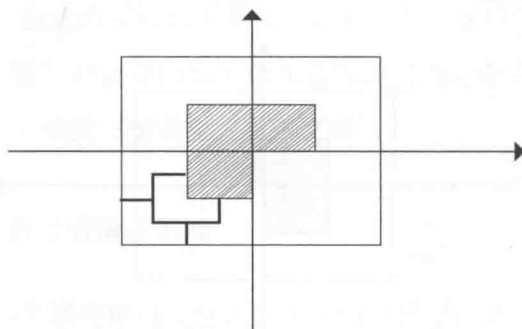


“一月期理财产品，收益率 4.5%”，看到这个消息你是不是笑开了花，先别忙着做白日梦，因为“时差”原因，这 4.5% 的收益率并不是你以为的那样实实在在，很有可能是“注水”了的。加上长短不一的“资金募集期”以及“清算期”，一月到期很有可能变成 40 天到期，而这 10 天时间内，投资者通常是无法获得收益的，也就是说，实际收益会被“摊薄”。

因此，在理财时，“鸟笼逻辑”常常会让我们忽略了潜在的成本和风险，而只关注收益。

◎ 打破惯性思维

在对市场趋势的研判中，必须打破惯性思维。无论是积极还是消极的方面，都要兼而顾之，在积极的趋势下，看到不利的方面，在消极的情况下，看到有利的方面。当投资的理财产品出现下跌趋势时，要分析下跌背后的原因，及其性质，同时，要了解做空的力量，挖掘投资内在的上涨潜力，树立更多的信心；当投资异常上涨时，要警惕可能出现的风险，了解市场中潜在的不利因素，回避行情调整可能带来的风险。实际上，投资市场就是在不断地上涨下跌中向前发展，如果总体而言这些波动属于正常范围，那么，偶尔出现的一些非理性上涨和下跌，正是逃顶和低买的最佳时机。



在选择市场时，要突破“鸟笼逻辑”，善于开拓新市场。投资是为了盈利，在市场上出现盈利机会时，就应该积极把握，而市场中盈利机会大为减少时，就应该重新选择适合投资的新方向。凡是在一项投资疲弱时打破惯性思维，及时转战不同市场，如银行定存、期货、债券等投资者，盈利的机会当然要比那些不敢开拓新市场的投资者有更多的盈利机会。在某一个投资市场持续低迷时，那些及时转换投资思路，转而投资不同市场的投资者也有更大机会取得收益。

在选择投资策略时，也要避免“鸟笼逻辑”。在市场长期处于大涨小回的上升趋势时，一些投资者总结了出了一套百战不殆的投资策略，把握大盘的每一次下跌抄底；抄底后捂住口袋就能赚大钱；被套住坚决不割肉，因为解套是迟早的事，还能小赚一笔。这些都是与我们的惯性思维相反的，可是却是真正对投资有用。

在选择投资时机时，也要打破“鸟笼逻辑”，特别是对于个体投资者，资金有限，承受的风险也很有限，往往不能和市场抗衡。因此，投资者在选择投资时机时不妨多加运用反向思维，在市场行情一片利好，投资者因狂热的市场气氛失去理性时，果断卖出；在市场利空传言四散，投资者因萧条的市场而出现非理性恐慌纷纷斩仓割肉时，投资一些过分超跌的项目。无论是在生活中还是投资时，逻辑思维都十分重要。只有避免“鸟笼逻辑”才有可能远离一些投资理财误区。



大师小传

杰克·韦尔奇

前通用电气 CEO，被誉为“全球第一 CEO”。1981 年 4 月，年仅 45 岁的杰克·韦尔奇通用电气历史上最年轻的董事长和 CEO。从入主通用电气起，他所推行的“6 个西格玛”标准、全球化和电子商务，几乎重新定义了现代企业。他带领通用电气，从一家制造业巨头转变为以服务业和电子商务为导向的企业巨人，使百年历史的通用电气成为真正的业界领袖级企业。

韦尔奇被誉为“最受尊敬的 CEO”，“美国当代最成功最伟大的企业家”。如今，通用电气旗下已有 12 个事业部成为其各自的市场上的领先者，有 9 个事业部能入选《财富》500 强。

Tips

- ①避免“鸟笼逻辑”，就要突破惯性思维的束缚，敢于反向思考，从另一个角度思考问题，解决问题。其实，市场上绝大部分的理论收益不是由那些一直保持稳定业绩的公司创造的，而是由那些经历过大起大落的公司所创造，通过低价时购进、高价时出售而创造的。
- ②学习那些敢于打破“鸟笼逻辑”的大师们的投资策略，逆向投资，在别人贪婪时恐惧，在别人恐惧时贪婪。
- ③如果自己的投资决策与大多数人不同，先不要急于否定自己，很有可能是他人陷入了“鸟笼逻辑”，当然，与众人反向而行需要极大的勇气，要依靠自己的研究，相信自己的研究，自行判断信息的真伪，由自己做决定。

要想成功，你没有必要每分钟都忙忙碌碌，你需要有悠闲自在的时间，如果每天都做同样的事情，那么你就不会知道哪一天是特殊的一天，更不会去做一些真正有意义的事情了。

——乔治·索罗斯

58. 索罗斯：精神生活的提升才是投资的最终目的

2015年1月23日，84岁的索罗斯在达沃斯经济论坛晚宴上亲口宣布：“慈善和管理资产两者不可兼得，未来我将全力推动慈善事业。”这位“金融大鳄”自建立量子基金以来，曾创下令人难以置信的业绩，就像他本身具有一种超能的力量，能够左右世界金融市场。

因为他的一句话，某种商品或货币的交易行情就突变，市场的价格也随之上升或下跌。在索罗斯看来，赚钱只能提升物质生活，而精神生活的提升才是投资的最终目的。

所以，保持悠闲自在，学会等待和耐心，做一个投资界的哲学家，才是明智的活法。尽管他经常称自己是一个“失败的哲学家”，比起大多数在市场上浮沉的投资者来说，索罗斯已经将命运牢牢掌握在了自己的手中。

◎ 理财投资的最终目的是精神与物质的平衡

投资的最终目的不是为了赚钱，投资是一个工具，而赚钱只是一个手段，通过赚钱实现财务的自由，最终提升我们的精神生活。投资能够满足我们的物质生活，在此基础之上，人还应该有更高的追求——精神生活。

一个人，不可以没有精神生活。同样，投资者也不能没有精神生活，因为投资者的终极目的，是通过投资获得财务自由，进而达到精神生活的提升和自由。因为，物质生活的享受对于人而言，只是最基本，也是最单调重复的，受人的本性冲动的驱使，最终获得满足，而且，是较低层次的满足。精神生活却是比物质生活的享受更高层次的，一个投资者如果只是停留在物质的满足这个层次，而不注重提升精神生活，最终会成为市场的奴隶。

投资者的精神生活，也可以分为享用和创造两大类。所谓投资者的享用，是超越了物质生活的享受，上升到心灵的平和、愉悦，在投资过程中，获得一种心灵的满足感，这比财富带来的获利感更加真实。同时，投资者在满足了自己的物质生活后，享受到心灵的满足，还可以为社会、为他人创造一个更加便利的世界。这也是为什么那么多成功的企业家、投资大师，选择将自己的财产捐给社会，并身体力行做慈善的原因。

因为，他们在做投资的过程中，已经达到了一个新的投资高度，提升了自己的精神生活。每一个投资者都可以为自己写一本书，是散发着金钱的气息，还是墨香四溢，不同境界的投资者写就的书，绝对不一样。投资的过程，就是通过物质生活的满足，取得物质和精神的平衡，进而达到精神生活的提升。

◎ 做投资的主人

认清投资的目的，每一个投资者都是抱着赚钱的心态做投资的，然而在市场上有人赚钱就有人亏钱，市场上钱的总量是一定的，之所以有人赚有人赔，只是把一定量的钱从输家的口袋转到赢家的口袋。关键在于你是赢的那个还是输的那个。所以，如果出现投资失利，应保持平和的心态，而不是消极悲观、一蹶不振。通过认清投资目的，把控自己的精神生活，做精神生活的主人。

投资成败主要包括先天和后天两方面的因素。先天因素包括投资者的个人运气，从小到大的人生经历累积而成的性格，以及心理成熟度；后天因素包括投资的技术分析，操作技巧和资金管理等方面。如果要把这两方面对于赚不赚钱的重要性做一个比较，那么先天因素占六成，后天因素占四成。

只要看看市场上的二八法则，十个投资者有八个输，只有两个能赢，相信你就能体会得到。投资技巧的磨练，图表分析技术的提升，以及各类算法的演练，不管多么到位，多么高深，如果投资心理不成熟，不仅无法创造出收益，甚至很有可能出现大的亏损。因此，要想成为市场的赢家，除了需要提高技术，更需要锻炼心态，这才是长期稳健的获利之道。

投资的目标在于使自己的心灵简化，同时减少自己杂念，努力使自己不受外界的诱惑，让自己能够专心务实于真正有用的投资技巧，提高图表分析等技术，同时也锤炼自己的投资心理。

无论投资技巧掌握起来是简单还是容易，保持一颗简单纯粹的心灵去学习都是十分必要的。如果一边学习理论，一边想着赚快钱、赚大钱，这样不仅容易分心，而且理论的掌握也不会到位，最后落得费时费力不讨好的境地。投资并不简单，不仅要求技术要熟练，而且心态的持续端正、平和，对于投资者来说更重要，也更难坚持。

如果可以认识到精神生活的提升才是投资的终极目的，这时，我们看事情都会简化，直达本质，也就是掌握了市场和投资的规律，这时进行投资就是如鱼得水一般自然随意，悠闲自在。要不然，很多理论不能吃透，投资决策时只能按步就班，盲目而被动地跟随市场的脚步，结果只能被市场愚弄、套牢。投资，不单是学习投资技巧，更能锻炼投资心态。那些投资专家的作用，就像帮助控制风险一样，最主要的是，提升你的精神境界，帮助你达到精神生活的和谐。

在投资时，提高物理生命质量的同时，要注重提高精神生命的质量。保持平和健康的理财心态，追求悠闲自在的人生，而不是一切以获得利益为人生的终极目标。理好财，过上好的物质生活，提升我们的精神生活，才是我们追求的终极目标。

● Tips

- ①投资的最终目的在于提升精神生活，收益来自于一流的分析，更来自于一流的操盘。所以心态的好坏才是制胜的关键。要有稳操胜券的信心，更要有勇于面对失误的胆量。
- ②在投资理财中提升精神生活，除了要有平心静气的满足感，还要有敢于进取的求胜欲，要知道顶级的财富不是存银行存出来的，而是流通于市场，在市场中利滚利而来。
- ③精神生活的提升包括专心务实于真正有用的技巧，提高技术，还在于锤炼心理，进退自如，宠辱不惊。面对市场的大起大落能应对自如，同时防范风险，勇敢面对风险。

除非你真的了解自己在干什么，否则什么也别做。

——吉姆·罗杰斯

59. 罗杰斯：除非你真的了解自己在干什么，否则什么也别做

罗杰斯说：“假如你在两年内靠投资赚了 50% 的利润，然而在第三年却亏了 50%，那么，你还不如把资金投入国债市场。你应该耐心等待好时机，赚了钱获利了结，然后等待下一次的机会。如此，你才可以战胜别人。所以，我的忠告就是绝不赔钱，做自己熟悉的事，等到发现大好机会才投钱下去。”

◎ 知己知彼，百战不殆

在投资领域，也讲究知己知彼，百战不殆。所谓市场如战场，不打无准备之仗，才不会被消灭殆尽。罗杰斯早就提醒投资者们，股市可不是闹着玩的。在给人带来可观的收益的同时，也会带来难以预估的损失。

如果你还没有对投资市场可能造成多大的风险做好思想准备，或者不知

道投资市场会给人带来难以挽回的灾难，那么，相信罗杰斯的忠告，远离投资市场。如果你是因为看到别人投资什么项目赚了很大一笔钱，或者在电视网络上看到了一些成功的投资者的故事，然后也跃跃欲试，那么，请再一次相信罗杰斯的话，不要投身投资市场。

罗杰斯是一位周游世界的投资教父，他的第一次环球旅行被吉尼斯世界记录记载，第二次环球旅行被《时代》称为金融界的印第安纳·琼斯。他有一句话可以看作他不惜冒险两次环球旅游的真正目的：“出色的投资家需要了解世界，了解世界后才能赚钱。”

第一次旅行回国后，罗杰斯写了《投资骑士》，销售了50万册，还被《纽约时报》评为“最佳销售图书”。第二次旅行结束后，他写成的《资本家的冒险》又赫然成为全球各国书店的畅销书。

当然，这两本书为他带来巨大的收益，不过你知道，他绝对不是仅仅为了写书而旅行，其中最主要的原因，就是他把赌注押在了国家上。一路上，他都在发现投资机会，当然，斩获绝对不菲。他购买了处于暴跌中的奥地利企业的股票、债券，让奥地利股市起死回生，被人敬称为“奥地利股市之父”。从介入到卖出西德股市，两年之中获利3倍。购买非洲博茨瓦纳的全部股票，结果，2002年，博茨瓦纳被《商业周刊》评为10年来增长最快的国家。

除了这些国家，罗杰斯还在葡萄牙、新加坡、巴西、印尼等地发现并介入低估股票，在瑞典、挪威、日本做空高估股票，涉足阿根廷、厄瓜多尔、哥斯达黎加、南非等多个新兴市场，当然，还包括中国市场，罗杰斯非常看好中国市场，他认为21世纪就是中国的世纪。所以，他让自己一生中最好的投资——他的两个女儿，都学习中文，为她们购买中国的股票。

◎ 什么都不做也能挣钱

要想在市场上活下来，首要坚持的原则就是绝不赔钱法则，试想如果你能够在投资中绝不赔钱，那么还用担心什么，只管想着如何去赚钱就够了。一次亏损很有可能会导致之前所有的盈利都转眼成空。所以，应该耐心等待好时机，一旦赚了钱就获利了结，之后再等待下一次的机会。只有这样，你才可以保证绝不赔钱，也就意味着可以战胜别人。绝不赔钱，只做自己熟悉的事，等到发现大好机会时，才投钱下去。

在平常时间里，罗杰斯一般都会静坐，他认为越少买卖越好，永远都会耐心地等候投资机会的来临，在有十足信心的情形下才出击。

罗杰斯认为，如果市场出现长时间的低迷不振，这时耐心等待一个催化因素的出现是最应该做的。“投资的法则之一就是袖手不管，除非真有重大事情发生。大部分的投资人总喜欢进进出出，找些事情做。他们可能会说‘看看我有多高明，又赚了3倍。’然后他们又去做别的事情，他们就是没有办法坐下来等待大势的自然发展。”对“试试手气”的说法，罗杰斯很不以为然。“这实际上是导致投资者倾家荡产的绝路。若干在投资时遭到亏损的人会说：‘赔了一笔，我一定要设法把它赚回来。’越是遭遇这种情况，就越应该平心静气，等到市场有新状况发生时才采取行动。”

也许身边一些盈利的故事会给你一种错觉，似乎认为投资是一件很简单的事，而且很容易赚钱。可事实上，投资从来就不是一件容易的事。一旦某一块市场最终成为泡沫，那么这个具有迷惑色彩的泡沫破灭的那一天，很多人会受到牵连，很多悲剧会上演。因此，罗杰斯再三叮嘱，那些并不了解投资市场、风险意识不足的人，千万不要去参与投资市场的项目。

● Tips

- ①投资的核心就是尽量回避不确定走势，只在知道自己在做什么时才做投资决策，而且，在有相当的把握进行投资之前，要为自己做好保险工作，出现亏损时也能应对。
- ②投资之前，先要了解自己专业技能的掌握是否熟练，自己的心态是否能够承受大涨大跌，自己的资金可以应对多大的亏损，抓住多少机会。
- ③了解自己的长处，这样投资时就能以己之长，攻彼之短。抓住好的机会赚一笔，在行情不好时及时抽身。如果自己都不清楚自己擅长什么，最好不要轻举妄动，毕竟市场中的人不是赢就是亏，没有赢的机会，那也不能把自己的资金拱手相让。
- ④了解自己的风险承受能力，做投资，要有二次重来的能力，包括资金、信心和机会。可以被市场打败，但不能被市场消灭。无论何时都不使用压力资金。

用泰然处之的心态来看待日常琐事，我不知道明天会怎样，但我知道昨天和今天，这就够了。

——安德烈·科斯托拉尼

60. 安德烈·科斯托拉尼：别想着力挽狂澜，只能顺水推舟

在 1929 年的经济大衰退中，安德烈·科斯托拉尼通过做空赚了很多钱。第二次世界大战后，他抓住机遇，大量投资于战后德国的经济恢复，后来德国经济呈现爆炸性增长，为他带来了巨额的财富。

在两次大事件中，科斯托拉尼根据情势，顺水推舟，最终投机成功，收获了名与利。科斯托拉尼善于根据事情的规律采取应对措施，从来不会逆流而上，因此被冠以“最浪漫的投机家”之称。

◎ 别想摸清市场规律，只能顺流而下

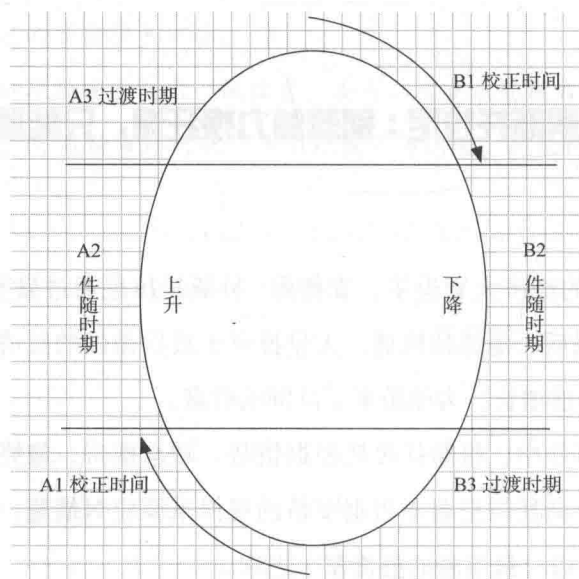
科斯托拉尼有一句话可以充分说明为什么不能力挽狂澜，而只能顺水推舟：在投资领域，常常出现的情况是，不是狗摇着尾巴，而是尾巴摇着狗。市场不像其他一些可以全部用理性的知识、理想的逻辑来解释的地方，市场

投资的套路

— 248

有它自身的规律，那就是永远别想着摸清它的规律。身处市场的人只能顺流而下，逆流而上只能被市场抛弃。因此，我们只能顺应市场的规律，前提是，尽可能以自己的观点、经验，总结出其规律。

都说投资市场就是经济的温度计，可是，投资市场绝非如此简单。市场有自己的规律。而投资市场与经济的关系就像狗与主人的关系。市场的长期、中期、短期走势，是由不同的因素驱动。因此，投资市场也在按照上升或下降的校正时期、适应时期、过渡时期，进行着周期性的运动。科斯托拉尼把这个过程画成图，称为“科斯托拉尼的鸡蛋”。



市场周期图

科斯托拉尼认为，顺水推舟的首要依据在于经济形势，如果经济长期发展，那么市场的基本面也将一片大好。他甚至还提出了一个颇为形象的投资建议，如果你把能投资的好项目都投了个遍，接下来的几年里，你要做的事就是，到药店买安眠药吃，等你从睡梦中醒来时，一定惊喜连连。

◎ 看好了就放手一搏

市场的长期表现主要取决于基本面的形势。在此过程中，投资者的资金和心理因素也有很大影响。投资者要做的就是顺应形势，而不是力挽狂澜。如果市场行情一片利好时，你投资进去，挣钱的机会一定大于经济低迷时。力挽狂澜除了要有资本，更要有心理素质。

每一个投资者都不得不受到大盘趋势的影响，科斯托拉尼特别看重大盘的运行趋势。他认为，如果大盘行情持续看涨，那么即使是最不聪明的投资者也能赚到一些钱；但如果行情一直下跌，甚至是最有经验的投资者也不能获利。投资时，首先要考虑的就是普遍的行情，这比决定投资哪一个公司、购买哪一个理财产品更重要。只有那些在投资市场上摸爬滚打了至少 20 年以上的投资者才可以不考虑普遍的行情。

投资的原因不在市场上，而存在于市场之外。那些一心想逆市场行情而上的投资者，最终不是被市场吞噬，就是被市场淘汰。而那些能够顺水推舟的投资者们，虽然从短期来看，也许赚不了多少钱，但只要能保全自身，要获得收益则是迟早的事。

一个好的投资者，要想投资成功，除了要有资金和想法，还要有顺势而为的智慧，懂得耐心和取舍在市场中的重要性。没有耐心，逆势而为，通常会导致错误的决断。不能根据市场的规律进行投资，那么，就别进投资领域的门。

顺水推舟可能没有看起来那么简单，有时候还不得不经受痛苦。可是，首先投资者要经历痛苦，然后才能赚到钱。只要能把握住在市场上存活的机会，那么赚钱只是时间问题。

市场还有可能受到一些意外因素的影响，例如战争、自然灾害、政治变革、新发明或者金融诈骗等，这时，顺水推舟还需要运气和魄力，看好了就放手一搏，有可能这一次顺势而为会带来意想不到的收益。



安德烈·科斯托拉尼

德国著名的投资大师，洞察金融商品和证券市场的一切。被誉为“20世纪股市见证人”“20世纪金融史上最成功的投资者之一”。他在德国投资界的地位，有如股神沃伦·巴菲特。

自从十几岁接触证券界后，他就和投机结下了不解之缘，80年岁月以投机者自居，并深以为傲。他一生共出版了13本国际畅销著作，其中，《这就是股市》一书被翻译成7国语言，还被拍成了电影，使他跻身畅销书作家之列；《证券心理学》一书，更是成了德国大学经济系学生的必读书籍。

● Tips

①战胜市场是不可能的，当市场行情大跌时，力挽狂澜是一件吃力不讨好的事。这时就要有顺水推舟的智慧。在出现超过止损点的亏损时也不要有所犹豫，存在侥幸心理，想着自己能够力挽狂澜，而应该立即离场，避免损失扩大化。

②如果发现偶尔一次的判断失误，这属于正常现象，如果连续出现，就应该反思自己的投资行为是否与市场相悖。力挽狂澜没有想象中的那么容易，顺水推舟也需要策略。最主要的就是心理层面，保持理性才能在市场上走得更远。

我每年只做一两笔交易，都是大额交易，
每次都能巨额获利。

——约翰·阿诺德

61. 约翰·阿诺德：选一个适当的时机可以玩个大的

作为福布斯美国 400 富豪榜最年轻的富豪第二位。35 岁的阿诺德，就在 2009 年福布斯世界最年轻富豪排行榜上排行第六。他一年只做一两次交易，每一次交易几乎都能为他带来数亿美元的收益。之前的蛰伏都只是为了等待适当的时机，他要玩一笔大的。所谓不鸣则已，一鸣惊人。耐心等待时机是关乎成败的决定性因素。

◎ 一年只做一笔交易

大学毕业后，约翰·阿诺德担任石油巨头安然公司的交易员，因曝出财务丑闻，财务人员详细审计安然的财务，发现安然 2000 年的 10 亿美元利润中，有 7.5 亿美元的来自于阿诺德一人的市场交易所得。

一年后安然倒闭，阿诺德创立半人马顾问公司，2006 年，他收购了对冲

基金阿玛兰斯顾问公司在天然气上的浮亏头寸，利用神奇的预测和交易手法，单笔交易获利就超过1亿美元，使他一跃跻身亿万富豪之列。2003年，阿诺德一年就赚了2亿美元。

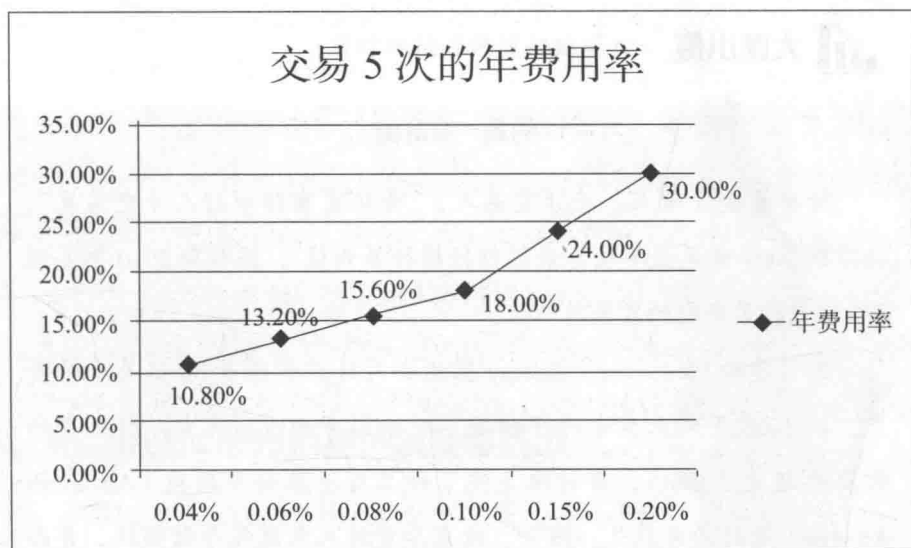
约翰·阿诺德每年只做一两笔交易，都是大额交易，每次都能巨额获利。一个熟悉他的人说：“这种交易手法充满风险，因为一旦看错就意味着他将输个精光。”在他们看来，阿诺德就是一个狂热的赌徒，其实真正的情形是，他喜欢在机会来临的时候做一种近于疯狂的投入。而且，在具体的操作过程中，他的头脑却并不狂热，相反还相当冷静和敏锐。他知道股票在近乎疯狂地攀升之后，随之而来的，就是无可阻挡地下跌，整个股市会这样，具体的一只股票也会这样。所以在这段疯狂投入的日子里，阿诺德时刻提醒自己要看清局势，一有下跌迹象就赶快退出。这段时间，阿诺德会不知疲倦地关注着行情的变化，随时准备从危险的陷阱中及时抽身而出。

阿诺德从来没有输个精光，他不允许自己输个精光。因为，在玩一笔大的交易之前，他会选择最恰当的时机，确保百战百胜，一击即中。就像一只壁虎一样，平时趴在墙上一动不动，一旦蚊子出现，迅速伸出舌头，将其吃掉，然后重新回复平静，耐心等待下一次机会的来临。

◎ 不要给纵火犯递火柴

现在，很多情况下，投资者都被鼓励快速交易，赚快钱的诱惑成为最大的因素，使得频繁交易成为可能。其实，过于频繁的交易通常会损害个人投资者的利益，其间的手续费也是一笔大数。那些鼓励频繁交易的人，就像“给纵火犯递了根火柴”。现在，大多数投资都倾向于快速交易，这其实是在鼓励投机，而不是投资。不顾时机恰当与否，就进行投资交易，最终不仅赚不到大钱，反而会一步步地输个精光。

由于年费用率随着交易次数的增加而增加，尤其是在交易次数超过三次之后，年费用率是以超过 3% 的幅度增加，对于投资者来说这绝对不是有利条件。具体年费用率随交易次数的增长情况如下图：



选择适当时机，进入市场，投入资金，之后就等待着，等到一个完美的时机出现，放手一搏，冲击一笔大收益，这才是聪明的投资者的做法。然而事实上，市场里充满了太多的自以为是的投资者，他们总是试图抓住每一个趋势，想赚走全部的钱，频繁地奔波于市场，以此证明自己的聪明过人之处。可是实践证明，这一切不仅徒劳无功，甚至是极其危险的。

任何一个专业高手投资者，都有着无比的耐心、眼光和勇气，敢于在时机到来之前静静蛰伏，敢于在恰当的时机当机立断，同样，敢于在时机到来时孤注一掷。要么不玩，要玩就玩一笔大的。这才是高手的玩法，也是高手之所以能赚得多的原因。一次大的盈利远远大于之前长时间等待的代价。

在选择时机时，等待比交易更明智，要知道，赚钱的第一个法则就是不输

钱。时机出现之前，频繁的交易大多会出现亏损，这就与第一个法则相违背。持续的研究表明，作为整体，如果投资者持有股票而不是频繁地交易，那么所得的收益会超过频繁交易下得到的收益，而且，风险和税费都大为降低。



大师小传

约翰·阿诺德

对冲基金管理人，天才交易人，“青年富豪榜中的人才交易员”，福布斯 2009 世界最年轻富豪排行榜排行第六位。福布斯 2010 年美国 400 富豪榜最年轻的富豪第二位。

他创建的 Centaurus Energy 基金公司目前管理着 50 亿美元的资产，从 2002 年成立至今的年回报率从未低于 80%，其中，2006 年的收益率超过了 200%，当时他卖空了知名对冲基金不凋花（Amaranth Advisor）看好的天然气。眼下，他正斥资进入天然气存储领域，并因此成为能源经济领域重要的中间人。

● Tips

- ①选一个时机可以玩个大的，这样不仅可以节约时间，而且可以提高获胜率。不会因为频频关注市场走势、价格图表等而精疲力竭，同样，由于这个时机的选择是出于长期的观察分析，因此出现盈利的可能性更大。
- ②关键在于之前能否保持耐心，时机到来时能否适时地预料到，并抓住时机，投入一笔大的资金。这需要技巧，更需要勇气和魄力，顽强的心理素质必不可少。
- ③时机到来时做一笔大的投资，不能超过自有资金的范围，记住保住本金，才不至于输个精光。用最安全的方案，做一笔最大胆的投资。

当持有的股票大幅跳水时，并不意味着损失，
有时越接近绝境越能够胜出。

——本杰明·格雷厄姆

62. 格雷厄姆：越接近绝境越能够胜出

作为巴菲特的老师，价值投资法的创始人，格雷厄姆也曾经历过一次次的绝境，甚至面临破产边缘，不过，这些危机不但没有打垮他，反而成就了他“股市猎手”的称号，在与洛克菲勒美孚石油公司之战中胜出。

格雷厄姆以自身经历告诉投资者一个道理，不用害怕失败，有时越接近绝境越能够胜出。

◎ 持续亏损，不要绝望

格雷厄姆·纽曼公司的前身，本杰明·格雷厄姆共同账户的初始资本额为40万美元，经过苦心经营，到1929年1月大萧条前夕，这个雪球已经滚到250万美元。当时，格雷厄姆虽然赞同一些投资者认为股市即将大崩溃的观点，却仍然在股市中保留了大部分的投资组合。股市大萧条来临后，当年该

账户就损失了 20%，第二年更是亏损了 50%，第三年亏损 16%，到 1933 年，账户价值仅 37.5 万美元。

就在这次绝境中，经过深刻反思，格雷厄姆改变了投资策略，1935 年就把所有令人沮丧的损失全部挽回。在此之后，更是每年保持 30% 以上的投资报酬率，远远高于同期道琼斯工业指数的上涨速度。

经历 1929 年的股市大崩盘，格雷厄姆反思，任何一个能够严格遵循古老的普通股投资准则的投资者，都会在开始出现牛市时就抛出股票，然后远离市场，一直等到股市崩溃后再重返市场。也许过早地退出市场会蒙受损失，但是绝境过后的获利机会足以弥补承担的风险。

按照这个原则，即使经历了后来 1937、1938 年美国股市下跌，格雷厄姆也获得了可观的投资收益。后来，他回忆，那是一段艰苦困难的时期，不过我们却能绝处逢生，把财务状况恢复到了 1929 年的水平。之后，经营就异常顺利了。

格雷厄姆总结出了两点经验：一是不能轻信所谓的“内部消息”；二是人为操纵市场时刻保持高度的戒心。陷入绝境时，也要保持警惕，找出机会绝地反击，绝境逢生。

◎ 坚持，坚持，再坚持

如果我们持有的股票大幅跳水了，相信我们的本能会跳出来：马上割肉，因为那意味着亏损，但是格雷厄姆的回答是：并非如此。任何一支股票，尤其是那些具有高内在价值的股票，出现下跌并不一定就意味着损失，相反，为投资者提供了一个买入该股票的绝佳时机，因为这时，投资者可以以较低的价格买入较高价值的股票，是物超所值的投资，总体而言可以摊低持股成本。

如果投资者以每股 80 美元的价格买入大西洋和太平洋茶叶公司的股票，

在 1936 年的股市暴跌中，该公司的股价跌到了最低点的 36 美元，那么，是不是我们遭受了损失，或者变得比以前更穷了呢？格雷厄姆回答，没有的事。

只要你坚持在最低点时仍然持有该股票，而且对该公司的内在价值或固有价值抱有坚定的信心，相信将来的某个时刻股价一定会回升乃至大涨。那么，你只需静静地等待着就够了。因为，格雷厄姆早已为我们算好了一笔账，当股价跌到 36 美元时，已经远远低于该股票的内在价值了，这是十分荒谬的。这种情况不可能维持长久。果然，投资者还没等到一年，它的股价就上涨了 2.26 倍，每股 117.5 美元。

像这类经历股市大跌，却能绝地逢生的例子比比皆是。关键在于价格出现波动时能够保持必胜的信心，坚持自己的投资的内在价值。其实，真正的投资者除了关注手中股票价格的变动，还会暂时忽视不符合自己判断和倾向的价格波动。判断自己能否获利，在绝境中应做的就是，坚定地持有自己的投资，并且，发现那些被低估的投资，以极低的价格进行投资，这时，获得的收益也最大。

● Tips

- ①越接近绝境越能够胜出，其中一个理解就是，正确对待价格波动，一个真正的投资者会把股价大幅下跌当作市场为自己提供买入的机会，把股价大幅上涨当作为自己提供出售的机会。
- ②想在接近绝境时增加胜出概率，就要更关注股利收入和公司的运作，而不用对股价波动过于敏感。以经营一家企业的态度去经营股票。
- ③在绝境中获胜的关键在于判断公司的内在价值是否发生变化，如果股价波动没有表明其内在价值真的发生了变化，那么就应该耐心坚持，等到胜出的机会。
- ④要想增加在绝境中胜出的概率，保证自己在市场大跌时并不一定造成什么损失，其中的关键一定是“物有所值”，投资之前，应该充分而全面地了解要投资的行业和企业及其内在价值。

宁可错失机会，也不能投错钱；
投资家更要能抵挡住诱惑。

——史玉柱

63. 史玉柱：宁可错失机会，也不能投错钱

被贬为“垃圾广告”的脑白金、让青少年沉迷其中的网络游戏、微博骂战、公开收徒，这些都使得史玉柱成为中国最具争议性和最富传奇色彩的富豪。登上福布斯全球富豪榜时，该杂志的编辑是这样介绍他的：最富有的上海居民。从创建巨人的万众追捧，到因为一幢从未建起来的巨人大厦而破产。直到他以网络游戏服务商——巨人网络回归，再次轰动世界。

“首负”翻身的史玉柱，除了留给人们一个个值得感叹的故事，更留下了值得广大投资者借鉴的投资经。史玉柱投资的第一条法则就是：宁可错失机会，也不能投错钱。

◎ 抵挡诱惑，从实业家到资本家的征途

大众最为熟知的就是“征途”等网络游戏，然而史玉柱说，他的投资重

点其实是在金融领域，主要是银行和保险业。不过史玉柱绝对不会看到有投资机会就投钱，他只会等待那些确确实实能惊动他的投资项目，然后，在之后的一段时间全心投入。一般，那些值得史玉柱全力以赴的投资项目都需要一定的资金规模，据他自己说，最少在10个亿以上。而且，这些投资赚的钱比保健品、网游赚的钱加起来还多。

史玉柱一向敢说敢做，曾经以60多亿拿下了民生银行的一个定向增发项目，并且发展得风生水起。现在，他的主业就是做投资，因为，巨人网络的接班团队已经能够运行自如了。

从一名实业家逐渐转型为一名资本家，在史玉柱看来，二者的区别在于：实业家要有善于组织人力物力，能够发现机会，同时带领属下果断抓住机会，并有竭尽全力把每个细节做到极致的本事；而资本家主要应该具有抵挡诱惑，并耐心等待机会的心理素质，要一直等到金子出现在脚下，这时才轻轻弯腰捡起。实业家是创造社会财富，而资本家是优化社会财富。做实业成功后，很多实业家都会向资本家过渡。

从实业家转型为资本家，史玉柱一直坚持的投资心得就是，要拥有属于自己的投资团队，

并且不能负债投资，也不用杠杆，只投资自己熟悉的行业，抵挡诱惑，频繁投资小项目，不如一次投资一个大项目，每一笔投资都要专注，从投资开始之前，到最后结束，都要求全身心投入，同时别老想着短期抛售，要有拿得住的心态。

◎ 高收益？先睁大眼睛

投资理财是为了想让自己手中的钱增值，而现在的各类投资项目、理财产品就是利用投资理财者的这个心理，到处充满高利润诱惑。其实，不论高

利润是真是假，在高利润的背后，有着一定的风险。甚至有些投资理财项目还会有花样繁多的礼包赠送。这样，很多人就完全抵挡不住诱惑，纷纷投钱进去，结果往往是投错了钱，遭受了难以估计的损失。

当你走在街上时，突然飞来一张理财宣传单，你匆匆一瞥，天哪，预期收益率 22%，再定睛一看，万元起购，按月付息，满 50 万保底收益率 20%。这可是飞来横财呀，想着自己一直拿着银行那点固定利率，你肯定心花怒放，开始幻想钱生钱利滚利的美景。随后，你马上按宣传单的地址找到那家公司，而且得到了保本保息和额外返利的承诺。

你想自己再也没有什么理由不出手了吧，机不可失时不再来，最终，你跑到银行取出家中多年的积蓄，返回来买了这个理财产品。接下来的半年里，你每月都能收到利息，可是之后，渐渐失去了音讯，你预感到事情有蹊跷，不过还是充满希望，就跑去公司询问，他们回答了一个字“等”。你想，就等着吧，最终肯定会变好的，你继续怀着侥幸心理，陷入了无止境的等待之中。不过等待也没持续多久，两个月后，再去看时，公司已经人去楼空。

在生活中，这种现象很多，受低门槛、高收益的诱惑，外加一轮轮“大礼包”轮番轰炸，最终很多人都败下阵来，甚至不管公司的资质就进行投资。这样，一次次地投错钱，遭受损失。

抵御诱惑，耐心等待，避免亏损，是任何一个投资者都应该掌握的基本功。宁可错失机会，也不能投错钱，机会还会再有，投错了钱造成的亏损却常常是无法弥补的。



大师小传

史玉柱

巨人网络集团董事长，1992年在广东省珠海市创办珠海巨人高科技集团。1994投资保健品，第一个产品是“脑黄金”，后来因为投资巨人大厦导致资金链断裂而几乎破产，欠债2.5亿人民币。1995年，史玉柱被《福布斯》列为内地富豪第8位。1997年在江苏等地推出保健品“脑白金”，大获成功并迅速推广至全国。2009年3月12日，福布斯全球富豪排行榜，史玉柱以15亿美元居468位，在大陆位居14位。2012年，在《财富》中国最具影响力的50位商界领袖排行榜中排名第二十二位。

● Tips

- ①投资者都有趋利性，不过，一个理性的投资者，虽然也追逐高额利率，可是会时刻注意在把控风险的基础上保证稳健安全的收益。
- ②普通投资者最明智的做法是，不受片面的高息诱惑，而是重点考察投资项目和理财产品的风险控制能力。高收益伴随着高风险，如果某个产品承诺收益能达到15~20%，就需要投资者警惕。
- ③保证不投错钱，需要考察一下投资理财公司的贷款业务的发放与管理情况，了解贷款机构的具体位置、人员数量、业务量、借款对象以及风险控制手段、保障措施等。

架子上有许多鞋子，只穿合脚的那双。

如果你极有信心，接受损失对你并无妨碍。

——斯坦利·朱肯米勒

64. 斯坦利·朱肯米勒：架子上有许多鞋子，只穿合脚的那双

作为索罗斯的军师，朱肯米勒的投资哲学就是：当一头特立独行的猪。在投资市场里，除了选择当牛，就是选择当熊，因为，一个涉足投资行业的人，知道的第一件事就是牛赚钱，熊赚钱，而猪被宰杀。但是，朱肯米勒却说，自己就是一头猪。而且，他坚信在投资业获得更丰厚的长期回报的唯一途径就是，当一头猪。

为什么？因为猪看似反应不灵敏，笨头笨脑的，可是，它聪明着呢。它只挑选适合自己的，而且很容易满足，从来不会因为面前有很多选择，就自不量力，要挑那些不适合自己的东西。

◎ 不是灰姑娘，就别穿水晶鞋

朱肯米勒的逻辑是这样的：架子上有很多鞋子，初见的人很容易眼花缭

乱，迷失在这个充满选择的地方，然后，这也想要那也想要，什么都不愿舍弃，也不管适不适合自己。结果，选择那双最闪耀最明亮的鞋子，却发现穿着走不了几步。

聪明的人应该学会放弃那些华而不实的东西，而只选择适合自己的。也许适合自己的机会不会特别的多，可是，一旦出现，就应该全力以赴，抓住这个机会，“把整个农场都赌上”。

只有适合自己的才能一击即中，看准了，就果断出手。事实证明，朱肯米勒确实有这个本事，只选择适合自己的，然后，投入全部力量。这一点从他联合索罗斯狙击英镑，大战英格兰央行就可以看出。按照朱肯米勒的说法，当时在索罗斯所做的交易中，有大约 90% 实际上都是他的点子。而且都大获全胜。就因为朱肯米勒只选适合自己的交易。

朱肯米勒认为，那些经济学院教的多元化理论等，并不是根据实际情况进行选择，而是企图找到一条放之四海皆准的战略，这是一种很可能误导未来的投资者的做法，很可能是最具有误导性的概念。

在大战英格兰央行时，狙击英镑的想法正是朱肯米勒向索罗斯提出来的，而且，他向索罗斯提议，把所有钱都押上。索罗斯一听，说这简直“太荒谬了”。朱肯米勒说，好不容易等来了一次合适的机会，“你知道这种事情多久才出现一次吗？”最终，他们投入了两倍的资金。结果，再一次大获全胜。

◎ 只穿合脚的鞋子

再看看现在社会上五花八门的投资理财产品，从基金、股票、债券到网贷等，有的宣称有高收益，有的主打稳健升值保值型，架子上摆满了各种各样的鞋子，那么，我们怎么找到合脚的那一双呢？首先，就要看自身的条件，找出合适自身条件的理财产品。

投资的套路

— 264

找到合脚的鞋子第一步，就是全面评估自身的家庭状况，不同的家庭状况对投资者的投资决策有重大影响，包括家庭人口数、有没有小孩、父母的年龄、以及是否有买房计划、日常消费的重点、目前收入状况、未来收入前景，等等。了解这些情况之后，投资者才能决定是否进行投资，进入市场以及进入何种市场。

在寻找合脚的鞋子过程中，应该把握自身的风险偏好。那些获得高收益的投资者们，面临的风险也不是普通投资者可以想象和能够负担得起的。因此，在选择那些高收益投资之前，应该评估自己是否具有承受巨大损失的心理能力。如果没有，那么我们具有承受多大风险的心理素质。

找到合脚的鞋子，就不要再抱有贪婪的想法。只有怀着简单满足的心理，坚信保值第一，才可能穿着这双合脚的鞋子走上更平坦的大道。投资市场有各种因素影响困扰着投资者，也有许多诱惑在吸引投资者，而唯有知足和耐心才能使自己的投资越来越顺利。

● Tips

- ① 面临各种各样的投资理财产品，不管表面宣传的收益率有多高，保值增值有多稳定，都不能不顾自身实际，只追求高收益。投资时刻要注意收益背后潜藏的风险。
- ② 选择适合自己投资理财产品，需要明确自己的收入情况，更好地规划资金，同时合理进行投资理财分配。
- ③ 选择适合自己的投资理财产品应该明确自己的需求，倾向于保险、增值等，不过，任何投资都要选择一个合适的时机，行情比较好的时候进入，投资的胜算也比较大。选择银行的理财产品也需要考虑自身实际，收益和风险也不尽相同。
- ④ 谨慎对待新兴的网贷产品，无论自身风险承受能力如何，这个行业都有其负面性，同时，适当进行多种投资理财方式的组合。非专业的理财投资者，不能把投资理财作为核心收入来源，这样，穿错了鞋还可以再换。

投资 10 个 1 个亿的项目，
不如投资 1 个 10 个亿的项目。

——史玉柱

65. 史玉柱：投资 10 个 1 个亿的项目，不如投资 1 个 10 个亿的项目

从实业家到资本家，史玉柱已经摸索出了一套投资经，从之前的经历中，史玉柱得出，一个人的精力是有限的，与其投资 10 个 1 个亿的项目，不如投资 1 个 10 个亿的项目。

◎ 大闲人的理财观

退休后，史玉柱一直自称“大闲人”，他确实是一个闲人，不过在投资领域，就是要有这种气定神闲的定力，耐心等待一个能惊动自己的投资机会，然后全力以赴，投一笔大钱。史玉柱很少投资，不过，他只投那些大的项目，“最少在 10 个亿以上”。当然，与频繁交易的投资者们频繁赚小钱和赔钱的故事不同，史玉柱每一次的投资都能为他带来丰厚的回报，甚至比保健品、网

游赚的钱加起来还多。

巨人和史玉柱一起，经历了大起大落，在公司规模不断扩大，员工超过两三百人，一年进账上亿时，史玉柱以为自己做什么都能成功，他开始频繁地拓展公司业务领域，建立了众多产业，还为这些产业起了一个将史玉柱的野心暴露无遗的名字——“百亿计划”。可是，有野心是一回事，能不能担得起那么大的野心则是另外一回事了。结果，巨人仅维持了两三年的高峰就走向下坡路了。

从这一次失利中，史玉柱明白了，一个人的精力和能力都是有限的，你不能要求做10次投资，次次都大赚一笔，唯一能够增加胜算的事情就是，等待最有胜算的一次机会，只投一次，而且投入尽可能地多，资金要多大有多大。

一次只做一件事，而且是做一件大事。投资1个10亿的项目，比起投资10个1亿的项目来说，不仅节约了精力，而且增加了胜算。这就是史玉柱的投资哲学。

◎ 再精明的兔子也成不了狼

在市场中，大多数的投资者最怕的是没有机会和漫长的等待。所以，他们选择做一只精明的兔子，一天之内为了吃几口草，总是冒着生命危险探出洞穴，只要一有风吹草动，就马上缩回洞穴。对于他们来说，不管是否有真正的危险，只要是草动了，逃跑就是第一要素。

正因如此，兔子的一生都在为了吃几口草而忙碌着，几乎没有休息的时间。所以，兔子永远都是兔子，一定成不了狼。

这样的投资者很难说他们有大智慧，精明得像只兔子，天天都在忙进忙出，永远都在盯着价格走势图，分析股市动向，研究买进卖出的下一个时机。

可以说，他们是最勤奋的一群投资人，然而，他们的付出是不是得到了同等的回报呢？恐怕事实并非如此。在市场中，真正获利的，大体而言有四种人：有眼光的人、有胆量的人、有运气的人和看起来傻的人。

大智如愚的投资者，他们就像一匹猎豹，平时都俯卧在草丛深处，呼呼睡大觉，只等最值得追逐的猎物出现，他们才手笔大出，奋力一击。结果，很少有猎物能活着逃出他们的手掌心，总的来说，他们失手的次数很少。

市场最不缺的就是聪明而精明的投资者了，所以，他们往往很难真正而持续地赚到钱。相反，有耐心的投资者，最终会让活跃的投资者的钱流入他们的口袋。投资1个10亿的项目之所以能赚到钱，常常就是那些兜兜转转投资了10个1亿项目的投资者那儿来的。

● Tips

- ①投资市场上最缺乏的就是踏实认真、不好高骛远、也不期盼一夜暴富的投资者，这样的投资者看起来没做多少次投资，但是每一次投资都是大手笔，而且百发百中。
- ②要投资一笔大的，就要耐得下心来，越是想抓住市场上的每一次机会的投资者，结果往往是一个也抓不住。只有等待时机，有必胜的把握时，才出手，而且，要加大投入。
- ③投资者，要想在市场上获得真正的成功，并不需要掌握所有的理论和分析技术。越是简单实用的东西，越能够直截了当地实现自己的盈利目标。大道至简。想要减少你的失误，就从减少你的交易开始。

别把事情搞复杂，记住你原来要做的事。

决定了的策略就要全情投入。

——查理·芒格

66. 查理·芒格：专注，决定了的策略就要全情投入

芒格认为，一家企业的成功或失败与他是否专注有密切的关系，同样在投资理财时也一样。如果一旦决定了一个策略，过于分散或者投入有所保留，都不会带来好的结果。最好要全情投入，这样可以形成一个规模效应，也就是你，投入的规模越大，获得的收益也会越大。

◎ 把水池越造越大

不过，有时如果过于投入，会很容易忽视外界的环境变化，导致信息的传递速度慢而且容易失真，这样反而会导致更严重的亏损。在南加州大学商学院演讲时，芒格就“专注投入的重要性以及规模效应”进行了清晰的阐释。

一个成功的投资者，永远都知道，过于分散的投资除了导致过于分散的

精力，还会带来利润的潜在损失。随着投资者经验的增加，投资策略会变得更有效率，这样会导致决策失误的概率。也就是说，投资经验越丰富，策略的正确性就越高，投资技巧就越正确。这时，要获得收益就是一件相对容易的事，只要专心致志，全情投入于你的投资决策，那么，极有可能会带来一笔不错的获利。

专注还会导致规模效应，就像你要打造一个铁铸的圆形水池，那么你把水池造得越大，水池能容纳的水量也就越多，这就是“规模效应”。而如果你一边铸造水池，一边想着是不是还要造一个铁箱，自然注意力就分散了，水池造起来也不会那么快。

就像在以前，只有几个电视台，那么每一个电视台都是专注地做自己的节目，而且观众也没有多少选择，集中在那几个台。到了后来，电视业呈现爆发性增长，反而观众不知道应该收看哪一个台了。因为，选择太多，精力也被分散了。这样看电视不仅没有成为消遣，反而成为了一件累人的事。

◎ 专注的力量与锚定效应

专注投入在心理学上还有一个渊源，叫锚定效应，就是人在做决策时，会不自觉地以最初获得的信息为基准。就像一件衣服，如果标价 500 元，你就会有在 500 元的基础上讨价还价，而同样一件衣服，如果标价 1000 元，你就会有在 1000 元的基础上讨价还价。因此，如果你专注于一个决策，那么就会以此为基准，持续努力，最终达到目的。

决定了的策略如果不去全情投入，过于分散，什么都想要，最后什么都得不到，只会导致前面决策过程的白白浪费。一个人不能希望同时能做两件事，同样，一个投资者不能希望一个投资策略还没有好好投入就转战下一个。

然而，投入也不是一定就越多越好，有时过于投入会导致忽略了外界条

件的变化，使自己滞后于市场环境的变迁。一个专业的投资者，懂得投入与沉溺的区别，不会让自己过于投入以至于忽视了环境的改变。

● Tips

- ①投资的精髓就是专注，专注也是成功的关键。一旦确定某种策略是有效的，就要真正深刻理解，而且在实践中多次反复地运用，只有这样，才能真正掌握这种策略，最终获得满意的回报。
- ②不停地改变投资策略，或者将几种策略混合，最终得到的结果一定适得其反。只有专注某个或某几个领域的企业才会发展壮大，同样，只运用并坚持几种投资策略的投资者往往更能获利。
- ③只有极少的投资者能真正掌握行业或领域的发展趋势，或者对企业的发展了如指掌，从而做出正确的判断。因此，在做不到广度的时候，就应该挖掘深度。专注和全情投入才能不断探索到深度。
- ④投资的核心就是持续地关注自己能力圈范围内的事情，这样长期保持知己知彼的投资状态，进行目标管理并且静心修炼专注的功夫。

不要只盯着房地产业，看看汽车行业吧，
每一个领域都有钱可赚。

——约翰·保尔森

67. 约翰·保尔森：每一个领域都有钱可赚

从一家只有两人的对冲基金公司，到后来每一次都能在经济灾难中独善其身，甚至赚得盆满钵满，保尔森在 2007 年让索罗斯赚得 29 亿，在他面前都不值一提。保尔森这个投资小生，从来没想到自己能让金融巨鳄索罗斯都放下身段，亲自邀请他共进午餐。

◎ 华尔街空神也在寻寻觅觅

在互联网泡沫的破灭中，保尔森开始崭露头角；最后的房地产市场崩盘，成全了他“空神”的美名；在金融危机中，他对于“黄金死多头”的执着，使他一跃成为华尔街赚钱最多最快的人。

保尔森一直都认为，投资就是一个不停寻找的过程，最重要的就是要找到那些以有限的亏损赚取无限盈利的赚钱机会。所以，他一开始找到的是汽

车行业，而不是房地产行业。之前他就已经在一些汽车供应商等公司债券上建立起了空头头寸。不过，就算一些公司已经进入了破产程序，他们的债券价格却一直都保持上涨趋势。

当然，这不是保尔森希望看到的结果，不过他还是一直坚持自己的做空方向是正确的。直到公司的分析员脱口而出，房地产有做空的泡沫。直到这时，保尔森果断转战房地产，尽管这是美国人最不愿意看到的事情。

犹太青年李维斯一直在旧金山卖帆布，但是生意越来越不好，积压了一大批帆布。看到当地的淘金工人总是穿着膝盖部分磨破了的棉布裤子，他灵机一动，决定制作一种坚韧耐磨的裤子，就收集原来造帐篷的啡色帆布，洗干净之后加工成裤子，卖给矿工们，很快，这种质地厚实耐磨的工装裤就在矿工们中流行开来。“牛仔裤”就是这样诞生的，之后便风靡全球，成为人手必备的时装。

◎ 含着金汤匙出生的行业

既然每一个领域都有钱可赚，那么其中最有可能赚最多钱的究竟是哪些行业呢？在跑赢标准普尔 500 指数中，表现最好的公司中，有两个领域牢牢占据统治地位：全球知名的消费品公司和大型制药企业。

在众多领域中，确实有一些生来就具有优势的行业，即使本身的管理存在难以忽视的漏洞，可是其最终的盈利率都让那些表现得异常优异的化工、汽配公司自叹不如。也就是说，市场确实是不公平的，确实存在一些含着金汤匙出生的行业，所以，这些行业的存在对价值投资者而言无异于是送上门来的赚钱机会。

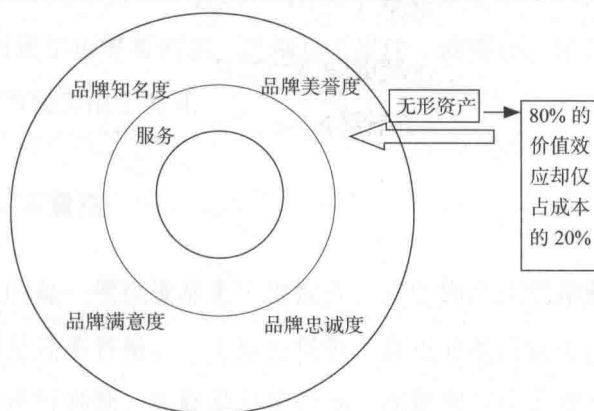
好的投资者都会投资于那些高质量的公司，所谓高质量就是具有预期的高收益率，而且具有高增长率。从之前的情况来看，包括原材料、农矿产品

等，这些行业的价格增长比起通货膨胀来根本微不足道，而像医疗和金融行业，价格的上涨早就远远超过了通货膨胀的速度。因此，一段时间内，农林矿行业的收益不可能太高，而医疗、金融等领域则适合那些追求可见的高收益率的投资者。

其实在整个市场上，可供选择的投资领域多达几千几万种，然而，并不是每一个都能让投资者试个遍。所以，投资者本身的投资倾向，进而造成的投资策略，对于投资领域的选择有着决定性作用。一些投资者认为，汽车行业、造纸业的增长空间有限，不可能在今后持续多年里一直产生每年 14% 到 16% 的收益，长期成长空间也有限。

行业就像一棵有生命的树木，有自己的繁荣和枯萎的生命周期，之所以能坚持较长时期是因为有些处于树木顶端的公司，他们总是能想方设法是让自己坚持得久一点，从而延长了整个行业的寿命。

可是，从本质上来看，这对于我们投资者而言，是没有好处的，更谈不上吸引力。因为，市场的规律决定了应该被淘汰的行业，总有一天会从市场上消失得无影无踪。所以，投资者应该避免选择那些气数已尽的行业的公司进行投资。可能其中会有一些投资者获利，但最终，随着这个公司的衰败，其他的投资者都将遭受损失。



投资的套路

— 274

因此，投资成功的关键点是，选择稳定上升行业内领先的公司进行投资，然后，坚定地持有多年。每一个领域都有赚钱的机会，可是，如果你不能保证自己就是那赚钱的投资者，最好还是有所准备。选择那些处于上升期，或者即将迎来上升期的行业领域，投资其中的代表性公司，准没错。

● Tips

- ①在每一个领域都有钱可赚，在关注有没有钱赚、能赚钱多少的同时，也要关注能够赚多久，一个好的投资者肯定不会只追求短期的利益，而是寻求长时间的安全而可靠的回报。
- ②无论选择投资哪一个领域，都要注意投资其中的好公司，如果该公司的回报有一两年没有达到目标，也不用惊慌失措，如果你确定它的价值，耐心等待价值的回归，最终一定会给你带来不错的长期收益。
- ③选择成长型领域的成长型公司，一家公司除非是它自己操纵自己的盈利，要不然，都躲不过有盈有亏的市场命运，因此，任何一家公司，包括那些最优秀的公司，都必须不断对自己投资。选择投资领域时，要注意那些不断对自己加大投资的公司，它们的繁荣发展时间一般会 longer。
- ④投资了某一领域，就不要朝三暮四，谨守规则并留在投资的高速路上，而不是东张西望。要获得长期的收益就要耐得住寂寞，经得起诱惑。

金点非常少，如果赔率对你非常有利，就下重注。

——查理·芒格

68. 查理·芒格：如果赔率对你非常有利，就下重注

投资除了需要眼力，还要能看得到机会，要在机会来临时有魄力，要敢于下重注。对于芒格和巴菲特而言，两人关注的是公司的价值，这是一个长期的价值投资法。

就像“用 40 美分去买 1 美元的东西”，你要耐心等待，抓住时机，而且在 40 美分的时候尽可能买的多。这就是下重注。前提是，你要能确定，用 40 美分买来的东西确实值 1 美元。

◎ 看准机会，下重注

其实现在的每一项投资都是价值投资，只要你的投资是理智的。其实方法很简单，但是并不容易。一个好的投资，真正的难点在于，要能较准确地对未来的形势进行判断，也就是要能找到一次赔率对你非常有利的投资，之

后才能有下重注的机会。

然而，一项投资就像一张没有写明利息多少、还款期限和本金是否偿还的债券，它的价值取决于未来所有年份所获得利润的折现值。你的投资并不是独立于市场的，从你做出投资决策开始，就已经受到了各种已知和未知因素的影响，而且随着时间的推移，这种影响会越大。

所以在决定下重注之前，要评判这个投资机会到底值不值得你的投入，要确保这是一次赔率对你而言非常有利的投资。要不然，宁愿错失机会，也不要赔钱。对于一个公司未来的长期预测，可以从商业模式、技术革新乃至人类社会的演变等方面，进行深刻的剖析。确保赔率有利，而这需要多年的深厚积累，就像那些无招胜有招的武林高手，在无招之前，他们进行了数十年的各种招数的磨练，才能做到步步为营。

下重注不仅需要资金，更需要魄力和勇气，如果一个投资者想做一笔成功的投资，或者一个人想在某个领域做得很出色，那么，必要的一条就是他必须要有在突破点进行突破的能力。只有厚积才能薄发，因此，在下重注之前，要有长久的积累。要做到这一点，就要非常勤奋才行。而且，在通往成功的路上，难免会遭受挫折，有时甚至是沉重的打击，以及一些不公平的打击。包括投资大师们都不能逃过被一次次打击的命运，在这漫长的一生中，没人能够阻止麻烦的到来。

投资的一条黄金法则就是，如果想要得到某样东西，最可靠的办法就是让自己配得上它。所以，要让自己配得上下重注的机会，才能让赔率对你非常有利。

◎ 要投就投一笔大的

在一些敢于下重注的投资者眼中，他们要么不投资，要投就投一笔大的，不买则已，如果买，就敢于投大钱，敢于赚五倍十倍。投资需要勇气，特别

是在安全性好、可靠性高的时候，要有敢于下重注的勇气。要不然，很难体会到那种大赚一笔的感觉。

因为，我们并不是盲目地下重注，在此之前，我们必须谨慎地对待买入的投资对象，而且，要慎重地评估投资的安全性，以及投资未来可能带来的收益性。其实，在大多数时间里，市场上都不会出现特别恰当的投资机会，所以，一旦确定赔率对你非常有利，就要敢于下重注。一旦出现投资机会，就不要轻易放过。

很多时候，不是投资者没有恰当的投资时机，而是投资时机到来时，没有紧紧地抓住。就像买入一只8元的股票，等它涨到30元时，很多投资者都会选择抛售，因为落袋为安。然而，却没有考虑到这只股票的成长性有多高，这就是白白浪费了赚钱的机会，是投资的短见。

● Tips

- ①敢于下重注，首先要确定这是一次值得下重注的时机。确保这一次投资十分安全可靠，就要做好投资之前的准备工作，包括考察投资项目的负责人、管理人员的经营理念、经营方针和上升空间。
- ②敢于下重注还需要抵挡外界的干扰，一旦确定这是一次赔率对你相当有利的投资，就应该相信自己的判断，要有下重注的魄力。要知道，投资的完美时机少之又少，甚至一年都碰不到几次，因此，抓住了就要敢于加大投入。

运用长期的投资来摊薄成本，尽管每次的投入可能小到让你浑然不觉，但时间成本和复利计算会让你惊喜地发现积少成多的魔力。

——彼得·林奇

69. 彼得·林奇：长期的投资可以摊薄成本

作为投资天使，林奇带领着麦哲伦基金轻易地战胜了哈佛管理公司的大型委员会，原因就在于，他坚持长期投资，做投资领域里一名不懈的追求者。

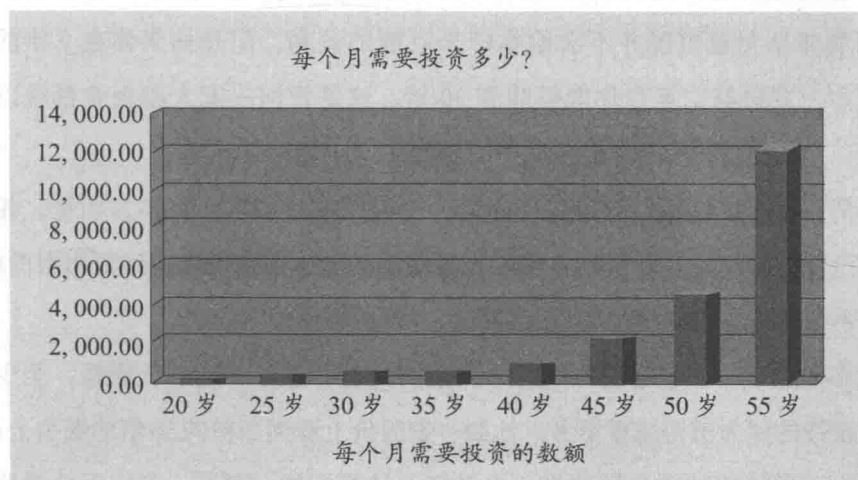
◎ 投1000赚5000，这是可能的

林奇为我们算了一笔账：如果你用 1000 元钱购买货币基金，最大的损失就是 1000 元。但是如果你有足够的耐心，你可以获得 1000 元甚至 5000 元的收益。

因此，长期的投资可以摊薄成本，尽管期间可能遭遇损失，但最终的收益绝对不会让你失望。就像减肥不可能只减身体的某个部位，要想达到减肥目标，肯定是一个坚持的过程，坚持运动，全身各个部位减一点，最终瘦下来。不过投资与减肥毕竟有所区别，投资的目的是越来越多。

最重要的不是决心而是毅力。市场中充满精明能干的兔子，投资者都是冲刺型的选手，全力以赴，希望以最短的时间取得最快、最多的利益，然而，市场毕竟不是百米赛跑，只有那些能够稳步前进、坚持到最后的人才会取得收获。有经验的投资者不会企图一投资就马上获利，而是选择做龟兔赛跑中的乌龟，速度可以慢点，但毅力是绝对少不了的。

在市场中，你有足够多的时间，市场远比你想象的能够坚持得久一点。那种一旦有某个想法就要马上付诸实施的做法，其实在市场中并不现实。如果做出投资决策前你没有对投资的项目进行充分研究，而是马上投钱，想从中分一杯羹，最后很可能赔钱会赔得很快，然而，你知道，在市场中，赚钱往往会赚得很慢。市场就是这种需要在赚钱和赔钱之间取得某种平衡，只是事实上却没有。



长期的投资就是一种取得赚钱和赔钱之间的平衡的方法，因为，长期的投资可以摊薄成本。如果是一家有着长期较高内在价值的公司，投资者肯定是越早投资越好，这样，随着时间的推移，市场价格始终反映的是内在价值，也就是说，时间会为你带来你值得拥有的回报。

◎ 巨额回报面前，时间成本和资金成本不值一提

假如现在有一家专营消费品的企业，在全国有 38 个分店，上市时，它有几近完美的经营记录和资产负债表，在经过分拆调整后，它的售价是 5 元一股，你可能会告诉自己，如果下个月错失了买进该企业股票的机会，很有可能就错失了一生中最好的投资机会。3 年后，这家企业在全国发展到了 150 家店，利润是 3 年前的 8 倍。这时，股价上涨至原来的 3 倍，达到 15 元一股。又过了 3 年，这家企业在全国有 280 家店，利润再次上升至 3 年前的 5 倍，股价上涨至 3 年前的 3 倍，现在是 45 元一股。

然后，时间又过了 3 年，它在全国发展到 900 家店，利润上涨至原来的 5 倍，股价现在是 120 元。你很有可能会告诉自己，天啊，这只股票从 5 元上涨到 120 元，我买入得太迟了。不，你现在买入一点都不晚。投资于这家消费品企业可能并不会给你带来巨额的盈利，但是如果你在 9 年前买入，并一直持有，至今你能够赚到 30 倍。这是任何一家大型企业都难以想象的。

虽然你可能会说，这项投资也有一个时间成本和资金成本，但是，相信你自己也算得清，这项长达 9 年的投资付出的成本在它带来的巨额回报面前，根本不值一提。这就是长期投资的秘密，可以摊薄成本。

那些高增长、容易进入的行业，其实并没有想象中的那么赚钱，至少其持续赚钱的能力值得慎重思考。比如一家股价上涨到当初的 50 倍的罐头公司，它们永远保持着技术上的领先，也是行业的领头羊。可是，它值得你投钱进去吗？你可要想清楚，这是一个无增长的行业。虽然这是一家无增长行业中的成长型公司，但是，没人想进入这个行业，你还会进入吗？

● Tips

- ①长期的投资可以摊薄成本，前提是这是一家有较高内在价值的公司，随着时间成本的增加，其内在价值也随之上升，这样，我们的资金成本就会有有利的回报。
- ②在做出投资决策之前，应该做好长期投资的准备，要对公司的经营状况、资产负债情况进行深入研究，而一旦决定投资，就要长期坚持，因为，只有长期投资才能摊薄成本。
- ③值得长期投资的行业，不一定就是高增长的行业，有时高增长也可能意味着赔钱，应该选择上升行业中的成长型公司，这样通常不会亏损。

频繁交易危害巨大，需要形成一定的习惯和规矩来避免频繁交易，
并始终遵守你自己的投资计划的规则。

——伯妮斯·科恩

70. 伯妮斯·科恩：始终遵守你自己的投资计划的规则，避免频繁交易

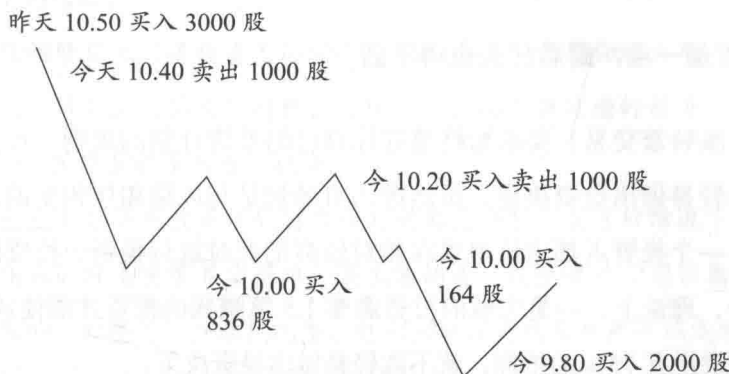
投资者最害怕的就是没有投资的机会和漫长的等待，频繁交易并不会带来成功的投资，频繁交易是很多新入市场的投资者一个常见的误区。而真正的投资高手都是能够承受等待的煎熬的。

◎ 多次买进卖出，投资就归零了

频繁交易的危害可以从三个方面看出。首先，频繁交易增加了投资成本。可能你为单笔投资付出的成本不算很高，一般来说，千分之一的印花税以及万分之几的佣金，而且只要有千分之五的上升空间，扣除一些跑路费后，就能产生盈利。而千分之五的概念就是，买进的10元钱的股票，上涨5分钱。

从单笔投资来看，千分之五的投资成本绝对不算太高，可是我们大部分

投资者并不是只想做一次投资，只要进入市场，投资者就已经做好准备成为一个持续的买家或者卖家。因此，在计算投资成本的时候，就不能只考虑单笔投资的成本，还要加上整个投资过程的成本。而如果你是一个频繁交易的投资者，这个成本会非常高。



今天当天差价盈利多？增持了多少股？增持成本多少？

如果你初始投资为100万，然后，以同样价格买进200次，再卖出200次，暂时不考虑复利因素，那么100万会在这个过程中自动归零。换个说法，如果利润翻一倍，就相当于能够支付200次交易的成本，然而如果你全仓买进卖出200次，那么，这个翻一番的利润也等于白干，由此可见，频繁交易使得投资成本大大提高。

频繁交易还会加大犯错的概率。暂时不考虑复利因素，20元的股票跌到10元，跌的是50%；但10元的股票涨到20元，需要涨100%。由此可见，在投资市场，输赢是不对称的，交易越是频繁，出错的可能性就越大。

频繁交易还会干扰投资者的大局观。在频繁交易的过程中，投资者不得不盯住盘面上的每一个细节，无论是市场走势、价格变动，还是个股走向，都大大分散投资者的时间和精力。然而，投资大师从来都是思考大的发展方向，具有大局观。

同时，频繁交易还会导致投资者的情绪时刻受到市场走势的影响，反过来，情绪，也就是投资者的心理状况也会影响投资者对市场走势的判断。频繁交易会带来频繁的利润或者亏损，这对投资者心理的影响是巨大的，进而影响投资决策。

◎ 赚一点是一点？最后什么也得不到

要克服频繁交易，要求始终遵守你自己的投资计划的规则。在犹豫不决时，不要轻易做出投资决定。虽然进入市场就是与风险相伴相生的选择，但是，任何一个投资者都应该追求在相对较高把握时进行投资。投资的输赢是不对称的，理论上，一笔失败的投资需要 1.5 笔赚钱的投资才能使成本摊平。因此，如果没有 75% 的把握，就不能轻易做出投资决策。

在市场中成为成功的投资者，应该把投资的胜率保持在 75%~100% 之间。如果对于投资的胜率犹疑不决，尤其是在没有把握的时候，不能轻易进行投资。无论是买进还是卖出，如果没有七八成的把握，不要投资。

在没有足够的市场空间时，不要轻易投资。也许你还抱着能赚一点是一点的想法进入市场，然而事实上，在真正的投资市场，这并不可行。大部分的投资者能够进行投资的资金都是有限的，那些大的资本家，就算只投入资金中的极小部分，取得的回报也很可观，因为他们的资金雄厚，一小部分的资金对于我们普通投资者而言，都是不可想象的。

理想的投资是在低价时买进，高价时卖出，而且，完成了一笔投资之后，再进行另一笔投资，尽管在现实中这种情况很难做到，但是投资者还是会以之为目标，力求达到理想水平。只有不断接近这个目标，在理想状态下进行投资，才会使你的投资行为更加完美。而频繁交易并不是完美的投资应该具有的状态。当然，频繁交易也是一个相对的概念，不能一刀切。

● Tips

- ①克服频繁交易的首要做法就是要始终遵守自己的投资计划的规则，不能因为一些高利益、高增长说法就改变自己的投资规划，盲目从众，跟随其他投资者进行投资。对于我们自己做出的投资决策，投资者应该抱有坚定的信心。
- ②克服频繁交易需要投资者的耐心，耐心等待投资机会的出现，同时也要耐心等待最完美的交易时机，选择在有较高把握时进行投资，而不是在有较大风险时就贸然进行投资。
- ③频繁交易会导致投资者的精力和时间都被分散，在这种情况下，要做出较正确的投资决策其实很难，最主要的是，投资者的心理状态也容易受到影响。投资是一件长期的事，任何短时间内的指标都不应成为主导。

万变不离其宗，变化中不变的是理财常识。

——柯特·康宁汉

71. 柯特·康宁汉：寻找变化中的不变是理财常识

任何一个聪明的投资理财者，都绝少做出一些与常识大相径庭的决策，因为他们知道，在市场上，有一双带领投资者走向成功的“看不见的手”。这双手的名字叫“常识”。

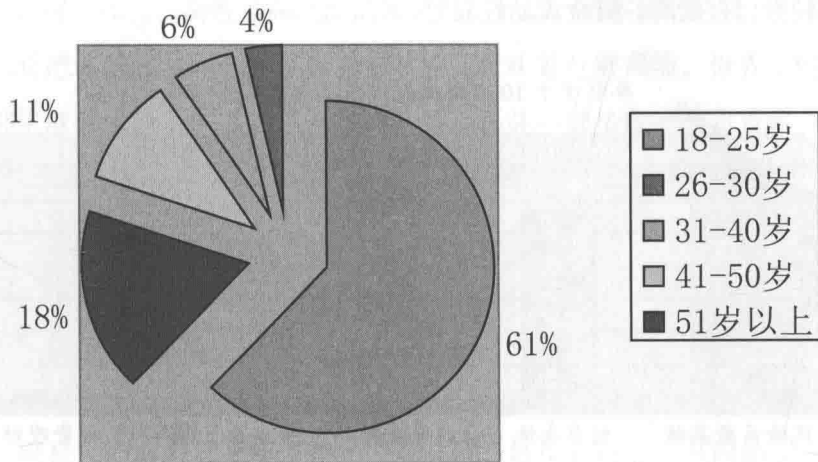
◎ 有双看不见的手，名字叫常识

如果你看到一家事业蒸蒸日上的公司，正以惊人的速度在全国扩张，那你会放过这个投资的机会吗？当然不会。随着这家公司的持续扩张，你会做的就是继续跟进投资，然后，等待你退休时，成为一个名副其实的千万富翁吧。这就是常识的力量。

理财常识第一条就是要有财可理。而很多工薪阶层发的工资，除去衣食住行等必要开销，基本剩不下钱，从而陷入无财可理的境地。其实对于年轻

的消费者，强制储蓄就是理财的首要常识。定期存款，积少成多，这样慢慢培养自己的理财习惯。

各年龄阶段年薪十万以下占比



你以为银行存款利率大同小异，反正都不高，于是就随便选择一家定存，但是在目前经济环境下，即使最沉稳的理财者也已经感觉到了各类不确定性因素的增加，特别是在央行降息后，各家银行存款利率差异更为明显，因此，现在理财常识其中一条就是存款要货比三家。一是比价格、比利息；二是要关注银行的美誉度和风控水平。

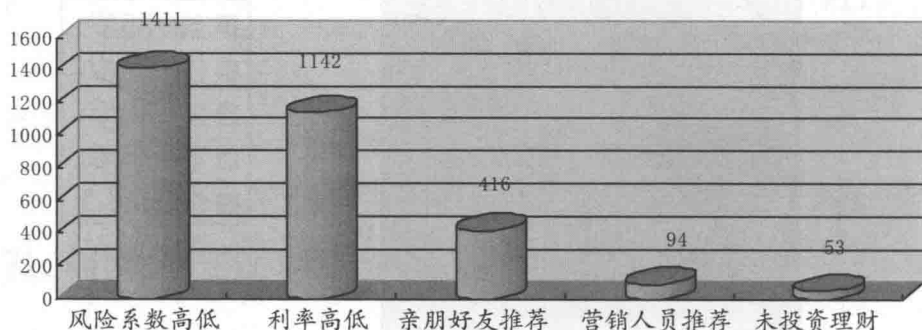
养成理财习惯后，就可以每月定期定额买入一只基金，并设置止盈止损线，或者购买一些适用于活期资金理财的产品。在保证资金流动性的同时，获得超过活期存款的利息收益。

同时，投资者不要把鸡蛋放在一个篮子里，只有综合利用各种金融工具，才能实现保值增值。除了银行理财产品，还可以通过国债、基金、保险、外币等多种金融工具对冲风险。配置比例也要根据个人年龄、工作、职业等确

定，收入稳定的投资者可以多投资一些中高风险产品，比如基金类，收入不稳定的投资者则应更多地关注风险较低的固定收益类产品，定期存款，银行理财产品，以及保险产品。

除了收益率、风险系数，还要考虑资金的流动性。银行理财产品风险低，收益较银行存款高，资金流动性较差。

年薪少于10万群体理财首要考虑因素



虽然时代在变，但是，投资理财的基本准则从来不会发生翻天覆地的变化。寻找变化中的不变，这就是理财常识的力量。然而，现在市场上理财产品多种多样，各类理财品种让投资理财者难以抉择。除了理财产品本身的不尽如人意，还有理财者能够承受的风险也有所区别。那么，究竟应该如何选择理财产品呢？应该根据不变的常识进行选择。

因为，无论是理财产品的外在包装宣传，还是内在设计，都不可能脱离变化中不变的规律，那就是理财常识。

◎ 理财的常识，很重要

理财常识：收益和风险成正比，这是一个大概的规律，从总体上而言，这也是一个客观的规律。进入理财领域，我们就应该时刻铭记一句话，收益

越高风险越大。那种期待天上掉馅饼，白吃午餐的心理，是不切实际的。因此，对于宣传高收益率、极低风险的理财产品，我们应该多加留心，并不是说这样的理财产品一定不能够投资，但是，应该警惕该产品是否存在虚假宣传的嫌疑。如果投资者不仅具有能够承担相对较高风险的能力，而且还具有承受的心理，那么，高收益高风险的理财产品也是一个不错的选择。

不要把鸡蛋放在一个篮子里。分散投资意味着分散风险，世界级的投资大师都采取分散投资的方式进行投资，避免孤注一掷造成的全盘皆输。不过分散投资的取胜技巧不在于分散的量上，其中还有一个组合投资的比例问题。银行定期存款，国债等低风险性产品，以及基金、股票等较高风险产品，都应该有一个合理的搭配比例。分散投资并不是投资的产品不同，而是形成一个投资项目的组合。

长期投资与短期投资搭配结合。理论上讲，投资周期越长，获得的收益越高，可是，资金的流动性变差了，那么资金链极有可能出现问题。这时就应该搭配短期投资，虽然收益并没有那么高，但至少资金的流动性较高，这样万一遇到突发状况，资金也能够跟上。可是，如果只进行短期投资容易导致资金闲置，得不到有效利用。因此，最佳的解决办法就是长短期结合。

投资理财，长期稳定的收益才是硬道理。那种一开始就有高收益，可是收益并不稳定，甚至亏钱的时候比赚钱多，这样的投资是不明智的。往往亏损较大，而盈利较少，总的算下来，亏的钱还是由投资者自己埋单。从长远来看，持续稳健的收益才能长久，也才能让投资者有钱可赚。

理财就是一个守住变化之中不变规律的过程，因此，投资者完全不用因为暂时的涨跌恐慌害怕，而应该交由时间来检验。寻找变化之中不变的理财常识，相当于掌握了理财的规律。这样，在市场上就能够游刃有余，至少不会因为暂时的市场行情导致心情的大起大落，始终保持平稳的情绪，对于一个投资者做出明智的决策来说至关重要。

● Tips

- ①理财常识的掌握不仅意味着投资者很会持家，还意味着投资者善于挖掘规律，并总结规律，同时，规律的运用对于投资者而言是最重要的。放长线是为了钓大鱼，同时，也只有放长线才能钓大鱼，所以，投资者要有长期寻找规律、运用规律的准备。
- ②寻找理财常识，这个过程虽然艰辛，但是理财其实是一件比挣钱还重要的事，因此，这也是一个值得寻找的过程。其中一则金科玉律就是“不把鸡蛋放在同一个篮子里”，因此，作为一个投资者，不能目光短浅，要把分散投资和集中投资有机结合起来。
- ③理财常识中坚定的一条就是，一旦认准了一个绩优股就应该长期持有。也不能执着于某一个投资机构，或者某一项理财产品。不过理财产品应该精选一两个，然后进行多元化投资。

不亏一分钱，保本就是最伟大的高手。

——郎咸平

72. 郎咸平：保本是最伟大的高手

作为最新、最伟大的保本高手，郎咸平在普通大众的心中，不仅是中国经济的“铁榔头”，还是中国股市的“郎旋风”。这位世界知名的大世纪经济学者，在任何公开场合都强调保本的重要性。他认为，聪明的投资理财者手中一定保留有足够的现金，不亏一分钱，保本就是最伟大的高手。

◎ 保本就是赚钱

保本是最伟大的高手，保本对于抓住投资机遇而言至关重要。机会总是留给早做准备的人，保住本金就是为自己和下一次投资，以及这一次投资的成败做好准备。而在投资时，很多投资者都曾有过讳疾忌医的经历，就算发现自己的投资出现问题，有可能导致失误，也坚决不整改，而是选择盲目乐观，或者采取视而不见、听而不闻的侥幸心理，最后导致矛盾的扩大化，导

致不可收拾的亏损。

保本和投资成功的关键，虽然保本不等于保值，而且如果战胜不了CPI，保本也就不是真正意义上的保本。可是，保本是保值与增值的前提和基础，如果保本都做不到，那么也不能期望其他。特别是在市场行情不利时，保本投资者首要考虑的事，保守稳健的资产管理方案才是首选，不赔钱就是赚钱。

虽然在经济不景气时，采取那种积极冒进的投资策略很有可能大赚一笔，不过与高收益相伴的是高风险。高回报率的同时有可能是得不偿失。保守投资就是要保住本金，再视市场发展情况决定下一步采取的投资策略。适度降低投资回报预期，最大的胜利就是减少输的次数，最好的进攻就是防守，最佳的理财策略就是保本。只有本金不受损，才有可能迎来复利的回报，进而寻求下一次高回报的投资机会。

◎ 所谓的“保本理财”是不是真的保本

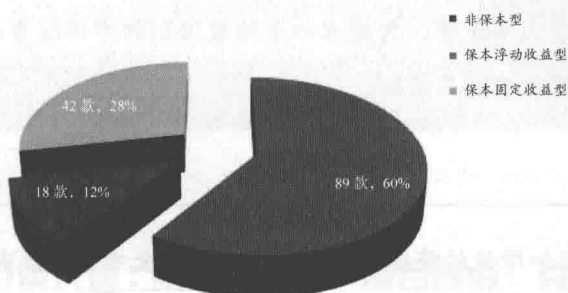
然而，现在很多资格未经验证的公司推出的“保本理财”产品，更多的是一场骗局。例如逛完超市，出来时迎面围上来几个宣传人员，他们一口一个大姐大哥，向你推销一款据称高收益而且绝对保本的旅游养生项目，起始资金是10000元，在两年内，可以分别享受两次价值2000元的免费旅游，如果不参加免费旅游，则两年后退还4000元。而且，年利息率12%，两年后，连本带利一并归还。

就这样，该公司吸引了几百人拿出自己的养老钱投资，共筹得投资金额一千多万。刚开始的几个月，投资者还能按月收到利息，于是纷纷追加投资金额。可是一年后，该公司突然关门，公司负责人携款跑路，只留下投资者们追悔莫及。

虽然向派出所报了案，但是这些资金大多要不回来了。这样的事件绝不

仅仅是个案。2012 年发生的沈阳颐和轩房产案，不法分子以开发老年生态城为幌子，向投资者许诺 1.5 万起投，周期为一年半，之后归还本金，而且还可以拿到 24% 的分红。在这一年半期间的每个月里，投资者可以拿到投资起始金额的 1% 的奖金。短短数月，吸引了 500 多人的投资，该公司 13 人被控“非法吸收公众存款”近 3000 万元。

理财产品收益类型



因此，投资者在选择理财产品，尤其是面对那些宣称既保本又有高利润率的理财机构的宣传，应该谨慎对待。同时，借鉴保本基金的运作方法，进行合理的资产配置，关键就在于将资产分为两部分，分别投资在保本资产和风险资产上。这种大比例的保本资产锁定风险，小比例的风险资产追求收益的策略，能够让资产在市场环境不好的情况下达到“一定保值，可能增值”的保本理财目标。



大师小传

郎咸平

中国台湾学者、经济学家。1986 年，他在美国宾西法尼亚大学沃顿商学院以创世界纪录的两年半时间连拿金融学硕士和博士学位。2001 年起开始重点研究中国大型国有企业的产权改革问题。

投资的套路

— 294

曾经执教于多所知名的商学院，其中包括沃顿商学院、密歇根州立大学、俄亥俄州立大学、纽约大学、芝加哥大学等，现任香港中文大学最高学术级别的（首席）教授。

2011年11月11日，郎咸平以485万元的年度版税收入，荣登作家富豪榜第9位。是全世界最活跃的中青年财务金融学家之一，更是极少的既深解国际金融学理论又关注亚洲金融问题的专家，他耗费相当多的精力于大陆股市，为建立一个健康法制的中国股市而四处奔波，甚至不畏得罪各类利益集团。

● Tips

- ①保本是保值和增值的前提基础，只有保住本金才有可能实现收益。而且，保本不仅是在市场行情不利时的防守手段，也是为下一次取得有利回报的准备和本金。只有保住本金才有取得收益的可能性。
- ②保本并不意味着不追求收益，保本是前提，在此基础之上，投资者可以构建一个投资组合，分别致力于保值和增值的目的。保本资产和风险资产的配置就是一个合理的选择。投资者需要自行按照自身的情况进行资产配置，实现保值增值的目的。
- ③谨慎对待那些保本高利润率的理财产品，选择有资格认证的正规的理财机构，这样的保本才是安全的保本。包括现在的互联网理财产品，都应该对其平台进行仔细研究，不可因为高收益率贸然投资。
- ④保本的关键在于保命，无论投资的大小，切不可将家庭和个人的保命钱全部用于投资。尤其是当下的热门投资项目，投资者要多一个心眼，多一分冷静。

用尽、穿破，凑合着点、克服着点。

——斯尔必·库洛姆·戴维斯

73. 戴维斯节俭咒语：用尽、穿破，凑合着点、克服着点

无论是东西方，都存在着一个魔咒：富不过三代，而戴维斯家族则用另一个咒语打破了这个魔咒——用尽、穿破，凑合着点、克服着点。从第一代戴维斯家族的开创者斯尔必·库洛姆，到第二代斯尔必·戴维斯，再到第三代克里斯和安德鲁，整个戴维斯家族都名扬华尔街，腰缠万贯，不过却极为节俭。

◎ 花一美元就是浪费一美元

戴维斯不用尽其财的习惯最终使得财尽其用。他认为“花一美元便是浪费一美元，不花这一美元就可以用来复利”。戴维斯家族也是价值投资的忠实信徒，以对投资的不懈执着，成为了美国史无前例且最成功的投资家族。

作为家族的创始人，斯尔必·库洛姆最开始担任的是财政部保险司的公务员，后来他发现保险公司有被人忽略而又值得投资的投资标的，就果断辞掉这一份有稳定收入的工作，向妻子借来 5 万美元，创办了一家投资公司，也是这个基金家族的起点。

后来，无论美国的保险行业如何发展，戴维斯一直都咬定保险业的投资不放松。凭借着勤俭节约的作风和长期投资战略，同时运用最基本的保险股票投资组合，近半个世纪后，最初的 5 万美元投资实现了 1.8 万倍的增长。

戴维斯留给后代的遗产不是他赚来的巨额财产，而是一份无价而且永不过时的礼物——极度节俭的美德，节俭的美德伴随着戴维斯家族后代的整个成长过程。在他们长大成人之前，都意识不到自己家族的巨大财富，他们甚至认为自己是穷人家的孩子。因为他们从小学到的就是，花钱，尤其是乱花钱，是一种让人后悔的坏习惯。

克里斯讲述了一个关于祖父斯尔必·库洛姆·戴维斯的故事，当时克里斯还是一个小孩，他和祖父一起走在街上，路边有一个卖热狗的店铺，克里斯就问祖父要 1 美元想买热狗。祖父对他说：“你知不知道，要是你决定将这一美元做一笔好的投资，那么每隔 5 年，它就会翻一番。当你到了我这个年纪，也就是 50 年之后，这 1 美元就变成了 1024 美元。难道你真的这么饿，要花 1000 美元去买个热狗吗？我想不至于吧。”克里斯说，祖父一下子就教会了他三点：钱的价值、复利的价值以及总要自己带钱的重要性。

◎ 金钱永不过时

节俭生活，不是简单的缝缝补补又三年，而是把资金用在最需要的地方，用于投资，这样，实现钱生钱利滚利，从管理学的角度来看，节俭也可以降

低单位成本。就是说，同一件商品和服务，如果市场价格相当，那么成本越低，利润也就越高，当然，市场竞争力也越高。再到现实生活中，如果房子小一点，汽车排量小一些，那么物业管理费用和汽车燃油费用就相对低一些，家庭生活成本也就相对低一些。

这样节约出来的资金就可以运用于其他方面，投入社会再生产，让其产生剩余价值，产生更多财富，当然，直接投资到资本市场也是一种不错的选择。

节俭是理财的第一步，但节俭也并不意味着砍掉一切开支，俗话说过犹不及，如果因为节俭丢失了与朋友之间的正常交往，以及接受新事物的能力，那么，就错过了很多难得的学习机会，不仅工作能力得不到提升，胆量也会越来越小，做任何事都不敢冒风险。这样的节俭就是一种得不偿失的做法。

金钱永不过时，在任何时候，节约金钱，将之运用于更值得投资的领域，都是明智的选择。投资自己才是最好的投资。因此，节俭并不意味着凑合，应该在节约的基础上加大对自己能力的提升，包括管理金钱的能力。只有学会运用金钱才能让金钱为我所用，这就是节俭的意义。



斯尔必·库洛姆·戴维斯

最伟大的家族投资家，在纽约州保险司当公务员时，就成了“解读所谓清冷行业的内部运营状况的专家”。至 50 年代，他已在保险业界名声鹊起，被称为“美国保险业主任”。戴维斯专注、固守自己熟悉、擅长的领域，忽略市场情绪、经济景气、行业潮流，具备以不变应万变的“傻根精神”。

第二代的斯尔必·戴维斯创办了自己的投资公司，并接管了纽约风险基金，他执掌的28年中有22年击败了市场。第三代的克里斯及安德鲁均是华尔街很著名的基金经理。戴维斯家族的投资是真正意义上的长期投资：“不是5年10年，而是终生永久。”经过50年的试验、犯错和改进而形成“戴维斯战略”。

● Tips

- ①节俭是开启理财的重要一步，只要有扩大再生产意识，就会有将资金节约起来，控制自己的生活成本，用于投资意识。这个意识就是理财的前提。
- ②节俭为投资提供了第一笔资金，投资就是为个人和家庭的可持续发展而进行战略布局。同时，勤劳也与节俭一样，是成本控制的重要方式。
- ③浪费是理财的大敌，应该找出自身非必要开支，下定决心砍掉非必要开支，将资金用于更重要的开支项目。节俭不是家庭经济管理的全部，在此基础上，应该进行投资的选择。

由于我的第一个工作是簿记员，所以我学会了十分尊重数字和事实，无论它有多小，就是三分钱的邮票我也不忘记账。

——约翰·D·洛克菲勒

74. 洛克菲勒：三分钱邮票都不忘记账

难以想象，作为全世界第一位亿万富翁，洛克菲勒连高中都没有毕业，就跑去找工作了。不过从一开始，洛克菲勒就坚信，只有大公司才适合自己。即使毫无工作经验，洛克菲勒的目标仍然只是银行、铁路公司以及批发公司，至于那些名不见经传的小公司，根本就不在洛克菲勒的考虑范围内。

◎ 红色小本的秘密

来到繁华的商业区，洛克菲勒没有丝毫胆怯，他总是要求直接面见老板，或者是一个真正管事的人。对于来接待他的助理一类，洛克菲勒常常开门见山：“我懂会计，我要找个活干。”

就这样，洛克菲勒得到了他的第一份工作。自从第一天上班时起，洛克菲勒就花了一美分买了个红色小本子作为自己的记账本，随身携带。包括自

己的每一笔开销和收入，都详尽地记在上面。而且，这个记账本是洛克菲勒一生都极其珍视的纪念物，在 50 年后，洛克菲勒翻出当年的记账本，一页一页翻看，洛克菲勒禁不住老泪纵横。而且，他把这个记账本安放在一个贵重物品保险库里，被当成了一件无价的传家宝。从这个账本里可以看出，洛克菲勒一直都是一位乐于做慈善的人。他把工作第一年所的工资的 6% 捐给了慈善机构，到了 20 岁时，捐助的比例已经超过了收入的 10%。

到了 24 岁结婚时，洛克菲勒已经积攒了一笔巨大的资金，不过，买结婚戒指却只花了 15.75 美元。这笔花销记在他的另一个账本内的“杂项开支”项下。甚至还珍藏着当时使用过的第一套餐具。

后来，经营自己的石油公司，洛克菲勒仍然靠着记账的方法准确无误地掌握公司的成本与开支、销售与利润等数据。公司合伙人乔治·贾德纳花了 2000 美元与其他人一起买了一艘游艇，洛克菲勒说他是自己所见过最奢侈的人，不仅损害了贾德纳本人在银行的信用，连洛克菲勒的信用也受到牵连，会拖垮自己的生意。洛克菲勒坚决不坐游艇出海，甚至连看都不想看。整个下午都待在办公室里。

◎ 做一个为钱疯狂的人

洛克菲勒记账并不是因为他患得患失，害怕财富可能随时失去，就像伟大的政治金融学家说的那样，洛克菲勒是一个“为钱疯狂的人”，即使坐拥亿万资产，洛克菲勒都不会只顾眼前。

甚至父亲向他一小笔贷款时，洛克菲勒都会在他的记账本里记下，还会收取利息。当然，这一笔钱也许只相当于他来回坐个车的费用，只是，对于生意上的事，洛克菲勒从来不会感情用事。

在每天天刚亮时，洛克菲勒就去上班，终日埋首于散发着霉味的一摞摞

账本里。后来，洛克菲勒受到老板的赏识，负责核对付账单，在这个工作中，洛克菲勒“比花自己的钱还尽心”。即使管道铺设费账单上几分钱的差错也不会放过。当时，他还负责收房租的工作，总之没有他收不回来的租金。

积少成多，聚沙成塔，再小的花费如果不记录在册，总有一天，你会发现自己记账的意义已经丢失。其实记账也是一门学问。首要的学问就是要坚持不放过任何一笔小开销，就算是到菜市场买一把青菜，花个一块两块钱，都值得记录。因为一旦有一笔小钱不记，久而久之，这种惯性会让你觉得十几块、二十几块也不值得记，到了后来，记账的习惯就名存实亡了，也就根本起不到约束消费的作用。合理的消费习惯建立在合理的记账习惯之上，如果一笔小的开销不值得记录，那么理财的资金永远也积累不起来，我们永远只能一边当着“月光族”，一边做着发财梦。

● Tips

- ①三分钱邮票都不忘记账，具体到我们的生活中，包括随身带一个记账本，或者下载一个记账软件，每一次购物都要清点小票，把所花的钱记录在纸上。
- ②记账的内容从吃穿住行到各种人情往来等，应该把每一笔开销都记得清清楚楚，甚至是一包盐、一瓶水都应该记录在账本上。
- ③记账可以弄清每一笔开销的流向，避免很多不必要开销，以及一些家庭经济矛盾。除了支出，每一笔收入也要详细记录。甚至一些意外的收获，包括他人送的实物，公司发的奖励都可以折算成钱，单独记录在非现金收入中。

不要固执己见地只投资一个品种，随时变动投资对象才能赚大钱。

——马丁·舒华兹

75. 马丁·舒华兹：随时变动投资对象才能赚大钱

作为华尔街短线交易冠军操盘手，马丁·舒华兹是美国投资界的一个传奇人物。尽管绝大部分成功的投资大师都不太认同短线交易，他们认为短线交易风险太大，难以把握短暂性的波动，其中不确定的因素太多。然而，舒尔兹却做到了持续盈利的短线交易。

对于舒华兹而言，只有随时变动投资对象才能赚大钱，他的每一年都是新的一年，重新寻找投资对象，告诉自己从现在起就是一个穷光蛋，这是舒华兹的交易原则之一。

◎ 计划赶不上变化

都说计划赶不上变化，在投资理财领域，这一条同样试用。很多我们认为金科玉律的事情，其实都在发生变化，无论在哪一个行业，都是如此。

因此，只有随时变动投资对象，不断寻找新的投资机会，时刻关注经济和市场
的变化，才能赚大钱。

投资者首先要关注的就是利率水平，一旦人口红利结束，地产周期见
顶，那么利率水平也有归零的可能性。人口红利结束对于利率而言有两方
面的影响，一是意味着地产周期的结束，二是意味着劳动力的不足，将导
致资本过剩，资本回报率也将长期趋于降低趋势。因此，对于投资者来说，
就要寻求投资对象的变动，而不是像过去一样，只依靠某一种投资理财产
品，就希望赚大钱。利率的变化对银行存款、投资者的风险承受能力等都有
影响。

随时变动投资对象还有其时代背景，这个背景就是改革，共同富裕的目
标，意味着未来的主要方向就是缩小贫富差距。作为社会的一员，随时变动
投资对象，争取获得更多的收益也是符合改革的总体要求，争取实现共同富
裕的目标。同时，改革也为促进市场与政府的关系重建，促进各市场主体的
公平竞争，打破国有企业垄断局面提供可能性。这反过来也为投资者随时变
动投资对象提供方便。

随时变动投资对象，要求做到顺应创新、改革大势，积极进攻。投资只
有处于一个良好的市场行情之中，才有可能加大盈利概率，为赚大钱提供可
能性。投资对象的变动就意味着获利渠道的增加，也意味着投资经验的积累。
在投资市场，随时变动投资对象会在较短时间内获得较多投资经验，同时，
亏损也会因为投资对象的变动得到止损。

◎ 投资要“善变”

在宏观趋势中把握方向，然后，选择简单的投资策略，只做确定性强的
事，同时不断检验自己的认识，在变换投资对象的过程中积累经验，不断纠

正自己的错误，总结投资战略。

投资需要简单的思维，要求纯粹的精神，只有不断深入进去，了解各个投资对象的特征、适合对象以及风险与回报特点，去调研、思考和跟踪，才有可能赚大钱。

投资要拥抱变化，对于新出现的一些行业，包括一些高科技行业，都值得投资者的关注，投资对象的考虑不应忽略这一部分。市场不断在变化，在不同阶段都会出现不同的投资方向，作为投资者，只有拥抱和理解市场的变化，顺应市场而为，才不会被市场淘汰。新兴行业中的崛起，有其崛起的理由，而且，处于上升阶段，经营者投入的心血较大，做大做强可能性也较大。因此，可以纳入投资对象的考虑中来。

在新兴行业中，互联网从大的发展方向来看是一个好的行业，不过，现在面临的问题是估值过高，从整体上而言，过高的估值意味着现在不是投资的绝佳时机。因此，可以选择一些有着长期良好的经营模式，同时具备创新精神的龙头企业。还包括医疗保健、医疗服务行业等，都是值得考虑的好的投资对象。

选择个股时，除了要看整个行业发展方向，还要看公司管理者和领导者的经营精神。这是投资者决定是否变动投资对象的首要考虑。从短期来看，包括市场风格、偏好、市场情绪、政策、资金流向、宏观经济等情况，都值得综合判断，同时也要有逆向思维，在市场一片狂热时保持理性和冷静。不因过热的价格走势而贪婪，应该随时变动投资对象。



马丁·舒华兹

美国投资界的传奇人物，因参加过 10 次全美期货、股票投资大赛并获得 9 次冠军而出名，1 次以微弱的差距名列第二，在 9 次夺得冠军的比赛中，平均投资回报率高达 210%，其中一次更是创下了回报率 781% 的佳绩。

舒华兹以做标准普尔 500 指数期货短线交易为主，他从 4 万美元起家，后来把资本变成了 2000 万美元，成为全球最成功的交易员之一，更加难能可贵的是他在 48 岁人生巅峰时急流勇退。如果在投资市场中，你想学习短线交易，快速赚钱，舒华兹是一个不可错过的大师。

● Tips

- ① 随时变动投资对象可以减少风险，尤其是在市场处于狂热状态时，这是保持冷静的一个绝佳方法，可以避免大多数的投资亏损。在市场中不亏损就意味着赚钱。
- ② 多一种投资渠道就意味着多一个赚钱来源，变动投资对象不仅可以多赚钱，还可以多积累不同的投资经验，为下一次投资对象的选择提供参考依据。
- ③ 投资对象也不是越多越好，越新越好，要对投资对象的背景、管理者等做一个全面的了解，同时分析投资的风险与收益的比例，确定投资的可行性。系统性的风险是首要的考虑因素，不过大多数人选择的投资对象并不总是适合某一具体的投资者，因此，变动投资对象时也要有自己的看法观点，不盲目从众。

当时人们都不知道次贷是个什么东西，可是我就进去了。现在，如果你还没有房产，那就买一栋；如果有了一栋，那就再买一栋；如果已经有两栋了，那就买第三栋，并把钱借给你的亲戚，让他们也去买房子。

——约翰·保尔森

76. 约翰·保尔森：明确方向，理财不需要赶潮流

保尔森是美国次贷危机中的最大赢家。在别人都不知道次级债是个什么东西时，他就把赌注押在上面，不仅获利颇丰，还被赠予“华尔街空神”之名，可谓名利双收。保尔森投资获利的故事告诉投资者们，理财从来不需要赶潮流，只有找到适合自己的理财目标，做好自己的理财规划，朝着明确的方向迈进，才有可能进行成功的投资。

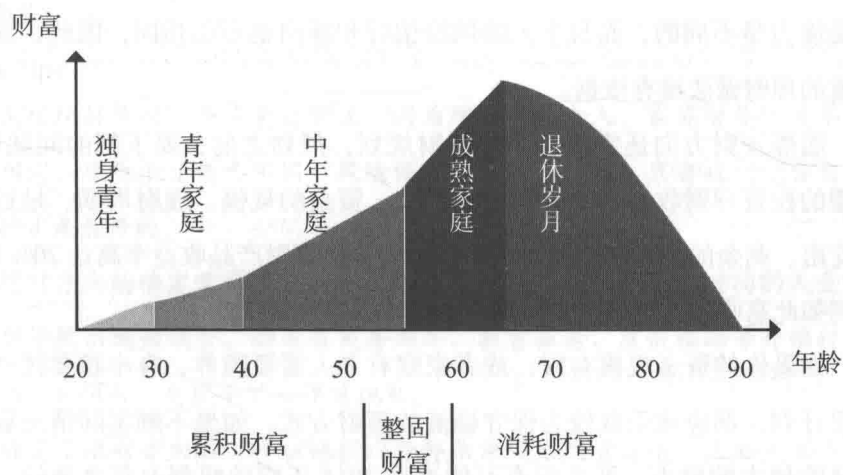
◎明确自己的理财方向才能钱生钱

个人和家庭理财首先要有清晰的规划，明确自身的财务资源、现阶段或者下一阶段长短期的生活目标，以及一系列统一而协调的计划，具体包括房产计划、教育计划、投资计划、保险计划、退休计划等，注意用现金流管理所有计划，保证各项计划之间不冲突，与现金流之间不冲突，协调有序实现。

投资和理财是两个概念，总的来说，理财具有更广的含义，就是管理财务，主要指资金的筹措和使用。而其中一个环节就是投资，投资是投资者通过投入一定的资金和资源获得收益的行为。投资理财产品包括保本型、固定收益型、风险收益型。

理财方向的确定对于整个理财过程而言至关重要，如果没有明确的理财方向，理财就很容易半途而废。同时要注意区分梦想和方向，梦想成为亿万富豪，但是这并不是一个切实的方向，理财方向的确定是建立在合理的估算和可行性基础之上的。

不同人生阶段，理财方向有很大区别。从 20 出头的独身青年，到 50 岁之前的中青年家庭，主要理财方向是累积财富，可以采取相当多的理财手段增加手中的财富值，即赚钱。而 50 到 60 岁的成熟家庭，主要方向是整固财富，主要任务不是花费全部的精力增加财富，而是想方设法让手中的财富变成稳定而不易流失的，因为 60 岁之后的退休岁月，基本上钱财只出不进，完全处于消耗财富的阶段。如下图所示：



就像一个每年能够存下 5 万的工薪族，那么他定下 5 年存 25 万的目标就比较实际，具有实现的可能性。或者每个月拿出 2000 元进行投资，投资年均

复利收益率 10% 左右的股票型基金，那么 3 年后实现 9 万元的回报，也具有可操作性。只有理财方向合理，才有实现的可能性。

合理的理财方向可以通过银行定存、投资教育基金、购入股票等实现买房、小孩上学、退休养老等人生阶段的目标，这取决于每一个人的收入水平、消费水平、投资回报率，等等。如果是一个职场新人，在没有明确的理财建议规划时，并不一定要急于确定理财方向，可以工作一段时间，了解并分析自己的财务状况后，再确定理财方向。如果你的月薪是 3000 元，那么理财的方向可以确定为 3 年累积 3 万，这就很合理。而对于月入 2 万的高收入群体，3 年累积 50 万才是比较合理的理财方向。

◎ 只有2万！千万别赶潮流

确定理财方向的第一步就是要衡量自身的实际情况，包括个人资金财务状况、风险承受能力、风险偏好，每一个人、每一个家庭的财务状况和风险承受能力是不同的，而且个人的风险偏好和倾向也不尽相同，因此，盲目赶潮流的理财做法没有依据。

明确理财方向还需要有一个理财规划，规划之前，要了解的问题包括，期望的投资理财收益、愿意承担的风险、资金的规模、理财周期、最近的大项支出、剩余的时间和精力。当前推出的一些理财产品收益率高达 20% 以上，看到如此高收益的背后蕴藏着的风险也是尤其重要的。

如果你的资金规模有限，或者家庭有老人需要赡养、有小孩要读书、有购房计划，都应该采取较为保守稳健的理财方式。如果不顾实际情况毅然投入风险较大的股市，那么很有可能遭遇 2015 年周跌幅创七年之久的“端午劫”，这时离场还是坚守，都是一个困难的抉择。如果目前你只有 2 万，那么各大行的理财产品就不用考虑了，因为起始资金都是 5 万以上。

确定理财方向不能赶潮流的其中一个因素就是，个人期望的收益和风险不同，那么，投资理财产品的选择也有所不同。如果理财追求高收益，而且自身的资金较为雄厚，能够承担风险的能力也较大，那么，选择高收益率的理财产品也无可厚非。而且，这是一种明智的决策，要不然，极有可能造成资金的闲置。

确定理财方向还需要考虑个人能够投入到其中的精力和时间，如果自身忙于其他事情无暇分身，那么选择基金这样托管的理财产品也是合理的。如果有较多理财时间，就可以选择期货、现货、股票这种可以自己操作、灵活的理财方式。至于理财周期，其中最显而易见的例子就是银行的定存利率，一般是年限越长收益率越高。

当然，在理财的道路上，也存在放之四海皆准的方式方法，包括记账、将资金分成三份，分别用于不同目的等，其中的一部分用于稳健保本的低收益投资，一部分进行高收益的风险投资，另一部分进行保险，至于各部分之间的比例就没有一个明确的规定了，只有找到适合自身的才是最好的，而不是赶潮流。

● Tips

- ①明确理财方向，而不是赶潮流，因为理财者的个人、家庭财务状况不尽相同，风险承受能力不同，风险偏好也不同，因此，只有找到适合自己的才是最好的，
- ②理财方向的确定需要根据当前的生活目标，以及未来一段时间的人生规划等做出适当调整。如果有买房购车、教育养老、度假旅游等开销较大的支出项目，要提早做出理财规划。
- ③确定了理财方向后，可以根据内外部条件做出投资决策，主要参考依据是自身条件，而外部条件，如市场行情、国家政治经济政策、当前投资者的投资倾向等，都是可供参考的依据。

过分的节约意味着巨大的浪费。

——贾刚都·斯坦利

77. 贾刚都·斯坦利：过分节俭就是巨大的浪费

作为《财富》杂志评出的世界 500 强企业总裁，斯坦利个人的理财观却独树一帜，在他看来，厉行节约是非常必要的，不过，如果是为了节约 1 美分而绞尽脑汁，那么就有点得不偿失了。

斯坦利认为，节流很重要，但是，开源更重要，应该用更多的时间去赚取更多的财富。因为，过分的节约就意味着巨大的浪费。

◎ 节俭是美德，过分节俭就是罪过

如果有人告诉你，花得越多，就越有钱，你相信吗？先来看一个寓言故事，再回答这个问题吧。有一个欣欣向荣的蜂巢，里面居住着成百上千只小蜜蜂，这些蜜蜂整天只知道大吃大喝，根本没有节制。一天一位哲人路过此处，看到蜜蜂们灵性贫瘠的状态，就好心劝告它们，节约才是长久之计。蜜

蜂们听了哲人的话，都觉得有理，就省吃俭用，整天待在蜂巢里，再也不出去采蜜了。结果不久之后，蜂巢里的蜂蜜越来越少，蜜蜂们全都饿死了。

从小到大，我们受到的教育就是，勤俭节约是中华民族的传统美德，如果只想着今天享受，不顾明天，不往银行存钱，那么万一发生天灾人祸，就没有应急储备金，到时候才是叫天天不应，叫地地不灵。而且历史上成由勤俭败由奢的例子俯拾即是。所谓富不过三代，多半都是后代子孙挥霍家财，使家道中落。

可是斯坦利却提出了一个不同的观点，彻底颠覆了我们的固有思维。他认为，过分节俭就是巨大浪费，而那些越敢花钱的人，往往越能挣钱。现在只需在脑海中想象一下这个画面，你穿着漂亮的洋装，脚踩最喜欢的皮鞋，拎着自己一直想买的包，这时的你肯定既自信又光彩照人。做起事来干劲十足，很多以前认为不能完成的任务也迎刃而解。这就是花钱的力量。而一个过分节俭的人，看到橱窗里的漂亮衣服舍不得买，在新出的包包前面徘徊了无数次也没敢掏钱，节约出来的钱只能成为通货膨胀的牺牲品。

过分节俭的人，如果没有花钱的动力，也就失去了赚钱的动力，也不可能赚到钱。赚到的钱只想着存起来，能不花就不花钱，那赚钱的意义何在？仅仅是为了看着存折上数字的缓慢增长，很有可能，增长的速度还比不上通货膨胀率。

◎ 不要为了捡芝麻丢了西瓜

如果地上掉了1美元，你会去捡吗？也许你认为1美元对你来说吸引力没那么大，那么，如果是1000美元呢？比尔·盖茨告诉你，他不会去捡！因为捡起这1000美元至少要花费4秒时间，而他在这一弯腰的时间里，已经能够赚回1万美元。那又何必丢了西瓜去捡芝麻呢？

也许你会说，像比尔·盖茨这样的世界首富当然看不起区区 1000 美元，他可是一秒要赚 2500 美元，不用为了节约那 1000 美元而浪费赚大钱的时间。对于我们普通人而言，道理也是如此。当你为了便宜几毛钱和小贩讨价还价，或者一定要等到超市里降到最低价时才购买，这些小钱上的节约意味着时间和财富的巨大浪费，因为，你本可以利用这个时间完成更有意义的事，研究理财方案，提高赚钱能力。过分节俭，不仅浪费了宝贵的时间，还将自己赚钱的精力拱手相让，消磨于斤斤计较之上。

● Tips

- ①过分节俭，使得市场上很多产品得不到利用，实现不了产品的使用价值和价值的过渡，也就意味着商品的意义得不到体现，这是对社会资源的巨大浪费。
- ②过分的节俭会导致资金的闲置，资金得不到有效利用，不能在市场上流通，那么，资金也没有实现其功能，这是对金钱的巨大浪费。
- ③过分节俭与挥霍无度一样，都是对待金钱的极端做法，而聪明的理财者懂得适度原则，从实际出发，根据个人家庭消费和收入水平，制订消费和理财计划，而不是一味节俭，或者毫无节约意识，这些都是没有理财规划的做法。

投资的两个基本原则是，第一，不要害怕冒险；
第二，冒险时不要压上全部家当。

——乔治·索罗斯

78. 索罗斯：不要一次投入太多，在摸索中逐步前进

索罗斯被称为金融市场的实验家，不仅仅是因为他一直坚守的反身性理论，还因为他一步一步，在摸索中前进的演绎式投资策略。无论是进攻英镑，还是做空泰铢，每一次大举进攻，索罗斯绝不会投入太多资金，而是事前利用小规模资金投入市场，再根据当期的市场反应，决定接下来是否加大投入，在摸索中逐步前进。

◎ 全投进去？押错了宝可怎么办

投入越多，收入越大，付出与回报成正比，这是很多人信奉的一条守则，可是，在投资市场，这一条原则也许并不适用。因为市场是非理性的，也就不能用惯常的逻辑来解释。涉及到金钱的问题时，谁都想多赚一点，于是，投入的资金也越来越多。手头没有那么多钱，把房子、车子抵押了也要投资，同时，还要把“把有限的资金用在刀刃上”，把全部资金都投在单一品种上。

投资者的初衷是投入的资金越多，得到的收益也就越大。可是，得来的结果往往是赔得倾家荡产，债台高筑。

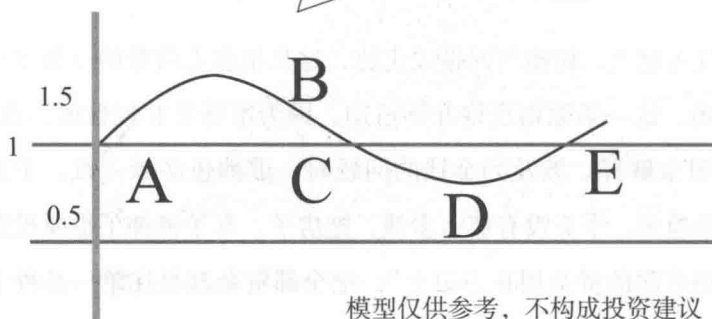
现在很多投资者都抱持着这样一种想法，认为要么不做，要做就做一笔大的。于是取出全部存款，还向亲戚朋友借来一部分资金，把赌注全押在一项投资上。心想着只要自己押对了“宝”，那么回报十分可观。

可是市场的二八法则决定了十个人中只有两个人盈利，押对宝固然可喜，可是市场上更多的是“押宝”押错了地方的投资者，如果他们初始投入太多，损失将十分惨重。

一位财经大学毕业的硕士生，在一家投资咨询公司担任投资经理，看到股市一片大好，决定短期抵押自己贷款买来的房子，进行股指期货交易。一周之后，股市再创新高，突破了月度最佳纪录。一切看起来十分完美，他将自己 180 万的房屋贷款全部投了进去，他其实明白，这样大的投资其实是很风险的，就预留了 20 万的浮动保证金。随后，股市一路大跌，他的亏损从 20 万到 50 万，更要命的是，借款到期了。最后，他只有以死抵债，房子也被收了回去。

下图是选择分批购入基金能够达到的分散风险效果，以第一次购入基金的风险为 1 计算，则购入第二批基金将风险值提升到 1.5，不过，随着分批购入基金的次数越来越多，风险值将围绕着 1 的基准值呈现上下波动，而且幅度将越来越小。意味着投资者承担的风险也将随着分批购买次数的增加而逐渐减小。

分批购入基金分散风险示意图

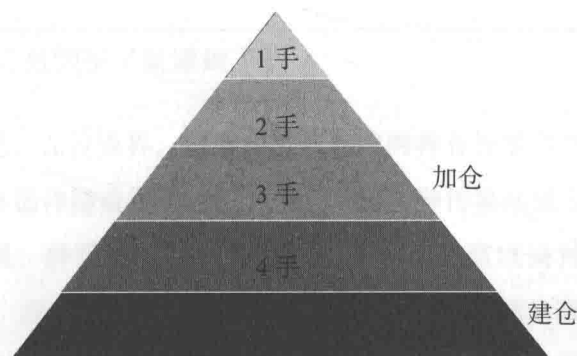


◎做任何投资，都要量力而为

那些过去靠做小生意一步一步积累，渐渐生意越做越大，赚到一笔大钱的老板，想着要敢于冒险，就倾尽全部财产，投资到另一个不熟悉的领域，如地产、旅游等，结果全部亏损，最终又回到一贫如洗的状态，更有甚者，身后欠了一屁股债，不得不背井离乡，带着一家人到处躲债。这都是一次投入太多造成恶果的例子。

一些投资者看到某一个投资机会较好，就拿出全部家当，把“宝”全都押在这个投资项目上，心想着投入越大收益越高，这样就获得投资收益的最大化，但这样做的结果往往是，收益最大化的同时也带来了风险最大化的可能。而且，这种把全部资金都投在某一项投资上的做法，很容易导致投资者不良的心理状态，辞职在家，将全部身心都投入到投资上，沉迷于天上掉馅饼，为了赚钱走火入魔，甚至借高利贷，操作起来很容易情绪失控。情绪失控进而影响到投资决策的做出，最终形成恶性循环。

聪明的投资者都知道，要想在市场中存活，就要始终把风险控制放在第一位，至于能否赚钱，则是保本之后才能够考虑的问题。一次投入太多，相当于孤注一掷的投资策略，极有可能增大投资风险，带来无法估量的损失。



金字塔资金管理

做任何投资时，都要量力而为，那种把一生的积蓄或全部家底都投入一

投资的套路

— 316

次投资项目中的做法，就像下了一次大赌注，结果并不可知。但是唯一可知的是，一旦输了，就永无翻身的可能了。比较明智的做法是，实行“金字塔式加码”，先投入小规模资金，如果市场行情呈现对投资者有利的状态趋势，就再增加部分投资。而且，在市场行情不利时，更不能抱有孤注一掷的心态。

● Tips

- ①普通投资者没有投资大师、大企业家那么雄厚的资金来源，因此，投资时要充分灵活地运用有限的资金，做好资金分配，而不是将全部资金都投入到一项投资中。
- ②不能因为身边人或者市场风评对某种投资有利就盲目跟风，加大投资的初始资金，任何一项投资都要由小到大，由不熟悉到熟悉，这是一个投资的过程，也是投资应该遵循的步骤原则，一口吃个大胖子的想法是不切实际的。
- ③投资都是有成有败，没有哪一项投资敢保证绝对成功，稳赚不赔，市场永远是在波浪式前进，投资者也没有必要一开始就投入过大。有时一个突发消息就可能使行情逆转，如果没有后续资金的补充，只有被迫断头认赔。
- ④初始投资不能太大，投资之前要坚持实事求是，主动参与考察投资项目，了解所投资的项目，理性对待，保持冷静，清楚任何投资项目都有风险，不要有孤注一掷的投资心态。

当别人恐惧时你要贪婪，当别人贪婪时你要恐惧。

——沃伦·巴菲特

79. 巴菲特：当别人贪婪时要害怕，当别人害怕时要贪婪

作为当今世界上最具传奇色彩的投资家，在长达 30 年的投资生涯中，巴菲特以独特、简明的投资哲学和策略，投资可口可乐、吉列、中石油、通用电气等著名企业并大获成功。

◎ 看起来岌岌可危的买了就赚到了

巴菲特常说，在投资界，恐惧和贪婪就像两种有极强传染性的灾难，它们的偶尔爆发永远伴随着投资市场。而且，这两种传染病爆发的时间、引发市场混乱的后果、持续的时期以及传染程度等都是难以预料的。因此，作为一名投资者，我们永远无法预测市场中任何一种灾难的降临或离去。我们只有坚持适度的原则和目标，在别人贪婪的时候恐惧，而在别人恐惧的时候贪婪。

现在，GEICO 已经发展成为美国第四大私人客户汽车保险公司，投保的客户超过 600 万人，盈利 70 亿美元。可是当初巴菲特决定投资时，该公司濒临破产边缘，经理人杰克·伯恩力挽狂澜，只需 1 美元的留存收益就可以创造 3.12 美元的市值增长，迎来了巨大的安全边际。

在此之前，巴菲特花了 10 年研究老牌的汽车保险公司，最终选择了这个看起来岌岌可危的公司，开始了人生中的第一笔投资，在之后的 20 年里，该公司实现了 23 亿美元的盈利，增值 50 倍。

与中国爱拼才会赢的进取精神有异曲同工之妙，巴菲特提出，想要在投资市场里赚钱，你就必须在别人贪心时害怕，在别人害怕时候贪心。因此，在投资的时候，首先，你要常常与自己的天性对抗，因为天性往往会使你做出错误的投资决策。第二点，你要常常走出去了解外界环境，当感到市场环境越来越贪婪时，你要勇于说“No”；如果感到市场都沉浸在一片恐慌或者沮丧状态之中，你要勇于说“Yes”。实际上，这种投资哲学相当于一种新时代的减压哲学。运用这种投资哲学，投资者很有可能创造财富和幸福的人生。

巴菲特始终坚持在大家都抛时我买进的投资策略。就像在经历了波及全球的金融危机之后，整个资本市场都沉浸在一片恐慌和混乱之中，而巴菲特却认为，过去的两三年时间是投资的绝佳时期，为大量资金的利用提供了一个极好的机会，因为对于投资者来说，恐慌气氛就是他们的最好朋友。而且，像这样赚钱的重大机遇难得一见，就像天上掉金子，你肯定要拿一个大桶而不是顶针去接。

相反，在大家都买时我不买，巴菲特认为，那些只在市场评论一片乐观时才进行投资的人，最后往往会为之付出极高的代价，就像去买一种没有意义的安慰。遇到这种情况，就应该耐心地等待，如果你能在人人都在买进时做到按兵不动，那么等到人人都抛售时，你才有机会买进。

◎ 反其道而行才有可能战胜市场

与传统的看法不同，巴菲特认为，最好在市场行情大幅下跌后买进，而不是在大幅上涨后买进。只在别人贪心的时候保持谨慎的态度，在所有人都小心谨慎的时候勇往之前，这就是巴菲特的投资哲学，也可以叫作反向操作。

如果你知道了自己将会在什么地方死去，那么接下来你会做什么？巴菲特说：“我就会永远不去那个地方。”永远反过来想，投资也是一样，反向投资，一反再反，这也是伟大的德国数学家雅各比的智慧，是一种解决难题的方法。巴菲特将它运用到伯克希尔公司的管理上。

投资市场有买方就有卖方，因此，作为买方，我们何不站在卖方的角度上反向思考。无论是直接投钱，还是作为间接投资方，市场行情上涨都会损害你的利益，而在市场低迷不振时，反而会增加你的利益。

市场的形势是否利好对于投资者的投资决策有很大的影响，大多数投资者喜欢顺势而为，跟随市场的趋势进行投资，不过这其实不是投资者的做法，而是投机者的见风使舵。在牛市时越涨越买，在熊市时越跌越卖的做法让巴菲特嗤之以鼻。他总是逆向投资，在大牛市时，不但不买进甚至还会卖出，在大熊市时，不但不卖出反而大量买入。巴菲特始终坚持物极必反，量变引起质变的信念，认为股市也不能违背这个规律。

在大众过于贪婪纷纷买入时，觉察到恐惧选择卖出，在大众过于恐惧争相卖出时，贪婪地买入，最终会为你带来巨大的盈利。在市场疲弱时，投资者应该趁早买入，抓住良机，“如果你要等到知更鸟报春，那时春天已经结束了。”

在市场中，投资者的情绪往往随着行情的波动而大起大落，从过于贪婪到过于恐惧，之后又经历新一轮的过于恐惧到过于贪婪的反复波动。而且这个波动没有预定的周期，就像变化无常的天气一样，根本无法预测。只是，

市场永远遵循的规律就是从大涨到大跌又到大涨的循环往复。

因此，巴菲特告诉投资者，只有始终坚持反向投资，最终才能战胜市场，市场总是愚蠢的，我们要做的就是利用市场的愚蠢，反其道而行，才能战胜市场。

● Tips

- ①与市场上的大多数投资者反向而行，反向投资需要独特的眼光和智慧，更需要长期坚持的勇气，因为能够与众不同做到反向思考已经很难，而敢于反向投资更是难上加难，长期战胜市场的只有像巴菲特那样的少数人。
- ②在别人贪婪时，例如炒起来的普洱茶、红木、太子参等，最终会下跌。投资市场永远是追涨杀跌，当别人贪婪时说明牛市已经持续了很长时间，熊市很快就会到来。这时进入并不明智。
- ③当别人害怕时，坚持低点买进，只要耐心等到高点抛售就可以了，在低点时一般投资者恐惧不敢买你就要买进。在高位时，股票涨了别的投资者都想贪婪地多挣一点的时候，你要做的就是恐惧地抛出。

金融市场通常是不可预测的，所以一个投资者
需要有各种不同的预先情景假设。

——乔治·索罗斯

80. 索罗斯投资法则：投资者需要有各种不同的预先情景假设

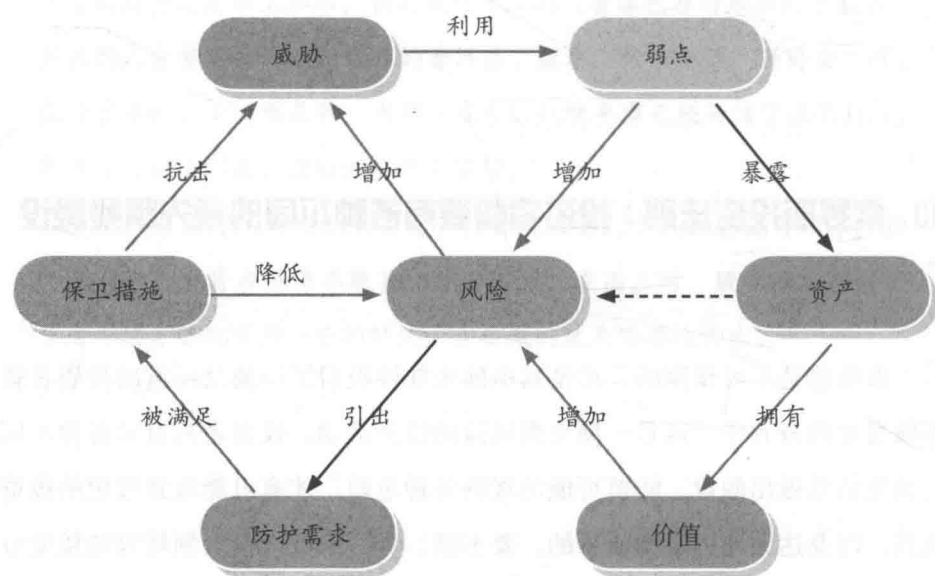
市场总是不可预测的，正是其中的未知性吸引了一波又一波的投资者奋不顾身地投身其中。这是一项充满风险的经济活动，投资者只有对各种不同的预先情景做出假设，防范可能出现的各种危险，才有可能收到理想的投资收益，以及达到理财的预期目的。要不然，盲目地进入投资领域只能接受亏损和失利的结局。

◎ 要防范风险，假设预先情景

虽然抱着一夜暴富的心思进行投资的投资者不在少数，但人们都清楚，投资从来就不是暴富的途径，任何投资都是机遇与风险并存，收益与亏损并行。因此，任何一个投资者都不能只看收益而不看风险，或者只设想好的市场情形，而对出现不利的情况毫无准备。对于一个投资者而言，预先对可能

出现的各种情景进行假设，并为之做好心理、资金，以及应对措施等准备，将风险防范放在首位，是投资前的必要做法。

如下图所示，从投入资金的那一刻起，就意味着风险的出现，所以产生防护的需求，采取保卫措施，以降低风险，抗击威胁。随着投入资金价值的增加，风险也增加，同时，资金威胁和弱点都会使威胁增加，只有进行不同的预先情景假设，做好相对全面的保卫措施，才有可能防范风险。



做好预先情景假设，首先要对自身的情况做一个全面了解，因为每个人的风险承受能力不尽相同，而且风险偏好也不同，都有自己能够承担的风险限度，一旦超过了这个限度，无论是对投资者的心理还是资金安全都将造成严重伤害，甚至影响到生活的各个方面，包括健康、工作状态、家庭生活，以及友情、娱乐活动等。现在，大多数的投资者都属于工薪阶层，收入水平有限，抗风险的能力也不高，一旦市场行情出现大幅下跌，

造成的损失往往令投资者难以承受，甚至会带来精神，以及生命健康的威胁。

因此，在做出投资决策前，需要对可能出现的最大风险进行一个预估，透彻地了解自身的风险承受能力，具体包括自身的财务状况、知识储备，以及性格特征、风险偏好等，据此选择投资取向和理财方式。除此之外，投资者了解投资对象的风险大小，以及宏观的经济市场环境，市场环境对投资的影响大小也应该重点考察，重要的是要在资金收益率和风险程度之间达到巧妙的平衡。

◎ 应对不同预先情景，构建投资组合

投资者应该在非常理性的状况下，站在战略性的高度，对资产进行合理的配置。一旦确定下来，不可轻易变动。分散投资风险的目的就是防止孤注一掷。一个理智的投资者会把家庭的财富分散于储蓄存款、政府或公司债券、熟悉的股票及其他投资工具之间，这样，即使一些投资遭受损失，也不会全部赔进去。

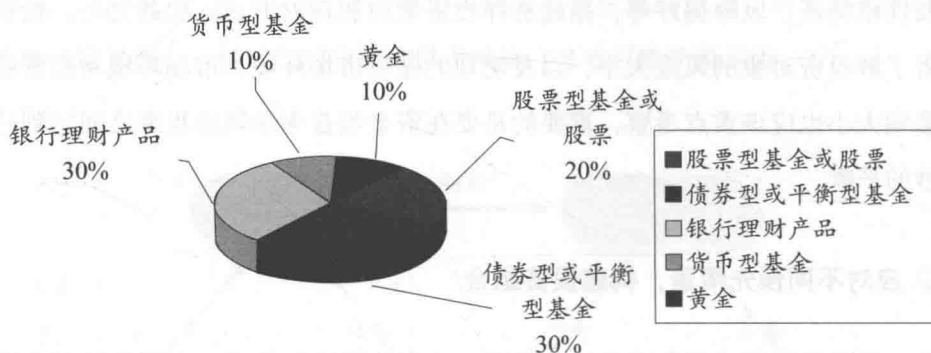
要事先对可能出现的各种情形进行假设，就要想到，市场的情景是可能变化的，因此要根据出现的变化，适时调整资产结构。影响投资的因素也会随着时间而变化，在确定了自己的理财目标之后，合理配置资金，然后根据各种因素的变化，适时地调整资产结构。这样，收益才会逐步提高，风险也能逐渐降低。

各项投资的比例需要根据各种因素的变化进行一些调整。从以往的经验来看，往往股市下跌时，债券市场的势头会增强，这时可以选择卖出一部分债券，购入一些物超所值的股票，在持有一段时间后，等待股市变好时抛出，就可以获利。在余额宝跌跌不休，央行降低存贷款基准利

投资的套路

— 324

率，并定向降低存款准备金率的形势下，投资者在瞬息万变的市场中体验了一把“过山车式”的体验之后，纷纷将目光投向了互联网金融，高收益而且有保障的P2P理财受到投资者的热捧，不过选对平台才能收益有保障。



无论是哪一种情景，都要把安全放在第一位，实现针对可能出现的风险，风险的大小，以及应对的方法，做出合乎实际的判断。在此基础上，保证资金的流动性，资金的流动性是持续而长久投资的保障，只有保证资金的流动性，才有可能进行接下来的投资，以及各项投资的周转。而对于当初吸引投资者进行投资的获利目的，等真正进入市场时，应该将其放在最后一位。因为如果手头没有资金，何谈资金的越来越多。只有了解并保护好自己手中的鸡蛋，才有可能更好地控制投资的时机，将风险控制一定的范围内。这个范围就是投资者能够承受的范围。

● Tips

①对各种可能出现的预先情景进行假设，前提是在了解自身的实际状况以及环境的现实状况之后，包括自身财务状况、家庭消费水平、当前开支情况、未来一段时间的阶段目标，以及政治经济政策、当前国际局势等。

②提高对可能出现的不同情景的认识，学习投资理财知识，克服盲目急躁情绪，在投资之前就注意培养和保持平和的投资心态，理性看待投资风险，并掌握投资策略和技巧，为及时防范和化解风险，做出多元化的投资选择。

③选择任何一种投资，都要对其可能出现的情景进行预先假设，包括投资方式、技术要求、风险大小、操作难易程度、风险种类等，全面了解，掌握具体的操作要领。按照“循序渐进、先易后难”的原则，选择了解而且适合的投资项目，先行投入小规模资金，再逐步扩展理财品种。

财富管理极其重要，直接关系到家庭幸福。

——刘靖宇

81. 要懂得寻找财富管理的当下之急

制定理财规划的目的就是为了解决当下的某一个人生目标，例如购置房产、购入代步车，或者为后代的出生做好准备、为以后的退休生活提供保障等，因此，在做理财决策之前，首先要懂得寻找财富管理的当下之急。

◎通过科学的方法找到理财的当下之急是成功理财的第一步

如果说具备理财意识是财富管理的起点，那么，寻找财富管理的当下之急就是向理财迈出的第一步。根据现在的财务状况、未来预期收支状况，以及风险承受能力、风险偏好等，通过科学的方法，找到财富管理的当下之急，并进行资产的合理安排，运用财富，实现管理财富以及幸福生活的目标。

每一个人都将面临婚姻的到来，婚姻对于人生状态的改变比任何知识都要大。因此，可以从一个准备结婚的理财者的角度，探寻进行财富管理的当下之急。

小李与女友准备在过年时结束长达 5 年的爱情长跑，步入婚姻的殿堂。小李的父母为他负担了全部的婚礼筹备费用，还送了他一套 150 平米的房子。

眼下，小李焦虑的是，工作一年来存下来的 5 万块钱存款该怎么分配。小李先给女友一场相对体面的婚礼，以及一场浪漫的蜜月旅行，还想为女友购置一枚钻戒，但是，毫无疑问，这三者不可兼得，选择了其中一项，就意味着必须舍弃另外两项。而父母为他买房已经花光了大半积蓄，小李不好意思再向父母伸手。

最终，小李找到理财专家，希望得到一些建议。理财专家分析，在目前的婚礼市场，花费一到两万之间，就可以得到一场较好的婚礼。至于蜜月旅行，可以选择较近的东南亚海岛旅游，例如巴厘岛、普吉岛等，1 万块的花费就比较适中了。

至于钻戒，没有必要一味追求 1 克拉不可，应该根据实际情况选择规格尺寸，只要挑选女友喜爱的款式和造型，切工优良、色泽明亮的 0.8 克拉钻石也是不错的选择。

目前小两口理财的当下之急就是共同创造良好的婚后生活，至于筹备婚礼、蜜月旅行，以及钻戒等形式问题，都可以适当压缩预算，将钱花在刀口上，例如选择一些好的理财产品，购买货币基金等。

更重要的是，两人都是初入职场的新人，应该把心思放在努力工作上，不断学习和提高自己的专业素养和能力，积累工作经验和个人财富，同时不断学习、吸收各种理财知识和技巧。

◎ 当务之急首先要做个理财规划

寻找理财的当下之急，首先要做一个理财规划。回顾自己的资产状况，包括手头的现金、固定资产，以及未来一段时间的预期收入及支出。要清楚自身的财富有多少，才能管理财富，这是最基本的前提。

同时，明确自己的理财目标，采取量化的模式，确定短期、中期、长期理财目标，清楚自身的目标，明确生活阶段目标以及理财的目标，为之设定具体的金额和时间。并考虑到自身的风险承受能力和风险偏好。任何财富管理都要进行风险评估，考虑到可能出现的任何客观情况。如果当前财富管理的当务之急是小孩的教育，那么一个偏好高风险高收益的投资者，就应该谨慎选择股票等投资方式，考虑到自己的家庭责任，以及子女的未来，选择股票往往偏离了投资者能够承受的风险范围。

寻找财富管理的当下之急，还要注意对资产进行战略性地分配，根据个人或家庭资产的分配，对现金流进行调整，对理财目标进行合乎实际的设定，以及适时调整不切实际的理财目标。然后对用于银行储蓄、购买基金、参加保险等资产分配进行选择，之后才进入具体的投资操作层面，选择具体的投资品种和投资时机。

简单、易操作，而且收益有保障的 P2P 理财一片繁荣，但是也要注意选择不同的平台，最好一家平台长期定投，另外一家用于短线投资，这样，既可以提高资金的使用率，又能以备不时之需。

● Tips

- ①寻找财富管理的当下之急，对于投资理财目标的确定具有实际的指导意义，也是最有针对性的投资目标，为之后的理财规划提供依据。
- ②财富管理的当下之急的确定，不仅可以在家人、朋友的帮助下寻找，还可以求助于理财专家，毕竟他们更有理财经验，虽然对理财者本身的情况并没有全面详细的了解，但是可以根据提炼的要点，做出有针对性的意见建议。
- ③财富管理的当下之急也有可能变化，因为市场是变化的，投资理财者的财务状况和未来的收支水平也处于不断的变化之中，因此，应该有一个理财目标的回顾，据此不断调整理财规划，才能更好实现财务安全、资产增值和财务自由。
- ④理财意识应该贯穿于财富管理的全过程，虽然在时间和精力方面，理财者往往容易受到限制，不可能人人都成为理财专家，但只要能够寻找到理财的当务之急，就是朝着理财目标迈出了坚实的一步。

不可抗拒的灾难、国家政府性投资行为以及市场中新兴的因素等是我投资的首选，但是要想获得成功的话，还必须做很多的调研，必须一直做这个研究，一直要监控局势、形势。

——吉姆·罗杰斯

82. 罗杰斯：根据局势变化做相应投资

在第四届中国期货（证券）资产管理大会上，罗杰斯发表了演讲，分享他的投资秘籍、资产管理，以及投资的成功之路。罗杰斯说，每个人都有适合自己的投资方式，但是无论这个方式如何，都要学会根据局势变化做出相应调整，也就是根据局势变化做相应投资。

◎ 局势变化可能是机遇

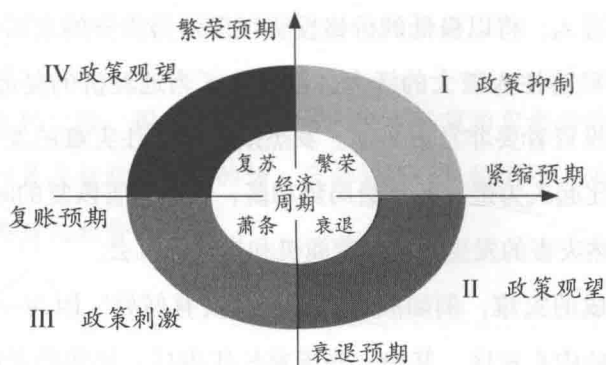
首当其冲的局势变化就是灾难，不管是发生在国家、行业、公司，或者世界上的某一个地域、经济体，灾难的发生就意味着投资机会的降临。因为，灾难不会永远笼罩这里，它总有一天会过去。就像日本发生了地震、海啸之后，这个国家的经济陷于崩溃状态，股票、证券等所有的市场都崩盘了，其实这恰恰就意味着投资的绝佳时机。

这个时候进入，将以极低的价格投资很多值得投资的东西，而且，你的投资会给当地经济注入极大的活力，也加快了当地经济的复苏步伐。因此，灾难发生时，投资者要非常感兴趣。罗杰斯特别关注灾难的发生，尤其是自然灾害，因为比起人为造成的政治局势动荡，自然灾害恢复的时间相对较短，一般而言，自然灾害的发生就意味着商机和投资的机会。

而人为造成的灾难，例如战争，对谁都没有好处，因为一切都将崩溃。就像比较动荡的中东地区，其中一些国家长年内战，经济陷于停滞，而如果是一些发生了内战，后来战争结束的国家，例如斯里兰卡，那么就意味着投资机会的到来。罗杰斯就是在斯里兰卡三年内战结束后，开始买入当地的股票，因为所有的东西都很便宜，这就是投资的机会。

除了灾难，政府的政策变化也会对局势造成很大的变化。通常政府的投资行为值得每一个投资者的关注。如果发现政府开始关注某个领域，投资者应该想到自己的投资是否要做出相应的调整，因为投资机会将随之而来。

如果政府发现某个行业出现不合理的状况，就会投入大笔资金帮助解决该问题。投资者还有一个渠道关注政府的投资行为转变，就是分析政府发布的五年计划，从五年计划中，就可以看出政府关注的点，然后，投资者就可以相应对这些领域加以关注。罗杰斯就是这样做的，发现政府关注哪个行业，就将该行业纳入投资考虑范围。同时，罗杰斯还会关注市场上出现的新发展和新趋势，就像互联网的兴起，罗杰斯也很快抓住了投资机会，通过互联网大赚了一笔。



对于市场上出现的新东西，投资者也要保持理性，随时根据局势的变化做出投资决策。不管这个新事物会受到多久的追捧，也不论这个新事物是具体的商品还是某一块市场，它总会有到顶的那一天，就像一棵大树不会一直长到天上去，这个新事物也不会永远维持一直涨的势头。这个时候，对于投资者来说，就是卖空的机会了。

◎ 涨到离谱时先撤为妙

看到某一个东西价格涨到高得离谱的时候，要想到局势马上将要发生变化，它的价格马上就会跌下来，因此，明智的投资者会抓住一切机会卖空它。这个理论在全世界都适用，当市场对某个东西狂热追捧，所有人都蜂拥而至来买这个东西的时候，也许就是这个东西崩盘的时候了。在此之前，投资者就要学会分析崩盘的原因，如果找到崩盘的理由，就要卖空它。

当局势的重大的变化正在发生时，例如灾难将要结束，政府投资于某个领域，市场上出现了一些新发展，这时，投资的价格往往相当便宜，投资者应该快人一步，抢先投资。因为投资的价格相对便宜，那么即使这是一个错误的投资决策，最终投资者出现亏损，赔的钱也不会太多。罗杰斯就是在关

注潜在的变化之后，在东西十分便宜时进行投资，这就是他成功投资的秘籍。

要想摸清局势的变化，就必须做很多的调研，如果该地战争将要结束，投资者应该亲自去了解当地的人民、市场和所有情况，还可以通过书籍、新闻报道等了解该地的局势。在投资之前做足研究工作，进行调研，并适当参考他人意见，可以避免犯很多错误。

而且，这项研究工作必须从投资之前开始，一直到投资过程之中，你都必须一直监控局势、形势，一旦发生重大的变化，就要考虑是不是该撤资离场。如果是积极的、正向的变化，就可以考虑是否该加大投资，或者发现新的投资领域，等待某些东西的价格下降，然后抓住投资机遇。

● Tips

①局势的变化对投资决策的成败至关重要，包括灾难的发生，政策的转变，以及市场出现的新事物等，都可以影响投资行为，投资者应该抓住这些机遇，监控形势，等待买进和卖出的时机。

②了解局势的变化需要投资者事前做好研究，进行调研，抓住重大变化的发生，并以便宜的价格买进。投资者必须知道自己在做什么，如果借钱投资，就要考虑到投资回报的周期，并谨慎行事。

③投资者应该在某一个可能将会发生重大变化的领域寻找投资机会，并考虑到未来一段时间会出现的问题，决定等待还是进行多元化投资，因为这两个选择都有可能会带来很大的损失，因此投资者必须关注自身精通的领域，多元化投资的风险其实是非常大的。

④投资并不是一件简单的事，做出投资决策后也不可能一成不变，应该根据局势的变化做出相应的调整。投资者必须努力，也必须集中注意力，关注当前的时间和环境，关注某一个重点领域。如果发现这块市场并没有预想的那么好，就要做出一个止损的决策。

行情总在绝望中诞生，在半信半疑中成长，
在憧憬中成熟，在希望中毁灭。

——约翰·邓普顿

83. 约翰·邓普顿：看起来不起眼的投资，往往会在一段时间之后产生意想不到的结果

邓普顿是 20 世纪最成功的逆向投资者，他一切投资行为的指引就是：“在大萧条时期买入，在网络泡沫时期卖空，中间还有若干次正确的市场判断。”因为在他看来，最不起眼的投资，往往会在一段时间之后产生意想不到的结果。

◎ 最大悲观点，最容易赚到的钱

在经济大萧条最低迷的时候，邓普顿回到美国成立了自己的公司，初始资产规模仅为 200 万美元，这在当时的投资界看来，实在小的可怜，十分不起眼。可是在邓普顿的经营管理下，30 年后，当他出售这家公司时，该公司管理的资产已经超过了 3 亿美元。

他的投资特点是，在全世界范围内寻找被大家忽略的企业，目光触及

全球，梳理并寻求已经触底，同时又具有远大前景的行业。邓普顿是一位把低进高出投资原则发挥到极致的投资大师，他总是在“最大悲观点”时投资。

其中尤其值得一提的，也是最经典的案例是 1939 年的收购，当时正处于大萧条和战争的双重恐怖气氛之下，邓普顿借款收购了在纽约股票交易所和美国股票交易所挂牌的 104 家处于破产边缘的公司各 100 股，价格都在 1 美元以下。4 年后，整个投资组合的价值上升至 4 万美元。二战结束后，邓普顿也是最早投资战败的日本和德国的投资者之一，在 20 世纪 70 年代末，邓普顿还大量买进濒临破产的福特公司的股票。

后来，邓普顿进入共同基金领域，建立了“邓普顿成长基金”，在此后的几十年里，该基金的年均回报率都保持在 13.5%。为了更好地进行逆向操作，邓普顿移居巴哈马，此后，他的投资表现甚至优于住在曼哈顿期间。他是免受日本熊市亏损的投资者之一，也通过做空网络泡沫在几星期内赚得 8000 万美元，他自称是“最容易赚到的钱”。

◎多留意不起眼的投资，往往会带来意想不到的收益

一些看起来不起眼的投资，往往会带来意想不到的收益。因为市场并不是一台可以正确确定价格的机器，相反，它会周期性地、非常危险地发生一些失控的行为，但是，产品的价格不可能永远脱离基本面，市场最终会还原产品的真实价值，即使在全球资本市场都是如此。投资者应该善于抓住市场的非理性波动，这就是投资的机会，投资者的任务就是发现这个机会，并投资这个机会。

然而在现实生活中，少有投资者对一些看起来不起眼的投资机会多加留意。而投资者应该相信，即使小得不能再小的投资机会，只要抓住了，就可

投资的套路

— 336

能收获意想不到的惊喜。如果你去过椰树林立的海南岛，肯定会喝椰子汁，喝完之后，通常就是将椰子壳顺手一扔。可是你有没有想过，这些随处可见的椰子壳废弃物中，就蕴藏着巨大的投资机会。

这不，一个初来海南岛的打工仔就发现了这个机会，灰头土脸的椰子壳摇身一变，就成了一把把美观又环保的椰刷，绚丽多姿、惟妙惟肖的椰棕工艺品，而且，还把这些特色工艺品出口日本、韩国、新加坡等地。谁也没有想到，这样一个不起眼的小椰壳，就为这个打工仔带来意想不到的收益，助他完成了奇迹般的人生跳跃。

如果你去过浙江义乌的小商品市场，你就会惊叹于那些看起来毫不起眼的小商品，竟然可以给投资者带来巨大收益。像小饰品、打火机、针头线脑等，这些小玩意儿的制造商，往往都是当地赫赫有名的大老板。有一位专做饮料吸管的老板，每天都要出口两个集装箱的产品，一天的纯利润高达几万元。就是这些毫不起眼的几分钱利润，成就了一个又一个成功商人。

一个聪明的投资者不仅要善于抓住大的趋势变化，还要从小处着眼，留意一些看起来毫不起眼的投资机会，毕竟初始投入的成本低，风险小，在一段时间后，如果得到市场的欢迎，将为投资者带来意想不到的收益。



大师小传

约翰·邓普顿

全球最具智慧以及最受尊崇的投资者，《福布斯》杂志称他为“全球投资之父”以及“历史上最成功的基金经理”，全球投资方法的先锋。《Money》杂志将邓普顿誉为“20世纪当之无愧的全球最伟大的选股人”。

● Tips

- ①投资机会也可以在日常生活中挖掘，那些看起来最不起眼的东西，也有可能就是成就投资者的商机，因此，投资者除了关注市场、政府、国家和全球的大的投资趋势，还应该留意身边的投资机会。
- ②小的投资初始资金投入少，发生亏损的可能性较低，风险较小，一旦成功，就是以较低的成本换取较大的收益，而万一失败，也不至于亏损太大。
- ③任何一个成功的投资者都不是一蹴而就的，最初的起点也是一个个毫不起眼的小店铺、小产品、小办公室，因此，普通投资者与其追逐投资大师的脚步，不如自己开创成功投资之路。
- ④就算是毫不起眼的投资，在它给你带来意想不到的收益之前，都不可掉以轻心，要注意防范风险的发生，并做好调研工作，不打无准备之仗。

市场最大的魅力在于你永远都不知道后面一秒钟会发生什么，往往你一旦踏入这个圈子，恐怕就再也难以全身而退，而只有稳定持久的盈利者，才能笑到最后。

——吉姆·罗杰斯

84. 罗杰斯：投资追求的不是一两次的辉煌，是稳定持久的盈利

进入市场的人都会发现，这不仅是一个创造神奇的地方，也是一个充满魔力和幻想的场所，有很多人抱着一夜暴富的心态进来，最终带着绝望的神情离开。这就是市场，成就梦想，也粉碎了很多人的美梦。

◎ 一夜暴富还是一夕破产？都不要

其实在市场中，一夜暴富并不是没有可能，但是比起这个愿望，更多人尝到的是一夕破产的苦果。市场就是这样一个令人迷恋的地方，有人声称自己只追求一两次的辉煌，可辉煌过后，又有哪个投资者能够全身而退，更多的人都是屈从于贪婪的本性，一再加注，一再想赢得更多，然后，突然有一天，你在市场上再也看不到他了。

所有的资金都输完了，那么还有什么余地留给他呢。这就是市场的魅力，吸引着人们前赴后继，而想要在市场上存活，你必须小心翼翼，暂时的盈利算不了什么，暂时的亏损也不用怨天尤人，因为投资向来都不是一件轻而易举的事，既然你决定进入市场，就要做好打持久战的准备。毕竟，投资追求的并不是一两次的辉煌，而是稳定持久的盈利。笑到最后的人，才是笑得最好的人。

不管你的投资项目短期表现得再好，都不要盲目乐观，应该冷静下来分析这项投资近期出现高收益背后的原因，找出增长的真实原因，如果是一些短期的因素，就根本没有必要心花怒放，如果是一些可以长期稳定下来的因素，投资者就要分析这种因素的保持条件，并尽可能创造或者延续这些条件，重视收益的持续性。因此，投资者最好是坚持持有表现稳定且持续的股票基金。

如果投资者不具备恰当分析投资项目近期高收益背后原因的能力，因为这确实也不是一件容易的事，那么就更多地关注已经表现出很好的收益持续性的投资项目，因为这比创造了一两次辉煌的投资项目更能反映该公司的整体投资管理能力。选择长期投资，就要看重那些真正能够给投资者带来稳定回报的项目，因为从长期来看，收益的持续性远比一两次取得收益冠军更为重要。

◎ 遵守游戏规则，才能玩得出色

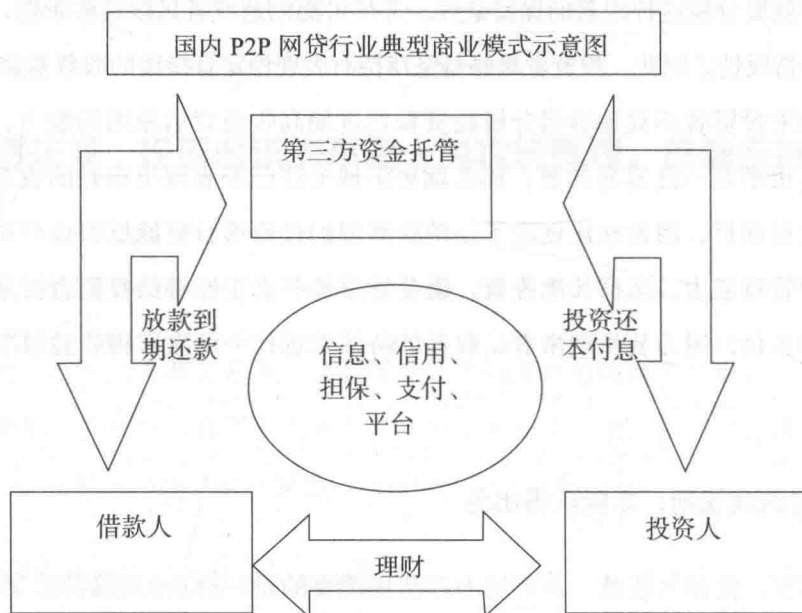
其实，比起大智慧，在市场上存活更重要的是一种信仰和耐力。投资就是一个等待的过程，是一门等待的艺术。稳定持久的盈利就是等待的结果，而那些等待不了的投资者，要么就是追求了一两次辉煌就早早退场，要么就是遭遇了一两次亏损就远离市场。这些投资者都没有看清投资的本质。暂时的辉煌和失利在市场的整个生命周期里只是看不见的小小浪花，只有持续的潮涨潮落才会留下值得铭记的一页。

投资的套路

— 340

对于这个市场，投资者要时时怀有敬畏之心，把风险的控制摆在第一位。短期的暴利往往意味着巨大的风险，因为此时投资者已经被胜利冲昏了头脑，很容易做出不理智的投资决策，至于当初想好的见好就收，相信在那些取得了一两次辉煌的投资者中，很少有人做得到。大多数是继续加大投资，包括盈利在内，继续投入大笔资金，满心希望取得更大的收益，最终迷失了自己。

现在 P2P 理财平台众多，深得投资者的青睐，但是只有理性、谨慎地摸清游戏规则并遵守游戏规则，选择正规、信誉度高的公司投资，才能持久稳定地盈利，风险也相对较小。



贪婪是人性固有的弱点，市场只是其中一个将其展现得淋漓尽致的一个缩影。只有超越自己的弱点，坚持在市场上获胜不是一两次的辉煌，而是持久稳定的盈利，才有可能真正获得持久而稳定的盈利。

追寻稳定持久的盈利，就要学会运用止损，罗杰斯的方法就是一旦发现他的决策导致了 10% 或者 15% 的跌幅，就会自动抛出，做更多的研究和调查，

认真地检查决策的对错，以及造成目前处境的因素，并找到最适合的方法。

罗杰斯一直把稳定持久的盈利作为投资的关键因素，他投资中国的股票，并坚定持有，还在 2008 年的金融危机时买入了更多的中国股票，他不打算出售，因为他坚信中国会成为世界上强大的国家和经济体，而他只需等上 15 年，或者更久一点，那就让自己的儿孙收益。总之，投资中国对于罗杰斯来说，可以给他带来稳定持久的盈利，那么就算等上 100 年也是值得的。

要追求持久稳定的盈利，投资者必须有自己的原则，就像无论是去踢足球还是看电影，都有规则和纪律需要遵守，发现盈利就狂热地加大投资，发现亏损就盲目地打退堂鼓，这些情绪化的表现都不利于客观决策的做出，也不利于获得稳定持久的盈利。投资者只有克服自己的情绪化，时刻保持理性客观的分析，才有可能稳定持久地盈利。

● Tips

- ①要获得持久稳定的盈利，才能在市场存活，一两次辉煌赚的钱极有可能因为投资者的不理性情绪决策最后归还市场，因此，在投资之前，先耐心地做好研究工作，先不投入一分钱。因为任何一点的不熟悉和疏漏都可能导致亏损，以及投资者的情绪波动，进而造成更大的亏损。
- ②稳定持久盈利的获得需要时间、坚持和耐心，在投资过程中，投资者要去感受和了解市场的趋势，随市场的改变随时调整盈利目标和投资决策。
- ③想获得盈利，方式有很多，但只有长期、稳定、收益较为理想的盈利模式才是真正的获益。而那些亏损和盈利交替，高峰低谷频繁出现，一两次的辉煌最终拿不到什么好处。
- ④每一个投资者都有自己的投资风格，包括技术指标、感觉直觉、宏观经济战略思维，以及反应迅速等，都可以为投资者带来收益，但必须经过市场长期的考验才能得到承认。

每个人都有足够的智力在股市赚钱，但不是每个人都有必需的耐力。

投机是一场游戏，更是你自己的事业，需要持续的努力、付出和总结。

——彼得·林奇

85. 彼得·林奇：比耐力，不比爆发力

每一个进入投资市场的人，都想成为最优秀的投资者，这是一个比消遣娱乐和社会交往更大的游戏，每个参与者必须投入更多，加大获胜概率。而真正享受其中的投资者也会得到真正的愉快和满足。

彼得·林奇不仅是这场游戏的大赢家，更收获了持久的胜利，因为他深知，要在市场上获胜，靠的是耐力，而不是爆发力。尽管他自己就是一个爆发力惊人的投资者，同时，他更是市场中一个不懈的追求者。

◎ 只有不懈坚持才能成功

在这场游戏中获胜，投资者不得不像训练有素的职业运动员一样，始终坚持不懈地锻炼自己的投资技巧，总结自己的投资经验，并从不断的错误之中学习，还要有战胜挫折的勇气和能力。不一定要时刻保持巅峰状态，但要

在市场中取胜，就要注意调节自己的体力和精力，使之保持一致，这样才有不懈的耐力战斗下去。

投资成功与否与投资者在投资过程中的努力程度成正比，包括坚持做行情记录，对市场进行思考，总结出自己的结论。一个想在市场中长久待下去的投资者必须记住，别人的看法只能做参考，谁都不会因为别人的说法而赚大钱，投资者必须有自己的判断，并且最终相信自己和自己的判断。

在市场中获胜，期间难免经历无数次决策失误和亏损，任何一个投资者都要花很长时间才能从他所犯的错误中学到所有的教训。而只有坚持到最后的人才配得上拿头奖。市场永远都是正确的，在投资这条路上只有一种方法可以取得成功，那就是努力和坚持。

◎ 频频出手不代表稳操胜券

等待投资的时机需要坚持，找到投资的机会也需要坚持，时机就是一切，只有耐心等待市场出现真正完美的趋势，在此之前不要做预测性介入。

投资从来不是每天必做的功课，那些认为随时都要投资的人，他们不是因为找到了投资的理由，而是因为没有耐心，总想着凭借一次性的爆发力大赚一笔。然而，这样频繁操作的后果就是，不但没有赢钱，反而出现了多次亏损。这些看中爆发力的投资者忽略了一个条件，投资必须设法避免亏钱。知道应该做什么，与知道不应该做什么对于投资者的命运一样重要。

在做出投资决策之前，要对自己的判断进行考量，如果确信自己的判断正确无误，对自己的操作有利，那么，等待合适时机才进场，这是有头脑的投资者的做法。做任何事情都要讲究时机，能否抓住时机是一回事，能否等到时机的出现则是更关键的事。那种认为自己可以随时投资的人，他们追求的是爆发力，然后得来的往往是爆发性的亏损。

投资的套路

— 344

可是在每一个投资者心中都住着一个冒进冲动的自己，渴求爆发大赚一笔，可是，赚大钱要靠“等待”，而不是靠频频出击。只有等到所有因素都对投资者有利的时机才出手，这样才能一击即中。预测市场是困难的，因为人的本性往往操之过急，最终也将付出代价。

仔细回想一下，自己上一次亏损是不是由于缺乏耐心造成的，想着马上出手就能稳操胜券，却没想到爆发力最终敌不过耐力。在市场上，比耐力，不比爆发力，因为坚持才是胜利，一两次的爆发最终敌不过持久的耐力。

赚钱的不是爆发，而是静等。投资者需要做的就是观察市场正在告诉他什么，然后对此做出反应。最终的答案就在市场本身之中，而可能遭遇的挑战来自对呈现出来的事实是否做出正确的解释。

● Tips

- ①保持勇气和耐心，静观市场变化，在行情结束前不断出现的小回落或回升保持持股不动。等待市场发出的进入市场的信号，或者等待市场发出的退场的信号，真正重大的趋势不会在一天或一个星期就结束，它走完自己的逻辑过程需要一定时间。
- ②在大多数时候，投资者要做的就是持币观望，直到合适的行情出现，耐心等待，蓄势待发。当行情出现，有很多有利的机会，就应该立即出击，在关键点上进行交易。
- ③等待时机的出现，并不意味着在最低的价格时买进，和在最高的价格时卖出，而是应该在恰当的时候买进，在恰当的时候卖出。投资者永远不要失去耐心，要等到关键点的出现，就能轻而易举地赚到钱。
- ④投资市场的爆发力基于时机的选择，但是一两次时机并不能带来持久的胜利，凭借耐力取胜的投资者才能在市场上取得成功。要等到尽可能多的有利因素的出现，之后再行投资。耐心可以使你赚到钱，而不是速度和爆发力。

正确就是正确，错误就是错误，只做正确的事情，不要错上加错！

——杰西·利弗莫尔

86. 杰西·利弗莫尔：接受错误，保住能力才能走出瓶颈

杰西·利弗莫尔初到纽约，投资 2500 美元选了一家经纪公司开立账户，结果把好不容易赚来的利润慢慢赔掉，他尝到苦头，开始分析自己犯下的错误。从这时起，详细分析过去的错误，就成了利弗莫尔今后成功投资十分重要的特质。错误经验，也是利弗莫尔最佳的学习工具之一。

◎ 投资大师的错误史说都说不完

每一个投资者都必须承认自己会犯错误，不过承认这一点会让投资者产生不安全之感，进而生出戒心，这份戒心反过来会使投资者保持警惕，时刻准备着改正自己的错误。在心理层面上，相信自己难免会犯错误；在现实意义上，注意自己和他人的错误，当然，要有原谅的能力，承认自己的错误，并保住自己的能力。

这是投资获胜的必备素质，接受自己和他人的错误，当然，还要接受市场的错误，果断止损，保住能力，等待下一次的投资时机。接受错误是保住能力的前提，保住能力是接受错误的结果。

如果你问投资大师们他们犯过多少错，“那要看你有多长时间听我说了！”，就连投资大师说起自己的错误来都会滔滔不绝，口若悬河，我们普通投资者犯的错绝对不比他们少。不过，却很少有人能做到他们那样接受错误的大度。每一年，投资大师都会对自己以前所犯的错误做自我检讨。

而我们普通投资者却对谈起自己的错误避之不及，这就是人的本性，回避错误，逃避批评，战胜市场首先要战胜的就是投资者自己的本性。错误伴随着每一个投资者的一生，只要进入投资领域，就没有敢说自已百分之百没犯过错的人。投资离不开错误，离开了错误就没有投资。

◎ 接受错误，迎来自己的春天

寻找投资机会，从本质上来说就是利用市场的错误，找到那些被严重低估的优质产品。只有犯错，才有成为被错误定价的优质产品的机会。每个人都有犯错误的能力，关键是能否接受错误，认识到自己是被严重低估的优质投资者，这就是那些天才的投资者所做的事情。他们接受错误，因为他们知道，迟早有一天，市场会为他们正名，最终迎来自己的春天。

甚至有投资家说自己所做的每三笔投资中就有一笔是错的。因此，他自己面对市场时始终保持谦虚低调的姿态，时刻注意保住自己的能力。承认犯错误的事实并不会伤自尊，因为接受错误的结果，最终能够保住能力，这对于投资者来说是最重要的。还有的投资家会与自己的搭档合作，一个负责犯错误，一个负责分析错误，然后避开再犯这个错误的可能。

只有接受错误，才能承担犯错误的责任，才能保住能力，走出瓶颈。接

受错误需要勇气，不要把犯错当成羞耻之源。其实，接受错误是一件值得自豪的事，因为不经过一番努力常人很难做到。在市场上，不存在完美无缺的投资者，犯错误不用感到羞耻，不接受自己的错误，不能及时纠正错误才应该感到羞耻。其实，真正的快乐来自于发现了一个错误。成功的投资者不是来源于准确的预测，而是来源于接受错误。

如果投资者不接受自己的错误，就是一种自欺欺人的做法。如果说错误值得人们的原谅，那么掩盖错误绝对不值得原谅。拒绝接受错误也意味着拒绝纠正错误，更何谈保住自己的能力，那么，将很难避免再犯类似的错误。而且，为了掩盖一个错误，往往还要犯一系列的错误。

● Tips

- ①接受错误需要勇气，同时也需要智慧，因为只有接受错误才能保住能力，分析自己的错误，并避免下次再犯同样的错误，避免犯错误的最好方式是不投资，既然决定投资就要有接受错误的准备。
- ②投资的错误一旦被接受，就不是一件令人羞辱的事情，也许可以称为一个杰出的错误，就算因此遭遇了较大数额的损失，毕竟保住了能力，为下一次投资储存了力量。
- ③是否接受错误，可以成为判断一个合格投资者的标准，如果只是对自己的成就夸夸其谈，而对自己的错误闭口不谈，这一点可以把普通的投资者与杰出的投资者区分开来。

投资者进入投资市场如果没有掌握知识，他失败的概率是 90%。

而如果他掌握了 90% 的知识再进行投资，那他成功的概率为 0。

——威廉·江恩

87. 威廉·江恩：知识永远不可能准备充分

比起投资理财理论的掌握，实战经验往往更为重要。无论掌握了多少投资理财知识，不运用于实际，那么取得收益的概率都为零。因为，知识永远不可能准备充分。只有投身实践，然后在实践中学习，同时兼以理论的补充，才可能进行一次又一次成功的投资。

◎ 脑袋里装得太多，也可能不是什么好事

在做出投资决策前，我们学到的关于投资的理论多得大脑都装不下，包括价值投资法，投资要有耐力，看清楚投资的标的，投资要有合理预期，等等，想着储备更多的理论知识，再进入资本市场，然而却不知道在投资领域，知识永远不可能准备充分。就像你拿到一幅比例十分精准的地图，然而不管你把这幅地图看得多仔细，研究得多认真，如果你不踏上路途，永远到不了

目的地。

投资者并不需要掌握多少理论，拥有多少投资知识，正确的投资理念往往只是寥寥数语，而正确的投资决策背后，依据的往往只是简单而容易被忽略的常识。只是这些常识的投资理念往往知易行难。常常被投资者挂在嘴上，却少有人真正践行这些投资理念。

市场的变化周而复始，最终会正确反映事物的价值，那些被过高估值的事物迟早会跌下来，而被过低估值的事物迟早会涨上去，投资者需要做的就是果断出击，低点买进，高点卖出，而不是永远停留在理论层面。因为，知识永远不可能准备充分，等你觉得准备得差不多的时候，往往也是与机遇擦肩而过的时候。

对于投资者而言，如果没有充分的知识储备，在投资决策之前不做合乎实际的研究，就贸然进行投资，这样的投资往往会招致失败，不过比起没有充分的知识储备，更令人沮丧的是，空有一身投资知识和智慧，却不见任何行动，那么，一切仍属空谈。

◎ 投资路在何方？路就在脚下

理论和实践从来都是做事成功的两个要素，充分的准备和实际行动可视为事物的两个方面，缺少任何一面都不能成其为投资。投资也要讲究适度原则，知识的积累掌握不可太过，纸上谈兵对于投资而言没有丝毫好处，而只注重实践，而不在意知识的学习也不能带来成功的投资。

只做准备而不行动，那么知识掌握得再充分也只是徒然浪费时间。不论计划有多么周详，市场的不可预测性决定了，最终一定会出现让投资者始料未及的状况，不可能针对出现的每一种情景都有应对知识，并制定出解决方案。换句话说，不要在知识准备的道路上走火入魔，关键还是去投资，有准

备的投资，而不是落入不断演练、计划、学习准备知识的圈套。

知识永远不可能准备充分，但路就在脚下。无论是对于人生还是对于投资，这句话都是正确的。只有行动，只有去追寻，才有可能有收获。如果你认为自己能够做到一件事，那你大概可以做到；而如果你认为自己做不到，那么你就永远做不到。

投资也是如此，之所以有些人一直不敢贸然进行投资，不是他认为自己的知识准备得不充分，事实上他的投资理论比一些有经验的投资者掌握的都多，主要是对于自己的投资行动缺乏信心。总是认为自己距离能进入市场还差了点，总是认为自己有没考虑到的地方，总是想实现设想每一种情况的应对措施，结果，顾虑越多，准备得越多，反而越缺乏投资的勇气。

● Tips

①投资者要知道的第一件事就是风险自负，因此，投资前的准备工作对于防范风险至关重要，投资理财知识的掌握无可厚非。最忌那种抱着短线投资想法的投资行为，这样多半是要亏损的。

②市场很难出现一种能让投资者完全满意的状态，因此，投资者的知识准备永远不可能充分，而且，市场的不可预测性也加重了这种不确定性。因此，要等到知识完全准备充分时再入场，通常也会与投资机会失之交臂。

③与充分的知识准备相比，投资者的心理状态对投资决策的正确与否起更大的作用。投资成功对多数人来讲，就是心态、技术二者有机的结合。知识决定技术的强弱，心态决定盈利的持久性。因此，聪明的投资者应该一边学习知识，一边在实践中提高心态的平衡能力。

财富在人口中的分配是不平衡的，社会上 20% 的人占有 80% 的社会财富。

——巴莱多定律

88. 巴莱多定律：投资市场上总是少数人赚钱，多数人赔钱

在 19 世纪末期，意大利经济学者巴莱多偶然注意到当时英国人的财富和收益模式，遵循一个二八定律，在调查取样中，巴莱多发现大部分的财富流向了少数人手里。而且，这一现象在其他国家也广泛存在，而且在数学上呈现出一种稳定的关系。

因此，二八定律就成了这种不平等关系的简称，当然，在实际中，精确的 80% 和 20% 很少出现。在投资市场上，这一定律的应用就是，总是少数人赚钱，而多数人赔钱。

◎ 投资了这么久，你赚到了吗

经济学家范棣做过统计，20 多年以来，中国股市的平均投资回报为负值，赚钱的股民少之又少，总体上，大约 90% 的投资者没有通过投资得到任何回报。

出现十人九亏的状况，普通投资者，特别是散户，基本上都只有赔钱的份儿。虽然其中受益的群体得到股份的来源不同、价格不同，但是按照股市“生存食物链”的规则，散户永远处于这个“食物链”的最底端，只能被吃。当然最终的结果是多数人赔钱，而只有少数人赚钱。



统计数据显示，在过去的 21 年里，投资者投入股市的资金总共 6 万亿，而股市回报给投资者的仅有 8 千亿，算起来集体亏损 5 万 2 千亿元，平均到 6000 万户头，每户亏损 86600 元。

在中国股市有一个广为流传并被广大股民长期认可的说法，就是一赚二平七亏，10 个投资者中，只有一个赚了钱，有两个投资者投资回报勉强持平，而其他 7 个投资者都处于亏损状态。

普通投资者因资金门槛等原因缺乏一些风险对冲工具，也缺乏专业的投资知识，处于信息弱势地位，通常是跟风买进，之后又无法及时修正自己的错误，抗风险能力与自我保护能力都较弱，出现赔钱的可能性较大。

每一年都有几百万的投资者进入市场，也有数以百万计的投资者因遭受严重损失而离场，但是，由于国内的投资渠道比较狭窄，以及一些专业理财机构的涌现，导致投资者前赴后继进入市场。因此，个体投资者的数量还会

呈现上升趋势，应该把重点转变到投资理念上，关注价值投资、理性投资，引导市场行为趋向成熟。

◎ 要做到不赔钱？还是止损吧

进入投资市场，很多人都抱持着一些错误的观念，认为只要投资只要理财，财富就会越来越多，只要买入股票，或者认购基金，最终都会赚钱。这才给投资市场提供了资金，当然也为赚钱的人提供了越来越多的诱惑。还有的投资者只要赚到一笔钱，就过早离场，过快止盈，结果错过大利润，难以成为市场的赢家。或者另一个极端，一定要等到破止损线时才离场，结果发现亏损已经达到难以挽回的地步。还有的投资者喜欢进行补仓操作，将大多数时间花在研究投资项目的选择上，而不是建立自己的交易系统。

对于处于亏损状态的投资者而言，最容易犯的错误就是不及时止损，心怀侥幸，或者下不了手。因此，在决定投资之前，就要设定止损点或止损位，如果不设置止损，就永远不知道这只股票会跌多深。止损的作用相当于为你的投资装了一根“保险丝”。一旦市场大跌，这根保险丝就会烧断，也将阻止更大的损失发生。一个明智的投资者不需要多么聪明，反应多么快，而是要有止损的勇气。

之所以出现大多数人赔钱的现象，第二个原因就是投资者总想追求利润的最大化。这样，本来选好一项投资，结果没有得到较快的收益，就立马转投另一项投资，结果到哪儿都赚不到钱。有的投资者耐心不足，不能等到最高点的出现就急于抛售，或者等不到最低点就急于买进，这样，常常导致短线操作，赚不到钱。还有的投资者抱着侥幸心理天天满仓，结果被深度套牢，损失惨重。

其实只要抓住每年几次的投资机会就可以得到满意的收益了，就连巴菲

投资的套路

— 354

特的年均收益率也才 30%，就被称为大师了。市场总是充满机会、充满诱惑、也充满陷阱，因此要学会抵御各种诱惑，包括一些赚快钱的诱惑，以及高利润的诱惑，只有放弃一些机会，才能抓住一些机会。

投资者要有自己的独立分析，并坚持自己的投资原则，而不是轻信他人的言论。同时也要对市场上出现的一些突发的重大消息有一定的免疫力，保持自己的投资步伐。不能仅凭道听途说就做出投资决策。

● Tips

- ① 投资市场只有少数人赚钱，而大多数人是赔钱的，因此，在决定进行投资之前，要对可能出现的亏损的风险做好心理和物质上的准备。同时，也要加强理论知识的学习，有承担亏损和接受错误的勇气和能力。
- ② 如果暂时赚钱，稳健保守型的投资者可以选择见好就收，毕竟，赚来的钱很有可能最终会归还给市场。而如果暂时亏损，也不用灰心丧气，因为市场需要耐心和毅力，只有保持持续稳定的盈利，才可以说自己赚到了钱。
- ③ 巴莱多定律的提出，要求投资者清醒对待可能出现的盈利和亏损，在市场中，这些都是正常的现象，尤其是在出现亏损时，要保持理智的心态，认识到自己绝非个例，同时，也要利用市场规律，争取成为赚钱的 20%。
- ④ 在市场中赚钱很快，但亏钱也很快，保持冷静才能成为盈利的一部分人。情绪的崩溃最容易带来金钱的亏损。

在正常条件下，为投资而购买的一般普通股，其安全边际
在于大大高于现行债券利率的未来预期盈利能力。

——本杰明·格雷厄姆

89. 格雷厄姆安全边际理论：赔钱的概率越小越安全

格雷厄姆是第一个在证券分析中提出“内在价值”概念的投资大师，“一般来说，内在价值是指一种有事实——比如资产、收益、股息、明确的前景——作为根据的价值，它有别于受到人为操纵和心理因素干扰的市场价格”。

◎ 安全边际越大，赔钱概率越小

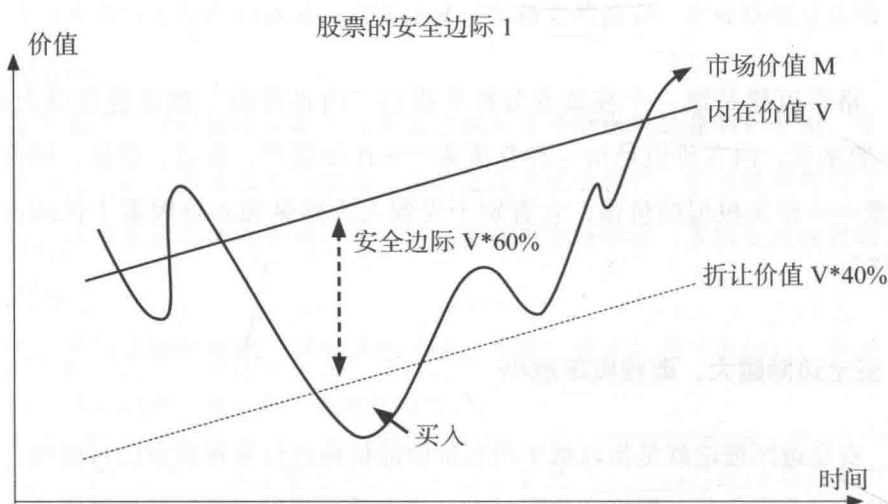
安全边际理论就是指以低于内在价值的价格进行某种投资的可能性，价格越低于内在价值，则安全边际越大。这也是价值投资基于的主要理论。安全边际越大，那么赔钱的概率就越小。

当内在价值被低估的时候，则安全边际为正，当内在价值与价格相当的时候，安全边际为零，而当内在价值被高估的时候则不存在安全边际，或安

全边际为负。像格雷厄姆这一类价值投资者而言，安全边际理论的意义在于，只寻找那些价值被低估尤其是被严重低估的投资对象，它们的安全边际比较大。那么，赔钱的概率就比较小。

价值投资者关注的是内在价值与市场价格之间的差距。但是，内在价值与价格的不同之处在于，内在价值的不确定性，至少与市场价格相比，内在价值则更显抽象，绝不是简单地与账面价值等同。同时，内在价值也不是由盈利能力决定的，因为盈利能力是对未来的预期，而未来的预期一般而言难以确定。而且，投资者也不能保证目前的盈利能力能保持多久。

如下图所示，投资的内在价值随着时间增长，呈现稳定的上升趋势，然而市场价值（价格）却呈现大幅度的上下波动，当价格大幅低于折让价值（低于内在价值的 40%）时，此时是最好的买入时机，安全边际有 60% 的区间。



其实价值投资并不是一定要确定某一投资的内在价值到底是多少，而是弄清楚其内在价值是否足够，简单而言就是，是否比市场价格高或低。因此，

只需要一个大概的近似于内在价值的数字就足够了。就像我们要知道一位女士是否成婚并不需要打听她的确切年龄一样。

运用于实际上就是，如果某项投资的市场价格变得过高或过低，那么我们就很容易确定其安全边际是否足够大，就是内在价值被严重高估还是低估。就像一家箱包公司的股票，我们很难决定股价应该接近 20 美元还是 200 美元，但是，如果它的市场价格是 10 美元，那么其内在价值肯定高于其市场价格。

因此，在投资分析中使用的内在价值的概念具有灵活性。在不同的情况下，内在价值的确定程度也有所不同。确定程度可以由一个近似值的范围来反映。如果市场形势不甚明朗，那么这个范围也就可以相应地扩大，就像箱包公司的内在价值可以在从 20 美元一直到 200 美元这个区间浮动。虽然内在价值不确定性的范围如此之大，但是如果其当前的市场价格大大超出这个范围，那么投资者仍然可以十分确定其安全边际有多大。

◎ 价值投资也没有那么简单

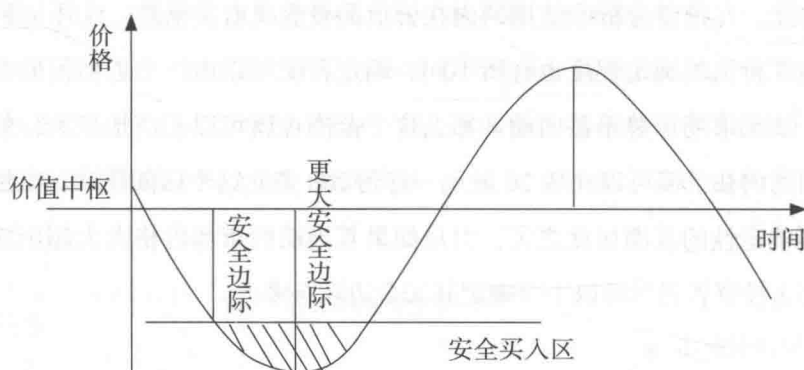
那种想时时刻刻通过估算投资项目内在价值，比较其与市场价格的差距，从而确定其安全边际有多大的做法其实是错误的，因为内在价值并不是一个可以精确到小数点位置的数字，而是一个大致的范围。只要市场价格与之相比出现明显差距，就可以确定其安全边际的大小，进而确定投资者自己的赔钱概率。

因此，价值投资家的分析也不可能永远都是正确的，可能某些结论在逻辑上成立，但是运用于市场中时，往往并不能反映真实情况。主要有以下三个原因：

第一、得到的数据不足或不准确。这一点是在市场中较为严重的情形，

不过其重要性并不见得有多大。因为极少出现故意伪造数字的情形，大多数情况都是因为使用了某种会计手段从而导致数据的准确性出现偏差。

第二、对于未来预测的不确定性。市场具有不可预测性，尽管可以基于当前的事实和明确的发展方向对市场做出预测，但任何可能出现的新状况都会使这种预测变得毫无参考性。预测市场是基于历史记录对未来发展方向的大致指导性，如果对此的准确性怀疑越大，那么预测的价值也就越低。只有在那些具有长期持久稳定性的行业里才比较有效。



第三、市场的非理性行为。市场是非理性的，无论是对于未来的预测，还是对于市场逻辑的把握，投资者都不能准确预测或控制，不过成功的关键恰恰就是这两个方面。市场是愚蠢的，市场价格并不能反映其内在价值，不过，投资者就是应该寻找那些价值被低估或高估的投资项目，也应该更关心市场价格。因为此时，投资者的最终判断必须在很大程度上依据其市场价格。不过这种做法要基于两个前提：第一，市场价格总是偏离其实际价值；第二，当这种偏离发生时，市场中会通过上下波动出现自我纠正的趋势。

投资者进行投资之前需要预先设定安全边际，以免出现赔钱的状况，毕竟在市场交易中，投资决策失误是没有边际的；你要么对，要么错，错了就意味着亏损。因此，格雷厄姆认为，虽然普通的理性投资者可以学会在市场

投资中赚钱，但还是应该去尝试其他的方法。因为，在市场中，大多数人最后是赔钱的。那些一直不肯离场的人，要么不理智，要么就是花钱玩游戏找乐趣，要么就是具有超常的天分。不过从任何一个意义上来看，他们都并非真正的投资者。

● Tips

①在华尔街有两种说法，一种认为“市场的判断永远正确”，一种认为“股票的市场价格就是其价值既不多也不少”，不过谁都明白，市场价格总是偏离其内在价值的，因此，投资者要善于找到一个安全边际，而且这个安全边际越大，赔钱的概率就越小。

②安全边际的确定主要基于两个要素，一个是投资项目的内在价值，一个是投资项目的市场价格，其中，市场价格无疑是确定的，不过，其内在价值通常并不那么显而易见，因为它并不是一个确定的数字，更多的是一个范围，重要的是确定内在价值是否比市场价格高或低，以及其程度，被低估时买进，被高估时抛售，这就是价值投资法的精髓。

③市场的不可预测性和非理性常常导致内在价值与市场价格的偏离，这就为投资者提供了机会，寻找安全边际较大的投资项目，等待时机出手或离场。

灵魂不经过寂寞和清苦之火的锻打，完全炼不出任何有价值的东西来。

——马克斯·韦伯

90. 马克斯·韦伯：超前投资，赚取未来钱

如果你来到果园里，发现身上只有一块钱，但是还是非常想买一个西瓜，果农告诉你，一块钱只能买那种未成熟的小西瓜，你会怎么做？是掉头就走吗，先等等吧。赶紧出钱买下那个小西瓜，接下来要做的就是，等上两个月，待到瓜熟蒂落时，再回来这个果园抱回自己当初买的西瓜。

这就是超前投资、赚取未来钱的理财大智慧。如果在投资时，能够善于买“小西瓜”，那么，赚钱就是顺理成章的事情，其余的只需交给时间来打理。

◎ 7岁就投资，你也能成亿万富翁

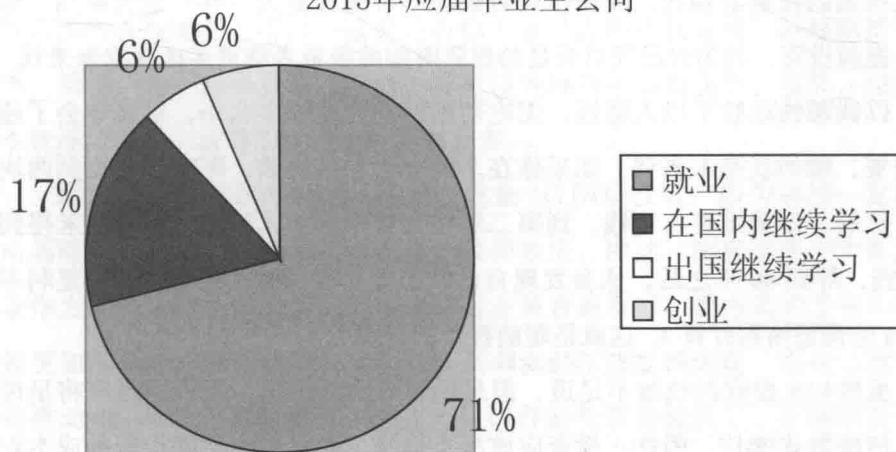
时间就是金钱，时间的威力可以让以前不名一文的东西变得价值连城。超前投资，赚取未来钱，就是利用时间这一利器，让你赚得财富，是变身有

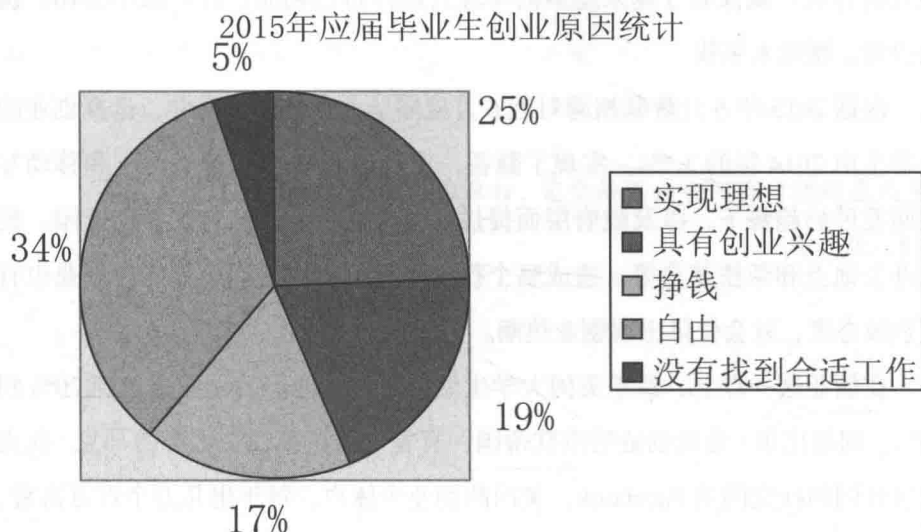
钱人的方式。就像如今越来越多的年轻人选择自己创业，开一家小公司，提前投资，赚取未来钱。

根据 2015 年 5 月智联招聘对近 6 万应届毕业生的调查问卷，选择创业的大学生由 2014 年的 3.2%，实现了翻番，上升到 6.3%。在互联网+和移动互联网发展的趋势下，以及政府层面提供的政策支持和帮扶，开辟创业园、提供办公地点和帮扶基金等，造成整个投资环境的繁荣，社会整体对创业也有着积极态度，社会整体出现创业热潮。创业是为了赚取未来钱。

在创业这一点上，似乎美国大学生做得更好，他们的创业率达到 20% 到 23%，例如比尔·盖茨创造的微软帝国，有着“盖茨第二”之称的马克·扎克伯格开创的社交网站 Facebook。美国的创业个体户，每年出几万个百万富翁。除了自己积累的创业资金，很大一部分创业者要靠 VC（Venture Capital，风险投资、创业投资）天使，比较出名的是红杉资本、软银投资。在中国，成功创业的案例也不在少数，阿里巴巴、京东、腾讯、百度等，都是超前投资，赚取未来钱的典范。

2015年应届毕业生去向





成功投资的基本要素，除了资金之外，最重要的就是勇气与时间。一个成功投资中永恒的法则就是：谁抢占了先机，坚持得更久，谁就能获得成功。想一想，一个想在投资一年后就收回本金的人，和一个觉得十年收不回本金都无所谓的投资人相比，哪位投资人成功的可能性更大一些？毫无疑问，那一个提前投资，并为自己提供充足的投资时间的投资人能更多地赚取未来钱。

以钱赚钱远胜于以人赚钱，无论初始的投资规模多么小，只要学会了超前投资，赚的就是未来钱。如果你在7岁时存了一块钱，年末你将得到两块钱，然后，你继续存这笔钱，到第二年年末就得到4元钱，第三年年末得到8元钱，等到40年之后，你会发现自己的账面上有10995亿元（以年复利率100%的理想情形计算）。这就是超前投资的秘密。

虽然初次投资的钱微不足道，但是随着时间的延长，投资回报率将呈现出几何级数式增长，因此，投资应该越早越好，而且，在初期投资的成本肯定比后来这项投资为市场所认可继而价格飙升时小得多，在此过程中，初始

投资者就相当于原始股东，也相当于天使投资人，即使后来这项投资再红火，吸引再多的人投资，积累再多的资金，最初的投资者始终在这项投资中占据时间优势，也能赚更多的钱。

◎ 找到超前投资的机会

超前投资，就像提前放一坛女儿红，等到女儿出嫁的时候再起出来，就会发现酒越酿越醇，越放越香。尽可能早地投资，这样，投资的周期就尽可能地拉长，收益也将越来越高。

如果你一万块本金，年收益率是 10%，那么第一年年末你将得到 11000 元。然后，再连本带利继续按 10% 的收益投放，到了第二年年末就得到 12100 元，到第三年年末就是 13310 元，等到第八年，就是 21400 元了。如果再将这个年收益率提高一点，收益也将变得更高。

其实分期付款买房买车也是一种超前投资的做法，这就相当于以较少的投资换取较大的回报，提前享受在未来才可以享受得到的产品或服务。如果你的眼光足够好，在一家公司建立伊始就投资 10 万，然后，过了 50 年，这时，你的收益绝对上千万。这就是看似不太可能的“利滚利”的超前投资效果。当然，为了获得更高的收益，你可以选择每年追加投资，这样，投资的本钱逐年增加，获得的盈利也将越来越多。

现在，最有前景的超前投资项目就是 4G 网络投资，因为我国一直以来由基础建设拉动经济增长已经呈现出负面效应，因此，国家正在寻求新兴行业作为经济转型的带动者，其中通信行业被普遍看好，在未来的发展中将起到更加重要的作用，政府一定会加大其刺激经济增长的地位。因此，政府也将推动 4G 网络的超前投资。这就为我们普通投资者提供了一个超前投资的良好渠道。



大师小传

马克斯·韦伯

德国著名社会学家、政治学家、经济学家、哲学家，是现代一位最具生命力和影响力的思想家，是公认的现代社会学和公共行政学最重要的创始人之一，被后世称为“组织理论之父”。与卡尔·马克思和埃米尔·涂尔干被并列为现代社会学的三大奠基人，尽管他在当时主要被视为是历史学家和经济学家。

● Tips

- ①超前投资，首先要善于寻找值得投资的机会，很多超前投资之所以没有达到预想的效果，就在于投资之前没有做好研究工作，盲目跟随市场或者凭直觉做出投资决策，而不进行科学合理的分析。
- ②超前投资与任何一项投资一样，有着自身的风险，因此，决定超前投资之前，要对自身的实际状况，以及风险承受能力做一个全面并且实际的评估。
- ③超前投资是先于市场反应，做出投资决策，因此，要求投资者不仅具有独到的眼光，善于抓住机会的魄力，还要有敢于坚持的勇气和毅力。
- ④超前投资就是提前对某一项投资的价值进行估值，尤其是对其未来一段时间，或者是对长期的价值进行判断，因此，投资者要根据自己的直觉，分析研究，以及对市场的走向进行一个大致的预测。

一生能够积累多少财富，不取决于你能够赚多少钱，而取决于你如何投资理财，钱找人胜过人找钱，要懂得钱为你工作，而不是你为钱工作。

——沃伦·巴菲特

91. 巴菲特：要懂得钱为你工作，而不是你为钱工作

谈到一个成功投资者需要具备的基本素质时，巴菲特说：“任何一个成功的投资者，都不可能仅凭自己的力量就获得收益，而是善于借用他人的力量来为自己创收。我在创业的时候没有钱，但并不妨碍我的成功。这就是你要学会借鸡生蛋，让钱生钱。也就是要懂得钱为你工作，而不是你为钱工作。”

◎ 拼命挣钱？当心成为金钱的奴隶

巴菲特认为，要在这个世上立足，首先就要学会挣钱，但是挣钱不是人生的全部，如果被钱羁绊则是得不偿失，也就是说，挣钱也是要讲究技巧和方式的。

不过，这并不是说之前被时间和实践所证明行之有效的那些旧有的思路和经验不再重要，因为很多投资者就是靠着挣钱的固有模式，例如凭借自己

不懈的付出，辛辛苦苦开创一项事业，最终也能获得成功。尤其是对于那些普通和保守的投资者而言，他们更多的就是采取传统的挣钱方法发家致富的。然而，纵观那些在任何一个行业有着突出成就的人，除了辛勤的劳动，长时间的工作，已经不断的研究，还有一个重要的素质，就是创新精神。成功的投资者必须是开拓性的人，勤于思考也敢于突破，善于利用可利用的一切资源，寻求更大更高的发展。这样，开创的世界远比那些循规蹈矩的投资者要大得多。

巴菲特的个人净资产已达 727 亿美元，他的确是富可敌国，不过，他始终明白，金钱是为人服务的，人不能为钱劳累。因此，他并不是利用一些让自己感到疲倦和艰辛的方式赚钱，相反，他是运用复利的方式，让自己的金钱不断翻滚。在积累财富的过程中，巴菲特认为，与寻找机遇同等重要的一项品质就是顺其自然。要不然，人就可能被金钱左右，沦为金钱的奴隶。

看着那些整日为金钱疲于奔命的人，巴菲特说：“我反对拼命，我赞成技巧。”他永远把挣钱看作是一件有意义的事，而不是迷恋金钱本身。实际上，在累积了巨额财富之后，金钱就只是一个数字，更多情况下，金钱只是存在于脑海之中的一个概念。

◎ 让钱生钱，技巧先行

任何人都不是超人，他的能力和精力永远都是有限的，因此，应该学会用有限的个人力量换取无限的外部力量，从而最大限度地扩展财富，让钱为个人服务。包括运用他人的金钱进行投资，这样不仅可以逾越自有资金局限，还可以起到适度的规避风险的目的。特别是对一些初入市场，准备投资的新手而言，有限的资金只能进行有限的投资，不可能有太大的作为。这时，如果能够学会运用外部资金，无论是对人对己，都是有利可图的。

善于利用他人的力量，同时，也要抓住一定的机遇，因为，成功的因素有很多，你必须将各种综合因素有机结合，才可能有所收获。在此之前，投资者首先要做的就是具备应有的操作水平和能力。

要想在投资市场表现出色，除了要有对市场的高超把握，还要善于利用外部资金进行投资。这就是一个从无到有，从有到多，从小到大，实现财富跨越式积累的过程。

大学毕业后，巴菲特先在父亲的公司工作了一段时间，学习了一些基本的市场操作知识。然后，就进入导师格雷厄姆的纽曼投资公司工作，他以此为跳板，学习了很多投资理论，并积累了相当多的实践经验。因此，在纽曼公司解散后，巴菲特就回到家乡奥马哈，成立了合伙公司，而且，他拉拢众多亲友投资于他的新公司。这就是典型的借鸡生蛋，利用外部资源实现挣钱目的的方法。

后来，公司在他的带领下赚了越来越多的钱，巴菲特自己也积累了一定的资金，不过，他仍然使用让钱生钱的办法，不断扩大公司的规模。这一点从他接管仅剩两个工厂，价格暴跌，资本净产值只剩下 20 万美元左右的伯克希尔公司就可以看出。巴菲特把自己从一个纯粹的投资者变身为既是投资者又是经营者，这个双重身份让他获取了更高的利润。

当时，伯克希尔公司的经济资源已经消耗殆尽，不过，巴菲特还是从中发现了值得投资的价值，那就是人力资源。在早期与该公司各级主管的接触中，巴菲特发现他们的管理层非常优秀，经验丰富，实力强大，富有朝气，并且还有十分珍贵的忠诚品质，很多有实力的管理人员始终对该公司不离不弃，即使到了濒临倒闭的境地。

同时，巴菲特还以伯克希尔公司为据点，从一个单纯的经营纺织业务的公司，演变成一个全新的投资实体。在之后不到四年内，相继收购一家联合企业和一家国家银行，把业务扩张到包括海运、印刷、保险等各个方面，形

成真正的资本王国。利用这个杠杆原理，巧妙运用公司的人力资源和资金，井然有序地创造利润。

巴菲特常常告诉朋友们说，无论成功的投资人还是投资机构，让钱生钱是最基本的盈利方式。只是他运用得多一些罢了。

● Tips

- ①要让钱为你工作，而不是为金钱所劳累。与美国 50% 的资产性收入相比，中国只有 2% 是资产收入，现在，大多数的中国人只知道挣钱，却不知道如何利用外部资源，将金钱为己所用。
- ②利用外部资源，包括人力资源、资金资源，以及信用资源，因此，学会利用金钱的关键在于，让手头有资源可用。因此，应该培养自己的关系网，为将来有朝一日做打算。
- ③利用金钱，而不是成为金钱的奴隶，不能因为挣钱就忽视了自己精神、生活方面的乐趣，甚至以牺牲健康为代价，要知道，钱永远挣不完，而一个人的生命却是有限的。

总结自己的简单赚钱方法并坚持它。

——沃伦·巴菲特

92. 巴菲特：总结自己的简单赚钱方法，然后坚持它

在经济学院的课程学习中，教授们主要传授复杂的经济学方程和原理，却忽视了简单的过程，其实，最简单的过程往往是最有效的。

其实，盈利的秘诀就是，简单的模式重复做。而巴菲特的口头禅是：“我喜欢简单的东西。”包括投资也不例外，关键在于做那些你认为很容易做的事，将简单的事情重复做，这比做困难的事却毫无进展简单得多，也更可能取得成功，尤其是长期的投资。

◎ 简单的事情重复做，你也能成为巴菲特

作为世界上管理的资产规模最大的投资公司，伯克希尔公司总部的管理人员只有两位：巴菲特和芒格，一个是董事长兼首席执行官，另一个是副董事长，再加上另外 7 名董事会成员，每一位董事的年薪都只有 900 美元。

巴菲特说：“其实在华尔街，最大的出路就是，找到一个好的方法，然后坚定地以最大可能坚持它，直到把梦想变为现实。不过，你知道，在这儿人们每隔 5 分钟就互相叫价一次，在你的眼鼻尖下买进卖出，在这种情况下你要做到不为所动是很难的事。”

巴菲特认为，真正的投资策略就如生活常识一般简单易上手。赚钱的方法不下成千上万种，但最简单的方法最赚钱，万法归一，简单的才是最好的。投资方法越复杂，不仅投资者难以掌握，而且运用起来也十分有难度，而简单的投资方法不仅掌握起来比较容易，而且往往能够赚钱。

每个行业都有其赚钱的方法，在快速消费品行业，沃尔玛坚持着薄利多销，以最低的价格换取最大的消费量，成为世界数一数二的大型连锁超市。而巴菲特坚持的持股理念是，如果不打算持有 10 年，那么从一开始就不会碰它。每天进步 1%，只要坚持下去，最终你会发现，自己的进步早已不是可以用百分比来衡量的。

◎ 投资一个傻瓜都懂的项目

巴菲特说，成功投资的秘诀不在于你懂得了多少有效市场理论、现代投资组合方法、期权定价原理或者新兴市场理论。事实上，你最好对这些东西一无所知。因为，你去看看那些数学家、经济学家和财务专家，难道他们脑袋里的经济学知识比巴菲特少吗？那么为什么他们的投资业绩远远不及巴菲特呢，原因很简单，他们忽略了用常识进行投资的方法。

现在市面上任何一本关于金融投资的书籍都是以复杂的数学公式和令人费解的投资模型作为主要内容的，这也是很多基金管理的武器。然而，这些公式模型的存在除了让投资者肃然起敬之外，究竟有多少具有实际意义。当然，不排除那些善于运用复杂的技术指标和走势图来分析投资的人才，不过

大多数投资者却忽略了一个简单的事实：用常识来进行理性投资。

巴菲特说，价值投资太过于简单，以至于那些经济学教授都认为没必要教授它，如果你已经取得了博士学位，而且有多年运用数学模型进行复杂计算的能力，那么这时再来学价值投资就像学习小学数学一样。成功的投资甚至都不需要高等数学知识。

巴菲特的投资策略是，只集中于极少几项投资，只选择那些具有持续竞争意识，而且全心全意为股东服务的公司，然后，等待出现极低价格时购买。这样基本上不会出现投资失误。

选择那些连傻瓜都会经营的公司，因为总有一天这些公司会落到傻瓜手里。这些公司具有的特征是，业务清晰易懂，业绩持续优异，管理层能力非凡而且总是能为股东着想。同时，与选择公司同样重要的是，选择合适的时机买入，这个时机就是其价值被严重低估，这个时候买入，才有利可图，亏损的可能性相当小。

● Tips

- ①发现市场的简单一面，总结其规律，然后以简单的思维去把握它，追随市场的主要趋势，而不是主观性地猜测它，正确认识市场以及市场的规律，然后坚持以简单的方法进行投资。
- ②赚钱方法往往是越简单收益越大，将简单的事情想复杂就是自作聪明，而只有简单地对待市场，才有可能从市场中获利。简单不代表无效，复杂不代表有效。
- ③投资时只固守那些简单明了的赚钱方法，往往比困难复杂的方法获益更大。价值的理解其实非常简单，想得太复杂并不可靠，也不容易理解。

敢于寂寞的投资者最后收获的更多。

——约翰·保尔森

93. 约翰·保尔森：敢于寂寞的投资者最后收获的更多

就算你能拿出 35 亿美元的资金收购美国广播公司，你也不可能希望它在短短一年内就盈利 35 亿美元，你需要的不是效率，而是耐力，就像一个兼具才华与勤奋的人，他的成功还是需要时间来成就。这期间难免忍受寂寞。因为，寂寞是成功者的兄弟，也是一个成功的投资者的良伴。

◎ 在棒球来之前，寂寞地等待

既然选择了一项投资，就不要太在意眼下的一时涨跌，过于心浮气躁的投资者往往不是太早离场，就是太早进场，最终，要么赚不了多少，要么出现亏损。这就是过于心急导致的结果。如果决定投资后发现股价下跌了，这时立即抛售确实能起到止损的作用，但有时候也会适得其反。

那些投资大师往往持有一个公司的股票超过 1 年，有的长达几十年都没

有变动，所谓的变动，更多的也是继续追加投资，增加持股数量。他们的投资理念是以不变应万变，把市场当作财富重新分配的中心。而这些财富通常会从频繁操作的投资者手里流到敢于寂寞的投资者手里。

只要你到市场上去看，那些投资一个项目后，就袖手旁观，看起来好像什么事也没做的人，在几年之后往往会成为真正的大赢家。相反，那些整天盯着市场走向，分析技术图表的活跃投资者们，往往只能在那里眼睁睁地看着财产一点一滴地缩水。

市场的大环境对于投资者而言，的确具有重要的作用，这也将决定投资的时机，不过一旦做出投资决策，就不应该过多的受市场的左右，而是应该相信自己的判断，耐住寂寞，坚定地持有，然后等待着升值的空间。

不管市场波动如何剧烈，投资者要做的事只有一件，那就是寻找符合自己投资理念的项目，然后坚持投资。就像打棒球一样，只在棒球进入最理想的位置时，才会挥棒打击。只有这样，才能保持超高进球率。而在此之前，你只需要耐心地等着，等待最满意时机的出现。

◎ 剩者为王，敢于寂寞才能取得收益

在长达数十年的投资生涯中，始终保持小心谨慎的态度，不因市场行情一片大好就急于买进，也不因市场陷入萧条就急于抛售，最终，投资者会收获甜头。因为，在整个投资生涯中，出现这样值得投资的机会会有很多，而且，以后还有更多这种机会。

成功的投资本来就必须要耐得住寂寞。如果盲目跟随普通大众做出自己的投资决策，就算到时候的确获益，你也要想着，这个获益是由所有市场上的投资者一起瓜分，那么最后分到每一个投资者手头的钱肯定少之又少。相反如果敢于寂寞，那么最后收获的将是一笔大的收益，而且，与你一起瓜分

投资的套路

— 374

的投资者肯定没有那么多。自然分到每一个投资者手头的钱就多得多。

中国有句俗话叫一招鲜吃遍天，无论是开网店、P2P 理财，还是进驻微商领域，遍寻机会，什么都要占一点，最后很有可能什么都占不到，只有坚持集中投资几项，甘于寂寞，才可能有所收获。同时，进行一项投资之前，要真正了解自己的决策，而不是盲目跟风。问一问自己以下问题：

- 投资项目的负责人信誉如何？
- 我的钱究竟用来做什么？
- 我挣的是什么钱，投资的盈利模式如何？
- 收益率合理吗？
- 如果决定撤资不投，能卖得出去吗？
- 如果卖不出去的话，可以留给自己使用吗？如果这六个问题其中有两个及其以上回答不出，就要敢于寂寞，做好目前的投资，而不是急于开拓新的投资项目。

在投资市场，胜者为王，也是剩者为王，只有长期投资，十几年、几十年的投资，这样的耐性大多数投资者根本做不到。这样比拼耐力的投资才是真正成功的投资，要不然，只能成为赔钱的 80%，根本不可能取得收益。要赚钱就要能耐得住寂寞，这是保尔森告诉我们的法则。

● Tips

- ①敢于寂寞的最大作用是等待投资时机的出现，而时机选择是决定长期收益率的最重要因素。那些不成功的投资往往是由于时机选择的错误。
- ②敢于寂寞的投资者往往是理性的投资者，如果市场上还有人吵着要抄底，千万不要急着入场，要等待出现最好时机。赚钱需要有野心，但更需要理性。
- ③敢于寂寞，战胜自我，战胜恐惧，可以不用看 K 线图，不用盯着大盘，而是边玩边赚钱。如果拥有了一只股票，期待它每天就上涨，这是十分愚蠢的。
- ④投资成功的决定因素是“性格”而不是“聪明”，敢于寂寞，当市场价格波动的主人，不做价格波动的奴隶。敢于寂寞的投资者最后收获的更多。

模糊的正确永远比精确的错误更安全，不玩别人拥有优势的游戏。

——约翰·保尔森

94. 约翰·保尔森：不玩别人拥有优势的游戏

如果你与姚明比腿长，你认为自己有多大胜算呢？或者，你和他比打篮球，你确信自己能赢得了姚明吗？相信一个聪明的人绝不会想这样比吧。因为，在这场比赛里，从一开始就注定了结果，本身就具有优势的那一方肯定会胜出。

不过，在中国的古典智慧里，还有田忌赛马，以弱胜强的千古奇谈。可是，在投资市场里，这个游戏就没有那么简单了。记住，不玩别人具有优势的游戏，那么你失败的可能性会大大降低。

◎ 你不了解的投资，就是别人具有优势的投资

什么样的因素决定了我们要对其进行投资呢？保尔森说，以合理的价格买入自己了解的公司。也即是，自己能了解的行业，具有长期竞争力，而且

投资的套路

— 376

由才德兼备的人管理，然后寻求出现恰当价格的时机买入。只是，等待这个合理价格的出现，有些人就不那么擅长了。因为，没有耐性的投资者比起长期投资者而言，往往不具有优势。在价值投资者面前，普通投资者就像是弱势群体。

投资标的的选择，首先是你对它有所了解，而且能力所及，可以做出正确的分析和判断的行业和公司，就算是模糊的正确也比精确的错误更安全。这是绝对的前提，也是对投资者本身的要求。如果你本身不能对某一个投资进行判断，而市场上看到存在能对其进行判断的投资者，那么你与他人相比，就不具有可竞争性了，因为其他投资者比你更具有优势，至少在判断投资的价值这一块。如果你不能判断，那么可能对别人是投资的机会，对你就不是投资机会了。

同时，投资标的一定要是好公司，具有持久的竞争力，并且由德才兼备的人管理，如果你不能确信这一点，那么其他能对其进行分析的投资者肯定比你具有优势，你又何谈可以玩赢这场游戏呢？

最后一点，这个投资标的在价格上一定要具有吸引力，也就是说，要等到其价格低到足够吸引你进行投资时才出手。不过这一点看似简单，对于投资者而言却是最难做到的。因为在这一点上具有优势的人，往往很少，不是投资大师，就是世界级资本家。他们的优势是，有足够的资本和时间，等待出现最完美的购入价格，而普通投资者在这一点上完全处于弱势。有没有投资机会是一回事，能不能等到它出现则是另外一回事。有时候不是仅凭借技巧和耐心就可以成为一名成功投资者的，运气的占比也很重要。

◎ 出了能力圈，高科技也不投

不玩别人拥有优势的游戏，首先要记住的一点，在能力圈外投资除了

风险什么也得不到。如果你身处全球高科技摇篮的美国，期间兴起了微软、IBM、思科、雅虎、谷歌等高科技公司，它们创造出的股价平均都上涨了超过一百倍，那么如果你从一开始就投资于这些公司，也许你将有上百倍的收益。

不过，你对这个高科技行业并不了解，那你还会毅然决然地投钱进去吗？聪明的投资者不会。投资者应该知道，一旦跨入一个新的、自己不理解的行业，大多数时候是有投入无产出的，那些能挣钱的人是因为他们本身的了解，这就是他们的优势。

坚持在自己的能力圈内投资，在能力圈外，就是他人的优势领域，虽然并不意味着一定能挣钱，但至少不出圈能保证不亏损，同时也避免了大起大落，以及重大失误的出现，能确保长期稳定的收益。

不想玩这种别人拥有优势的游戏，因为你不知道自己不了解的行业在10年后、20年后会变成什么样子。尽管你可以凭借刻苦努力去钻研这个行业，但是你付出的短期努力的成效绝对比不上分析这类企业的专家。如果在自己的能力圈里找不到好的投资机会，那么就选择等待，而不是扩自己的能力圈。

跳出能力圈，就意味着不熟悉，不熟悉导致了无优势，在无优势的比赛中，你赢的可能性很小。即使这场比赛获胜方的奖品有多好，你也永远与奖品无缘。用幻想代替理智，最终会为你招致失败。

● Tips

- ①在别人具有优势的游戏里，无论你付出多少努力，最终你的胜率都是极其微小的。不是你付出的不够多，而是你努力的方向不对。
- ②对于超出自己能力圈范围的投资，最好不要碰，因为这是别人具有优势的行业领域，虽然可以花功夫去了解、去分析，但你的短期努力一定比不上他人长久以来就具有的优势。

如果认识到自己犯了一个错误，认识到最初完全不该做这样的投资，
就要毫不犹豫地退出。

——沃伦·巴菲特

95. 巴菲特：当自己所预料的某个事件发生时，要果断退出

市场虽然是非理性的，但并不是不可捉摸的，在市场中，应该做一个理性的投资者，耐心地等待买进的时机，然后在应该卖出时果断抛售。不能因为一项暂时盈利能力不比从前的项目就停止对其投资，但是如果整个投资出现大的亏损，那么，哪怕某一项投资的收益率再高也要停止投资。

◎ 从开始投资就要做好退出的策略计划

一旦进入投资领域，就要做好退出的策略计划，无论之前为这笔投资注入了多少资金、时间和心血，都有可能因市场的不确定性在片刻间化为乌有。因此，投资之前，做好退出策略，才不会盲目投资，也不会为此而自食苦果。

当然，就像每一个投资者都有其与众不同的投资策略一样，这个退出策略也不尽相同，不过却是不可或缺的。巴菲特的退出策略就来自于他的投资

标准。在 2000 年时，伯克希尔公司就已经将它持有的迪斯尼股份卖掉了一大部分，当被问起原因时，尽管巴菲特有“永不评论自己的投资”的原则，还是可以通过他的话语间流露出的失望推断，巴菲特认为迪斯尼已经丢失了最初他认购时的竞争力特征了。

并购动机：通过并购向产业链下游整合 迪士尼产业链分析



简单而言，巴菲特认为迪斯尼已经迷失了主方向，已经不再是那个专心制作经典动画的迪斯尼了。而且，迪斯尼在网络中挥金如土的做法也让巴菲特感到不安。不仅投入大量资金用于搜索引擎，还购入了一些在巴菲特眼中毫无前景的亏损公司。很明显，这样的迪斯尼已经不符合巴菲特的投资标准了。

◎ 选好时机，果断退出

为了抓住更好的投资机会，巴菲特通常会选择卖掉手头的一些资产，而被卖掉的那些投资就是巴菲特决定退出的投资领域。对于何时卖出，巴菲特遵循的是他的老师本杰明·格雷厄姆的做法，即在该股票的内在价值与市场价格相当时，就是卖出的最好时机。而如果一只股票的市场价格大大超过其内在价值时，投资者能够获得的潜在利益相当有限，这时就是寻退出时机的选择也是一门很大的学问。如果投资对象不再符合自己的投资标准，要果断退出，就像当迪斯尼不再符合巴菲特的投资标准时，巴菲特果断卖掉了股份。如果发生了自己预料的某件事时，也要果断退出。

投资者应该将特定事件的发生，作为自己投资决策成败的关键。就像巴菲特做收购套利交易时，他会把收购的完成或者泡汤作为退出的标志。英镑被踢出欧洲汇率机制时，就是做空英镑的投资应该退出的时候。

如果自己的投资目标得以实现，也是果断退出的时机。某些投资系统会根据整个投资过程以及市场反应得出某项投资的目标价格，也就是退出价格。购买那些价格远远低于其内在价值的股票，然后等待其价值回归，这时果断卖出。

如果认识到自己犯了一个错误，就要果断退出。无论是投资标准不完善，还是根本没有自己的投资标准的投资者，他们都无法运用退出策略，因为从一开始，他们就无法判断某项投资是否符合自己的投资标准。因此，即使他们在投资中犯了错误，也无法意识到自己的错误。一个无系统的投资者。就没有任何系统生成的目标和退出信号，这是可以遵循一种机械化退出法则，例如设定止损点等方法。而系统信号包括特定的技术图表、成效考量，以及波动性指标，或者其他技术指标。

● Tips

- ①发生自己无法预料的某件事，原因主要在于市场的非理性以及不可预测性，就算之前为这项投资做了再充分的准备研究工作，或者为之制定了全面的投资策略，也无法避免一些不可控事件的发生，这时果断退出才是明智之举。
- ②当出现自己无法预料的某件事时，提前做好退出策略，可以在一定程度上避免亏损的扩大化，第一时间果断退出。
- ③无法预料事件的发生有其必然性，偶然性中有着某种必然，因此，投资者应该果断退出，总结规律，减少亏损。

稳赚不赔，只需解决一个问题，遇到无法跨越的障碍，就绕过去。

——莱斯·戈尔德

96. 莱斯·戈尔德：遇到无法跨越的障碍，就绕过去

莱斯是全美最红当铺老板，从活鳄鱼到僵尸道具，从人体骨骼模型到活蹦乱跳的猴子，他什么都敢买，而且又都卖得出去。当然，在此过程中，难免遇到无法跨越的障碍，不过他总能转一个弯，绕过去。他是怎么做到的？

◎ 遇到跨不过去的坎，就绕过去

在投资市场，你永远都不知道接下来会发生什么，因为，什么都可能发生，所以什么都可能出乎你的意料。遇到的困难更是多得数不胜数，只是在这些困难之中，仍然有一些可以想方设法跨越过去，而另一些，或者其中很少很少一部分，但却是最重要的那部分，让你使尽浑身解数，绞尽脑汁都跨不过去，这时，该怎么办呢？莱斯告诉我们，遇到无法跨越的障碍，就绕过去。改变，才能迎来解决之道。

在莱斯经营的当铺里，什么事都发生过，什么东西都可能成为交易品，其中有一个贝斯，是为传奇电贝斯手詹姆斯·杰米森量身打造的，他演奏了超过 30 首畅销冠军单曲，而且是底特律的传奇。当时，有一位顾客带来这件物品，他口口声声说自己花了 2 500 美元买到这件道具，想以 1 500 美元转卖给莱斯。莱斯觉得有些贵得离谱，但是本能告诉他，这是一笔值得成交的生意，因为，它将成为底特律历史的一部分。而且那位顾客也拒不退让。双方就这样耗在那儿，直到莱斯提议掷硬币，正面向上就付给这位顾客 1000 美元，背面向上就付他 500 美元，最终，他们以 500 美元成交。

在投资中，难免会出现亏损，常常把人逼上穷途末路，这时。人们往往容易走上绝路，甚至想连自己都卖掉，更别说卖血、卖肾脏器官、卖小孩，等等，这都是遭遇损失的投资者想到的办法，其实与其说是没有办法跨越障碍，倒不如说他们自己的思维没有打开，简单一句话，就是陷入了死胡同，没找到出路。莱斯告诉这些人，在工作和成长的过程中，几乎没有跨不过去的坎，就算跨不过去，也还是可以绕过去的。

◎ 迂回路线，正是投资的乐趣

其实，投资包括生命的魅力就在于未知，未来的路需要我们去开创，而不是每天都按部就班，日复一日，重复着昨日的故事，这样，一个人虽然活了 100 岁，但其实只过了 1 天，以后的每一天，都在重复着这一天。出现障碍，才促使你去解决，这样的人生才有不同之处，这不是惊吓，还有惊喜。

当然，前提是你能够解决这个问题。然而，有时候遇到无法跨越的障碍，死磕到底并不是明智的做法，虽然这股韧劲常常会让人肃然起敬，但是问题得不到解决，一切都是徒然，更聪明的人会选择绕一个弯，采取迂回路线。也许走的路途稍远，但是总还是可以到达目的地，而且，沿途的风景肯定会

让你大喜过望的。

“财不进急门”，在投资时，遇到的每一个人，遭遇的每一种行情，以及遭受的各式各样的起起伏伏，其实都可以带给投资者我无穷无尽的兴奋感，每天都有层出不穷的变化和惊喜，以及各种意想不到、不断变化的情况。

这就是投资的最大的乐趣，就在于应对它的千变万化，包括各种障碍。而且，障碍越大，应对起来越困难，它教给投资者的东西越多。市场永远在变化，你也永远不知道下一次会出现什么样的情形，可能是好事，也可能是障碍，还有可能是那些无法跨越的障碍。人们的追求会变，市场行情和供需关系也会变，你必须紧跟行业的变化趋势，随之准备应对可能出现的各种情形，应对各种障碍。

投资者进行投资的过程，也是应对风险的过程，解决问题的过程，则是跨越障碍的过程，而如果遇到无法跨越的障碍，那么就绕过去，时代在发展，只有拥抱改变、热爱改变、紧跟趋势，你的投资才不会陷于固步自封，也不会走进死胡同。



大师小传

莱斯·戈尔德

全美最红当铺——美国珠宝借款公司老板。7岁参与外祖父的当铺生意，11岁赚得人生第一桶金，莱斯凭借着胆识和智慧经营起了美国珠宝借款公司。他是企业家、谈判专家、珠宝商，还是个精明无比的投机者。

热门真人秀“硬汉”主角。由莱斯出演的电视真人秀节目《铁杆典当铺》已进入第七季，每周有超过300万观众收看，2012年12月成为美国有线电视节目收视冠军。《早安美国》常驻嘉宾。

● Tips

- ①身处投资市场，很有可能遇到一些难以跨越的障碍，包括投资时机的选择、出现无法挽回的亏损，以及资金不足等，在这些情况下，可以选择换一个角度，绕过这些障碍。
- ②如果出现亏损，面对家人的不理解，或者糟糕的资产负债情况，不能陷入消极悲观中，走不出来，而应该多方寻求解决渠道，实在不行，交给时间解决。
- ③对于投资策略出现的无法跨越的障碍，则应该吸取经验教训，要不断调整自己的投资策略，争取绕过这个障碍，从头再来。当然，也要能够从他人的错误中吸取教训。

一点儿投资也不做，也可能是好理财。量入为出，用之有节。
正是理财的大框架。

——斯尔必·库洛姆·戴维斯

97. 戴维斯：一点儿投资也不做，也可能是好理财

戴维斯家族在华尔街历经三代而不倒，最重要的就是创始人戴维斯的独特投资哲学，他偏爱保守的投资方式，就算市场行情再好，只要戴维斯觉得不保险，他就不会进行投资，而是一直等到出现廉价的保险股之后才买入，并长期持有，之后就做甩手掌柜了。

◎ 不投资也是好理财

在中国人的心中，所谓理财，第一印象就是省钱，很少会有人想到进行投资，也许会认为那是商人和大老板才会做的事，平头百姓，谁还有那个闲钱去搞投资，于是，就一边省钱，一边努力工作挣钱，量入为出，节俭度日，简而言之，只要钱够花，这就是理财的大框架。

可是，关于自己想要过什么样的生活，这个问题，每一个人都有不同的

回答，而且，这将决定你要花多少钱。然后才是为了实现这种生活，你得赚多少钱。第二个问题是一道数学题，你可以自己掰着手指头算一算。但是，第一个问题的回答就没有那么简单了，因为没有一个是标准答案，也没有谁可以帮助你回答，就算理财师也不可能全然知道你想过的生活究竟是什么样的。

其实，就算你一点投资都不做，也完全可以理好财。只要短期能支付家庭吃穿用度，并且略有结余。然后，为孩子存一笔上大学的钱，以及为自己存一笔养老钱就够了。只要银行存一笔存款，再加上每月略有结余，那么即使不做投资也没有关系。从另一方面来说，如果你投资了一个颇有风险的项目，整天为之提心吊胆，反而只是徒增烦恼。

◎ 根据预算做理财

如果你不满足于上班的那点死工资，想着大发意外之财，然后去炒股炒黄金，很有可能一直以来心心念念想买的房没有着落，甚至还背了一身债。这样的例子不胜枚举。理财不等于投资，投资只是理财的一个部分，也许不做投资，财富反而会一点一点增长，也能让你过上舒心舒适的生活。那种什么理财知识都不懂，就盲目进入股票债券期权市场的人，只能说是瞎理财，还不如不理。

事实就是，投资只是理财的一个手段，而绝非目的。投资的目的并不是为了击败市场、大发横财，说到底，金钱的本身不是最终目标，而只是一个实现其他终极目标的手段，我们进行投资，很可能是为了买房买车、把子女送上好学校、为退休生活存一笔钱，或者，仅仅是为了过上我们一直想过的生活，有一片自己的小天地，在空闲时间度假旅游、侍花弄草、看书写字，只是享受那份闲情逸致。

问问自己究竟想过怎样的生活，然后为之努力。除了日常开销，我们都

会面临至少三个人生大项：住房、教育和退休。根据自己要求的水平，制定花钱的大概预算。你是要在社区住一套 100 平米的公寓，还是要在市郊盖一所幽静雅致的别墅，你是要把孩子送上一所普通市立中学，还是打算把他送出国读书，不同的要求，需要的预算肯定不一样。

● Tips

- ①一点投资都不做，主要基于如果不需要投资，也可以满足自己的人生目标，过上自己想过的生活，那么，投资反而会分散人的精力和时间，让人整日为之忧心，还要担心万一投资失败，对生活的影响。
- ②收入多少对于是否能够达到理财目标并没有那么大的影响，关键是确定自己的生活目标，然后决定理财的方式，如果不喜风险，完全不用投资，也可以过上自己想过的生活。
- ③不做投资也可以理好财，没有额外的收入，就意味着不用担惊受怕，这样心里十分踏实，也能够实现自己的理财目标，其实是有益无害的事情。

我的理财目标就是绝不赔钱，而且我从中获得很多乐趣。

——吉姆·罗杰斯

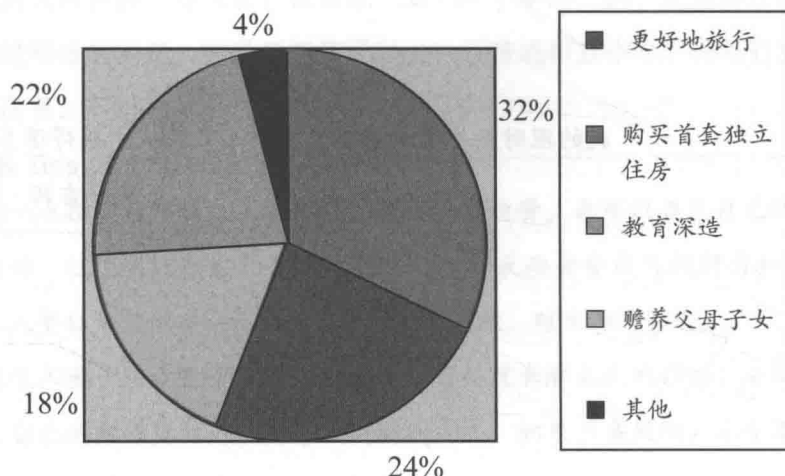
98. 罗杰斯：把目标定低一点更能体会理财乐趣

从亚拉巴马州来的“乡巴佬”，到量子基金的掌门人，罗杰斯的理财目标从一开始就很简单：不赔钱，也不陷入债务深渊。因此，他用钱很谨慎，到现在还是每天记账，搭飞机也坐经济舱，还常常买打折票。而且在此过程中，罗杰斯并没有觉得自己的人生少了乐趣，

◎ 先存到人生的第一个100万

根据澳大利亚托普银行对超过 3000 名年轻人（24 岁到 34 岁）理财习惯的问卷调查，澳洲年轻人平均每月拿出收入的 12.7% 用于储蓄，平均储蓄金额为 533 澳元，而澳大利亚全国储蓄的平均水平是 427 澳元。由此可见，澳洲的年轻人十分青睐储蓄这一理财方式，不过，与国内的年轻人不同，澳大利亚年轻人储蓄的主要目的是为了旅行。

澳大利亚年轻人理财目标统计图



由此可见，比起积累有形资产，澳大利亚的年轻人更看重人生经验的增加，注重积累无形资产，经历更好的旅行，诸如海外旅行等，这就是他们理财的乐趣。

当然，年轻人在制订理财计划时，还是要慎重，投资房产也许现在来看并不是迫切需要，毕竟现在租房也可以过得下去，但是如果你发现自己工作10年后依然没有自己的房产，很可能你会后悔。

对于我们这些大学毕业之后，处于工作、婚姻、买房等“高压”状态下的年轻人而言，常常并不满足于储蓄这一理财手段，反而更热衷于各种理财和赚钱方法，让钱生钱，例如自己创业。2015年，有6.3%的应届毕业大学生选择创业。还有买房，期待着转手之后获得更加丰厚的收益。

人生中第一个100万最难存，原因就在于从离开校园到初入社会，失去了管束之后，就没有目标，花钱没有规矩，想着过一天算一天，过一天花一天的钱，想不到以后，很多人都是要等到面临结婚生子等重大人生阶段的转折时，才真正想起来要有理财规划。可是有了一个家庭之后，想要省出一点

钱就没有那么容易了。

如果之前没有储蓄的习惯，那么记住这一句话：存钱第一，再谈投资，先存到人生中的第一个 100 万。如果你相信一项投资会让你大赚一笔，瞬间实现理财目标，开名车住别墅，就算不工作也衣食无忧。然而如果你错了，那么你的损失将比发生又一次经济大萧条还惨烈。犯一次错误导致的亏损，和错失了一个赚 100 万的机会是不能相提并论的，很可能你连一个能遮风避雨的房子都住不起。

而且，在当前通货膨胀的环境下，就算是手中实实在在的钱也在一点一点变少，更何况存在银行里的存款，只能眼睁睁看着数字在上涨，然而购买力却在直线下降。不过，错误的投资远远比通货膨胀造成的后果更令人难以承受。在我们的理财目标之中，比起能获益多少来，更重要的是能否在未来保住本钱。

◎ 现在就开始投资

反思一下，也许将我们的理财目标定低一点，理财的乐趣更容易获得。例如，把保住本钱设定为我们的理财目标，把绝不亏损设定为我们的理财目标。关键是懂得什么时候按兵不动，什么时候出手一击。

理财的第一步是，现在就开始投资。投入的资金可以很少，投入的时间也可以很少，同时，对市场的担忧也要适当减少。然后，就制定理财目标。目标可以从在主城区买一套 100 平方米以上的房产，在郊区置办一套带花园和游泳池的别墅，一直到下个月去普吉岛旅游一次，或者仅仅是不为下个月的房租发愁。不过，把目标定低一点，你会发现，理财的乐趣更多。因为，你还有大把时间用于生活。总之，任何目标都可以，担忧这个目标必须切切实实地存在，然后，全力去完成。

制定较低的目标，不代表学习的理财知识就可以很少，你还是要争取获得收益。将储蓄、基金、债券、股票等不同投资方式合理搭配，但是不要眼高手低。不能因为高收益率就做出投资，风险适度是每个投资者都要掌握的投资原则。

投资是一种习惯，只有养成每月固定投资，才能将投资理财变成生活中的一种乐趣，而不是仅仅被当成一种获取财富的工具。当然能，一旦决定某项投资就要长期持有。而不是频繁地买进卖出，这是一种投机，而不是投资。

无论何种理财目标，都要限制财务风险。量入而出，而不是一赚到钱就立马挥霍无度，这样获得的不是理财的乐趣，而是沦为金钱的奴隶。把目标定低一点，更能体会理财的乐趣，进退有度，健康生活。

● Tips

- ①根据个人、家庭的财务现状，人生的阶段制定合乎实际的理财目标，不要成为时代和社会的跟风者，也不要成为庸庸碌碌的社会人，追求物质的同时，要掌握适度原则，同时，通过理财，提升自己的精神世界。
- ②把理财目标定低一点，除了物质上的目标，还有精神上的目标，通常，实现精神上的目标花费都是比较小的，但是得到的乐趣反而更多，这就是理财的乐趣。
- ③就算实现了自己的理财目标，赚了比自己想象中更多的钱，也不能一下子改变家庭的理财规则，勤俭持家和规律的投资仍然是重要的，有长期的理财投资规划，比起赚多少钱，获得的乐趣更多。
- ④实现理财目标，体会理财乐趣，最稳健的投资方式是努力工作。借钱投资完全不可取，同样，因过度的消费导致的借贷也往往是得不偿失。

身在市场，你就得准备忍受痛苦。将精打细算做到极致，
不过，也不能为了成功而把赚钱作为必须的手段。

——乔治·索罗斯

99. 索罗斯：精打细算，将精明做到极致

在中国，传统的理财模式就是储蓄，由于缺乏金融知识，大多数人认为进入市场无法预计投资的风险与回报，而且对于采取的投资方式也不甚了解。因此，才出现种种跟风性投资。这样非理性的投资，遇上非理性的市场，带来的结果很难说是正面的。不过索罗斯说，无论你懂得的投资理论是多是少，精打细算总不为过。

◎ 精打细算的理财之道

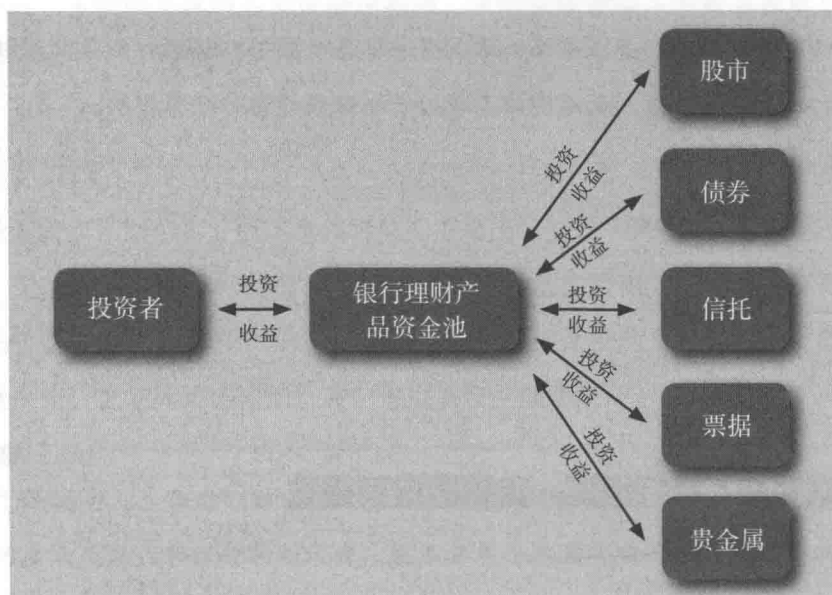
很多工薪阶层面临的局面是物价飞涨，只能望楼兴叹，甚至买米买菜都要货比三家，就想着寻找其他的生财之道，看到股票涨、黄金涨，就误认为投资个几千块、几万块就可以轻轻松松变身大富翁。

然而，理财并不是一件如此简单的事，要理财必须先理观念。理财的核

投资的套路

— 394

心是开源节流，开源是增加财富来源，节流是理性的消费和支出。无论是开源还是节流，都要求精打细算，将精明做到极致。



如果你的收入只有 3000 元，却还想着每周一次吃大餐，到郊区旅游，那么绝对是入不敷出。所谓精打细算包括，平时不必要的开支尽量减少，寻求闲置资金的投资渠道，但要注意，3 个月内可能会用到的钱不能用做高风险投资。不过另一方面，3 年后才用到的钱如果不用来投资，就是白白浪费获取收益的机会。

精打细算的理财投资要学会三步走战略。第一步就是确定理财目标，这个理财目标的确定不是想当然的今年要实现什么什么目的，三年内要怎样怎样，理财目标的制定也要精打细算，先挑出最迫切、最重要的目标，然后依次排序，确定实现顺序。然后按照理财目标的顺序，明确投资期限。不同的投资期限有不同的风险水平，最后，才考虑制定可行性投资方案。

◎ 金钱无小事

理财绝对需要精打细算，凡是涉及到金钱的事，就不能大而化之。这笔财富再小也是钱，也需要理财。理财不是有钱人的专利，而且，钱不多的人更需要理好财。实现收支平衡，略有结余的目标，对普通的工薪阶层来说，就是最切合实际的愿望。平日的消费更是要做到精打细算，不白花一分钱，不浪费一点时间。

投资者应该树立科学的理财观念，并掌握科学的理财方法，其中，精打细算永不过时。普通的投资者不是生财无门，而是风险意识不足，抱着稳赚不赔的心态投资，结果往往适得其反。同时，也在无形中降低了投资者的风险承受能力，增加了市场的不确定性。

就算是一元钱都不能大意，因为一元钱也有其难以置信的价值。每天早起喝一杯咖啡，加油时顺道买瓶饮料，快餐外加一杯奶茶，仔细想想，这些貌似不打紧的消费每天很可能要花掉你二三十块，这样一周下来就是一百多块，一个月就是四五百。这笔钱如果精打细算，足够半个月的伙食费了。

理财不是仅仅为了发财，还需要为以后做打算，只有精打细算，同时丰富生活内涵，而不是只追求物质享受。合理的理财不仅仅是增加钱财，减少不必要支出，改善个人或家庭的物质生活，还需要为将来的子女抚养教育，以及退休之后的生活做好保险。

同时，节约也不完全等同于节俭，精打细算不意味着抠门。如果因为精打细算就放弃了生活的享受，这样完全是本末倒置，丧失了理财的最初意义。就算是相对比较富裕的欧美国家而言，也不是只追求场面，他们认为奢侈浪费就是没有品位的表现。精打细算，将精明做到极致，走到哪里都会给你带来好运。

● Tips

①精打细算才能理好财，那种讲究排场，追求奢华的做法，其实是白白浪费资金和投资机会，也是降低精神追求的表现。

②浪费是理财的大敌，尤其是处于小本创业时期，对于创业者而言，必须掌握精打细算、规划资金消耗的技巧，否则很容易陷入理财困境。因此，做到精打细算，首先是对资金的尊重，是开源节流，降低成本增加效率的最佳途径，也为积少成多提供资金保障。

③为以后的认识而精打细算，其实，人生最大的风险不是死得太早，而是活得太长，你不能预测自己活到什么时候，提前做好安排总不会错。规划退休后的投资组合，就是精打细算的表现。

④精打细算要求抑制欲望，增加被动收入。被动收入就是不需要花费多少时间和精力，也不需要照看，就可以自动获得的收入。例如一套收租金的房产、一家定期分红的企业、一项收益稳定的投资，都可以代替劳动收入。

世界上最笨的事情就是，看到股价上扬就决定要投资一档股票。

买股票的时机应该与大多数的投资人想法相反。

——沃伦·巴菲特

100. 巴菲特：有些近在眼前的利益，并非商机

现在科技行业的发展日新月异，一些新兴的高科技也让投资者们趋之若鹜，看起来，科技在未来有广阔的发展前景，似乎是近在眼前的利益，甚至一些投资大师也将眼光锁定在科技股上，不过其中一定不包括巴菲特。

巴菲特曾经详细解释过为什么自己不投科技股，不过，当时地球上几乎所有的投资者都认为他完全疯了。时至今日，仍然有些投资者认为他是白白浪费大好的投资机会。甚至是他的好友，世界首富比尔·盖茨创立的微软这样的超级计算机公司也不能让巴菲特打破投资原则。

◎ 为什么巴菲特不投科技股

为什么巴菲特不会对科技公司进行投资？这可是近在眼前的利益。就他自己的解释：“我不投我不了解的公司和行业。”然而，相关分析，认为巴菲特

不是不了解科技行业，而是比起科技股，巴菲特对其他行业更了解，也就是说，在传统行业里，巴菲特比起其投资者更具优势。那么，就用不着以身犯险，进入别人比他了解的行业。

就目前而言，包括未来的很长一段时间，科技行业的发展势头都不会太弱，甚至只会越来越强。不过这个近在眼前的利益，并不一定对所有投资者而言，都是商机。至少巴菲特认为，科技行业不是他的商机。原因在于，科技行业相对有限的寿命、不那么可靠的竞争优势、分析市场赢家的困难性，以及等待出现合适价格的时机。

也许不是巴菲特不了解技术，而是他不了解其他投资者将愿意为技术支付什么样的价格。投资技术类行业的风险很大，而且它们的内在价值往往不容易估量，也就是说很难找到这个行业或某个科技公司的本质。而投资归根结底投的是价值，如果连该投资的价值都找不到，那么这项投资的必要性将很难成立。

科技行业是近在眼前的利益，其核心资产是技术，获利的主要来源是对技术的保护期和有效期，而如果你投资的科技公司其竞争对手发明了一种更好的技术，那么你的投资的获利期也就要结束了。这就说明，科技股的获利只能是以阶段性衡量，难以持久。要想维持持久的盈利就必须不断研发新技术，然而一旦研发失败或者被竞争对手超越，这家科技公司的大麻烦就要来了，投资这家公司的投资者的大麻烦也要来了。那么，这个看似近在眼前的利益，对你而言，还是商机吗？

◎ 给世界带来光明的行业，不一定给投资者带来光明

就像在20世纪初曾经改变过世界的那些产业，如汽车业、航空业。当时，如果你具有足够的见识，你一定会说我们的未来就在这里，不过时至今日，

看看那些经过激烈的竞争对手的摧残，却仅余三家公司。汽车业绝对是对美国乃至整个世界影响深远的产业，同样，也是对所有投资者影响深远的产业。因为，它让投资者明白，有些近在眼前的利益，并非对每个人而言，都是商机。

包括汽车、飞机等行业，你可以很容易就体会到它们的重要性，不过要想从它们身上赚到钱，却是一件很难的事。而且，在这类革命性的产业里，你反而更容易就找出输家，因为，当初大多数看重眼前利益的投资者都成了输家。

看看其远大前景，航空业绝对是一个让投资者想到就口水直流的新兴产业，但是，只要你去翻翻当初所有的飞机制造商的资料，就会发现，不到十年，原来三百多家航空公司里，仅剩几家还能苟延残喘，而且，几乎所有航空公司连一毛钱也没赚过。遭遇类似命运的行业还有收音机、电视等，它们都深深改变了全人类的生活方式，而且从一问世就注定是辉煌的产业，却没能给投资者带来任何好处。

那些看起来有着远大前景，似乎可以为投资者带来近在眼前的利益的行业，并不一定就是适合投资的机会。投资的要义，不在于评估这个行业将给社会带来多大的影响，或者是它本身具有多少的成长性，而在于你选择投资的个别公司有多少竞争优势，更重要的是，这种优势能维持多久。只有那些具有长久竞争优势的行业里的优质公司，才是投资者真正的商机。

● Tips

- ①投资投的是价值，而不是快速获利，那些看起来可以立马为你带来收益的投资项目，如果你对它并不了解，也没有探究其发展规律，那就不是投资者的商机。
- ②对于近在眼前的利益，投资者往往会期望太高，做出不理智的投资决策，最终，引起的失望也会让投资者难以承受。投资那些容易理解的行业，而不是这个行业能在多短时间内为你带来收益。
- ③有些近在眼前的利益，如果你不能理解投资标的本质，抓不住投资的根本，也就意味着抓不住商机，那么这个投资机会可能对其他人而言是机会，但对你而言并不是机会。
- ④具有近在眼前利益的行业，往往充满专业的投资者，他们了解这个行业的一切运转和发展规律，而一般投资者进入则完全不具备优势，也就谈不上获益了。而能够把握住商机的人，一般是走在最前面的那些人，追随者和效仿者的利益往往很难超过开创者。

通过阅读本书，你可以：

培养大师级的投资思维；
问诊投资过程中的思维错误；
通晓这些思维错误如何决定投资成败；
了解思维错误怎样侵蚀你的财富。

The Technique Of Investment

上架建议：畅销/理财投资

ISBN 978-7-5585-0228-6



9 787558 502286 >

定价：58.00元